

# АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

## ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ

*наименование дисциплины*

**Автор: к.т.н., доцент Перекрестов В.А.**

**Код и наименование направления подготовки, профиля: 38.03.06 «Торговое дело», профиль «Международная коммерция»**

**Квалификация (степень) выпускника: бакалавр**

**Форма обучения: очная**

**Цель освоения дисциплины:** сформировать компетенции для участия в качестве члена творческого коллектива в разработке инновационных методов, средств и технологий в области профессиональной деятельности

### **План курса:**

Раздел 1. Электронная торговля - общие понятия, терминология, основные тенденции развития. Рассматриваются: понятийный аппарат и принципы электронной торговли. История развития электронной торговли в мире и России.

Раздел 2. Нормативно-правовая база электронной торговли. Изучаются международные и российские нормативно-правовые акты в области электронной торговли. нормативно-правовые акты

Раздел 3. Виды коммерческой деятельности в электронной торговле. Интернет-магазины. 2 Интернет-аукционы. Электронные биржи и торговые площадки. Межкорпоративная электронная торговля. Межкорпоративная электронная торговля

Раздел 4 Реклама и маркетинг в электронной торговле

Рассматриваются особенности рекламы в электронной торговле. Приемы построения и «раскрутки» сайта. Баннерная реклама. Маркетинг в электронной торговле.

Раздел 5. Разработка бизнес-планов и определение эффективности в электронной торговле.

Сбор и обработка исходной информации. Цели бизнес-планирования. План сбытовой деятельности. Финансовый план. Риски.

Раздел 6.Платежные системы в электронной торговле.

Классификация платежей и платежных систем. Вопросы безопасности платежей через Интернет

### **Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:**

Текущий контроль осуществляется посредством устного опроса, результатов выполнения индивидуального задания и участия в диспутах, тестирования.

Промежуточная аттестация осуществляется в форме устного зачета.

**Компетенция ПК – 11.2 (второй этап освоения) формирует на уровне знаний:**

- знание отличительных особенностей инновационных информационных методов и средств в рамках профессиональной деятельности включая в сферу закупок, в том числе для государственных, муниципальных и корпоративных нужд, и внешнеторговую сферу деятельности

### **на уровне умений:**

умение применять методы и средства, необходимые для организации и управления в Интернет-пространстве закупочными и торговыми операциями, при осуществлении закупок, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд, и при подготовке и реализации экспортно-импортных операций, включая их подготовку для таможенного оформления

**на уровне навыков:**

- быть готовым в качестве члена творческого коллектива принимать участие в разработке инновационных методов, средств и технологий в области электронной коммерции при осуществлении экспортно-импортных и закупочных операций, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд.

**Основная литература:**

1. Савельев А.И. Электронная коммерция в России и за рубежом [Электронный ресурс]: правовое регулирование/ Савельев А.И.— Электрон. текстовые данные.— М.: Статут, 2014.— 543 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29097>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Калужский М.Л. Электронная коммерция. Маркетинговые сети и инфраструктура рынка [Электронный ресурс]/ Калужский М.Л.— Электрон. текстовые данные.— М.: Экономика, Омский государственный технический университет, 2014.— 327 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/31693>.— ЭБС «IPRbooks»
3. Кобелев О.А. Электронная коммерция [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Кобелев О.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2015.— 684 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52308>.— ЭБС «IPRbooks»