

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ

наименование дисциплины

Автор: к.т.н., доцент Перекрестов В.А.

Код и наименование направления подготовки, профиля: 38.03.06 «Торговое дело», профиль «Международная коммерция»

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная

Цель освоения дисциплины: сформировать компетенции для осуществления управления торгово-технологическими процессами, определять и минимизировать затраты материальных и трудовых ресурсов в профессиональной деятельности, готовности к участию в таможенной деятельности в профессиональной деятельности и принятия решений по вопросам организации управления внешнеторговой организацией

План курса:

Раздел 1: Теория международной торговли. Современные тенденции развития международного разделения труда и мировой торговли. Рассматриваются: вопросы международного разделения труда как фактор становления и развития международной торговли. Виды внешней торговли. Основные черты современного мирового рынка товаров и услуг. Международные торговые организации и организационные формы международной торговли. Современная динамика, структура и направления внешней торговли России.

Раздел 2. Основные концепции международной торговли. Изучаются: эволюция взглядов на роль внешней торговли.

Раздел 3. Гармонизированная система описания и кодирования товаров в международной торговле и международные торговые организации. Изучаются: проблемы гармонизации системы описания и кодирования товаров в международной торговле

Раздел 4 . Регулирование внешней торговли товарами: тарифные и нетарифные методы. Ценообразование во внешней торговле. Рассматриваются: тарифные и нетарифные методы регулирования импорта; ценообразование в международной торговле .

Раздел 5. . Мировые рынки услу. Изучаются: предпосылки и условия формирования мирового рынка услуг; мировые рынки отдельных видов услуг и их особенности

Раздел 6. Контракт международный купли-продажи товаров и услуг. Контракт международной купли-продажи товаров: виды, структура и статьи

Раздел 7. Состязательные формы международной торговли. Изучаются состязательные формы международной торговли

Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:

Текущий контроль осуществляется посредством устного опроса, результатов выполнения реферата, участия в диспутах и круглых столах.

Промежуточная аттестация осуществляется в форме устного экзамена.

Компетенция ПК – 2.3 (третий этап освоения) формирует

на уровне знаний:

- знание методов управления торгово-технологическими процессами, минимизации затрат материальных и трудовых ресурсов в сфере закупок для осуществления процедур закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд, а

также для целей консультирования по закупочным процедурам для государственных, муниципальных и корпоративных нужд и для разработки технико-экономического обоснования по установлению прямых производственных связей, созданию и развитию бизнеса на основе договоров и подготовка товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций

на уровне умений:

- применять методы анализа и минимизации затрат материальных и трудовых ресурсов при осуществлении процедур закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд, а также для целей консультирования по закупочным процедурам для государственных, муниципальных и корпоративных нужд и для разработки технико-экономического обоснования по установлению прямых производственных связей, созданию и развитию бизнеса на основе договоров и подготовка товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций, закупочной деятельности

на уровне навыков:

- владеть инструментами анализа и минимизации затрат материальных и трудовых ресурсов для осуществления процедур закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд, а также для целей консультирования по закупочным процедурам для государственных, муниципальных и корпоративных нужд и для разработки технико-экономического обоснования по установлению прямых производственных связей, созданию и развитию бизнеса на основе договоров и подготовка товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций

Компетенция ДПК – 1.3 (третий этап освоения) формирует

на уровне знаний:

- знание правил таможенного оформления закупок, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд, для целей осуществления процедур закупок и консультирования, а также при осуществлении экспортно-импортных операций, включая подготовку товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций

- на уровне умений:

- умение применять правила таможенного оформления закупок, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд, для целей осуществления процедур закупок и консультирования, а также для осуществления экспортно-импортных операций, включая подготовку товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций

- на уровне навыков:

- владеть навыками таможенного оформления в сфере закупок, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд, а также для целей консультирования и для осуществления экспортно-импортных операций, включая подготовку товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций

Компетенция ДПК – 3.3 (третий этап освоения) формирует

на уровне знаний:

- знание принципов и методов организации управления внешнеторговой организацией для подготовки для руководства организации информации по всем вопросам внешнеэкономических связей, а также в области осуществления процедур закупок и

для мониторинг рынка предмета закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд

.- на уровне умений:

- умение применять принципы и методы организации управления внешнеторговой организацией для подготовки для руководства организации информации по всем вопросам внешнеэкономических связей, а также в области осуществления процедур закупок и для мониторинг рынка предмета закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд

- на уровне навыков:

- владеть навыками организации управления внешнеторговой организацией для подготовки для руководства организации информации по всем вопросам внешнеэкономических связей, а также в области осуществления процедур закупок и для мониторинг рынка предмета закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд

Основная литература:

1. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Кочергина Т.Е.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2014.— 204 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/28015>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Шелег Н.С. Международная торговля [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Шелег Н.С., Енин Ю.И.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Вышэйшая школа, 2014.— 512 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/35496>.— ЭБС «IPRbooks»
3. Чеботарев Н.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс]: учебник для бакалавров/ Чеботарев Н.Ф.— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2014.— 350 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/24797>.— ЭБС «IPRbooks»