

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ
ДОГОВОРНОЕ ПРАВО В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ
наименование дисциплины

Автор: преподаватель-эксперт Романова М.Е.

Код и наименование направления подготовки, профиля: 38.03.06 «Торговое дело», профиль «Международная коммерция»

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная

Цель освоения дисциплины: сформировать компетенции в части способности участия в подготовке и правовом обеспечении решений по вопросам организации управления внешнеторговой организацией и принятия положений международного договорного права в таможенной деятельности

План курса:

Тема 1. Понятие договорного права в международной торговле и его источники. Рассматриваются вопросы правового регулирования международных торгово-экономических операций. Различия в порядке регламентации торговых сделок в разных странах и их влияние на осуществление торговых операций. Источники ДПМТ.

Тема 2. Унификация договорного права в международной торговле. Рассматривается содержание унификации материально-правовых норм по купле-продаже товаров. Международный институт по унификации частного права. Унификация международных торговых обычаев. Международная торговая палата.

Тема 3. Конвенция ООН о международной купле-продаже товаров 1980 г. (Венская конвенция). Значение Венской конвенции в регулировании международных торговых операций. Сфера, основные положения и порядок применения Венской конвенции. Соотношение Венской конвенции и национального права. Принципы, на которых основана Венская конвенция.

Тема 4. Документооборот в международной торговле Изучается документальное оформление внешнеторговой сделки. Контракт и связанные с ним документы. Типы внешнеторговых контрактов. Отражение условий сделки в теле контракта. Принципиальная схема внешнеторгового контракта.

Тема 5. Электронная торговля. Рассматриваются Формы электронных сделок, принятые в международной торговле. Электронный документооборот. Модельный закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле

Тема 6. Заключение международной торговой сделки: порядок ее заключения и международно-правовое и национальное регулирование заключения торговых сделок.

Понятия оферты и акцепта. Порядок совершения сделок с использованием оферты и акцепта

Тема 7. Базисные условия поставки и транспортировки товаров Понятие «базис поставки». Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС). Порядок применения ИНКОТЕРМС. Определения базиса поставки без обращения к ИНКОТЕРМС. Влияние условий транспортировки на базис поставки.

Тема 8. Нарушение обязательств и ответственность в международной торговле. Виды нарушений обязательств. Средства правовой защиты в случае нарушения контракта продавцом и покупателем. Механизмы разрешения споров и удовлетворения претензий в международной торговле. Международный коммерческий арбитраж и его роль в разрешении споров.

Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:

Текущий контроль осуществляется посредством устного опроса, результатов выполнения тестовых заданий, подготовки докладов, участия в диспутах.

Промежуточная аттестация осуществляется в форме экзамена, состоящего из устной части по теоретическим вопросам дисциплины и результатов выполнения итогового реферата.

Компетенция ДПК – 1.2 (второй этап освоения) формирует на уровне знаний:

- знание положений договорного права для составления планов и обоснования закупок, консультирования по закупочным процедурам, а также для разработки технико-экономического обоснования по установлению прямых производственных связей, созданию и развитию бизнеса на основе договоров и подготовке товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций

на уровне умений:

- умение применять положения договорного права для составления планов и обоснования закупок, консультирования по закупочным процедурам, а также для разработки технико-экономического обоснования по установлению прямых производственных связей, созданию и развитию бизнеса на основе договоров и подготовке товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных

на уровне навыков:

- владение навыками применять на практике положения договорного права для составления планов и обоснования закупок, для целей консультирования по процедурам закупок, а также для разработки технико-экономического обоснования по установлению прямых производственных связей, созданию и развитию бизнеса на основе договоров и подготовке товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций

Компетенция ДПК – 3.2 (второй этап освоения) формирует

на уровне знаний:

- знание основ правового обеспечения деятельности внешнеторговой организации с целью составления планов и обоснования закупок, консультирования по закупочным процедурам, а также для разработки технико-экономического обоснования по установлению прямых производственных связей, созданию и развитию бизнеса на основе договоров и ведения переговоров и деловой переписки с логистическими компаниями и брокерами по условиям работы и оптимизации поставок.

на уровне умений:

- умение выделить для себя сферу эффективного участия в правовом обеспечении деятельности внешнеторговой организации в части составления планов и обоснования закупок, консультирования по процедурам закупок, а также при разработке технико-экономического обоснования по установлению прямых производственных связей, создании и развитию бизнеса на основе договоров и ведения переговоров и деловой переписки с логистическими компаниями и брокерами по условиям работы и оптимизации поставок.

на уровне навыков:

- быть способным к участию в правовом обеспечении вопросов организации управления внешнеторговой организацией в части составления планов и обоснования закупок, консультирования по процедурам закупок, а также при разработке технико-экономического обоснования по установлению прямых производственных связей, создании и развитию бизнеса на основе договоров и ведения переговоров и деловой переписки с логистическими компаниями и брокерами по условиям работы и оптимизации поставок.

Основная литература:

1. Договорное право [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и научной специальности 12.00.03 «Гражданское право; предпринимательское право; семейное право; международное частное право»/ Н.Д. Эриашвили [и др.].- Электрон. текстовые данные.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.- 383 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52467>.- ЭБС «IPRbooks»
2. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Кочергина Т.Е.- Электрон. текстовые данные.- СПб.: Интермедия, 2014.- 204 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/28015>.- ЭБС «IPRbooks»
3. Шелег Н.С. Международная торговля [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Шелег Н.С., Енин Ю.И.- Электрон. текстовые данные.- Минск: Вышэйшая школа, 2014.- 512 с.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/35496>.- ЭБС «IPRbooks»