

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Институт права и национальной безопасности
Факультет таможенного дела
Кафедра правового регулирования таможенного дела

УТВЕРЖДЕНА

решением кафедры правового
регулирования таможенного дела

Протокол от «11» мая 2017 г. № 9

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.07 Контракты и внешнеторговая документация

(индекс, наименование дисциплины, в соответствии с учебным планом)

38.05.02 Таможенное дело

(код, наименование направления подготовки (специальности))

Таможенные платежи и валютное регулирование

(направленность(и) (профиль(и))/специализация(ии))

Специалист

(квалификация)

Очная

(форма(ы) обучения)

Год набора – 2013

Москва, 2013 г.

Автор–составитель:

к.ю.н., доцент кафедры правового регулирования таможенного дела Степаненко С.М.

Заведующий кафедрой правового регулирования таможенного дела, к.ю.н., с.н.с.
Степаненко М.В.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы.....	
2. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре ОП ВО.....	
3. Содержание и структура дисциплины (модуля).....	
4. Фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине (модулю).....	
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля).....	
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)	
6.1. Основная литература.....	
6.2. Дополнительная литература.....	
6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.....	
6.4. Нормативные правовые документы.....	
6.5. Интернет-ресурсы.....	
6.6. Иные источники.....	
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы.....	

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина «Таможенные операции» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ОПК-1	Способность решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности	ОПК-1.1.1	Способен применять информационные и библиографические данные для решения задач профессиональной деятельности
		ОПК-1.1.2	Способен осуществлять поиск и анализ нормативно-правовых документов и применять их в профессиональной деятельности
		ОПК-1.3	Способен грамотно осуществлять процесс документооборота в таможенном деле

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/ профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
	ОПК-1.1.1	На уровне знаний: основные положения методики применения информационной и библиографической культуры для решения задач профессиональной деятельности
	ОПК-1.1.2 ОПК-1.3	на уровне умений: грамотно заполнять и оформлять документы, используемые в профессиональной деятельности

2. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре ОП ВО

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» Б1.В.07 относится к дисциплинам базовой части профессионального цикла и в соответствии с учебным планом осваивается в 6-м семестре на 3-м курсе очной формы обучения.

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 з.е. (108 а.ч.).

Данная дисциплина реализуется после изучения следующих дисциплин: «Основы таможенного дела», «Правоведение», «Таможенные операции». Кроме того до начала занятий по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» студент должен овладеть основными информационными технологиями, научиться пользоваться электронными базами данных, получать и перерабатывать правовую информацию.

Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся согласно учебному плану:

- очная форма обучения: лекции – 18 а.ч., практические занятия – 36 а.ч., самостоятельная работа – 18 ч.

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – зачет.

3. Содержание и структура дисциплины

3.1. Структура дисциплины

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости ⁴ , промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 1	Понятие и признаки внешнеторговой сделки.	14	2		4		2	О,Т
Тема 2	Особенности и источники правового регулирования внешнеторговых сделок.	10	2		8		2	О,Т
Тема 3	Коммерческие документы во внешней торговле.	14	2		8		2	О,Т
Тема 4	Понятие, виды и характеристика источников правового регулирования договора международной купли-продажи товаров.	14	2		8		2	О,Т
Тема 5	Условия договора международной купли-	14	2		8		4	О,Т

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости ⁴ , промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КС Р		
	продажи товаров, права и обязанности продавца и покупателя, изменение и прекращение договора, последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения.							
Тема 6	Транспортное обеспечение внешнеторговых контрактов.	14	2		2		2	О,Т
Тема 7	Торгово-посреднические операции в международной торговле.	10	2		2		2	О,Т
Тема 8	Расчеты по внешнеторговым операциям.	14	4		4		2	О,Т
Промежуточная аттестация								Зачет
Всего:		108	18		36		18	

Примечание: 1 – формы текущего контроля успеваемости: опрос (О), тестирование (Т).

3.2. Содержание дисциплины

Тема 1. Понятие и признаки внешнеторговой сделки.

Определение понятия внешнеторговой сделки с российском законодательстве, источниках права иностранных государств и международного права, теории частного права. Основные отличия (признаки) внешнеторговой сделки от сделок во внутреннем гражданском обороте и иных отношений, связанных с трансграничным перемещением. Понятие иностранно элемента как основного признака внешнеторговой сделки. Классификация внешнеторговых сделок.

Тема 2. Особенности и источники правового регулирования внешнеторговых сделок.

Классификация источников правового регулирования внешнеторговых сделок. Источники международного и национального (внутригосударственного и иностранного)

права. Сущность коллизии правового регулирования внешнеторговых сделок. Принципы и правила выбора применимого права. Коллизионные нормы. Объем, привязка, формулы прикрепления. Оговорка о публичном порядке. Источники, содержащие нормы материального, коллизионного и процессуального права. Источники, содержащие нормы императивного и рекомендательного характера.

Тема 3. Коммерческие документы во внешней торговле.

Понятие и функции коммерческих документов. Основные виды коммерческих документов, применяемых во внешнеторговой деятельности, характеристика их реквизитов: коммерческий и проформа-счет, спецификация, техническая документация на товар (технический паспорт, сертификат качества, сертификат соответствия, сертификат безопасности; протокол испытаний, ведомость запасных частей и др.), упаковочный лист и комплектовочная ведомость, документы по подготовке товара к отгрузке (извещение об отправке, свидетельство об инспектировании, акт сдачи-приемки товара и др.), претензионные документы.

Практика использования, контроль и анализ коммерческих документов во внешней торговле.

Коммерческие документы, необходимые для прохождения таможенного и иных видов государственного контроля на границе в Таможенном союзе Евразийского экономического союза

Тема 4. Понятие, виды и характеристика источников правового регулирования договора международной купли-продажи товаров.

Определение и признаки договора международной купли-продажи товаров: предмет договора, особенности содержания договорных отношений, субъектный состав договора, виды, купли-продажи, подпадающие под действие Венской конвенции Организации Объединенных Наций (ООН) о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года. Классификация внешнеторговых контрактов. Источники правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров. Общая характеристика Венской конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года. Конвенция о исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 года. Использование в международной торговле конвенций ООН. Акты рекомендательного характера. Принципы международных коммерческих договоров, разработанные Международным институтом по унификации международного частного права (Принципы УНИДРУА) 2005 года. Содержание Общих условий поставок товаров. Международные обычаи. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС). Модельные акты. Единообразный закон о международной купле-продаже товаров 1964 года и Единообразный закон о заключении договоров международной купли-продажи товаров 1964 года (Гаагские конвенции). Типовые законы Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). Правое регулирование разновидностей договора международной купли-продажи товаров. Типовые договоры. Международные договоры и акты недоговорного характера, содержащие коллизионные и процессуальные нормы, касающиеся договора международной купли-продажи товаров. Российское законодательство о договоре международной купле-продаже товаров. Законодательство иностранных государств о договоре международной купле-продаже товаров. Особенности организации внешнеторговых операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах, выставках и ярмарках.

Тема 5. Условия договора международной купли-продажи товаров, права и обязанности продавца и покупателя, изменение и прекращение договора, последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения.

Понятие условий договора и их классификация. Существенные и прочие условия. Базисные условия. Содержание договора международной купли-продажи товаров: преамбула договора; предмет договора, описание товара по количеству, качеству, ассортименту и иным показателям; цена, сумма контракта и условия платежа; сроки и условия поставки; упаковка (тара) и маркировка; гарантии; форс-мажорная оговорка (понятие и виды обстоятельств, освобождающих стороны от ответственности в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения договора; предвидимое неисполнение обязательств – *anticipatory breach*); арбитражная оговорка. Обеспечительные условия внешнеторговых контрактов (неустойка, задаток, поручительство, залог, удержание имущества, банковская гарантия) Толкование и перевод текста контракта международной купли-продажи товаров. Права и обязанности продавца и покупателя договора международной купли-продажи товаров. Средства правовой защиты продавца и покупателя от неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по договору международной купли-продажи товаров.

Тема 6. Транспортное обеспечение внешнеторговых контрактов.

Особенности международной перевозки грузов. Правовое регулирование перевозки грузов различными видами транспорта. Договор международной перевозки грузов морским транспортом. Договор международной перевозки грузов автомобильным транспортом. Договор международной перевозки грузов железнодорожным транспортом. Договор международной перевозки грузов авиационным транспортом. Особенности и виды международной смешанной перевозки грузов. Международная внешнеторговая логистика

Тема 7. Торгово-посреднические операции в международной торговле.

Понятие международного торгового посредничества. Правовое регулирование международного коммерческого посредничества. Операции по перепродаже: дилерские и дистрибьюторские соглашения. Брокерские услуги. Договор на оказание консультационных услуг Виды организаций-посредников в международной практике. Виды торгово-посреднических операций и их контрактное оформление: договор поручения; договор комиссии; договор консигнации; агентское соглашение.

Тема 8. Расчеты по внешнеторговым операциям.

Валютно-финансовые условия внешнеторгового контракта, содержание оговорки договора международной купли-продажи товаров о расчетах между контрагентами. Правовые основы и порядок расчетов по различным видам аккредитивов. Правовые основы и порядок расчетов по инкассо. Правовые основы и порядок расчетов по векселю и чеку.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

- при проведении занятий лекционного типа: опрос.
- при проведении практических занятий: опрос, тестирование.

4.1.2. Экзамен проводится с применением следующих методов (средств): в рамках организации балльно-рейтинговой системы по дисциплине, а в случае проведения экзамена – в устной форме по билетам.

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости.

Вопросы для опроса на лекционных и практических занятиях.

Тема 1. Понятие и признаки внешнеторговой сделки.

Вопросы для опроса:

1. Рассмотреть основные научные точки зрения по поводу сущности внешнеторговых сделок и определить их отличие от сделок во внутреннем гражданском обороте.
2. Проанализировать сущность иностранного элемента в гражданско-правовых отношениях.
3. Рассмотреть, источники российского и международного права, определяющие понятие внешнеторговой сделки; сделать подборку правовых документов.
4. Изучить классификацию внешнеторговых сделок.

Тема 2. Особенности и источники правового регулирования внешнеторговых сделок.

Вопросы для опроса:

1. Изучить учебную литературу и научные публикации по данной теме и определить систему источников правового регулирования внешнеторговых сделок.
2. Дать классификацию источников правового регулирования внешнеторговых сделок.
3. Определить сущность коллизии правового регулирования внешнеторговых сделок, принципы и правила выбора применимого права.
4. Применение электронного обмена данными и электронных документов во внешней торговле.

Тема 3. Коммерческие документы во внешней торговле.

Вопросы для опроса:

1. Определите основные виды документов, сопровождающих внешнеэкономическую деятельность, рассмотрите их назначение и содержание, дайте классификацию.
2. Сделать подборку образцов документов, сопровождающих внешнеторговый контракт (спецификации, счета-фактуры и др.)
3. Проанализировать проблемы толкования и перевода текста контракта международной купли-продажи товаров. договора международной купли-продажи товаров.
4. Понятие, история развития и общая характеристика правового регулирования электронного обмена данными и использования электронных документов
5. Характеристика основных международных и российских правовых источников. Регулирующих применение электронных документов и электронного документооборота.
6. Понятие, виды и правовой режим электронных подписей по российскому законодательству и международному праву.

Тема 4. Понятие, виды и характеристика источников правового регулирования договора международной купли-продажи товаров.

Вопросы для опроса:

1. Понятие, виды и характеристика источников правового регулирования договора международной купли-продажи товаров.
2. Дать общую характеристику и исследовать вопросы применения международных источников правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров.
3. Рассмотреть правовой статус и направления деятельности международных организаций, осуществляющих нормотворчество в области международного частного права.
5. Рассмотреть российское законодательство о договоре международной купле-продаже товаров.

Тема 5. Условия договора международной купли-продажи товаров, права и обязанности продавца и покупателя, изменение и прекращение договора, последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения.

Вопросы для опроса:

1. Изучить учебную литературу и научные публикации, в которых дается определение и рассматриваются признаки договора международной купли-продажи товаров.
2. Изучить классификацию внешнеторговых контрактов.
3. Определить порядок заключения и форма договора международной купли-продажи товаров.
4. Подготовить проекты документов с офертой на заключение договора международной купли-продажи товаров и акцепта на нее (в соответствии с заданием преподавателя).
5. Изучить технологию ведения преддоговорной работы, способы получения информации о контрагенте, товаре, ценах на товар, способах доставки и пр.
6. Рассмотреть содержание условий договора международной купли-продажи товаров, права и обязанности продавца и покупателя.
7. Подготовить проект договора международной купли-продажи товаров (в соответствии с заданием преподавателя).
8. Определить и проанализировать средства правовой защиты продавца и покупателя

от неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по договору международной купли-продажи товаров.

Тема 6. Транспортное обеспечение внешнеторговых контрактов.

Вопросы для опроса:

1. Рассмотреть вопросы закрепления транспортных условий в договоре международной купли-продажи товаров.
2. Проанализировать учебную литературу и научные публикации и определить систему и особенности международной перевозки грузов.
3. Дать общую характеристику правового регулирования перевозки грузов различными видами транспорта; сделать подборку правовых актов.
4. Рассмотреть понятие и содержание правоотношений в области международной внешнеторговой логистики.

Тема 7. Торгово-посреднические операции в международной торговле.

Вопросы для опроса:

1. Понятие международного торгового посредничества и его видов.
2. Рассмотреть правовое регулирование международного коммерческого посредничества (видов операций, связанных с торговым посредничеством в российском и международном праве, сделать подборку правовых актов).
3. Составить проект договора по одному из видов посреднических операций (в соответствии с заданием преподавателя).

Тема 8. Расчеты по внешнеторговым операциям.

Вопросы для опроса:

1. Рассмотреть вопросы закрепления валютно-финансовых условий внешнеторгового контракта, содержание оговорки договора международной купли-продажи товаров о расчетах между контрагентами.
2. Изучить учебную литературу и правовые источники, определяющие порядок и виды расчетов по внешнеторговым контрактам.
3. Сделать подборку документов, используемых при расчетах по внешнеторговым контрактам.

Тестовые задания для проведения контроля по темам № 1-8.

1. В каком элементе коллизионной нормы содержится критерий выбора применимого права?

1. объем
2. привязка
3. статут

2. Личный статут определяет применимое право, определяющее:

1. личные (индивидуальные) права и обязанности сторон сделки, осложненной иностранным элементом

2. правосубъектность сторон сделки, осложненной иностранным элементом

3. ответственность сторон сделки, осложненной иностранным элементом

3. Правом какого государства определяется личный закон юридического лица?

1. право страны, где находится коммерческое предприятие юридического лица

2. право страны, где учреждено юридическое лицо

3. право страны, где юридическое лицо осуществляет свою коммерческую деятельность

4. Иностранным элементов в договоре международной купли-продажи товаров НЕ выступает

1. субъект правоотношения

2. объект правоотношения

3. содержание правоотношения

4. субъективная сторона правоотношения

5. Иностранным элементов в договоре международной купли-продажи товаров НЕ выступает

1. субъект правоотношения

2. объект правоотношения

3. содержание правоотношения

4. субъективная сторона правоотношения

6. Какой организацией осуществляется признание международных торговых обычаев на территории РФ?

1. Правительством РФ

2. Международным коммерческим арбитражным судом

3. Министерством экономического развития и торговли

4. Торгово-промышленной палатой

7. Какой документ, выдается страховым брокером страхователю в качестве свидетельства о заключении договора страхования?

1. страховой полис

2. ковернот

3. извещение

8. Документ, содержащий краткое описание основных характеристик товара, подлежащих согласованию между сторонами внешнеторгового договора:

1. счет-фактура;

2. проформа;

3. спецификация;

4. паспорт изделия

9. Какой документ используется в целях обеспечения учета и отчетности по валютным операциям при внешнеторговых сделках?

1. паспорт сделки
2. инвойс
3. платежное поручение уполномоченному банку

10. Какой должна быть форма договора международной купли-продажи товаров в соответствии с положениями Венской конвенции ООН 1980 года?

1. простая письменная
2. письменная с нотариальным заверением
3. устная
4. электронная
5. любая

11. К купле-продаже каких товаров не применима Венская конвенция ООН 1980 год?

1. к товарам предназначенным для бытового использования
2. к товарам, приобретаемым в качестве расходных материалов при переработке
3. к товарам, являющимся эталонами при определении качества товарной партии

- уשתвенных условий
3. письменный характер

12. Свойство оферты определяющее обязательство оферента заключить договор на указанных в оферте условиях:

1. безотзывность
2. публичность
3. модальность
4. иностранный элемент

13. Какой срок исковой давности устанавливается Конвенцией об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 года (в первоначальной редакции)?

1. 2 года
2. 3 года
3. 4 года

14. В соответствии с термином FOB ИНКОТЕРМС-2000 продавец считается выполнившим обязательства по поставке товара

1. после того как товар был доставлен до перевозчика
2. после того как товар был погружен на транспортное средство перевозчика
3. после того как товар был погружен на морское транспортное средство перевозчика

15. Какая из сторон внешнеторгового контракта является ответственной за

выполнение административных формальностей при экспорте товара в том случае, если поставка осуществляется на условиях термина EXW ИНКОТЕРМС-2000?

1. продавец
2. покупатель
3. перевозчик

16. Какой термин ИНКОТЕРМС-2000 предполагает доставку продавцом товара до перевозчика судовладельца и обязательство оплатить расходы по размещению товара на судне?

1. CFR
2. FOB
3. FCA
4. DEQ

17. На какой стороне договора международной купли продажи товаров лежит обязанность по «таможенной очистке» товара на экспорт, если используется термин СРТ ИНКОТЕРМС-2000?

1. на покупателе
2. на продавце
3. на перевозчике

18. Форма организации судоходства, при которой обеспечивается движение судов по объявленному расписанию и маршруту

1. трамповое судоходство
2. каботажное судоходство
3. линейное судоходство

19. Основным международным документом, определяющим права и обязанности грузоотправителя, перевозчика и грузополучателя при международной автомобильной перевозке грузов является

1. Конвенция о дорожном движении 1968 года
2. Конвенция о международной дорожной перевозке грузов 1956 года
3. Правила дорожного движения

20. Вид международных посреднических операций , при котором сторона А обязуется по поручению Б за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет стороны Б

1. международная аренда
2. международное агентирование
3. международная купля-продажа

21. Какой из сторон внешнеторгового контракта более выгодна авансовая форма расчетов?

1. продавцу;
2. покупателю;
3. обеим сторонам

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

4.3.1. Формируемые компетенции

Код компетенции	Наименование компетенции	Код освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ОПК-1	Способность решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности	ОПК-1.1.1	Способен применять информационные и библиографические данные для решения задач профессиональной деятельности
		ОПК-1.1.2	Способен осуществлять поиск и анализ нормативно-правовых документов и применять их в профессиональной деятельности
		ОПК-1.3	Способен грамотно осуществлять процесс документооборота в таможенном деле

4.3.2 Типовые оценочные средства

Перечень вопросов для подготовки к промежуточной аттестации (зачету)

- Понятие внешнеэкономической сделки и ее особенности.
2. Понятие иностранного элемента и способы выбора применимого права.
 3. Система источников правового регулирования внешнеэкономических сделок.
 4. Общая характеристика субъектов внешнеэкономических отношений.
 5. Понятие договора международной купли-продажи и его особенности.
 6. Порядок заключения договора международной купли-продажи товаров.
 7. Форма договора международной купли-продажи товаров.
 8. Характеристика Венской конвенция ООН 1980 г. и иных конвенций, регулирующих международную куплю-продажу товаров.
 9. Общая характеристика Международных правил толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС).
 10. Классификация условий договора международной купли-продажи товаров (существенные и несущественные, базисные); структура внешнеторгового контракта.

11. Международные бартерные сделки как вид международной встречной торговли.
12. Международная электронная торговля.
13. Операции по перепродаже: дилерские и дистрибьюторские соглашения.
14. Брокерские, консалтинговые и инжиниринговые услуги в внешней торговле.
15. Применение договора комиссии, консигнации и агентских соглашений во внешнеторговой деятельности.
16. Правовое регулирование международной перевозки грузов автомобильным транспортом
17. Правовое регулирование международной перевозки грузов железнодорожным транспортом
18. Правовое регулирование международной перевозки грузов морским транспортом
19. Правовое регулирование международной перевозки грузов воздушным транспортом
20. Правовое регулирование смешанной перевозки грузов
21. Виды платежей по внешнеторговым контрактам.
22. Порядок расчетов по банковскому переводу, инкассо, аккредитиву.
23. Страхование во внешней торговле.
24. Правовой режим интеллектуальной собственности в сфере ВЭД
25. Международные лицензионные договоры и договоры франчайзинга
26. Правовые источники, определяющие содержание системы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
27. Общая характеристика системы органов государственной власти Российской Федерации, осуществляющих государственное регулирование в сфере ВЭД.
28. Характеристика таможенной пошлины как инструмента таможенно-тарифного регулирования. Виды таможенных пошлин и правовые основы их применения.
29. Правовое закрепление ставок вывозных таможенных пошлин. Цели, задачи, функции и принципы построения таможенного тарифа.
30. Плательщики таможенной пошлины. Порядок исчисления, взимания, взыскания, обеспечения уплаты, распределения между бюджетами государств-членов Таможенного союза таможенных пошлин.
31. Таможенно-тарифные льготы и преференции.
32. Понятие и правила определения страны происхождения товара.
33. Понятие и система запретов и ограничения, используемых в качестве мер государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
34. Понятие и виды мер нетарифного регулирования.
35. Количественные ограничения внешней торговли: порядок применения тарифных квот
36. Порядок применения антидемпинговых мер
37. Порядок применения компенсационных и специальных защитных мер.
38. Меры технического регулирования.
39. Понятие и формы межгосударственной экономической интеграции.
40. Понятие наднационального регулирования; правовой статус органов управления интеграционными отношениями.
41. Понятие и особенности наднационального права.
42. Система международных источников правового регулирования внешней торговли.
43. Международный договор как основной источник правового регулирования внешнеторговой деятельности
44. Система международных организаций и учреждений, осуществляющих правовое регулирование в сфере международной торговли.
45. Всемирная торговая организация: причины и история создания, основные механизмы деятельности

46. Общая характеристика Генерального соглашения по тарифам и торговле в редакции 1994 года (ГАТТ 1994).

К зачету допускаются обучающиеся, выполнившие все требования учебной программы, выполнившие в установленные сроки все виды заданий и работ, не имеющие задолженностей по итогам текущего контроля успеваемости.

Подготовка к зачету предусматривает устное повторение пройденного учебного материала по дисциплине (с использованием конспектов, учебных пособий, дополнительной литературы), а также дополнительное конспектирование этих источников по перечню вопросов, выносимых на зачет.

Оценивание обучающегося на зачете по дисциплине

Баллы рейтинговой оценки	Оценка зачета (стандартная)	Требования к знаниям
15 – 30	зачтено	<i>Оценка «зачтено»</i> выставляется обучающемуся, если он: показывает глубокие и прочные знания теоретических основ дисциплины, свободное владение терминологией; умеет тесно увязывать теорию с практикой, свободно справляется с задачами, вопросами и другими видами применения теоретических знаний. При видоизменении задачи затруднений не возникает, студентом применяются нестандартные варианты решений; студент соблюдает нормы речи, ответ четкий и логически выстроен. Возможны незначительные ошибки или недочеты, которые исправляет самостоятельно или с помощью «наводящих» вопросов преподавателя; правильно применяет теоретические положения при решении практических вопросов и задач; ответ студента четкий, но логическая последовательность ответа нарушена
0-14	незачтено	<i>Оценка «удовлетворительно»</i> выставляется обучающемуся, если он показывает знания только основного материала, не усвоены детали, допускаются неточности, недостаточно правильно может конкретизировать обобщенные знания, доказав на примерах их основные положения только с помощью преподавателя, допускает ошибки, которые затрудняется исправить самостоятельно; выполнение практических работ, поиск ответов на практические вопросы вызывает затруднения; логическое построение изложения выстроено слабо

4.4. Методические материалы

Методические материалы по процедуре оценивания обучающихся

Опрос.

Опрос проводится по всем темам и реализуется на основе разноуровневых задач и заданий:

а) **репродуктивного уровня**, позволяющие оценить и диагностировать знание фактического материала (базовые понятия, алгоритмы, факты) и умение правильно использовать специальные термины и понятия, узнавание объектов изучения в рамках определенного раздела дисциплины.

Разные задания этого уровня оцениваются на основании следующих *критериев*:

- точность воспроизведения учебного материала (воспроизведение терминов, алгоритмов, методик, правил, фактов и т.п.);
- точность в описании фактов, явлений, процессов с использованием терминологии;
- точность различения и выделения изученных материалов;

б) **реконструктивного уровня**, позволяющие оценить и диагностировать умения синтезировать, анализировать, обобщать фактический и теоретический материал с формулированием конкретных выводов, установлением причинно-следственных связей;

Критерием оценки является:

- продемонстрирована способность анализировать и обобщать информацию;
- продемонстрирована способность синтезировать на основе данных новую информацию;
- сделаны обоснованные выводы на основе интерпретации информации, разъяснения;
- установлены причинно-следственные связи, выявлены закономерности;

в) **творческого уровня**, позволяющие оценить и диагностировать умения интегрировать знания различных областей, аргументировать собственную точку зрения.

Критерии оценки:

- продемонстрирована способность оценивать, делать заключения с учетом внутренних условий или внешних критериев;
- продемонстрирован междисциплинарный подход к решению задачи, осуществлена интеграция знаний из разных научных областей;
- сформулированы критерии для оценки, создана система доказательств, убедительно аргументирующая выводы, положенные в основу решения задачи.

Оценка «5»	Задание выполнено полностью
Оценка «4»	Задание выполнено с незначительными погрешностями
Оценка «3»	Обнаруживает знание и понимание большей части задания

Тесты.

Тестирование проводится по темам 1-8 и реализуется на основе блока тестовых заданий.

Оценочные параметры тестового задания (пример).

Длительность контроля	20 мин
Предлагаемое количество заданий	10
Критерии оценки:	выполнено верно заданий

«5», если	9-10 правильных ответов
«4», если	7-8 правильных ответов
«3», если	5-6 правильных ответов

3. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Цель методических рекомендаций - обеспечить студенту оптимальную организацию процесса изучения дисциплины, а также выполнения различных форм самостоятельной работы.

Обучающимся необходимо ознакомиться: с содержанием рабочей программы дисциплины, с целями и задачами дисциплины, ее связями с другими дисциплинами образовательной программы, методическими разработками по данной дисциплине, имеющимся на образовательном портале и сайте кафедры, с графиком консультаций преподавателей кафедры.

Рекомендации по подготовке к лекционным занятиям (теоретический курс).

Изучение дисциплины требует систематического и последовательного накопления знаний, следовательно, пропуски отдельных тем не позволяют глубоко освоить предмет. Именно поэтому контроль над систематической работой обучающихся всегда находится в центре внимания кафедры.

Студентам необходимо:

- перед каждой лекцией просматривать рабочую программу дисциплины, что позволит сэкономить время на записывание темы лекции, ее основных вопросов, рекомендуемой литературы;
- на отдельные лекции приносить соответствующий материал на бумажных носителях, представленный лектором на портале или присланный на «электронный почтовый ящик группы» (таблицы, графики, схемы). Данный материал будет охарактеризован, прокомментирован, дополнен непосредственно на лекции;
- перед очередной лекцией необходимо просмотреть по конспекту материал предыдущей лекции. При затруднениях в восприятии материала следует обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале опять не удалось, то обратитесь к лектору (по графику его консультаций) или к преподавателю на практических занятиях.

Рекомендации по подготовке к практическим (семинарским) занятиям.

Студентам следует:

- приносить с собой рекомендованную преподавателем литературу к конкретному занятию;
- до очередного практического занятия по рекомендованным литературным источникам проработать теоретический материал, соответствующей темы занятия и отработать задания, определённые для подготовки к практическому занятию;
- при подготовке к практическим занятиям следует обязательно использовать не только лекции, учебную литературу, но и нормативно-правовые акты и материалы правоприменительной практики;
- теоретический материал следует соотносить с правовыми нормами, так как в них могут быть внесены изменения, дополнения, которые не всегда отражены в учебной литературе;
- в начале занятий задать преподавателю вопросы по материалу, вызвавшему затруднения в его понимании и освоении при решении задач, заданных для самостоятельного решения;
- в ходе практического занятия давать конкретные, четкие ответы по существу вопросов;

- на занятии доводить каждую задачу до окончательного решения, демонстрировать понимание проведенных расчетов (анализов, ситуаций), в случае затруднений обращаться к преподавателю.

Методические рекомендации по выполнению различных форм самостоятельных домашних заданий.

Самостоятельная работа студентов включает в себя выполнение различного рода заданий, которые ориентированы на более глубокое усвоение материала изучаемой дисциплины. По каждой теме (1-5) учебной дисциплины студентам предлагается перечень заданий для самостоятельной работы.

К выполнению заданий для самостоятельной работы предъявляются следующие требования: задания должны выполняться самостоятельно и представляться в установленный срок, а также соответствовать установленным требованиям по оформлению.

Студентам следует:

- руководствоваться графиком самостоятельной работы, определенным РПД;
- выполнять все плановые задания, выдаваемые преподавателем для самостоятельного выполнения, и разбирать на семинарах и консультациях неясные вопросы;
- использовать при подготовке методические разработки кафедры по написанию рефератов, эссе, контрольных работ;
- при подготовке к промежуточному контролю параллельно прорабатывать соответствующие теоретические и практические разделы дисциплины, фиксируя неясные моменты для их обсуждения на плановой консультации.

Методические рекомендации по работе с литературой.

Любая форма самостоятельной работы студента (подготовка к семинарскому занятию, написание доклада и т.п.) начинается с изучения соответствующей литературы как в библиотеке, так и дома.

К каждой теме учебной дисциплины подобрана основная и дополнительная литература.

Основная литература - это учебники и учебные пособия.

Дополнительная литература - это монографии, сборники научных трудов, журнальные и газетные статьи, различные справочники, энциклопедии, интернет ресурсы.

Рекомендации студенту:

- выбранную монографию или статью целесообразно внимательно просмотреть. В книгах следует ознакомиться с оглавлением и научно-справочным аппаратом, прочитать аннотацию и предисловие. Целесообразно ее пролистать, рассмотреть иллюстрации, таблицы, диаграммы, приложения. Такое поверхностное ознакомление позволит узнать, какие главы следует читать внимательно, а какие прочитать быстро;

- в книге или журнале, принадлежащие самому студенту, ключевые позиции можно выделять маркером или делать пометки на полях. При работе с Интернет-источником целесообразно также выделять важную информацию;

- если книга или журнал не являются собственностью студента, то целесообразно записывать номера страниц, которые привлекли внимание. Позже следует возвратиться к ним, перечитать или переписать нужную информацию. Физическое действие по записыванию помогает прочно заложить данную информацию в «банк памяти».

Выделяются следующие виды записей при работе с литературой:

Конспект - краткая схематическая запись основного содержания научной работы. Целью является не переписывание произведения, а выявление его логики, системы доказательств, основных выводов. Хороший конспект должен сочетать полноту изложения с краткостью.

Цитата - точное воспроизведение текста. Заключается в кавычки. Точно указывается страница источника.

Тезисы - концентрированное изложение основных положений прочитанного материала.

Аннотация - очень краткое изложение содержания прочитанной работы.

Резюме - наиболее общие выводы и положения работы, ее концептуальные итоги. Записи в той или иной форме не только способствуют пониманию и усвоению изучаемого материала, но и помогают вырабатывать навыки ясного изложения в письменной форме тех или иных теоретических вопросов.

4. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1. Основная литература.

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»

2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»

3. Мельников А.А. Внешнеэкономическая политика государства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мельников А.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 408 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10642.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.2. Дополнительная литература

1. Алексеев, И. С. Внешнеэкономическая деятельность. - М. : Дашков и К°, 2010. – 304.

2. А. В. Кулешов, Л. А. Желтова, О. В. Шишкина. Контракты и внешнеторговая документация. – Учебное пособие. – М.: Троицкий мост, 2012.

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.

Тема 1.

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»

2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»

3. Мельников А.А. Внешнеэкономическая политика государства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мельников А.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский

- открытый институт, 2011.— 408 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10642.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. И.В. Гетьман-Павлова Международное частное право. Учебник. — М.: Изд-во Эксмо, 2007.
5. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность. — М. : Экономист, 2006. — 672 с.

Тема 2.

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»
3. Мельников А.А. Внешнеэкономическая политика государства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мельников А.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 408 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10642.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. И.В. Гетьман-Павлова Международное частное право. Учебник. — М.: Изд-во Эксмо, 2007.
5. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность. — М. : Экономист, 2006. — 672 с.
6. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.)
7. Конвенция об исковой давности в договорах международной купли-продажи товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 г.)
8. Единообразный закон о международной купле-продаже товаров (Гаага, 17 декабря 1964)
9. Единообразный закон о заключении договоров международной купли-продажи товаров (Гаага, 17 декабря 1964)
10. Руководство по составлению международных договоров о встречной торговле 1990 г.
11. Гарант. Информационно-правовой портал. — www.garant.ru
12. Консультант Плюс OnLine /consultant-plus.ru - // www.consultant-plus.ru
13. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.ru/>
14. Портал внешнеэкономической информации // <http://www.ved.gov.ru/>

Тема 3.

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.:

Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»

3. Мельников А.А. Внешнеэкономическая политика государства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мельников А.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 408 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10642.html>.— ЭБС «IPRbooks»

4. И.В. Гетьман-Павлова Международное частное право. Учебник. — М.: Изд-во Эксмо, 2007.

5. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность. — М. : Экономист, 2006. — 672 с.

6. Международные конвенции и соглашения по внешнеэкономической деятельности. — М.: Экономист, 2008. — 1152 с.

7. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки: правовое регулирование. — М.: Международные отношения, 2005.

8. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров. Комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. — 3-е изд., испр. и доп. — М. : Статут, 2006. — 476 с.

9. Международные экономические отношения./Под ред. Б.П. Супруновича. — М.: «ТФА», 2005.

Тема 4.

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»

2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»

3. Мельников А.А. Внешнеэкономическая политика государства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мельников А.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 408 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10642.html>.— ЭБС «IPRbooks»

4. И.В. Гетьман-Павлова Международное частное право. Учебник. — М.: Изд-во Эксмо, 2007.

5. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность. — М. : Экономист, 2006. — 672 с.

6. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.)

7. Конвенция об исковой давности в договорах международной купли-продажи товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 г.)

8. Единообразный закон о международной купле-продаже товаров (Гаага, 17 декабря 1964)

9. Единообразный закон о заключении договоров международной купли-продажи товаров (Гаага, 17 декабря 1964)

10. Руководство по составлению международных договоров о встречной торговле 1990 г.

11. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2000)

12. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2010)

13. Гарант. Информационно-правовой портал. — www.garant.ru

14. Консультант Плюс OnLine /consultant-plus.ru - // www.consultant-plus.ru

15. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.ru/>

16. Портал внешнеэкономической информации // <http://www.ved.gov.ru/>

Тема 5.

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»

2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»

3. Мельников А.А. Внешнеэкономическая политика государства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мельников А.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 408 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10642.html>.— ЭБС «IPRbooks»

4. И.В. Гетьман-Павлова Международное частное право. Учебник. – М.: Изд-во Эксмо, 2007.

5. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность. – М. : Экономист, 2006. – 672 с.

6. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.)

7. Конвенция об исковой давности в договорах международной купли-продажи товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 г.)

8. Единообразный закон о международной купле-продаже товаров (Гаага, 17 декабря 1964)

9. Единообразный закон о заключении договоров международной купли-продажи товаров (Гаага, 17 декабря 1964)

10. Руководство по составлению международных договоров о встречной торговле 1990 г.

11. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2000)

12.. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2010)

13. Гарант. Информационно-правовой портал. – www.garant.ru

14. Консультант Плюс OnLine /consultant-plus.ru - // www.consultant-plus.ru

15. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.ru/>

16. Портал внешнеэкономической информации // <http://www.ved.gov.ru/>

Тема 6.

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»

2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.:

Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»

3. Мельников А.А. Внешнеэкономическая политика государства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мельников А.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 408 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10642.html>.— ЭБС «IPRbooks»

4. И.В. Гетьман-Павлова Международное частное право. Учебник. – М.: Изд-во Эксмо, 2007.

5. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность. – М. : Экономист, 2006. – 672 с.

Соглашение о международном железнодорожном грузовом сообщении (СМГС)

6. Конвенция о международных железнодорожных перевозках (Берн, 9 мая 1980 г.) (COTIF)

7. Конвенция об унификации некоторых правил о коносаментах (Брюссель, 10 декабря 1924 г.)

8. Конвенция ООН о морской перевозке грузов 1978 г.

9. Конвенция ООН по морскому праву 1982 г. . Конвенция о создании Международного Союза Публикации Таможенных Тарифов (Брюссель, 5 июля 1890 г.)

10. Гарант. Информационно-правовой портал. – www.garant.ru

11. Консультант Плюс OnLine /consultant-plus.ru - // www.consultant-plus.ru

12. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.ru/>

13. Портал внешнеэкономической информации // <http://www.ved.gov.ru/>

Тема 7.

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»

2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»

3. Мельников А.А. Внешнеэкономическая политика государства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мельников А.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 408 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10642.html>.— ЭБС «IPRbooks»

4. И.В. Гетьман-Павлова Международное частное право. Учебник. – М.: Изд-во Эксмо, 2007.

5. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность. – М. : Экономист, 2006. – 672 с.

6. Международная конвенция о Гармонизированной системе описания и кодирования товаров от 14 июня 1983 г.

7. Конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (совершена 18 мая 1973 г. в Киото)

8. Рамочные стандарты безопасности и облегчения мировой торговли 2005 г.

9. Генеральное соглашение по тарифам и торговле от 30 октября 1947 г. (в ред. 1994

10. Гарант. Информационно-правовой портал. – www.garant.ru

11. Консультант Плюс OnLine /consultant-plus.ru - // www.consultant-plus.ru

12. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.ru/>

13. Портал внешнеэкономической информации // <http://www.ved.gov.ru/>

Тема 8.

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»

2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»

3. Мельников А.А. Внешнеэкономическая политика государства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Мельников А.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 408 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10642.html>.— ЭБС «IPRbooks»

4. И.В. Гетьман-Павлова Международное частное право. Учебник. – М.: Изд-во Эксмо, 2007.

5. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность. – М. : Экономист, 2006. – 672 с.

6. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2005 г.

7. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2000)

8. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2010)

9. Гарант. Информационно-правовой портал. – www.garant.ru

10. Консультант Плюс OnLine /consultant-plus.ru - // www.consultant-plus.ru

11. Портал внешнеэкономической информации // <http://www.ved.gov.ru/>

6.4. Нормативные правовые документы.

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.)

2. Конвенция об исковой давности в договорах международной купли-продажи товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 г.)

3. Единообразный закон о международной купле-продаже товаров (Гаага, 17 декабря 1964)

4. Единообразный закон о заключении договоров международной купли-продажи товаров (Гаага, 17 декабря 1964)

5. Руководство по составлению международных договоров о встречной торговле 1990 г.

6. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) с Руководством по применению 1993 г.

7. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг с Руководством по его применению 1994 г.

3. Общие условия поставок товаров из СССР в Китайскую народную республику и из Китайской народной республики в СССР 1990 г.

4. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2005 г.

5. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2000)

6. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2010)

7. Гражданский кодекс Российской Федерации

8. Конвенция ООН о независимых гарантиях и резервных аккредитивах (Нью-Йорк, 15 мая 1995 г.)
9. Соглашение о международном железнодорожном грузовом сообщении (СМГС)
10. Конвенция о международных железнодорожных перевозках (Берн, 9 мая 1980 г.) (COTIF)
11. Конвенция об унификации некоторых правил о коносаменте (Брюссель, 10 декабря 1924 г.)
12. Конвенция ООН о морской перевозке грузов 1978 г.
13. Конвенция ООН по морскому праву 1982 г. . Конвенция о создании Международного Союза Публикации Таможенных Тарифов (Брюссель, 5 июля 1890 г.)
14. Соглашение об унифицированных правилах, определяющих происхождение товаров, развивающихся стран при предоставлении тарифных преференций в рамках Общей системы преференций от 5 июня 1980 г.
15. Международная конвенция о Гармонизированной системе описания и кодирования товаров от 14 июня 1983 г.
16. Конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (совершена 18 мая 1973 г. в Киото)
17. Рамочные стандарты безопасности и облегчения мировой торговли 2005 г.
18. Генеральное соглашение по тарифам и торговле от 30 октября 1947 г. (в ред. 1994 г.).
- Марракешское соглашение о создании Всемирной Торговой Организации (Марракеш, 15 апреля 1994 г.)
19. Марракешский протокол к ГАТТ 1994 г.
20. Договоренность о толковании статьи II: 1(b) Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 г.;
21. Договоренность о толковании статьи XXIV Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 г.
22. Таможенная Конвенция о карнете А.Т.А. для временного ввоза товаров (Конвенция А.Т.А.) от 6 декабря 1961 г.
23. Конвенция о создании Совета Таможенного Сотрудничества (Брюссель, 15 декабря 1950 г.)
24. Соглашение о создании Содружества Независимых Государств (Минск, 8 декабря 1991 г.)
25. Договор о создании Экономического союза (Москва, 24 сентября 1993 г.)
27. Соглашение о зоне свободной торговли (Москва, 15 апреля 1994 г.)
28. Соглашение о Таможенном союзе между Российской Федерацией и Республикой Беларусь (Минск, 6 января 1995 г.)
29. Договор о Таможенном союзе и Едином экономическом пространстве (Москва, 26 февраля 1999 г.)
30. Договор об учреждении Евразийского экономического сообщества (Астана, 10 октября 2000 г.)
31. Соглашение об Общем таможенном тарифе государств-участников Таможенного союза (Москва, 17 февраля 2000 г.)
32. Соглашения о партнерстве и сотрудничестве, учреждающее партнерство между Российской Федерацией, с одной стороны, и Европейскими сообществами и их государствами-членами, с другой стороны (о. Корфу, 24 июня 1994 г.)

6.5. Интернет-ресурсы.

1. Гарант. Информационно-правовой портал. – www.garant.ru
2. Консультант Плюс OnLine /consultant-plus.ru - // www.consultant-plus.ru

3. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.ru/>
4. Портал внешнеэкономической информации // <http://www.ved.gov.ru/>

6.6. Иные источники.

7. Международные конвенции и соглашения по внешнеэкономической деятельности. – М.: Экономистъ, 2008. – 1152 с.
8. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки: правовое регулирование. – М.: Международные отношения, 2005.
9. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров. Комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: Статут, 2006. – 476 с.
10. Международные экономические отношения./Под ред. Б.П. Супруновича. – М.: «ТФА», 2005.
11. Зенкин И.В. Всемирная торговая организация в схемах. – М. 2003.
12. Всемирная торговая организация: Учеб. пособие /С.В. Иванова. – М.: Экономистъ, 2007. – 318 с.

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Специализированные залы для проведения лекций и аудитории для проведения семинарских и практических занятий с использованием мультимедийного оборудования и возможностью прямого выхода в сеть Интернет.
2. Специализированная мебель и оргсредства: аудитории и компьютерные классы, оборудованные посадочными местами.
3. Технические средства обучения: Персональные компьютеры; компьютерные проекторы; звуковые динамики; программные средства, обеспечивающие просмотр видеофайлов в форматах AVI, MPEG-4, DivX, RMVB, WMV.
4. Лицензионные электронные ресурсы: Windows, Microsoft Office (Excel, InfoPath, PowerPoint, Publisher, Word).
5. Информационные справочные и поисковые системы «Консультант Плюс», «Гарант».