

Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Институт права и национальной безопасности
Кафедра теории государства и права им. Г.В. Мальцева

УТВЕРЖДЕНА
решением кафедры
теории государства и права
им. Г.В. Мальцева
Протокол от «26» июня 2017 г. № 10

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
Б1.В.01 «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»
(индекс, наименование дисциплины (модуля), в соответствии с учебным планом)

направление подготовки (специальность)

40.04.01 Юриспруденция
(код, наименование направления подготовки (специальности))

Юрист для бизнеса, власти и обеспечения прав человека
(направленность (профиль))

Магистр
(квалификация)

Очная, заочная
(форма(ы) обучения)

Год набора – 2016

Москва, 2017 г.

Автор(ы)-составитель(и):

к.ю.н., доцент кафедра теории государства и права им. Г.В. Мальцева
Смольянов М.С.

Заведующий кафедрой

теории государства и права

им. Г.В. Мальцева к.ю.н., доцент Лукьянова Е.Г.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти», соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы.....	4
2. Объем и место дисциплины.....	6
«Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» в структуре ОП ВО.....	6
3. Содержание и структура дисциплины Дисциплина «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»	7
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»	16
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»	20
6.1. Основная литература.....	20
6.2. Дополнительная литература.	21
6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.	21
6.4. Нормативные правовые документы.....	23
6.5. Интернет-ресурсы.	25
6.6. Иные источники.	25
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы	26

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти», соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина дисциплине Б1.В.01 «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование Компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК - 2	Способностью квалифицированно применять нормативные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	ПК-2.1	Способность анализировать нормативно-правовое регулирование и фактические обстоятельства с целью последующей юридической квалификации в сфере взаимодействия бизнеса и власти.
ПК -10	Способность воспринимать, анализировать и реализовывать управленческие инновации в профессиональной деятельности.	ПК-10.1	Способность воспринимать, анализировать и реализовывать управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти.

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/ профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
<ul style="list-style-type: none"> – анализ нормативного правового регулирования государственно-властной деятельности по реализации правовых норм (процессов, процедур и принципов); – анализ фактических обстоятельств дела в конкретной сфере общественных отношений; – сопоставление выявленных фактических обстоятельств с действующими нормами права, правовыми принципами, сущностью права; – принятие правоприменительного решения, анализ возможных 	ПК – 2	<p>На уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> - нормативно-правовое регулирование, современные модели взаимоотношений бизнеса и власти, правовые проблемы регулирования малого и среднего бизнеса, саморегулирование, взаимоотношения международного бизнеса и государства, социальная ответственность бизнеса.
		<p>На уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> - анализа нормативного правового регулирования государственно-властной

<ul style="list-style-type: none"> вариантов; – формулирование правоприменительного решения; – оформление правоприменительного решения в конкретных сферах юридической деятельности. 		<p>деятельности по реализации правовых норм (процессов, процедур и принципов)</p> <ul style="list-style-type: none"> - анализа фактических обстоятельств дела в конкретной сфере честно-публичного правового регулирования общественных отношений, взаимодействия бизнеса и власти; - сопоставления выявленных фактических обстоятельств с действующими нормами права, правовыми принципами, сущностью права.
<ul style="list-style-type: none"> – определение характера управленческой инновации, сферы ее реализации; – прогнозирование результатов введения управленческой инновации в тех или иных сферах деятельности юриста; – анализ управленческой инновации, с целью уяснения преимуществ и положительных результатов ее реализации; – реализация управленческой инновации в различных сферах профессиональной деятельности юриста, анализ последствий ее реализации. 	ПК -10	<p>На уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> - принятия правоприменительного решения, анализ возможных вариантов; - формулирования правоприменительного решения; - оформления правоприменительного решения в конкретных сферах юридической деятельности. <p>На уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> - нормативно-правовое регулирование, современные модели взаимоотношений бизнеса и власти, правовые проблемы регулирования малого и среднего бизнеса, саморегулирование, взаимоотношения международного бизнеса и государства, социальная ответственность бизнеса. <p>На уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> - определение характера управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы, практической юридической деятельности организации (предприятия); - анализ управленческих инноваций в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления,

		государственной службы с целью уяснения преимуществ и положительных результатов ее реализации, практической юридической деятельности организации (предприятия).
		<p>На уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> - прогнозировать результаты введения управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы, практической юридической деятельности организации (предприятия); - реализовывать управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы с целью уяснения преимуществ и положительных результатов ее реализации, практической юридической деятельности организации (предприятия).

2. Объем и место дисциплины «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» в структуре ОП ВО

Объем дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 108 а.ч. (3 з.е.)

Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем 28ч. - заочная форма обучения: лекции – 6 а.ч., практические занятия – 18а.ч., лабораторная работа -4 ч, самостоятельная работа – 36 ч.

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» относится к дисциплинам вариативной части учебного плана магистров профиля «Юрист для бизнеса власти и обеспечения прав человека» и в соответствии с учебным планом осваивается в 2- м семестре на 1-м курсе очной формы обучения.

Дисциплина Б1.В.01 «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» реализуется после изучения дисциплин обязательной части:

Сравнительное правоведение;

История политических и правовых учений;

История и методология юридической науки;

И после изучения профильных дисциплин:

Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти;

Взаимоотношения бизнеса и власти в процессе законотворческой деятельности

Кроме того до начала занятий по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» студент должен овладеть основными информационными технологиями, применяемыми в юридической деятельности, научиться пользоваться электронными базами данных, получать и перерабатывать правовую информацию.

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом –экзамен.

3. Содержание и структура дисциплины Дисциплина «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»

Структура дисциплины

Таблица 1.

№ п/п	Наименование тем	Объем дисциплины, час.						Форма текущего контроля успеваемости ¹ , промежуточно й аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Очная форма обучения								
Тема 1	Содержание экономической политики современных государств.	21	1		2	6	10	Д,К
Тема 2	Экономическая политика современных государств и права человека: вызовы современности.	21	1		4	6	10	Д
Тема 3	Политико-правовые традиции взаимоотношений предпринимателей и власти в России.	19	1		2	6	10	Д
Тема 4	Современные модели взаимоотношений бизнеса и власти.	23	1	4	2	6	10	Д
Тема 5	Частно-государственное партнерство.	11	1		2	6	2	Д
Тема 6	Стратегии и механизмы гармонизации интересов бизнеса, общества и государства.	13	1		4	6	2	Д,К
Промежуточная аттестация		экзамен						
Всего:		108	6	4	18	36	44	

Примечание: * – формы текущего контроля успеваемости: дискуссия (Д), кейс (К)

Содержание дисциплины «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»

Тема 1. Содержание экономической политики современных государств.

1. Типы экономических систем и типы нормативного регулирования.
2. Направления экономической деятельности современного государства.
3. Формирование глобальных рынков и экономическая политика современного государства.
4. Частная собственность в XX веке
5. Борьба с бедностью и экономическая политика современного государства.

Тема 2. Экономическая политика современных государств и права человека: вызовы современности.

1. Эффективное законодательство как фактор экономического развития
2. Принципы и предпосылки формирования современных экономик
3. Динамизм современных экономических систем: причины и условия, материальные последствия.
4. Частная собственность и общественное развитие
5. «Провалы» рыночной экономической системы.
6. Социальная обусловленность экономической политики современных государств: причины и последствия.
7. Право и свободный рынок: попытка морально-правового обоснования свободного рынка

Тема 3. Политико-правовые традиции взаимоотношений предпринимателей и власти в России.

1. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в досоветский период.
2. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в советское время.
3. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в конце 90-х – начале 2000-х гг.
4. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в настоящее время.

Тема 4. Современные модели взаимоотношений бизнеса и власти.

1. Плюралистическая (англо-американская) модель взаимоотношений бизнеса и власти.
2. Европейская модель взаимоотношений бизнеса и власти.
3. Правовой режим предпринимательской деятельности в РФ. Источники правового регулирования предпринимательства в РФ.
4. Правовое регулирование малого бизнеса в РФ.
5. Формирование благоприятного инвестиционного и предпринимательского климата.

Тема 5. Частно-государственное партнерство.

1. Передача организациям государственных полномочий и функций.
2. Саморегулирование как социальный механизм. Правовая природа актов саморегулирования.
3. Разрешение споров между предпринимателями и органами власти.
4. GR в современной России: особенности продвижения интересов малого и среднего бизнеса.
5. Взаимодействие государства и международного бизнеса.
6. Роль политических партий в обеспечении оптимального взаимодействия бизнеса и власти.

Тема 6. Стратегии и механизмы гармонизации интересов бизнеса, общества и государства.

1. Социальная ответственность бизнеса.
2. Социальный популизм и социальная ответственность в практическом диалоге бизнеса и власти.
3. Цивилизованный лоббизм и GR: состояние, проблемы, перспективы.
4. Политический аспект работы международных компаний.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации. 4.1.1. В ходе реализации дисциплины «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

- при проведении занятий лекционного типа: проверка конспекта.
- при проведении практических занятий: дискуссия, кейс-задание.

4.1.2. Экзамен проводится с применением следующих методов (средств): метод устного ответа на вопросы билета и дальнейшей беседы по вопросам программы.

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.

Типовые оценочные материалы

Тема 1. Содержание экономической политики современных государств.

1. Типы экономических систем и типы нормативного регулирования.
2. Направления экономической деятельности современного государства.
3. Формирование глобальных рынков и экономическая политика современного государства.
5. Борьба с бедностью и экономическая политика современного государства.

Кейс-задание: подготовьте письменный ответ обоснование роли частной собственности в развитии рыночной экономики и правовой государственности.

Тема 2. Экономическая политика современных государств и права человека: вызовы современности.

1. Эффективное законодательство как фактор экономического развития
2. Принципы и предпосылки формирования современных экономик
3. Динамизм современных экономических систем: причины и условия, материальные последствия.
4. Частная собственность и общественное развитие
5. «Провалы» рыночной экономической системы.
6. Социальная обусловленность экономической политики современных государств: причины и последствия.
7. Право и свободный рынок: попытка морально-правового обоснования свободного рынка

Тема 3. Политико-правовые традиции взаимоотношений предпринимателей и власти в России.

1. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в досоветский период.
2. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в советское время.
3. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в конце 90-х – начале 2000-х гг.
4. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в настоящее время.

Тема 4. Современные модели взаимоотношений бизнеса и власти.

1. Плюралистическая (англо-американская) модель взаимоотношений бизнеса и власти.
2. Европейская модель взаимоотношений бизнеса и власти.
3. Правовой режим предпринимательской деятельности в РФ. Источники правового регулирования предпринимательства в РФ.
4. Правовое регулирование малого бизнеса в РФ.
5. Формирование благоприятного инвестиционного и предпринимательского климата.

Тема 5. Частно-государственное партнерство.

1. Передача организациям государственных полномочий и функций.
2. Саморегулирование как социальный механизм. Правовая природа актов саморегулирования.
3. Разрешение споров между предпринимателями и органами власти.
4. GR в современной России: особенности продвижения интересов малого и среднего бизнеса.
5. Взаимодействие государства и международного бизнеса.
6. Роль политических партий в обеспечении оптимального взаимодействия бизнеса и власти.

Тема 6. Стратегии и механизмы гармонизации интересов бизнеса, общества и государства.

1. Социальная ответственность бизнеса.
2. Социальный популизм и социальная ответственность в практическом диалоге бизнеса и власти.
3. Цивилизованный лоббизм и GR: состояние, проблемы, перспективы.
4. Политический аспект работы международных компаний.

Кейс-задание.

Проведите анализ и дайте оценку системы нормативного правового регулирования Российской Федерации в сфере стратегического планирования развития экономики, в том числе механизмов применения программного метода отраслевого развития, а также пределов участия отраслевых союзов, ассоциаций и деловых кругов при выработке решений федеральными органами исполнительной власти.

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

4.3.1. Формируемые компетенции

Код компетенции	Наименование Компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК - 2	Способностью квалифицированно применять нормативные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	ПК-2.1	Способность анализировать нормативно-правовое регулирование и фактические обстоятельства с целью последующей юридической квалификации в сфере взаимодействия бизнеса и власти.
ПК -10	Способность воспринимать, анализировать и реализовывать управленческие инновации в профессиональной деятельности.	ПК-10.1	Способность воспринимать, анализировать и реализовывать управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти.

4.3.2 Типовые оценочные средства

Вопросы для подготовки к экзамену по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»

1. Типы экономических систем и типы нормативного регулирования.
2. Направления экономической деятельности современного государства.
3. Формирование глобальных рынков и экономическая политика современного государства.
4. Частная собственность в XX веке.
5. Борьба с бедностью и экономическая политика современного государства.
6. Эффективное законодательство как фактор экономического развития.
7. Принципы и предпосылки формирования современных экономик.
8. Динамизм современных экономических систем: причины и условия, материальные последствия.
9. Частная собственность и общественное развитие.
10. «Провалы» рыночной экономической системы.
11. Социальная обусловленность экономической политики современных государств: причины и последствия.
12. Право и свободный рынок: попытка морально-правового обоснования свободного рынка (Э.Колодбатто).
13. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в досоветский период.
14. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в советское время.

15. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в конце 90-х – начале 2000-х гг.
16. Нормативно-правовое регулирование отношений предпринимателей и государства в настоящее время.
17. Плюралистическая (англо-американская) модель взаимоотношений бизнеса и власти.
18. Европейская модель взаимоотношений бизнеса и власти.
19. Правовой режим предпринимательской деятельности в РФ. Источники правового регулирования предпринимательства в РФ.
20. Правовое регулирование малого бизнеса в РФ.
21. Частно-государственное партнерство.
22. Передача организациям государственных полномочий и функций.
23. Саморегулирование как социальный механизм.
24. Правовая природа актов саморегулирования.
25. Разрешение споров между предпринимателями и органами власти.
26. GR в современной России: особенности продвижения интересов малого и среднего бизнеса.
27. Взаимодействие государства и международного бизнеса.
28. Роль политических партий в обеспечении оптимального взаимодействия бизнеса и власти.
29. Стратегии и механизмы гармонизации интересов бизнеса, общества и государства.
30. Социальная ответственность бизнеса.
31. Социальный популизм и социальная ответственность в практическом диалоге бизнеса и власти.
32. Цивилизованный лоббизм и GR: состояние, проблемы, перспективы.
33. Политический аспект работы международных компаний.
34. Формирование благоприятного инвестиционного и предпринимательского климата.

Кейс-задание: подготовьте письменный ответ обоснование роли частной собственности в развитии рыночной экономики и правовой государственности.

Кейс-задание.

Проведите анализ и дайте оценку системы нормативного правового регулирования Российской Федерации в сфере стратегического планирования развития экономики, в том числе механизмов применения программного метода отраслевого развития, а также пределов участия отраслевых союзов, ассоциаций и деловых кругов при выработке решений федеральными органами исполнительной власти.

Шкала оценивания.

Оценка «неудовлетворительно» (не зачтено) или отсутствие сформированности компетенции	Оценка «удовлетворительно» (зачтено) или низкой уровень освоения компетенции	Оценка «хорошо» (зачтено) или повышенный уровень освоения компетенции	Оценка «отлично» (зачтено) или высокий уровень освоения компетенции
---	--	---	---

<p>Неспособность обучающегося самостоятельно продемонстрировать наличие знаний при решении заданий, которые были представлены преподавателем вместе с образцом их решения, отсутствие самостоятельности в применении умения к использованию методов освоения учебной дисциплины и неспособность самостоятельно проявить навык повторения решения поставленной задачи по стандартному образцу свидетельствуют об отсутствии сформированной компетенции. Отсутствие подтверждения наличия сформированности компетенции свидетельствует об отрицательных результатах освоения учебной дисциплины</p>	<p>Если обучаемый демонстрирует самостоятельность в применении знаний, умений и навыков к решению учебных заданий в полном соответствии с образцом, данным преподавателем, по заданиям, решение которых было показано преподавателем, следует считать, что компетенция сформирована, но ее уровень недостаточно высок. Поскольку выявлено наличие сформированной компетенции, ее следует оценивать положительно, но на низком уровне</p> <p>Обучаемый демонстрирует 50 % овладение знаниями, умениями и навыками.</p>	<p>Способность обучающегося продемонстрировать самостоятельное применение знаний, умений и навыков при решении заданий, аналогичных тем, которые представлял преподаватель при потенциальном формировании компетенции, подтверждает наличие сформированной компетенции, причем на более высоком уровне. Наличие сформированной компетенции на повышенном уровне самостоятельности со стороны обучающегося при ее практической демонстрации в ходе решения аналогичных заданий следует оценивать как положительное и устойчиво закрепленное в практическом навыке.</p> <p>Обучаемый демонстрирует 80 % овладение знаниями, умениями и навыками.</p>	<p>Обучаемый демонстрирует способность к полной самостоятельности (допускаются консультации с преподавателем по сопутствующим вопросам) в выборе способа решения неизвестных или нестандартных заданий в рамках учебной дисциплины с использованием знаний, умений и навыков, полученных как в ходе освоения данной учебной дисциплины, так и смежных дисциплин, следует считать компетенцию сформированной на высоком уровне. Присутствие сформированной компетенции на высоком уровне, способность к ее дальнейшему саморазвитию и высокой адаптивности практического применения к изменяющимся условиям профессиональной задачи. Обучаемый демонстрирует 100 % овладение знаниями, умениями и навыками.</p>
---	---	--	--

4.4. Методические материалы

Оценивание обучающихся в процессе поэтапного освоения ими компетенций, формируемых данной дисциплиной осуществляется в форме экзамена, который предполагает оценивание *знаний* и *умений* с помощью дискуссии по узловым вопросам программы дисциплины и *навыков* с помощью решения кейс-задания.

Знания и умения обучающегося на экзамене оцениваются по пятибалльной шкале

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания	Средства (методы) оценивания
ПК – 2.1: способность анализировать нормативно-правовое регулирование и	анализирует фактические обстоятельства с целью последующей	всесторонне и полно анализирует фактические обстоятельства с целью последующей	Дискуссия Кейс задания

фактические обстоятельства с целью последующей юридической квалификации в сфере взаимодействия бизнеса и власти.	юридической квалификации в сфере частно-публичного правового регулирования, взаимодействия бизнеса и власти.	юридической квалификации в сфере частно-публичного правового регулирования, взаимодействия бизнеса и власти.	
ПК-10.1: способность воспринимать, анализировать и реализовывать управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти	<ul style="list-style-type: none"> - определяет характер управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти; - прогнозирует результаты введения управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти; - анализирует управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти; - с целью уяснения преимуществ и положительных результатов ее реализации; - предлагает варианты реализации управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти. 	<ul style="list-style-type: none"> - верно определяет характер управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти; - обоснованно прогнозирует результаты введения управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти; - обоснованно анализирует управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти с целью уяснения преимуществ и положительных результатов ее реализации; - обоснованно предлагает варианты реализации управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти. 	Дискуссия Кейс задания

Оценивание обучающегося на зачете по дисциплине

Оценка	Критерии оценки	Результаты обучения
(отлично, хорошо, удовлетворительно)	- всесторонне и полно анализирует фактические обстоятельства с целью последующей юридической квалификации в сфере частно-публичного правового регулирования, взаимодействия бизнеса и власти;	<p>ПК-2.1 на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> - нормативно-правовое регулирование, современные модели взаимоотношений бизнеса и власти, правовые проблемы регулирования малого и среднего бизнеса, саморегулирование, взаимоотношения международного бизнеса и государства, социальная ответственность бизнеса. <p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> - анализа нормативного правового регулирования государственно-властной

	<ul style="list-style-type: none"> - верно определяет характер управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти; - обоснованно прогнозирует результаты введения управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти; - обоснованно анализирует управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти с целью уяснения преимуществ и положительных результатов ее реализации; - обоснованно предлагает варианты реализации управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти. 	<p>деятельности по реализации правовых норм (процессов, процедур и принципов)</p> <ul style="list-style-type: none"> - анализа фактических обстоятельств дела в конкретной сфере честно-публичного правового регулирования общественных отношений, взаимодействия бизнеса и власти; сопоставления выявленных фактических обстоятельств с действующими нормами права, правовыми принципами, сущностью права. <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> - принятия правоприменительного решения, анализ возможных вариантов; - формулирования правоприменительного решения; - оформления правоприменительного решения в конкретных сферах юридической деятельности. <p>ПК -10.1</p> <p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> - нормативно-правовое регулирование, современные модели взаимоотношений бизнеса и власти, правовые проблемы регулирования малого и среднего бизнеса, саморегулирование, взаимоотношения международного бизнеса и государства, социальная ответственность бизнеса. <p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> - определение характера управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы, практической юридической деятельности организации (предприятия); анализ управленческих инноваций в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы с целью уяснения преимуществ и положительных результатов ее реализации, практической юридической деятельности организации (предприятия). <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> - прогнозировать результаты введения управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы, практической юридической деятельности организации (предприятия); реализовывать управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы с целью уяснения преимуществ и положительных
«неудовлетворительно»	<ul style="list-style-type: none"> - не верно анализирует фактические обстоятельства с целью последующей юридической квалификации в сфере частно-публичного правового регулирования, взаимодействия бизнеса и власти; - не верно определяет характер управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти; - не прогнозирует результаты введения управленческой 	<p>анализ управленческих инноваций в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы с целью уяснения преимуществ и положительных результатов ее реализации, практической юридической деятельности организации (предприятия).</p> <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> - прогнозировать результаты введения управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы, практической юридической деятельности организации (предприятия); реализовывать управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти, государственного управления, государственной службы с целью уяснения преимуществ и положительных

	инновации в сфере отношений бизнеса и власти; - не верно анализирует управленческие инновации в сфере отношений бизнеса и власти с целью уяснения преимуществ и положительных результатов ее реализации; - не предлагает варианты реализации управленческой инновации в сфере отношений бизнеса и власти.	результатов ее реализации, практической юридической деятельности организации (предприятия).
--	---	---

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»

К экзамену по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» необходимо готовиться целенаправленно, регулярно, систематически и с первых дней обучения по данной дисциплине. Попытки освоить дисциплину в период зачётно-экзаменационной сессии, как правило, показывают не слишком удовлетворительные результаты.

В самом начале освоения дисциплины обучающиеся должны познакомиться со следующей учебно-методической документацией:

- рабочей программой дисциплины «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»;
- перечнем компетенций, которыми обучающийся должен овладеть,
- тематическими планами занятий,
- контрольными мероприятиями,
- учебником, учебными пособиями, а также электронными ресурсами,
- перечнем экзаменационных вопросов и заданий.

После этого у обучающихся должно сформироваться четкое представление об объеме и характере знаний, умений, которыми надо будет овладеть по дисциплине. Систематическое выполнение заданий учебной работы на лекциях и семинарских занятиях позволит успешно освоить дисциплину и создать хорошую базу для сдачи экзамена.

Промежуточная аттестация по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» проводится в соответствии с Учебным планом по семестрам – в 1 семестре для очной формы обучения в виде экзамена.

Обучающийся допускается к экзамену по дисциплине в случае выполнения им учебного плана: выполненных работ. В случае наличия учебной задолженности обучающийся отрабатывает пропущенные занятия в форме, предложенной преподавателем.

Обучение по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» предполагает контактную форму работы (лекционные, семинарские занятия, а также консультации) и самостоятельную работу обучающихся.

5.1. Методические рекомендации по подготовке к лекционным и семинарским занятиям

Дисциплина «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти» входит в состав дисциплин базового цикла и является необходимой в процессе формирования профессиональных знаний и навыков юриста-магистра в современной России.

Изучение дисциплины требует систематического и последовательного накопления знаний, следовательно, пропуски отдельных тем не позволяют глубоко освоить предмет. Именно поэтому контроль над систематической работой студентов всегда находится в центре внимания кафедры.

Студентам необходимо:

- перед каждой лекцией просматривать рабочую программу дисциплины, что позволит сэкономить время на записывание темы лекции, ее основных вопросов, рекомендуемой литературы;

- на отдельные лекции приносить соответствующий материал на бумажных носителях, представленный лектором на портале или присланный на «электронный почтовый ящик группы» (таблицы, графики, схемы). Данный материал будет охарактеризован, прокомментирован, дополнен непосредственно на лекции;

- перед очередной лекцией необходимо просмотреть по конспекту материал предыдущей лекции. При затруднениях в восприятии материала следует обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале опять не удалось, то обратитесь к лектору (по графику его консультаций) или к преподавателю на практических занятиях.

5.2 Методические рекомендации к самостоятельной работе.

Основной целью самостоятельной работы студентов является улучшение юридической профессиональной подготовки магистров, направленное на формирование системы фундаментальных и профессиональных знаний, умений и навыков в области юриспруденции, которые они могли бы свободно и самостоятельно применять в практической деятельности.

Самостоятельная работа обучающихся направлена на решение следующих задач: углублять, расширять юридические профессиональные знания магистров и формировать у них интерес к учебно-познавательной деятельности в сфере юриспруденции:

1. Углублять, расширять профессиональные знания студентов и формировать у них интерес к учебно-познавательной деятельности;

2. Научить студентов овладевать приемами процесса познания права;

3. Развивать у них самостоятельность, активность, ответственность в ходе изучения учебной дисциплины;

4. Развивать познавательные способности будущих юристов-магистров по овладению профессиональной компетенцией.

Внеаудиторная самостоятельная работа выполняется по заданию преподавателя, но без его непосредственного участия. Для обеспечения внеаудиторной самостоятельной работы по дисциплине преподавателем разрабатывается перечень заданий (кейс-заданий) для самостоятельной работы, который необходим для эффективного управления данным видом учебной деятельности обучающихся. Самостоятельная работа студентов включает подготовку к дискуссии. Для этого студент изучает лекции, основную и дополнительную литературу, публикации, информацию из Интернет-ресурсов, и электронных библиотечных баз. Самостоятельная работа может осуществляться индивидуально или группами студентов в зависимости от цели, объема, конкретной тематики самостоятельной работы, уровня сложности, уровня подготовленности обучающихся. Обучающийся самостоятельно определяет режим своей внеаудиторной работы и меру труда, затрачиваемого на овладение

знаниями и умениями по дисциплине, выполняет внеаудиторную работу по индивидуальному плану, в зависимости от собственной подготовки, бюджета времени и других условий. Ежедневно обучающийся должен уделять выполнению внеаудиторной самостоятельной работы в среднем не менее 3 часов. При выполнении внеаудиторной самостоятельной работы обучающийся имеет право обращаться к преподавателю за консультацией с целью уточнения задания, формы контроля выполненного задания. Эффективность подготовки студентов зависит от качества ознакомления с рекомендованной литературой. Для подготовки к устному опросу студенту необходимо ознакомиться с материалом, посвященным изучаемой теме в учебнике или другой рекомендованной литературе, записях с лекционного занятия. Развернутый ответ должен следовать определенной логике и последовательности изложения, состоять из многих предложений, содержать доводы и выводы.

5.3 Методические рекомендации по решению кейсов.

Кейс, кейс-задача (case) – это конкретная практическая ситуация, рассказывающая о той или иной правовой ситуации, в которой зачастую заложена некая проблема.

Анализ правовой ситуации целесообразно начинать с выявления проблемы, которую необходимо решить в кейс-задании;

Корректная правовая постановка проблемы требует ясности, четкости, а главное четкости правовой формулировки;

Успех в решении проблемы зависит от выработки различных правовых способов действий в данной ситуации – правовых альтернатив и (или) правильного определения общих оснований (посылок) для решения проблемы.

Необходимым условием для принятия окончательного решения поставленной в кейс-задании проблемы является дедуктивное или иное логическое умозаключение и его обоснование; основанием для логического умозаключения в правовых кейс-заданиях выступает понятие (сущность) права, правовые принципы и аксиомы, конкретные правовые нормы.

При выборе правового решения, в случае наличия нескольких альтернатив, нужно опираться как на правовой анализ положительных и отрицательных последствий каждого, так и на правовой анализ необходимости осуществления решений;

У студентов есть возможность получить дополнительную информацию из правовых баз «Консультант-Плюс», «Гарант». Студенты формулируют собственные предложения. После анализа ситуации обсуждается принятое мотивированное решение. Работа проводится как в группе, так и индивидуально.

Цели указанного анализа:

- активизация студентов, что в свою очередь повышает эффективность профессионального обучения;
- повышение мотивации к учебному процессу;
- приобретение навыков обращения с источниками и иными правовыми документами;
- приобретение навыков анализа различных профессиональных ситуаций;
- отработка умений работы с информацией, в том числе умения найти дополнительную информацию, необходимую для уточнения ситуации;
- моделирование решений, представление различных планов действий;
- приобретение навыков принятия наиболее эффективного решения на основе коллективного обсуждения ситуации;
- приобретение навыков четкого и точного изложения собственной позиции, защиты собственной точки зрения;
- приобретение навыков критической оценки различных точек зрения, самоанализа, самоконтроля, самооценки.

Критерии оценки решения кейс-задачи.

- актуальность и прикладная значимость;

- информационная достаточность;
- правильность принятого решения;
- соответствие материала теме и плану;
- стиль и язык изложения (целесообразное использование терминологии, пояснение новых понятий, лаконичность, логичность, правильность применения и оформления цитат и др.);
- наличие выраженной собственной позиции;
- оформление;
- адекватность и количество использованных источников;
- владение материалом, предложенным для самостоятельного изучения;
- наличие и качество презентационного материала;
- полнота и качество ответов на вопросы.

5.4. Методические рекомендации по подготовке реферата.

Реферат представляет собой реферативную работу по одному из актуальных вопросов дисциплины «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти». Это обобщенная запись идей, концепций, точек зрения различных ученых, представляемая по итогам самостоятельного анализа различных источников.

Учебно-методическая задача написания реферата - способствовать развитию у студентов навыков изложения различных научных позиций, овладение как методикой юридического анализа, так и конкретными технико-юридическими навыками. Для этого необходимо не только хорошо знать исследуемый материал, но и научиться передавать его в письменной форме, делать логичные выводы, овладеть юридической терминологией и формальными требованиями к изложению нормативно-правового материала.

Приступая к написанию реферата, прежде всего, надо определить круг вопросов, которые в нем следует рассмотреть. Они должны по возможности охватить все стороны избранной темы, показать знание и понимание материала.

Второй этап работы - подбор необходимой литературы. Целесообразно широко использовать всевозможные источники - учебники, книги, статьи в периодической печати, различные справочные материалы, нормативно-правовые источники.

Следующим этапом является собственно написание реферата. В первую очередь нужно определить ее структуру. Типовая структура включает:

- введение;
- основную часть, разделенную на разделы;
- заключение, содержащее выводы и предложения.

Общий объем курсовой работы – 12-15 машинописных страниц.

Во введении (1-1,5 страницы) следует четко сформулировать актуальность темы, объект и предмет исследования, задачи и цели исследования.

В основной части в разделах дается систематизированная трактовка отдельных вопросов, раскрывающих те или иные стороны темы. При написании разделов целесообразно использовать метод дискуссии, когда анализируются взгляды различных авторов и обосновывается собственная точка зрения.

В заключении (1-2 страницы) содержатся выводы и подводятся итоги проведенной работы и излагается суммированное мнение автора по тем или иным аспектам избранной темы.

Необходимо правильно оформить реферат. Работа должна быть выполнена на листах бумаги стандарта А4, которые затем брошюруются.

В целом работа должна содержать.

- титульный лист;
- содержание (оглавление);
- собственно текст курсовой работы;
- список использованной литературы и нормативных источников.

На титульном листе (обложке) указываются тема работы, фамилия и инициалы исполнителя.

На каждом листе основной части следует оставлять правое поле для замечаний проверяющего.

Текст должен быть разделен на абзацы, содержащие самостоятельную мысль. Излагать материал надо от третьего лица, избегая сложных и громоздких предложений. Сокращения слов и словосочетаний следует использовать только общепринятые.

Текст не должен быть перегружен цитатами. Следует иметь в виду, что все цитируемые материалы должны сопровождаться ссылкой на их источники. Ссылка на источник имеющейся в тексте работы цитаты должна находиться внизу соответствующей страницы. Ссылка ставится сразу за цитатой. Нумерация ссылок - на каждой странице.

В конце работы приводится пронумерованный список использованной литературы.

Нумерация страниц курсовой работы должна быть сквозной, включая перечень использованной литературы. Первой страницей является титульный лист.

Параметры текста:

Поля - сверху, снизу, справа - 2,5 см., слева - 3 см.

Шрифт- 14

Межстрочный интервал -1,5

Параметры сносок:

Шрифт- 12

Межстрочный интервал - 1

Работа должна быть подписана исполнителем с указанием даты ее окончания.

Темы рефератов у студентов одной группы не должны совпадать.

Преподаватель оценивает реферат и ставит оценку зачтено или незачтено.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине «Нормативно-правовое регулирование отношений бизнеса и власти»

6.1. Основная литература.

Глаголев С.Н. Бизнес и власть: актуальные проблемы взаимодействия [Электронный ресурс]/ С.Н. Глаголев, В.В. Моисеев— Электрон. текстовые данные.— Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2013.— 325 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57284.html>.— ЭБС «IPRbooks»

Экономическая политология. Отношения бизнеса с государством и обществом [Электронный ресурс]: учебное пособие/ А.А. Байков [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Аспект Пресс, 2012.— 240 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/8900.html>.— ЭБС «IPRbooks»

Крупенков В.В. Государственные и бизнес-коммуникации [Электронный ресурс]: учебное пособие/ В.В. Крупенков, Н.А. Мамедова, А.Н. Грачев— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 117 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10650.html>.— ЭБС «IPRbooks»

Глаголев С.Н. Проблемы иностранных инвестиций в России в условиях экономических санкций [Электронный ресурс]: монография/ С.Н. Глаголев, В.В. Моисеев— Электрон. текстовые данные.— Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2014.— 263 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57292.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.2. Дополнительная литература.

1. Каширин А.И. Инновационный бизнес [Электронный ресурс]: венчурное и бизнес-ангельское инвестирование. Учебное пособие/ А.И. Каширин, А.С. Семенов— Электрон. текстовые данные.— М.: Дело, 2014.— 260 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/50988.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Административные барьеры на пути развития малого бизнеса в России [Электронный ресурс]/ Е.В. Бессонова [и др.]— Электрон. текстовые данные.— М.: Дело, 2010.— 80 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/50948.html>.— ЭБС «IPRbooks»
3. Воронина Л.И. Социальное взаимодействие власти, предпринимателей и наемных работников. Социологический анализ [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Л.И. Воронина— Электрон. текстовые данные.— Екатеринбург: Уральский федеральный университет, 2013.— 248 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/66206.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Зайцева Г.В. Предприниматель как продукт взаимодействия власти, бизнеса и общества, создаваемый в образовательном процессе высшего учебного заведения [Электронный ресурс]: монография/ Г.В. Зайцева— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2015.— 79 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/32826.html>.— ЭБС «IPRbooks»
5. Trust in society, business and organization. Доверие в Обществе, бизнесе и организации [Электронный ресурс]: proceedings of the Conference «Business. Society. Human» (October 30–31, 2013, Moscow). Материалы международной научной конференции «Бизнес. Общество. Человек» (30–31 октября 2013, Москва)/ Р.И. Анисимов [и др.]— Электрон. текстовые данные.— М.: Когито-Центр, Институт психологии РАН, 2013.— 320 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/32122.html>.— ЭБС «IPRbooks»
6. Клейтон Кристенсен Решение проблемы инноваций в бизнесе [Электронный ресурс]: как создать растущий бизнес и успешно поддерживать его рост/ Кристенсен Клейтон, Рейнор Майкл— Электрон. текстовые данные.— М.: Альпина Паблишер, 2016.— 290 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/41362.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.

1. Бизнес и власть в России: взаимодействие в условиях кризиса. М.: Изд.дом НИУ ВШЭ. 2016.
2. Бизнес и власть в России: Формирование благоприятного инвестиционного и предпринимательского климата. Изд.дом НИУ ВШЭ. 2015.
3. Бизнес и власть в России. Теория и практика взаимодействия / Под научной редакцией А.Н. Шохина. М: Изд.дом ВШЭ. 2011.
4. Российское предпринимательское право : учебник. 4-е изд. / под ред. И. В. Ершовой, Г. Д. Отнюковой. М. : Проспект, 2012.
5. Андреева Л. В. Коммерческое (торговое) право России: учебник. 3-е изд. М. : Кнорус, 2012.
6. Балашов А.М. Возрождение и развитие предпринимательства в период нэпа (государственно-частное партнерство с участием иностранного капитала). Старый Оскол, 2012.
7. Бетелл Т. Собственность и процветание. М., 2008
8. Бочарников М.В., Селеменова Е.А. Государственно – частное партнерство и его роль на современном этапе развития гражданского общества в России // НаукаПарк. № 6-2 (18). 2013.
9. Васильев А.Ф. Делегирование государственных функций субъектам частного права // Правоведение. 2008. №2.

10. Васильева С.В. Предприниматели и органы власти в России: политика отношений и правовое регулирование
11. Ганжа И. Трансформация взаимодействия власти и бизнеса за рубежом в условиях формирования рынка проектов государственно – частного партнерства // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. 2012. №2.
12. Глушко Е.В. Административно-правовая природа государственных корпораций // Реформы и право. 2008. №3. СПС «КонсультантПлюс»
13. Голубев С.А. Российский бизнес в начале XX века: политические настроения и экономические ожидания // Российская государственность: история и современность. М.: РАЕН. 2007. – С.343-347.
14. Кирченко К.Г. Формы взаимодействия органов управления и частного сектора: теоретические аспекты и зарубежный опыт // Известия Гомельского государственного университета им. Ф. Скорины. 2013. № 3 (78).
15. Коломбатто Э. Рынки, мораль и экономическая политика: новый подход к защите экономики свободного рынка. М: Мысль, 2016. – 500 с.
16. Королев Е.А. Опыт взаимодействия бизнеса и власти в Европейском Союзе / [Электронный ресурс]: Материалы докладов XV международной конференции «Ломоносов – 2008». Государственное и муниципальное управление. М.: МГУ, 2008.
17. Кузванова А.Л., Полтавская М.Б. Проблемы и перспективы взаимодействия бизнеса, государства и некоммерческих организаций в современных российских условиях // Бизнес. Образование. Право. Вестник волгоградского института бизнеса. 2014. №1 (26).
18. Любутов Н.А. Конституционное право граждан на объединение: правовая природа и механизм реализации. Дисс...к.ю.н. М., 2011.
19. Макаров И.Н. Основные формы государственно – частного партнерства в мировой практике и российской экономике // Экономические науки. 2008. № 45. С. 83-88.
20. Пайпс Р. Собственность и свобода. М.: «Московская Школа политических исследований», 2001.
21. Пеннингтон М. Классический либерализм и будущее социально-экономической политики. М.: Мысль, 2015. - 452 с.
22. Познер Р.А. Экономический анализ права. В 2-х томах. СПб., 2004.
23. Рагулина Ю.В., Бутова Т.В. Организация взаимодействия властных структур и бизнеса. М.: КноРус, 2014.
24. Радионова О.В. Англосаксонская модель государственно – частного партнерства // Известия Иркутской государственной экономической академии. 2012. № 4.
25. Рисин И.Е., Колосов А.С. Государственно – частное партнерство в США: уроки для России // В сборнике: Актуальные проблемы развития территорий и систем регионального и муниципального управления Материалы 8-ой Международной научно-практической конференции. под редакцией: И.Е. Рисина. 2013.
26. Уголовная политика в сфере экономики: экспертные оценки. М.: Фонд либеральная миссия. 2011.
27. Фелпс Э. Массовое процветание. Как низовые инновации стали источником рабочих мест, иных возможностей и изменений. М.: Изд-во Института Гайдара, 2015. – 472 с.
28. Филина С.Ю. Взаимосвязь ожиданий производителей и потребителей (на примере США) // Банковские технологии. - 2013. – №1(204). 2013.
29. Хайек Ф. Право, законодательство, свобода. Современное понимание либеральных принципов справедливости политики. М: ИРИССЕН, 2006. -644 с.
30. Шахов Е.Н. Экономический анализ права: предпосылки, становление, сущность /Вестник АмГУ. Выпуск 52, 2011.
31. Шмаков А.В. Экономический анализ права: учеб. пособие. Ч.1. Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2005.

6.4. Нормативные правовые документы.

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном референдуме 12 декабря 1993 г.) // Российская газета от 25 декабря 1993 г.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 года // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 года // Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, N 5, ст. 410.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26 ноября 2001 года // Собрание законодательства РФ, 03.12.2001, N 49, ст. 4552.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18 декабря 2006 года // Собрание законодательства РФ, 25.12.2006, N 52 (1 ч.), ст. 5496.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
7. Налоговый кодекс РФ (часть первая) от 31 июля 1998 года // Собрание законодательства РФ, 03.08.1998, N 31, ст. 3824.
8. Налоговый кодекс РФ (часть вторая) от 5 августа 2000 года // Собрание законодательства РФ, 07.08.2000, N 32, ст. 3340.
9. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 июня 2002 // Российская газета от 27.07.2002, № 137.
10. Гражданский процессуальный кодекс
11. Федеральный закон от 20 февраля 1992 г. № N 2383-1 «О товарных биржах и биржевой торговле» // Ведомости СНД и ВС РФ, 07.05.1992, N 18, ст. 961.
12. Федеральный закон от 17 августа 1995 г. № 147-ФЗ "О естественных монополиях" // Собрание законодательства РФ, 21.08.1995, N 34, ст. 3426.
13. Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» // Собрание законодательства РФ, 15.01.1996, N 3, ст. 145.
14. Федеральный закон от 2 декабря 1990 г. N 395-1 «О банках и банковской деятельности» // Собрание законодательства РФ, 05.02.1996, N 6, ст. 492.
15. Федеральный закон от 22 апреля 1996 г. № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» // Собрание законодательства РФ, N 17, 22.04.1996, ст. 1918.
16. Федеральный закон от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» // Собрание законодательства РФ, 01.03.1999, N 9, ст. 1096.
17. Федеральный закон от 10 июля 2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке (Банке России)» // Собрание законодательства РФ, 15.07.2002, N 28, ст. 2790.
18. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ, 28.10.2002, N 43, ст. 4190.
19. Закон Российской Федерации от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции» // Собрание законодательства РФ, 31.07.2006, N 31 (1 ч.), ст. 3434.
20. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 30.07.2007, N 31, ст. 4006.
21. Федеральный закон от 01 декабря 2007 г. № 315-ФЗ "О саморегулируемых организациях" // Собрание законодательства РФ, 03.12.2007, N 49, ст. 6076.
22. Федеральный закон от 26 декабря 2008 № 294-ФЗ "О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля" // Собрание законодательства РФ, 29.12.2008, N 52 (ч. 1), ст. 6249.
23. Постановление Конституционного суда РФ от 12.11.1998 №24-П //СЗ РФ. 1998. №42.
24. Постановление Конституционного суда РФ от 23.01.2004. №9-П //СЗ РФ. 2004. №19 (часть 2).

25. Постановление Верховного Совета Российской Федерации от 27.12.1991 № 3020-1 «О разграничении государственной собственности в Российской Федерации на федеральную собственность, государственную собственность республик в составе Российской Федерации, краев, областей, автономной области, автономных округов, городов Москвы и Санкт-Петербурга в муниципальную собственность».
26. Указ Президента Российской Федерации от 28.02.1995 № 221 «О мерах по упорядочению государственного регулирования цен (тарифов)».
27. Постановление Правительства Российской Федерации от 07.03.1995 № 239 «О мерах по упорядочению государственного регулирования цен (тарифов)».
28. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
29. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».
30. Федеральный закон от 30.12.2006 № 281-ФЗ «О специальных экономических мерах».
31. Федеральный закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».
32. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».
33. Федеральный закон от 19.07.1998 № 114-ФЗ «О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами».
34. Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ «Об экспортном контроле».
35. Закон Российской Федерации от 21.05.1993 № 5003-1 «О таможенном тарифе».
36. Федеральный закон от 29.07.1998 № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности».
37. Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности».
38. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.
39. Парижская конвенция по охране промышленной собственности 1883 г.
40. Евразийская патентная конвенция 1994 г.
41. Сеульская конвенция об утверждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций 1985 г.
42. Постановление Пленумов Верховного Суда Российской Федерации и Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 01.07.1996 № 6/8 «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации».
43. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 18.11.2004 № 23 «О судебной практике по делам о незаконном предпринимательстве и легитимации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем».
44. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24.10.2006 № 18 «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Особенной части Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях».
45. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 20.12.2006 № 67 «О некоторых вопросах практики применения положения законодательства о банкротстве отсутствующих должников и прекращении недействующих юридических лиц».
46. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 30.06.2008 № 30 «О некоторых вопросах, возникающих в связи с применением арбитражными судами антимонопольного законодательства».
47. Постановление Пленумов Верховного Суда Российской Федерации и Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 29.04.2010 № 10/22 «О некоторых

вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав».

48. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 13.01.2000 № 50 «Обзор практики разрешения споров, связанных с ликвидацией юридических лиц (коммерческих организаций)».

49. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 13.08.2004 № 84 «О некоторых вопросах применения арбитражными судами статьи 61 Гражданского кодекса Российской Федерации».

50. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 28.04.1997 № 13 «Обзор практики разрешения споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав».

51. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 18.01.2001 № 58 «Обзор практики разрешения арбитражными судами споров, связанных с защитой иностранных инвесторов».

6.5. Интернет-ресурсы.

1. <http://www.gov.ru> - сервер федеральных и региональных органов государственной власти.
2. <http://kremlin.ru> – Официальный сайт Президента Российской Федерации.
3. www.government.ru – интернет-портал Правительства Российской Федерации.
4. <http://council.gov.ru> - Официальный сайт Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации.
5. <http://www.duma.gov.ru> - Официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации.
6. <http://pravo.gov.ru/> - Официальный интернет-портал правовой информации
7. <http://regulation.gov.ru/index.html> - Единый портал для размещения информации о разработке федеральными органами исполнительной власти проектов нормативных правовых актов и результатов их общественного обсуждения
8. <http://www.ksrf.ru> - Официальный сайт Конституционного Суда Российской Федерации.
9. <http://www.ombudsman.gov.ru> - Официальный сайт Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации.
10. <http://www.rg.ru> - Официальный сайт газеты «Российская газета».
11. <http://www.supcourt.ru> - Официальный сайт Верховного Суда Российской Федерации.

6.6. Иные источники.

1. Барсукова С.Ю. Эссе о неформальной экономике, или 16 оттенков серого. Изд.дом Высшей школы экономики, 2015.
2. Болотова А.К., Жуков Ю.М. Психология коммуникаций. Издательский дом ВШЭ, 2015
3. Бреннер Р. Экономика глобальной турбулентности: развитие капиталистической экономики в период от долгого бума до долгого спада, 1945–2005. Научный редактор перевода: Чубаров И.М. Изд.дом Высшей школы экономики, 2014.
4. Буртова Е.В., Конфликтология. Учебное пособие. М. 2002.
5. Гильмиярова А.Ф. Методы государственного воздействия на предпринимательскую активность малого и среднего бизнеса // Безопасность бизнеса. 2011. N 3. С. 2- 5.
6. Горц А. Нематериальное. Знание, стоимость и капитал/ пер. с нем. и фр. М.М. Сокольской – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2010.
7. Игнатова И. В. Государственное регулирование предпринимательства в России: основные направления, «Общество. Среда. Развитие (Terra Humana)», Выпуск № 1. 2011.

8. Калганова Л.А., Ложевский И.А. Топ-менеджмент: теория и практика. Москва: Социум, 2015.
9. Кириллина В. Н. Конфликтный менеджмент. М.: ГУ–ВШЭ, 2010.
10. Кириллина В. Н. Конфликтология гендера. М. : Изд. дом ГУ - ВШЭ, 2007.
11. Коммерческое (предпринимательское) право. Учебник / Под ред. В.Ф. Попондопуло. "Инфра-М, Норма" (2015).
12. Коммонс Дж.Р. Правовые основания капитализма. Пер. с англ. под науч. ред. М.И.Одинцовой. Издательский дом НИУ ВШЭ, 2011.
13. Малое и среднее предпринимательство: правовое обеспечение / отв. ред. И.В. Ершова. М: Юриспруденция, 2014.
14. Перегудов С. П. Крупная корпорация как субъект публичной политики: учеб. пособие для вузов / С. П. Перегудов ; Гос. ун-т — Высшая школа экономики. — М. : Изд. дом ГУ ВШЭ, 2006.
15. Предпринимательское право Российской Федерации: учебник / под ред. Е.П. Губина, П.Г. Лахно. 2-е изд. М.: Норма, 2011.
16. Прудников В. М. Государственное регулирование предпринимательской деятельности: учебное пособие. 3-е издание. М.: ИНФРА-М, 2010.
17. Райнерт Э.С. Как богатые страны стали богатыми, и почему бедные страны остаются бедными. 3-е изд. Изд.дом Высшей школы экономики, 2015.
18. Шишкин С.Н. Предпринимательно-правовые (хозяйственно-правовые) основы государственного регулирования экономики Монография. М: Инфотропик Медиа, 2011.
19. Якимец В.Н., Никовская Л.И., Сложносоставные конфликты – атрибут постсоциалистической трансформации. Социологические исследования. 2005. № 8.
20. Анкерсмит Ф. Р. Политическая репрезентация. Научный редактор перевода Марков А.В. Издательский дом НИУ ВШЭ, 2012.
21. Анкерсмит Франклин Р. Эстетическая политика. Политическая философия по ту сторону факта и ценности. Научный редактор перевода Борисова И.Н. Изд.дом Высшей школы экономики, 2014.
22. Асемоглу Д., Робинсон А.Дж. Экономические истоки диктатуры и демократии. Пер. с англ. под науч. ред. Л. И. Полищука, Г. Р. Сюняева, Т. В. Натхова. Изд.дом Высшей школы экономики, 2015.
23. Бизнес и власть: от равноудаленности к равноприближенности [Электронный ресурс] ИА "Альянс Медиа – Режим доступа: <http://www.allmedia.ru/newsitem.asp?id=674785>
24. Кастельс М. Власть коммуникаций. Пер. с англ. под науч. ред. А.И. Черных. Издательский дом ВШЭ, 2016.
25. Коусон А. Корпоративизм и политическая теория. – М., 2004
26. Манн М. Власть в XXI столетии: беседы с Джоном А. Холлом. Научный редактор перевода Смирнов А.В. Изд.дом Высшей школы экономики, 2014.
27. Политика в эпоху жесткой экономии. Под ред. А. Шефара, В. Штрика. Пер. с англ. под научной редакцией А. А. Порецковой. Изд.дом Высшей школы экономики, 2015.
28. Тросби, Д. Экономика и культура / пер. с англ. И. Кушнаревой; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2013.

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Специализированные залы для проведения лекций и аудитории для проведения семинарских и практических занятий с использованием мультимедийного оборудования и возможностью прямого выхода в сеть Интернет.
2. Специализированная мебель и оргсредства: аудитории и компьютерные классы, оборудованные посадочными местами.
3. Технические средства обучения: Персональные компьютеры; компьютерные проекторы; звуковые динамики; программные средства, обеспечивающие просмотр видеофайлов в форматах AVI, MPEG-4, DivX, RMVB, WMV.
4. Лицензионные электронные ресурсы: Windows, Microsoft Office (Excel, InfoPath, PowerPoint, Publisher, Word).
5. Информационные справочные и поисковые системы «Консультант Плюс», «Гарант».