

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ Б.1.В.ДВ.16.2 «Международные переговоры»

направление подготовки - **41.04.04 «Политология»**

профиль - «**Политическое управление**»

квалификация - «**Магистр**»

формы обучения - **очная, заочная**

Автор–составитель: доктор политических наук, профессор **Тамарчина Наталья Александровна**

Цель освоения дисциплины:

ОПК-3 владением навыками осуществления эффективной коммуникации в профессиональной среде, способность грамотно излагать мысли на государственном языке Российской Федерации и иностранном языке в устной и письменной речи

ПК-3 углубленное знание общих и специальных методов современной политической науки, уверенное владение навыками применения методологии политической науки к анализу современных политических процессов

ПК-4 способностью создавать модели исследуемых политических систем и процессов, владение навыками их формализации и верификации на основе эмпирического материала

сформированы знания:

- теоретические основы, сущность, содержание основных понятий международного переговорного процесса;
- основные подходы и методы изучения международного переговорного процесса;
- методологию комплексного анализа взаимодействия субъектов в международном переговорном процессе, технологии ведения переговоров с учетом особенностей национальных стилей.

сформированы умения:

- на основе научных подходов анализировать информацию о текущем состоянии переговорной ситуации и контрагенте;
- формировать и выбирать оптимальную стратегию, стиль и тактики ведения переговоров, выявлять потребности оппонента;
- планировать, организовать и реализовать различные модели ведения переговоров, аргументировано представлять свои предложения.

сформированы навыки:

- теорией и навыками ведения переговоров в конфликтной ситуации;
- методологическими подходами к изучению и использованию технологий планирования процесса переговоров;
- методами вербальных и невербальных коммуникаций.

План курса:

№ п/п	Наименование тем (разделов),	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости **, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Очная форма обучения								
Тема1	Международные переговоры: основные понятия, подходы и методы изучения.		2		5		3	О
Тема2	Стратегия и тактика в переговорном процессе.		2		5		3	Р
Тема3	Национальные и личностные стили и инструменты ведения переговоров.				5		3	Д
Тема4	Проблематика современного международного переговорного процесса.				5		3	Э
	Промежуточная аттестация							ЗаО
Всего:		36	4		20		12	
Заочная форма обучения								
Тема1	Международные переговоры: основные понятия, подходы и методы изучения.				4		4	О
Тема2	Стратегия и тактика в переговорном процессе.				4		4	Р
Тема3	Национальные и личностные стили и инструменты ведения переговоров.				4		4	Д

№ п/п	Наименование тем (разделов),	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости **, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Очная форма обучения								
Тема1	Международные переговоры: основные понятия, подходы и методы изучения.		2		5		3	О
Тема4	Проблематика современного международного переговорного процесса.				4		4	Э
	Промежуточная аттестация							ЗаО
Всего:		36			16		16	4

Основная литература:

1. Шевелева О.В. Организация ведения переговоров [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Шевелева О.В.— Электрон. текстовые данные.— М.: Советский спорт, 2014.— 304 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/40794.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Василенко, И. А. Международные переговоры : учебник для магистров / И. А. Василенко. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 485 с. — (Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-2243-1.