

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Сделки слияния и поглощения

Автор: к.ю.н. Комарицкий С.И.

Код и наименование направления подготовки, профиля:

40.04.01 Юриспруденция, профиль: гражданское право, гражданский процесс, арбитражный процесс.

Квалификация (степень) выпускника: магистр

Форма обучения: очная, заочная.

Цель освоения дисциплины:

Сформировать компетенции в области реорганизации юридических лиц.

План дисциплины:

Тема 1. Стадии процесса слияний и поглощений, основная документация

Предварительные стадии, юридическая проверка, подписание, закрытие сделки, обязательства после закрытия сделки. Основная документация: протокол о намерениях, соглашения об эксклюзивности, конфиденциальности и плате за отказ от заключения сделки, договор купли-продажи акций и иная документация.

Тема 2. Протокол о намерениях. Юридическая проверка

Преимущества и недостатки юридически обязательного протокола о намерениях. содержание протокола о намерениях. Юридическая проверка: наиболее важные вопросы, порядок структурирования и проведения. Юридическая проверка покупателя и продавца. Сочетание с аудитом и иными видами проверки.

Тема 3. Обязательства сторон в период между подписанием и закрытием сделки

Обязательства сторон по договору в период между подписанием и закрытием, а также в связи с закрытием сделки, ответственность при их нарушении. Риски в период между подписанием и закрытием. Влияние раскрытия информации на корректировку покупной цены. Дополнительное вознаграждение после закрытия.

Тема 4. Составление договора купли-продажи

Различия при стандартной процедуре приобретения компании и при аукционе. Алгоритм действий если договор пишет другая сторона. Оптимальный момент предоставления первого проекта договора. Основное содержание договора купли-продажи, основные приложения к договору. Предварительные и иные условия договора. Существенные и второстепенные условия договора. Обязательства по договору после закрытия сделки. Перечень, типичные сроки выполнения. Счет эскроу - порядок расчетов, а также средство обеспечения. Срок эскроу.

Тема 5. Различия между заверениями и гарантиями

Различия и сходства между заверениями и гарантиями. Деление на договорную и деликтную ответственность в данном вопросе.

Тема 6. Различия между гарантиями и обязательствами по возмещению потерь

Функции гарантий и обязательств по возмещению потерь. Виды ограничений обязательств по возмещению потерь. Основные виды обязательств по возмещению потерь. Положения о раскрытии информации. Обязательства по возмещению убытков за нарушения гарантий. Документы по налоговым обязательствам по возмещению потерь. Ведение дела в суде в случае нарушения обязательств по возмещению потерь. Гарантия об исчерпывающем характере письма о раскрытии информации.

Тема 7. Положение об отмене всех предыдущих договоренностей

Положение об отмене всех предыдущих договоренностей и возможность его оспаривания при наличии преддоговорных заверений. Исключение ответственности за преддоговорное заверение. Формулировки положений об отмене всех предыдущих договоренностей.

Ограничения по времени, территории. Знания покупателя и знания продавца. Ограничения ответственности за упущенную выгоду и (или) за потенциальные обязательства. Ограничения солидарной ответственности при наличии нескольких лиц на стороне продавца. Формулировки ограничений с позиции покупателя и с позиции продавца. Срок предъявления претензий по заверениям, гарантиям или обязательствам по возмещению убытков. Обязанность контрагентов проявлять осмотрительность по отношению друг к другу. Независимость гарантий и обязательства по возмещению потерь друг от друга. Формулировки гарантий. Применение техник составления гарантий.

Тема 8. Раскрытие информации

Стандарты раскрытия: “полное, справедливое и конкретное раскрытие”, “справедливое и конкретное раскрытие”, “справедливое раскрытие”. Оптимальный момент предоставления письма о раскрытии информации. Возможность предоставления дополнений к письму о раскрытии информации между подписанием и закрытием сделки. Момент предоставления документа о раскрытии информации и его соотношение с предоставлением заверений, гарантий и обязательств по возмещению потерь. Ответственность за ненадлежащее раскрытие информации. Отсутствие по общему правилу обязанности раскрывать информацию. Введение в заблуждение: невиновное, по неосторожности, с умыслом. Право на признание договора недействительным. Убытки за совершение деликта. Исключение ответственности в договоре за ненадлежащее раскрытие информации.

Существенное негативное влияние и право на расторжение договора. Сравнительный анализ с положениями российского права. Цели данных положений для покупателя и для продавца. Пороги значительности. Роль и формулировки существенного негативного влияния в качестве предварительного условия. Толкование данных положений в соответствии с общими принципами права и конкретными судебными решениями в Великобритании и США. Применимые формулировки.

Тема 9. Неустойка и заранее определенные убытки

Запрет на включение в договор условий о неустойке, различия между неустойкой и заранее определенными убытками. Отсутствие реальных убытков и заранее определенные убытки. Позиция судов и роль мнения сторон о классификации платежа.

Тема 10. Акционерные соглашения

Акционерные соглашения: выбор применимого права. Корпоративное управление при двухступенчатых акционерных соглашениях. Основные различия между российским и английским правом. Инструменты, используемые при продаже долей - tag-along и drag-along. Обеспечение прав миноритарных акционеров в акционерном соглашении— право вето, защита на уровне различных органов управления, право на информацию. Основные

инструменты защиты миноритариев. Обеспечение прав мажоритарных акционеров в акционерном соглашении - право преимущественной покупки, запрет продажи доли.

Положения об ограничении/запрете конкуренции и не переманивании сотрудников, возможность их принудительного исполнения. Стандартные положения акционерного соглашения (конфиденциальность, уступка прав, делимость, уведомления, применимое право, арбитражная оговорка).

Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:

В ходе реализации дисциплины «Сделки слияния и поглощения» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

- при проведении занятий лекционного типа: опрос.
- при проведении занятий семинарского типа: опрос, решение ситуационных задач.
- при контроле самостоятельной работы студентов: опрос, решение ситуационных задач.

Промежуточная аттестация проводится в форме: экзамена.

Компетенция:

ПК-2 способностью квалифицированно применять нормативные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности

Результат формирования компетенции

на уровне знаний:

- о понятии и системе гражданского законодательства;
- о способах и механизмах правового регулирования различных видов гражданских отношений, а также в сфере заключения торговых и иных сделок (договоров);
- о правоприменении и видах правонарушений в сфере гражданского права и отдельных институтах гражданского, торгового и предпринимательского права;
- о положении нормативных актов в сфере правового регулирования деятельности субъектов гражданского права, защиты прав участников гражданских отношений и ответственности за нарушение гражданского законодательства и законодательства в сфере заключения сделок.

на уровне умений:

- применять установленные законодательством положения и конструкции в сфере гражданских правоотношений;
- юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства в гражданско-правовой сфере;
- разбираться в правовом статусе субъектов гражданских правоотношений;
- критически подходить к оценке реформирования гражданского законодательства.

Компетенция:

ПК-7 способностью квалифицированно толковать нормативные правовые акты

Результат формирования компетенции

на уровне знаний:

- о понятии, способах и приемах толкования гражданского законодательства;
- о положении нормативных актов в сфере правового регулирования деятельности субъектов гражданского права, защиты прав участников гражданских отношений и ответственности за нарушение гражданского законодательства;
- о понятийном аппарате и основных понятиях и определениях действующего гражданского законодательства;
- о наличии в нормативно-правовых актах гражданского законодательства специальных правовых понятий, определений, которые имеют многозначный характер;
- об использовании в нормативно-правовых актах оценочных понятий, выражающих только социальное значение тех или иных явлений.

Компетенция:

ПК-11 способностью квалифицированно проводить научные исследования в области права

Результат формирования компетенции

- о понятии и системе гражданского законодательства;
 - о способах и механизмах правового регулирования различных видов гражданских отношений, а также в сфере заключения торговых и иных сделок (договоров);
 - о правоприменении и видах правонарушений в сфере гражданского права и отдельных институтах гражданского, торгового и предпринимательского права;
 - о положении нормативных актов в сфере правового регулирования деятельности субъектов гражданского права, защиты прав участников гражданских отношений и ответственности за нарушение гражданского законодательства и законодательства в сфере заключения сделок.
- на уровне умений:
- применять установленные законодательством положения и конструкции в сфере гражданских правоотношений;
 - юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства в гражданско-правовой сфере;
 - разбираться в правовом статусе субъектов гражданских правоотношений;
 - критически подходить к оценке реформирования гражданского законодательства.

Основная литература:

1. Фрэнк Ч. Эванс Оценка компаний при слияниях и поглощениях [Электронный ресурс] : создание стоимости в частных компаниях / Ч.Эванс Фрэнк, М.Бишоп Дэвид. — Электрон. текстовые данные. — М. : Альпина Паблишер, 2016. — 336 с. — 978-5-9614-5021-7. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/48573.html>
2. Патрик А. Гохан Слияния, поглощения и реструктуризация компаний [Электронный ресурс] / А.Гохан Патрик. — Электрон. текстовые данные. — М. : Альпина Паблишер, 2016. — 741 с. — 978-5-9614-5156-6. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/41405.html>