

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

**Факультет Высшая школа корпоративного управления
Кафедра международной коммерции**

УТВЕРЖДЕНА
решением кафедры
международной коммерции
Протокол от 29 мая 2018 №10

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.Б.24 ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

(индекс, наименование дисциплины(модуля) в соответствии с учебным планом)

направление подготовки

38.03.06 «Торговое дело»

(код, наименование направления подготовки)

Международная коммерция

(направленность (и) профиль (и/специализация(ии))

Бакалавр

(квалификация)

Очная

(форма (мы) обучения)

Год набора - 2018

Москва, 2018

Автор (ы)-составители

<u>К.Ю.Н., доцент</u>	<u>Рязанов Е.Е.</u>
<i>(ученое звание, ученая степень, должность)</i>	<i>(подпись) (Ф.И.О.)</i>

Заведующий кафедрой

<u>международная коммерция</u>	<u>д.э.н., профессор</u>	<u>Саламатов В.Ю.</u>
<i>(наименование кафедры)</i>	<i>(ученая степень и (или) ученое звание)</i>	<i>(ФИО)</i>

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы
2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание и структура дисциплины
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине
 - 6.1. Основная литература
 - 6.2. Дополнительная литература
 - 6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы
 - 6.4. Нормативные правовые документы
 - 6.5. Интернет-ресурсы
 - 6.6. Иные источники
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине «Правовое регулирование профессиональной деятельности», соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина «Правовое регулирование профессиональной деятельности» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ОПК-3	умение пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности, готовностью к соблюдению действующего законодательства и требований нормативных документов	ОПК-3.4	способность пользоваться нормативными документами и соблюдать действующее законодательство и требования нормативных документов в торговой деятельности
УК ОС-10	способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности	УК ОК-10.3	способность применять основы правовых знаний в торговой деятельности

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
ОПК-3.4	на уровне знаний: - знать способы правового регулирования процесса идентификации товаров с целью выявления и предупреждения их фальсификации
	на уровне умений: - уметь применять способы правового регулирования процесса идентификации товаров с целью выявления и предупреждения их фальсификации при осуществлении закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
	на уровне навыков: - быть способным в профессиональной деятельности применять способы правового регулирования процесса идентификации товаров с целью выявления и предупреждения их фальсификации при осуществлении закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
ОПК-3.4	на уровне знаний: - - знать способы правового регулирования процесса идентификации товаров с целью выявления и предупреждения их фальсификации
	на уровне умений: - уметь применять способы правового регулирования процесса идентификации товаров с целью выявления и предупреждения их фальсификации при ведении переговоров и деловой переписки с логистическими компаниями и брокерами по условиям работы и оптимизации поставок и при . подготовке для руководства организации информации по вопросам внешнеэкономических связей
	на уровне навыков: - быть способным в профессиональной деятельности применять способы правового регулирования процесса идентификации товаров с целью выявления и предупреждения их фальсификации при ведении переговоров и деловой переписки с логистическими компаниями и брокерами по условиям работы и оптимизации поставок и при . подготовке для руководства организации информации по вопросам внешнеэкономических связей
ОПК-3.4	на уровне знаний: - знать стандарты качества торгового обслуживания, особенности организации системы торгового обслуживания в сфере закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
	на уровне умений: - уметь применять нормативно-правовые акты для оценки соответствия им качества торгового обслуживания для

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.Б.24 «Правовое регулирование профессиональной деятельности» в соответствии с учебным планом направления подготовки «Торговое дело» изучается на 3-ом курсе в 5-ом семестре.

Освоение дисциплины Б1.Б.24 «Правовое регулирование профессиональной деятельности» опирается на знания, полученные при изучении дисциплин: в рамках среднего образования и профессиональной подготовки.

Дисциплина «Правовое регулирование профессиональной деятельности» является опорой в соответствии с учебным планом при изучении следующих дисциплин: Таможенное дело, Международная торговля.

По дисциплине «**Правовое регулирование профессиональной деятельности**» выделяется:

- на контактную работу с преподавателем 54 час, в том числе:
 - лекции – 18 час.
 - практические занятия – 36 час.
- на самостоятельную работу обучающихся - 54 час.

3. Содержание и структура дисциплины

№п/п	Наименование темы (разделов)	Объем дисциплины, час.					СР	Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий						
		Л	ЛР	ПЗ	КСР			
Очная форма обучения								
Раздел 1.	Коммерческое право: содержание и основные понятия	4		12		14		
Тема 1.1	Коммерческое право в системе отраслей российского права	1		4		2	О, Р	
Тема 1.2	Становление и развитие коммерческого права.	1		2		4	О, Р	
Тема 1.3	Субъекты и объекты коммерческого права.	1		2		4	О, Р	

Тема 1.4	Товарные знаки, знаки обслуживания и наименования мест происхождения товаров. Маркирование товаров.	1		4		4	O, P
Раздел 2.	Правовые основы товарного рынка и учета торгового оборота и его документирования в РФ	4		10		12	
Тема 2.1	Тема 2.1. Правовые основы товарного рынка в РФ.	1		2		2	O, P
Тема 2.2	Государственное регулирование торговли в РФ	1		4		4	O, P
Тема 2.3	Конкуренция в коммерческой деятельности и защита товарного рынка от недобросовестной конкуренции.	1		2		2	O, P
Тема 2.4	Правовое регулирование бухгалтерского учета, отчетности и документирования торгового оборота.	1		2		4	O, P
Раздел 3	Правовое регулирование внешнеторговой деятельности в РФ.	2		4		8	
Тема 3.1	Правовое регулирование внешнеторговой деятельности в РФ.	2		4		8	O, P
Раздел 4.	Договоры в коммерческой деятельности	4		6		10	
Тема 4.1	Реализационные договоры в коммерческой деятельности.	1		2		4	O, P
Тема 4.2	Посреднические договоры в торговом обороте.	1		2		2	O, P

Тема 4.3	Договоры, содействующие торговле.	2		2		4	O, P
Раздел 5.	Правовое регулирование перевозки товаров	2		2		4	
Тема 5.1	. Правовое регулирование перевозки товаров	2		2		4	O, P
Раздел 6.	Правовое регулирование приемки и возврата товаров.	2		2		6	
Тема 6.1	Правовое регулирование приемки и возврата товаров.	2		2		6	O, P
	Промежуточная аттестация						ЗаО
	Всего:	18		36		54	

- формы текущего контроля успеваемости: *опрос (O), реферат (P)*,

Содержание дисциплины

Содержание тем дисциплины

Раздел 1. Коммерческое право: содержание и основные понятия

Тема 1.1. Коммерческое право в системе отраслей российского права

Правовые системы – понятие и краткая характеристика. Современное российское гражданское и коммерческое законодательство Коммерция и коммерческое право. Предмет и метод коммерческого права. Источники коммерческого права

Тема 1.2. Становление и развитие коммерческого права.

История развития коммерческого (торгового) права в зарубежных странах. Основные этапы развития коммерческого (торгового) права в России. Перспективы развития коммерческого права в РФ.

Тема 1.3. Субъекты и объекты коммерческого права.

Понятие и характеристика субъектов коммерческого права. Виды объединений субъектов коммерческого права. Функциональные виды субъектов коммерческой деятельности. Характеристика правовых форм реализации собственности в РФ. Организационно-правовые формы реализации коммерческой деятельности в РФ. Понятие объектов коммерческой деятельности и их правовой режим. Классификация товаров. Товарораспорядительные документы как объекты коммерческой деятельности. Внедоговорные обязательства.

Тема 1.4. Товарные знаки, знаки обслуживания и наименования мест происхождения товаров. Маркирование товаров.

Понятие и правовая охрана товарного знака. Понятие и правовая охрана знака обслуживания и наименования места происхождения товара. Использование товарного знака и наименования места происхождения товара. Прекращение правовой охраны товарного знака и наименования места происхождения товара. Маркирование товаров.

Раздел 2. Правовые основы товарного рынка и учета торгового оборота и его документирования в Российской Федерации.

Тема 2.1. Правовые основы товарного рынка в РФ.

Понятие товарного рынка и маркетинговой деятельности. Виды торговли. Содержание оптовой и розничной торговли. Участники товарного рынка. Правовое обеспечение инфраструктуры товарного рынка. Торговый оборот и торговое обслуживание населения. Антимонопольное законодательство и защита прав потребителя. Анализ российской практики правового регулирования торгового обслуживания населения

Тема 2.2. Государственное регулирование торговли в РФ.

Цели и средства государственного регулирования торговли. Государственное регулирование цен на товары. Государственное регулирование безопасности товаров. Лицензирование отдельных видов торговой деятельности. Государственный контроль в торговле. Правовые отношения субъектов коммерческой деятельности с органами государственной власти и управления.

Тема 2.3. Конкуренция в коммерческой деятельности и защита товарного рынка от недобросовестной конкуренции.

Понятие конкуренции на товарном рынке и ее правовое обеспечение. Ограничение монополистической деятельности на товарных рынках. Защита товарного рынка от недобросовестной конкуренции. Правовое регулирование естественной монополии в РФ. Антимонопольные органы и их полномочия

Тема 2.4. Правовое регулирование бухгалтерского учета, отчетности и документирования торгового оборота

Понятие, задачи, источники правового регулирования бухгалтерского учета. Правовые требования осуществления бухгалтерского учета. Документы, оформляющие торговые операции. Расчетные и кредитные правоотношения в коммерческой деятельности и их отражение в учете и отчетности. Правовое регулирование предоставления бухгалтерской и статистической отчетности.

Раздел 3. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности в РФ.

Тема 3.1. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности в РФ

Понятие и источники правового регулирования внешнеторговой деятельности. Принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Внешнеторговый договор купли-продажи. Базисные условия поставок во внешней торговле. Особенности разрешения внешнеторговых споров.

Раздел 4. Договоры в коммерческой деятельности.

Тема 4.1. Реализационные договоры в коммерческой деятельности.

Договор оптовой купли-продажи. Поставка товаров. Поставка товаров для федеральных государственных нужд. Договор контрактации. Договор мены

Тема 4.2. Посреднические договоры в торговом обороте.

Договор поручения в торговом обороте. Договор комиссии в торговом обороте. Применение агентского договора в торговом обороте. Дистрибьюторский договор. Договор коммерческой концессии

Тема 4.3. Договоры, содействующие торговле

Договор на выполнение маркетинговых работ. Договор на оказание рекламных услуг. Договор на информационное обеспечение и обслуживание. Договор транспортной экспедиции. Договор хранения. Договор страхования.

Раздел 5. Правовое регулирование перевозки товаров.

Тема 5.1. Правовое регулирование перевозки товаров.

Перевозка товаров автомобильным транспортом и ее правовое регулирование. Перевозка товаров железнодорожным транспортом. Перевозка товаров морским транспортом. Перевозка товаров воздушным транспортом.

Раздел 6. Правовое регулирование приемки и возврата товаров.

Тема 6.1. Правовое регулирование приемки и возврата товаров.

Общие положения приемки товаров. Возврат товаров ненадлежащего количества, качества, ассортимента. Экспертиза товаров. Характеристика законодательных и нормативно-правовых актов в области торгового обслуживания населения⁴. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Проверяется степень освоения следующих компетенций: ОПК-3.4, УК ОС-10.3.

Тема (раздел)	Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1.1. Коммерческое право в системе отраслей российского права	Опрос, реферат
Тема 1.2. Становление и развитие коммерческого права.	Опрос, реферат
Тема 1.3. Субъекты и объекты коммерческого права.	Опрос, реферат
Тема 1.4. Товарные знаки, знаки обслуживания и наименования мест происхождения товаров. Маркирование товаров.	Опрос, реферат
Тема 2.1. Правовые основы товарного рынка в РФ.	Опрос, реферат
Тема 2.2. Государственное регулирование торговли в РФ.	Опрос, реферат
Тема 2.3. Конкуренция в коммерческой деятельности и защита товарного рынка от недобросовестной конкуренции.	Опрос, реферат
Тема 2.4. Правовое регулирование бухгалтерского учета, отчетности и документирования торгового оборота	Опрос, реферат
Тема 3.1. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности в РФ	Опрос, реферат
Тема 4.1. Реализационные договоры в коммерческой деятельности.	Опрос, реферат
Тема 4.2. Посреднические договоры в торговом	Опрос, реферат

обороте.	
Тема 4.3. Договоры, содействующие торговле	Опрос, реферат
Тема 5.1. Правовое регулирование перевозки товаров.	Опрос, реферат
Тема 6.1. Правовое регулирование приемки и возврата товаров.	Опрос, реферат

4.1.2. Промежуточная аттестация проводится в форме зачета с оценкой.

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости.

Тематика семинарских, практических занятий, самостоятельной работы, подготовки докладов направлена на формирование следующих компетенций ОПК-3.4, УК ОС-10.3.

Тема 1.1. Коммерческое право в системе отраслей российского права

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Понятие коммерции и коммерческого права.
2. Предмет коммерческого права. Характеристика отношений, регулируемых коммерческим правом.
3. Соотношение коммерческого и предпринимательского права.
4. Метод и система коммерческого права.
5. Принципы коммерческого права.

Тема 1.2. Становление и развитие коммерческого права.

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Этапы развития коммерческого (торгового) права в зарубежных странах.
2. Основные этапы развития коммерческого (торгового) права в России:
 - а) дореволюционный этап;
 - б) советский этап;
 - в) современный этап.
3. Перспективы развития коммерческого права в России.

Тема 1.3. Субъекты и объекты коммерческого права

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Субъекты коммерческого права
2. Виды объединений субъектов коммерческого права
3. Понятие объектов коммерческой деятельности и их правовой режим
4. Внедоговорные обязательства.

Тема 1.4. Товарные знаки, знаки обслуживания и наименования мест происхождения товаров. Маркирование товаров

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Основное назначение товарного знака
2. Свидетельство на товарный знак.
3. Использование товарного знака
4. Распоряжение товарным знаком.
5. Наименование места происхождения товара
6. Функции маркировки товаров

Тема 2.1. Правовые основы товарного рынка в РФ.

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Назовите три основные группы участников товарного рынка?
2. Какие правовые акты, регулируют деятельность оптовых ярмарок и выставок?
3. Какая главная функция биржи?
4. Что такое монополистическая деятельность?
5. Назовите признаки ограничения конкуренции?
6. Назовите основания для возбуждения дела о нарушении антимонопольного законодательства?

Тема 2.2. Государственное регулирование торговли в РФ.

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Какие виды коммерческой деятельности подлежат обязательному государственному лицензированию?
2. Для чего осуществляется обязательное лицензирование отдельных видов коммерческой деятельности?
3. Назовите органы исполнительной власти, осуществляющие лицензирование отдельных видов коммерческой деятельности.
4. Государственный контроль в коммерческой деятельности, производстве товаров народного потребления, их качества и безопасности, усилении защиты прав потребителей.
5. Органы исполнительной власти РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, входящие в систему государственного контроля в сфере производства товаров народного потребления и торговли, их компетенция.

Тема 2.3. Конкуренция в коммерческой деятельности и защита товарного рынка от недобросовестной конкуренции.

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Понятие и роль конкуренции.
2. Способы создания конкурентной среды.
3. Защита конкуренции.

Тема 2.4. Правовое регулирование бухгалтерского учета, отчетности и документирования торгового оборота

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Понятие, задачи, источники правового регулирования бухгалтерского учета.
2. Правовые требования осуществления бухгалтерского учета.
3. Первичные документы, оформляющие торговые операции.
4. Правовое регулирование предоставления бухгалтерской и статистической отчетностей.

Тема 3.1. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности в РФ

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Методы и принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
2. Основные виды внешнеторговых сделок.
3. Внешнеторговый договор купли-продажи товаров: понятие, признаки, форма, содержание.
4. Порядок заключения, исполнения и расторжения внешнеторгового договора купли-продажи товаров.
5. Базисные условия поставок во внешней торговле.
6. Особенности разрешения внешнеторговых споров.

Тема 4.1. Реализационные договоры в коммерческой деятельности.

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Виды реализационных договоров. Поставка.
2. Договор поставки продовольственных товаров в торговые сети
3. Поставка товаров для государственных и муниципальных нужд
4. Договор оптовой купли-продажи
5. Договор на комплексное обеспечение материальными ресурсами
6. Вопросы качества обслуживания и его место в договорах

Тема 4.2. Посреднические договоры в торговом обороте.

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Торговое посредничество и представительство
2. Договор поручения
3. Договор комиссии
4. Применение агентского договора в торговом обороте
5. Дистрибьюторский договор
6. Договор коммерческой концессии
7. Вопросы качества обслуживания и его место в договорах

Тема 4.3. Договоры, содействующие торговле

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Договор на выполнение маркетинговых работ.
1. Договор на оказание рекламных услуг.
2. Договор на информационное обеспечение и обслуживание.
3. Договор транспортной экспедиции. Содержание договора, ответственность сторон по договору транспортной экспедиции.
4. Содержание договора хранения. Предмет договора хранения. Объекты хранения. Права и обязанности сторон по договору хранения.
5. Договор страхования товара. Договор перестрахования.
7. Вопросы качества обслуживания и его место в договорах

Тема 5.1. Правовое регулирование перевозки товаров.

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Перевозка товаров автомобильным транспортом.
2. Перевозка товаров железнодорожным транспортом.
3. Перевозка товаров морским транспортом.
4. Перевозка товаров воздушным транспортом.
5. Применение договора транспортной экспедиции в коммерческой деятельности.
6. Вопросы качества обслуживания и его место в договорах

Тема 6.1. Правовое регулирование приемки и возврата товаров.

Практическое занятие: опрос, реферат

1. Общие положения приемки товаров
2. Порядок составления актов о недостатке и ненадлежащем качестве товаров.
3. Возврат товаров ненадлежащего количества, качества, ассортимента.
4. Экспертиза товаров. Экспертиза качества товаров. Учреждения, уполномоченные на проведение экспертизы.

Примерные темы рефератов

1. Коммерческое право в системе российского права, его принципы и источники.

2. Государственное регулирование коммерческой деятельности в РФ.
3. Правовые вопросы торгово-экономического сотрудничества стран СНГ.
4. Правовое положение субъектов коммерческой деятельности
5. Субъекты коммерческой деятельности. Понятие, виды, классификация.
6. Участие иностранных лиц и организаций с иностранными инвестициями во внешнеторговом обороте и их правовой статус.
7. Правовое положение оптовых торговых организаций.
8. Несостоятельность (банкротство) участников коммерческой деятельности..
9. Роль антимонопольного законодательства в правовом регулировании торгового оборота.
10. Защита прав участников торгового оборота от недобросовестной конкуренции.
11. Товарораспорядительные документы как объекты торгового оборота.
12. Правовые основы внешнеторгового оборота и его государственное регулирование.
13. Лицензирование и квотирование экспорта (импорта) товаров.
14. Хозяйственные связи в коммерческой деятельности в условиях рыночной экономики.
15. Правовой режим свободных экономических зон в РФ.
16. Правовые проблемы качества торгового обслуживания населения. Договор розничной купли-продажи.
17. Законодательство о защите прав потребителей.
18. Виды договоров купли-продажи и их значение в коммерческой деятельности.
19. Договор международной купли-продажи. Источники его правового регулирования. Содержание договора.
20. Обязательственный статут внешнеэкономических сделок.
21. Договор поставки: понятие, субъекты, права и обязанности и его значение в коммерческой деятельности.
22. Правовое регулирование обязанностей по доставке товаров.
23. Правовые вопросы стандартизации товаров.
24. Правовые вопросы сертификации товаров.
25. Поставка товаров для государственных нужд.
26. Договоры об оказании маркетинговых услуг.
27. Правовые вопросы транспортно-экспедиционного обслуживания в коммерческой деятельности.
28. Применение договоров перевозки и транспортной экспедиции в коммерческой деятельности.
29. Правовые вопросы рекламы.
30. Значение договоров поручения, агентирования и комиссии в коммерческой деятельности, их отличия.
31. Понятие и виды лицензионных договоров. Отличия лицензионных договоров от других видов внешних и внутренних торговых сделок.
32. Способы обеспечения исполнения торговых договоров.
33. Страхование коммерческих рисков.
34. Правовое положение банков в РФ, их виды и функции.
35. Законодательство РФ о банках и банковской деятельности.
36. Законодательство РФ о валютном регулировании и валютном контроле.
37. Ответственность за нарушение обязательств в коммерческой деятельности.
38. Таможенное оформление ввоза и вывоза товаров.
39. Роль государства в защите прав участников коммерческой деятельности. Правовые формы их защиты.
40. Защита прав участников коммерческой деятельности.
41. Государственный контроль за соблюдением правил коммерческой деятельности.

Применение в коммерческой деятельности мер административной и уголовной ответственности и предупреждение правонарушений

Написание реферата

Реферат студента — это самостоятельная письменная работа на тему, предложенную преподавателем. Реферат позволяет автору научиться четко и грамотно формулировать мысли, структурировать информацию, использовать основные категории анализа, выделять причинно-следственные связи, иллюстрировать понятия соответствующими примерами, аргументировать свои выводы; овладеть научным стилем речи. Реферат должен содержать: четкое изложение сути поставленной проблемы, включать самостоятельно проведенный анализ этой проблемы с использованием концепций и аналитического инструментария, рассматриваемого в рамках дисциплины, выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме.

Шкала оценки реферата

Параметр	Оценка (по 5 шкале)
Полученные результаты полностью соответствуют поставленной цели. Обоснована актуальность, практическая и теоретическая значимость работы. Указана цель работы и задачи, которые необходимо решить. Реферат написан в соответствии с общепринятыми правилами построения композиции текста. Реферат логически выстроен. Выводы автора самостоятельны и аргументированы. Орфографические, пунктуационные и стилистические ошибки отсутствуют.	5
Полученные результаты преимущественно соответствуют поставленной цели и задачам. Обоснована актуальность, практическая и теоретическая значимость работы. Но есть отступления от логически четкого изложения, или есть отступления от композиционного плана построения текста, или есть одна-две орфографические (пунктуационные или стилистические) ошибки.	4
Полученные результаты в значительной степени соответствуют поставленной цели (цель работы достигнута в основном). Обоснована актуальность работы. Не указана практическая и теоретическая значимость работы; или отсутствует логичность изложения, или есть значительные отступления от композиционного построения текста, или есть три орфографические и две пунктуационные 4 или стилистические ошибки.	3
Полученные результаты не соответствуют поставленной цели (цель работы не достигнута). Не обоснована актуальность работы; или не названа цель работы и задачи, которые необходимо решить; или отсутствуют выводы референта. В работе допущено больше трех	2

орфографических, или четырех пунктуационных, или четырех стилистических ошибок.	
---------------------------------------------------------------------------------	--

К процедуре оценивания по промежуточной аттестации допускаются студенты, набравшие не менее 30 баллов по результатам текущей аттестации: выполнения расчетных заданий и индивидуализированных заданий и подготовки эссе или доклада по предложенной тематике.

4.3.Оценочные средства промежуточной аттестации.

4.3.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ОПК-3	умение пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности, готовностью к соблюдению действующего законодательства и требований нормативных документов	ОПК-3.4	способность пользоваться нормативными документами и соблюдать действующее законодательство и требования нормативных документов в торговой деятельности
УК ОС-10	способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности	УК ОК-10.3	способность применять основы правовых знаний в торговой деятельности

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
ОПК-3.4 способность пользоваться нормативными документами и соблюдать действующее законодательство и	Дает определения основных нормативных правовых документов, регламентирующих торговую деятельность Ссылается на нормативно-правовые акты в устной и в письменной речи в профессиональной деятельности	Демонстрирует комплексные знания основных нормативных правовых документов, регламентирующих сферу торговой деятельности Демонстрирует комплексное владение приемами поиска и анализа нормативно-правовых актов, регламентирующих сферу

требования нормативных документов торговой деятельности	Использует нормативно-правовые акты при принятии организационно-управленческих решений для обеспечения необходимого уровня качества торгового обслуживания Раскрывает основные понятия и термины, применяемые в области товароведения Анализирует информацию о современном состоянии рынка продовольственных и непродовольственных товаров Выполняет сегментацию потребительского рынка и определяет перечень наиболее значимых для покупателей товаров и услуг Участствует в выборе форм обслуживания покупателей в соответствии с необходимым уровнем качества торгового обслуживания	профессиональной деятельности Грамотно использует нормативно-правовые акты при принятии организационно-управленческих решений для обеспечения необходимого уровня качества торгового обслуживания Демонстрирует комплексные знания понятий и терминов, применяемых в области товароведения продовольственных и непродовольственных товаров корректно проводит анализ информации о современном состоянии рынка продовольственных и непродовольственных товаров Грамотно проводит сегментацию потребительского рынка и определяет перечень наиболее значимых для покупателей товаров и услуг Самостоятельно выбирает формы обслуживания покупателей в соответствии с необходимым уровнем качества торгового обслуживания
УК ОС-10.3 способность применять основы правовых знаний в торговой деятельности	Демонстрирует навыки комплексной оценки соответствия качества торгового обслуживания в коммерческой сфере требованиям нормативно – правовых актов при осуществлении процедур закупок, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд Применяет основы правовых знаний в торговой деятельности	Адекватно применяет навыки комплексной оценки соответствия качества торгового обслуживания в коммерческой сфере требованиям нормативно –правовых актов при осуществлении процедур закупок, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд Корректно применяет основы правовых знаний в торговой деятельности

4.3.2 Типовые оценочные средства

В соответствии с учебным планом промежуточная аттестация осуществляется в форме зачета с оценкой..

Вопросы для промежуточной аттестации (зачет) с оценкой по дисциплине «Правовое регулирование профессиональной деятельности»

- 1.Правовые системы РФ – понятие и краткая характеристика.
2. Предмет и источники коммерческого права; метод коммерческого права.
3. Основные этапы становления коммерческого (торгового) права в России и перспективы его развития.

4. Понятие и характеристика субъектов коммерческого права. Виды объединений субъектов коммерческого права.
5. Функциональные виды субъектов коммерческой деятельности.
6. Характеристика правовых форм реализации собственности в РФ.
7. Организационно-правовые формы реализации коммерческой деятельности в РФ.
8. Понятие объектов коммерческой деятельности и их правовой режим.
9. Товарораспорядительные документы как объекты коммерческой деятельности.
10. Внедоговорные обязательства.
11. Понятие и правовая охрана товарного знака.
12. Понятие и правовая охрана знака обслуживания и наименования места происхождения товара.
13. Прекращение правовой охраны товарного знака и наименования места происхождения товара.
14. Маркирование товаров.
15. Понятие товарного рынка и маркетинговой деятельности
16. Правовое обеспечение инфраструктуры товарного рынка.
17. Торговый оборот и торговое обслуживание населения и их правовое обеспечение.
18. Антимонопольное законодательство и защита прав потребителя. Анализ российской практики правового регулирования торгового обслуживания населения
19. Цели и средства государственного регулирования торговли.
20. Государственное регулирование цен на товары.
21. Государственное регулирование безопасности товаров.
22. Лицензирование отдельных видов торговой деятельности.
23. Государственный контроль в торговле.
24. Правовые отношения субъектов коммерческой деятельности с органами государственной власти и управления.
25. Конкуренция на товарном рынке (содержание явления) и ее правовое обеспечение.
26. Ограничение монополистической деятельности на товарных рынках.
27. Защита товарного рынка от недобросовестной конкуренции.
28. Правовое регулирование естественной монополии в РФ.
29. Антимонопольные органы и их полномочия.
30. Понятие, задачи, источники правового регулирования бухгалтерского учета.
31. Правовые требования осуществления бухгалтерского учета. Документы, оформляющие торговые операции.
32. Расчетные и кредитные правоотношения в коммерческой деятельности и их отражение в учете и отчетности.
33. Правовое регулирование предоставления бухгалтерской и статистической отчетности
34. Понятие и источники правового регулирования внешнеторговой деятельности.
35. Принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
36. Внешнеторговый договор купли-продажи. Базисные условия поставок во внешней торговле и их правовое оформление.
37. Особенности разрешения внешнеторговых споров.
38. Договор оптовой купли-продажи. Поставка товаров.
39. Поставка товаров для федеральных государственных нужд.
40. Договор контрактации.
41. Договор мены
42. Договор поручения в торговом обороте.
43. Договор комиссии в торговом обороте.
44. Применение агентского договора в торговом обороте.
45. Дистрибьюторский договор.
46. Договор коммерческой концессии
47. Договоры, содействующие торговле: виды и характеристика специфики.

48. Перевозка товаров автомобильным транспортом и ее правовое обеспечение и регулирование
49. Перевозка товаров железнодорожным транспортом и ее правовое регулирование и обеспечение.
50. Перевозка товаров морским транспортом и ее правовое регулирование и обеспечение.
51. Перевозка товаров воздушным транспортом и ее правовое обеспечение.
52. Общие положения приемки товаров.
53. Возврат товаров ненадлежащего количества, качества, ассортимента.
54. Экспертиза товаров и ее правовое регулирование.
55. Характеристика законодательных и нормативно-правовых актов в области торгового обслуживания.

Для оценки степени освоения компетенций используются следующие шкалы

Шкала 1. Оценка сформированности отдельных элементов компетенций

Обозначения		Формулировка требований к степени сформированности компетенции		
Цифр.	Оценка	Знать	Уметь	Владеть
1	Не зачтено	Отсутствие знаний	Отсутствие умений	Отсутствие навыков
2	Не зачтено	Фрагментарные знания	Частично освоенное умение	Фрагментарное применение
3	Зачтено с отметкой удовлетворительно	Общие, но не структурированные знания	В целом успешное, но не систематически осуществляемое умение	В целом успешное, но не систематическое применение
4	Зачтено с отметкой хорошо	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания	В целом успешное, но содержащие отдельные пробелы умение	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы применение навыков
5	Зачтено с отметкой отлично	Сформированные систематические знания	Сформированное умение	Успешное и систематическое применение навыков

Шкала 2. Комплексная оценка сформированности знаний, умений и владений

Обозначения		Формулировка требований к степени сформированности компетенции
Цифр.	Оценка	
1	Не зачтено	Не имеет необходимых представлений о проверяемом материале
2	Зачтено с отметкой	Знать на уровне ориентирования , представлений. Субъект

	удовлетворительно или не зачтено (по усмотрению преподавателя)	учения знает основные признаки или термины изучаемого элемента содержания, их отнесенность к определенной науке, отрасли или объектам, узнает их в текстах, изображениях или схемах и знает, к каким источникам нужно обращаться для более детального его усвоения
3	Зачтено с отметкой удовлетворительно	Знать и уметь на репродуктивном уровне. Субъект учения знает изученный элемент содержания репродуктивно: произвольно воспроизводит свои знания устно, письменно или в демонстрируемых действиях
4	Зачтено с отметкой хорошо	Знать, уметь, владеть на аналитическом уровне. Зная на репродуктивном уровне, указывать на особенности и взаимосвязи изученных объектов, на их достоинства, ограничения, историю и перспективы развития и особенности для разных объектов усвоения
5	Зачтено с отметкой отлично	Знать, уметь, владеть на системном уровне. Субъект учения знает изученный элемент содержания системно, произвольно и доказательно воспроизводит свои знания устно, письменно или в демонстрируемых действиях, учитывая и указывая связи и зависимости между этим элементом и другими элементами содержания учебной дисциплины, его значимость в содержании учебной дисциплины

4.4. Методические материалы

Процедуры и средства оценивания элементов компетенций
по дисциплине «Правовое регулирование профессиональной деятельности»

Процедура проведения	Средство оценивания		
	Текущий контроль		Промежуточ ый контроль
	Выполнение устных заданий	Выполнение рефератов	Зачет с оценкой
Продолжител ьность контроля	По усмотрению преподавателя	По усмотрению преподавателя	В соответствии с принятыми нормами времени
Форма проведения контроля	Устный опрос	Письменная форма	В устной форме

Вид проверочного задания	Устные вопросы	Письменный опрос	Зачет с оценкой
Форма отчета	Устные ответы	Ответы в письменной форме	Ответы в устной форме
Раздаточный материал		Справочная литература-Консультант плюс.	Справочная литература

Самостоятельная работа студентов включает: самостоятельное изучение разделов, повторение практического материала и материала учебников, подготовка к текущему контролю; изучение дополнительной и рекомендованной литературы для подготовки к написанию реферата, выполнение заданий во время практических занятий по учебному плану

Темы, вынесенные на самостоятельную проработку

1. Понятие коммерческого права как комплексной отрасли права и её роль в коммерческой деятельности российских организаций.
2. Понятие и сущность коммерции как одного из видов предпринимательства.
3. Соотношение коммерческого права с другими отраслями российского права.
4. Государственное регулирование коммерческой деятельности. Задачи, основные принципы, методы: правовые, экономические, административные.
5. Антимонопольное законодательство, его роль в развитии коммерческой деятельности в РФ.
6. Субъекты коммерческой деятельности и их правовой и организационно-правовой статус с учетом изменений в ГК РФ.
7. Индивидуальное предпринимательство и его правовые основы.
8. Правовые отношения субъектов коммерческой деятельности с органами государственной власти и управления.
9. Участники торгового оборота и их правовое положение.
10. Правовые проблемы качества торгового обслуживания и его совершенствования .
11. Договор розничной купли-продажи (понятие, содержание, порядок заключения, форма договора).
12. Правовое обеспечение охраны прав покупателей по договору розничной купли-продажи. Закон РФ "О защите прав потребителей".
13. Ответственность сторон за невыполнение и ненадлежащее выполнение обязательств по различным договорам.
14. Государственная и общественная защита прав потребителей.
15. Договорная работа в деятельности субъектов коммерческой деятельности.
16. Договоры купли-продажи, их виды, понятие и значение для коммерческой деятельности участников торгового оборота.
17. Понятие договора поставки и его роль в условиях рыночной экономики. Основные нормативные акты, регулирующие отношения по поставке товаров и продукции.
18. Порядок заключения договора поставки на оптовых ярмарках, товарных биржах, торгах, аукционах . Преддоговорные споры, и порядок их разрешения.
19. Правовое регулирование качества товаров при их поставке, условия договора о качестве товаров, их комплектности, правовые вопросы государственной стандартизации и сертификации продукции.

20. Правовое регулирование приёмки товаров по качеству, количеству и от органов транспорта.
21. Регулирование поставки товаров для государственных нужд.
22. Договор контрактации. Права и обязанности сторон.
23. Продажа недвижимости. Форма договора. Государственная регистрация перехода права собственности на имущество.
24. Договор аренды (понятие, виды, сфера применения, права и обязанности, ответственность сторон).
25. Договор подряда (понятие, виды, сферы применения, стороны, их права и обязанности, ответственность сторон).
26. Договор перевозки грузов (понятие, виды, нормативные акты, порядок заключения, формы договора, участники договорных отношений по перевозке грузов).
27. Договор транспортной экспедиции (понятие, значение, виды, стороны, права и обязанности, ответственность сторон).
28. Договор хранения, его виды и применение в коммерческой деятельности.
29. Договор страхования в коммерческой деятельности.
30. Договоры поручения, комиссии и агентирования и сфера их применения в коммерческой деятельности.
31. Кредитные правоотношения. Кредитный договор. Товарный и коммерческий кредит.
32. Расчётные правоотношения. Наличные и безналичные расчёты. Формы безналичных расчётов.
33. Доверительное управление имуществом.
34. Внедоговорные обязательства.
35. Правовая охрана собственности.
36. Правовая охрана изобретений, полезных моделей и промышленных образцов.
37. Правовая охрана товарных знаков, знаков обслуживания, мест происхождения товаров и их значение в коммерческой деятельности.
38. Ноу-хау, как объект промышленной собственности в коммерческих отношениях.
39. Лицензионный договор. Понятие, виды, субъекты, предметы. Классификация. Отличия лицензионных соглашений от других видов коммерческих сделок.
40. Правовые основы внешнеторгового оборота. Понятие внешнеторгового оборота, основные принципы его организации.
41. Законодательство, регулирующее внешнеторговую деятельность. Виды источников. Коллизионные нормы: понятие и применение.
42. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности, основные принципы и методы регулирования.
43. Правовой статус российских и иностранных субъектов внешнеторговой деятельности.
44. Правовое регулирование отношений между российскими предприятиями и организациями в связи с экспортом и импортом товаров.
45. Договоры поставки, комиссии и поручения на экспорт и импорт товаров между российскими предприятиями и организациями.
46. Понятие и обязательственный статус внешнеэкономических сделок.
47. Принципы исполнения внешнеэкономических сделок. Ответственность за неисполнение и ненадлежащее исполнение внешнеэкономических сделок.
48. Понятие договора международной купли-продажи (поставки) товаров. Источники его правового регулирования. Конвенция ООН "О договорах международной купли-продажи" (Венская конвенция). Содержание договора международной купли-продажи.
49. Базисные условия поставки.
50. Договоры о товарообменных операциях с иностранными контрагентами. Порядок подготовки и заключения бартерных сделок. Содержание бартерных сделок.
51. Правовое регулирование таможенного дела.

Параметр	Оценка (по 5 шкале)
Студент ответил на вопрос, проявил знание, умения и владения на системном уровне, допустил при этом не более 1 ошибки в ответе (85% и более) .	5 баллов
Студент ответил на вопрос, проявил знание, умения и владения на аналитическом уровне, допустил при этом более 1, но менее 3 ошибок (75-85%) .	4 балла
Студент не ответил на вопрос полностью или допустил 3-4 ошибки (65%-75%), проявил знание, умения и владения на репродуктивном уровне,.	3 балла
Студент практически не ответил на вопрос, проявил знание, умения и владения на ориентировочном уровне (допустил более 5 ошибок (менее 65%).	2 балла

Критерии оценки результатов текущего контроля успеваемости (в сумме максимум 60 баллов):

Критерии оценки работ, выполняемых на семинарских и практических занятиях – максимальная оценка за каждое задание – 10 баллов.

1. Процент практических занятий, посещенных студентом (бонус за посещаемость более 90% - 5 баллов).
2. Работа на практическом занятии (участие в обсуждении вопросов рассматриваемой темы) - 1 балл за полностью раскрытый вопрос.
- 3.Выполнение индивидуальных заданий: баллы выставляются исходя из качества выполнения заданий – максимальная сумма баллов - 10.
4. Выступление с докладом.

Баллы по текущей работе доводятся до обучающихся в начале изучения дисциплины.

Итоговая сумма баллов по промежуточной аттестации студентов складывается из суммы баллов, полученных ими по результатам текущего контроля успеваемости и количества баллов по тесту промежуточной аттестации. Оценка «зачтено» выставляется студенту, набравшему в сумме не менее 60 баллов.

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Обучение по дисциплине предполагает изучение курса на аудиторных занятиях (лекции и практические работы) и самостоятельной работы студентов. Практические занятия дисциплины предполагают их проведение в различных формах с целью выявления полученных знаний, умений, навыков и компетенций с проведением контрольных мероприятий. С целью обеспечения успешного обучения студент должен готовиться к

лекции, поскольку она является важнейшей формой организации учебного процесса, поскольку:

- знакомит с новым учебным материалом;
- разъясняет учебные элементы, трудные для понимания;
- систематизирует учебный материал;
- ориентирует в учебном процессе.

Подготовка к лекции заключается в следующем:

- внимательно прочитайте материал предыдущей лекции;
- узнайте тему предстоящей лекции (по тематическому плану, по информации лектора);
- ознакомьтесь с учебным материалом по учебнику и учебным пособиям;
- постарайтесь уяснить место изучаемой темы в своей профессиональной подготовке;
- запишите возможные вопросы, которые вы зададите лектору на лекции.

Подготовка к практическим занятиям:

- внимательно прочитайте материал лекций относящихся к данному семинарскому занятию, ознакомьтесь с учебным материалом по учебнику и учебным пособиям;
- выпишите основные термины;
- ответьте на контрольные вопросы по практическим занятиям, готовьтесь дать развернутый ответ на каждый из вопросов;
- уясните, какие учебные элементы остались для вас неясными и постарайтесь получить на них ответ заранее (до семинарского занятия) во время текущих консультаций преподавателя;
- готовиться можно индивидуально, парами или в составе малой группы, последние являются эффективными формами работы;
- рабочая программа дисциплины в части целей, перечню знаний, умений, терминов и учебных вопросов может быть использована вами в качестве ориентира в организации обучения.

Подготовка к зачету с оценкой. К зачету с оценкой необходимо готовится целенаправленно, регулярно, систематически и с первых дней обучения по данной дисциплине. Попытки освоить дисциплину в период зачётно-экзаменационной сессии, как правило, показывают не слишком удовлетворительные результаты. В самом начале учебного курса познакомьтесь со следующей учебно-методической документацией:

- программой дисциплины;
- перечнем знаний и умений, которыми студент должен владеть;
- тематическими планами лекций, семинарских занятий;
- контрольными мероприятиями;
- учебником, учебными пособиями по дисциплине, а также электронными ресурсами;
- перечнем экзаменационных вопросов.

После этого у вас должно сформироваться четкое представление об объеме и характере знаний и умений, которыми надо будет овладеть по дисциплине. Систематическое выполнение учебной работы на лекциях и семинарских занятиях

позволит успешно освоить дисциплину и создать хорошую базу для сдачи зачета с оценкой.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1. Основная литература

1. Можаяев Е.Е. Правовые основы профессиональной деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Можаяев Е.Е., Мельникова Л.Б.- Электрон. текстовые данные.- М.: Российский государственный аграрный заочный университет, 2011.- 84 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/20663>.- ЭБС «IPRbooks»
2. Коржов В.Ю. Комментарий к Федеральному закону от 28 декабря 2009 г. № 381-ФЗ "Об основах государственного регулирования торговой деятельности в РФ" [Электронный ресурс]/ Коржов В.Ю.- Электрон. текстовые данные.- Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2010.- 236 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1449>.- ЭБС «IPRbooks»
3. Пансков В.Г. Таможенное регулирование внешнеторговой деятельности в России в условиях Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС [Электронный ресурс]/ Пансков В.Г., Федоткин В.В.- Электрон. текстовые данные.- СПб.: Интермедия, 2014.- 580 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/27983>.- ЭБС «IPRbooks»
4. Коржов В.Ю. Комментарий к ФЗ от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (2-е издание переработанное и дополненное) [Электронный ресурс]/ Коржов В.Ю.- Электрон. текстовые данные.- Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2014.- 172 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23266>.- ЭБС «IPRbooks»
5. Бондаренко Н.П. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Бондаренко Н.П.- Электрон. текстовые данные.- СПб.: Интермедия, 2016.- 333 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52125>.- ЭБС «IPRbooks»
6. Егорова, М. А. Актуальные проблемы коммерческого права : учебное пособие / Егорова, Мария Александровна ; РАГС при Президенте РФ, Кафедра правового обеспечения рыночной экономики. - М. : Изд-во РАГС, 2011. - 207, [1] с. - Библиогр.: с. 204-207. - ISBN 978-5-7729-0634-7.

6.2. Дополнительная литература

1. Правовое регулирование государственного контроля [Электронный ресурс]: монография/ Н.К. Абузярова [и др.].- Электрон. текстовые данные.- М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, Анкил, 2013.- 479 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23026>.- ЭБС «IPRbooks»
2. Сидорова В.И. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности и таможенная стоимость [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Сидорова В.И.- Электрон. текстовые данные.- Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2011.- 188 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/25796>.- ЭБС «IPRbooks»
3. Правовое регулирование в экономике и управлении [Электронный ресурс]: хрестоматия/ - Электрон. текстовые данные.- М.: Евразийский открытый институт, 2011.- 556 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/11067>.- ЭБС «IPRbooks»
4. Габов, А. В. Ценные бумаги. Вопросы теории и правового регулирования рынка / Габов, Андрей Владимирович. - М. : Статут, 2011. - 1102 с. - Библиогр.: с. 1055-1101 и в подстрочных примечаниях. - ISBN 978-5-8354-0726-2.
5. Модернизация правовой системы России : сборник научных статей / Т. Д. Матвеева [и др.] ; под общ. ред. Г. В. Мальцева ; РАГС при Президенте РФ, Кафедра государственного строительства и права. - М. : Изд-во РАГС, 2011. - 213, [1] с. - Библиогр. в подстрочных примечаниях.
6. Дегтярева, О. И. Биржевое дело : учебник : допущено УМО вузов России в качестве учебника для студентов обучающихся по специальности "Коммерция" / О. И. Дегтярева ; МГИМО (Ун-т) МИД РФ. - М. : МАГИСТР : ИНФРА-М, 2011. - 623 с. - ISBN 978-5-9776-0016-3.
7. Таможенное право Таможенного союза : учебное пособие / С. Н. Белоусов [и др.] ; под общ. ред. В. П. Кириленко ; РАНХиГС при Президенте РФ, Северо-Западный ин-т. - СПб., 2012. - 344, [1] с. - Библиогр.: с. 257-264. - ISBN 978-5-89781-412-1.

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы

1. Информационно-справочная система Консультант плюс
2. Информационно-справочная система «Гарант»

6.4. Нормативно-правовые документы

Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч.1 и 2. - М.: ИНФРА-М, 2015.

6.5. Интернет-ресурсы

1. ИС «Консультант -плюс»

2. ИС «Гарант»
3. ИС «Кодекс»

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы.

Для проведения занятий по дисциплине необходимо следующее материально-техническое обеспечение: учебные аудитории для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, для самостоятельной работы: читальные залы библиотеки.

Программное обеспечение: MS Office Professional Plus 2016.

Информационные справочные системы: Научная библиотека РАНХиГС. URL: <http://lib.ranepa.ru/>; Научная электронная библиотека eLibrary.ru. URL: <http://elibrary.ru/defaultx.asp>; Национальная электронная библиотека. URL: www.nns.ru; Российская государственная библиотека. URL: www.rsl.ru; Российская национальная библиотека. URL: www.nnir.ru; Электронная библиотека Grebennikon. URL: <http://grebennikon.ru/>; Электронно-библиотечная система Издательства «Лань». URL: <http://e.lanbook.com>; Электронно-библиотечная система ЮРАЙТ. URL: <http://www.biblio-online.ru/>.