

**Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА  
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ  
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

---

**Институт экономики, математики и информационных технологий**

*(наименование структурного подразделения (института/факультета/филиала))*

---

**Кафедра национальной экономики**

*(наименование кафедры)*

---

**УТВЕРЖДЕНА**

решением Ученого Совета

Института ЭМИТ РАНХиГС

Протокол от «06» сентября 2018 г.

№ 1-18/19

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.В.11 ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ  
ОПЕРАЦИЙ**

*(индекс, наименование дисциплины, в соответствии с учебным планом)*

---

направление подготовки

**38.03.01 Экономика**

*(код, наименование направления подготовки)*

---

**«Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность»**

*(направленность(и) (профиль (и)/специализация(ии))*

---

**бакалавр**

*(квалификация)*

---

**очная**

*(форма(ы) обучения)*

---

Год набора – 2019 г.

Москва, 2018

**Автор(ы)–составитель(и):**

К.э.н. Иорданова В.Г., доцент  
кафедры

---

*(ученая степень и(или) ученое звание, должность)*

К.э.н. Шапор М.А., преподава-  
тель кафедры

Кафедра национальной экономики

---

*(наименование кафедры)*

**Заведующий кафедрой**

Национальной экономики

---

*(наименование кафедры)*

д.э.н., доцент Казарян М.А.

---

*(ученая степень и(или) ученое звание )*

## СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы.....	4
2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы.....	5
3. Содержание и структура дисциплины.....	5
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине.....	8
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.....	41
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», включая учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине.....	44
6.1. Основная литература.....	44
6.2. Дополнительная литература.....	45
6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.....	46
6.4. Нормативные правовые документы.....	46
6.5. Интернет-ресурсы.....	47
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы .....	47

# 1. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ПРОГРАММЫ

1.1. Дисциплина Б1.В.11 «Организация и техника внешнеторговых операций» обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-3	Способность выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами	ПК-3.3	Способность анализировать данные, характеризующие внешнеэкономическую деятельность хозяйствующих субъектов
ПК-11	Способность критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений и разработать и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий	ПК-11.1	Способность критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений
УК ОС-2	Способность разработать проект на основе оценки ресурсов и ограничений	УК ОС-2.2	Способность разработать проект на основе оценки ресурсов и ограничений

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
ПК-3.3	<b>На уровне знаний:</b>

ПК-11.1 УК ОС-2.2	<p>Основные формы и методы осуществления внешнеэкономической деятельности. Технологии осуществления внешнеторговых сделок. Особенности взаимодействия с иностранными партнерами. Основы правовой специфики ВЭД при подготовке экономической информации при составлении договора международной купли-продажи, правовые основы заключения и исполнения сделки в соответствии с российским и международным законодательством. Экономические подходы к выработке организационно-правовых решений при исполнении внешнеторговых сделок. Способы и формы получения необходимой аналитической информации по проблемам ВЭД.</p> <p><b>На уровне умений:</b></p> <p>Использовать основы полученных знаний при подготовке, заключении и исполнении внешнеторговых сделок. Применять экономические знания для решения практических задач; выявлять, ранжировать и оценивать риски, сопровождающие предпринимательскую деятельность организаций, ориентированных на внешнеэкономическую деятельность. Осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры. Готовить аналитические материалы для принятия необходимых решений в ходе осуществления работы в области ВЭД. Проводить экономический анализ информации, полученной из доступных зарубежных и отечественных источников, и представлять полученные выводы в виде грамотно подготовленных обзоров и отчетов.</p> <p><b>На уровне навыков:</b></p> <p>Владеть современными методами, инструментами и технологией поиска, обобщения и анализа информации в области экономической науки в целом и конкретно в области ВЭД и способами обработки аналитических материалов, проведении расчетов и сопоставления обоснования для принятия управленческого решения. Навыками применения правовых знаний при подготовке материалов экономического характера и методами сбора, сохранения, управления и обработки внешнеэкономических данных, предназначенных для решения задач предприятия и принятия управленческих решений</p>
----------------------	---

## 2. ОБЪЕМ И МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОП ВО

### Объем дисциплины

Общая трудоемкость Б1.В.11 «Организация и техника внешнеторговых операций» составляет 3 зачётных единицы – 108 ак. ч.

Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем для очной формы обучения, составляет 56 ак.ч.: лекционные занятия – 28 ак.ч., практические занятия – 28 ак. ч. Самостоятельная работа составляет 52 ак. часов.

Форма промежуточной аттестации – зачет с оценкой.

## Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.11 «Организация и техника внешнеторговых операций» изучается в 7 семестре на 4 курсе – очная форма обучения.

Дисциплина реализуется после изучения дисциплин Б1.В.02 «Международные экономические отношения», Б1.В.09 «Комплексное страноведение», Б1.В.10 «Внешнеэкономическая деятельность».

## 3. СОДЕРЖАНИЕ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

### Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем (разделов),	Объем дисциплины, ак. час.						Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации*
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 1	Формы и методы международных коммерческих операций	16	4	-	4	-	8	Тестирование, решение задач
Тема 2	Особенности внешнеторговых операций на отдельных товарных рынках	14	4	-	4	-	6	Опрос, доклад по проблеме с презентацией
Тема 3	Особенности организации внешнеторговых операций с использованием посредников	10	2	-	2	-	6	Опрос
Тема 4	Состязательные формы международной торговли	14	4	-	4	-	6	Опрос, доклад по проблеме с презентацией
Тема 5	Внешнеторговые операции по передаче результатов интеллектуальной собственности	10	2	-	2	-	6	Опрос
Тема 6	Договор международной купли-продажи товаров	16	4	-	4	-	8	Практико-ориентированное задание (организация деловой игры по заключению международного контракта купли-продажи товаров), тестирование

№ п/п	Наименование тем (разделов),	Объем дисциплины, ак. час.						Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации*
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 7	Таможенные процедуры	14	4	-	4	-	6	Тестирование
Тема 8	Информационное обеспечение ВЭД	14	4	-	4	-	6	Опрос
Промежуточная аттестация								Зачет с оценкой
Всего:		108	28	-	28		52	

\* – формы текущего контроля успеваемости на семинарах (С) и практических занятиях (ПЗ): опрос, тестирование, практико-ориентированные задания, решение задач, доклад по проблеме с презентацией.

## Содержание дисциплины

### Тема 1. Формы и методы международных коммерческих операций.

Классификация внешнеторговых сделок по формам торговли. Прямые экспортные и импортные операции в международной торговле. Создание совместных предприятий. Франчайзинг. Экономическая сущность и виды сделок встречной торговли (бартерные сделки, встречные закупки, компенсационные и др. сделки). Практика использования международного лизинга в мировой торговле. Международная подрядная кооперация.

### Тема 2. Особенности внешнеторговых операций на отдельных товарных рынках.

Классификация сделок по направлениям торговли. Особенности внешнеторговых операций на рынках отдельных групп товаров (сырье, машины и оборудование, продовольственные товары и товары широкого потребления, объекты интеллектуальной собственности) – формы и методы торговли, специфика внешнеторговых сделок.

### Тема 3. Особенности организации внешнеторговых операций с использованием посредников.

Роль и значение посредников в международной торговле. Виды внешнеторговых посредников. Особенности посреднических соглашений и практика их применения в международной практике. Агентский и дистрибьюторский договоры в международной практике: содержание, стороны, ответственность.

### Тема 4. Состязательные формы международной торговли.

Международные тендеры. Объекты торгов. Тендер и его содержание. Порядок подготовки и проведения торгов. Тендерная документация. Формы и способы продвижения экспорта и импорта комплектного оборудования и ряда сырьевых товаров через тендерные торги.

Международные товарные биржи и биржевые операции. Понятие фьючерсной торговли. Механизм фьючерсной торговли и фьючерсный контракт. Операции хеджирования. Характеристика деятельности ведущих товарных бирж.

Международные товарные аукционы. Особенности аукциона как формы международной торговли. Аукционные товары. Международные центры аукционной торговли. Виды аукционов. Техника аукционного торга.

#### **Тема 5. Внешнеторговые операции по передаче результатов интеллектуальной собственности.**

Особенности торговли промышленной интеллектуальной собственностью. Виды лицензионных соглашений в ВЭД. Специфика внешнеторговых сделок с лицензиями и ноу-хау. Формирование основных условий лицензионного договора, виды лицензионных платежей и практика их применения в деятельности российских участников ВЭД. Практика контрактной работы и реализации сделок.

#### **Тема 6. Договор международной купли-продажи товаров.**

Договор международной купли-продажи: понятие и юридические признаки. Источники правового регулирования договорных отношений в сфере международного коммерческого оборота. Структура договора международной купли-продажи товаров. Существенные и несущественные условия договора. Договор купли-продажи и его базисные условия при доставке грузов.

#### **Тема 7. Таможенные процедуры.**

Теоретические основы развития таможенных процедур (операций). Основные принципы перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу Российской Федерации. Основные положения, относящиеся к таможенному оформлению. Таможенные процедуры переработки товаров. Особенности перемещения товаров и совершения таможенных операций в отношении отдельных категорий товаров и категорий лиц.

#### **Тема 8. Информационное обеспечение ВЭД.**

Источники коммерческой информации. Внешнеэкономическая деятельность организации и международная торговая палата. База данных Trademap. Портал анализа рынков продукции Product Map. База данных Европейской Комиссии. База данных UN COMTRADE.



## **4. МАТЕРИАЛЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ ОБУЧАЮЩИХСЯ И ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ**

### **4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации**

**4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.В.11 «Организация и техника внешнеторговых операций» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:**

Тема и/или раздел	Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1. Формы и методы международных коммерческих операций	Тестирование, решение задач
Тема 2. Особенности внешнеторговых операций на отдельных товарных рынках	Опрос, доклад по проблеме с презентацией
Тема 3. Особенности организации внешнеторговых операций с использованием посредников	Опрос
Тема 4. Состязательные формы международной торговли	Опрос, доклад по проблеме с презентацией
Тема 5. Внешнеторговые операции по передаче результатов интеллектуальной собственности	Опрос
Тема 6. Договор международной купли-продажи товаров	Практико-ориентированное задание (организация деловой игры по заключению международного контракта купли-продажи товаров), тестирование
Тема 7. Таможенные процедуры	Тестирование
Тема 8. Информационное обеспечение ВЭД	Опрос

**4.1.2. Зачет проводится методом устного опроса студента (диалога преподавателя со студентом), цель которого заключается в выявлении индивидуальных достижений студента по освоению основных положений дисциплины в объеме требований учебной программы.**

### **4.2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.**

#### **Типовые оценочные материалы по теме 1**

##### **Тест 1**

- Внешнеторговая операция– это:
  - перевозка товаров из одной страны в другую через территорию или воздушное пространство третьей страны.
  - сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену.
  - комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена.
- Правовой формой, опосредствующей международные коммерческие операции, является:

- а) международная торговая сделка, обязательным условием которой является ее заключения с иностранным контрагентом.
- б) сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену.
- с) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций.

3. Какой из перечисленных видов международных коммерческих операций не является основным:

- а) по обмену товарами в материально-вещественной форме.
- б) по обмену техническими услугами (консультативный и строительный инжиниринг).
- с) по страхованию грузов.

4. Что Вы понимаете под международной торговой сделкой:

- а) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций.
- б) понимается договор (соглашение, контракт) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке установленного количества и качества товарных единиц и/или оказанию услуг в соответствии с согласованными сторонами условиями.
- с) продажа иностранному покупателю товара с вывозом из страны продавца, то есть вывоз товаров и услуг за границу.

5. Что вы понимаете под словом «акцепт»:

- а) письменное заявление продавца о желании заключить договор на поставку товаров либо оказание услуг.
- б) принятие предложения заключить договор на условиях, содержащихся в этом предложении без внесения каких-либо изменений.
- с) документ, сопровождающий операции по страхованию грузов.

6. Что вы понимаете под словом «оферта»:

- а) письменное заявление продавца о желании заключить договор на поставку товаров либо оказание услуг.
- б) принятие предложения заключить договор на условиях, содержащихся в этом предложении без внесения каких-либо изменений.
- с) документ, сопровождающий операции по страхованию грузов.

7. Закупочный ордер — это:

- а) письменное заявление продавца о желании заключить договор на поставку товаров либо оказание услуг.
- б) предписание по исполнению поставки.
- с) поручение Перевозчику произвести транспортно-экспедиторское обслуживание, включая таможенное декларирование и отгрузку товара.

8. Какие субъекты международных торговых операций не могут выполнять различные торгово-посреднические функции:

- а) агентские фирмы.
- б) торговые фирмы.

- с) страховые фирмы.
9. Договор поручения — это документ, на основании которого:
- а) агент совершает от имени и за счет принципала действия различного характера.
  - б) устанавливаются минимальные продажные цены, ниже которых консигнатор не может продавать товар без предварительного письменного согласия консигнанта.
  - с) определяются вид, размер и порядок выплаты вознаграждения консигнатору.
10. Какие из условий не включаются в Базисные условия поставки:
- а) те, которые определяют обязанности продавца и покупателя по доставке товара.
  - б) те, которые действие или совокупность действий, определяющих тип и характер условий заключаемой сделки.
  - с) те, которые устанавливают момент перехода риска случайной гибели или порчи товара с продавца на покупателя.
11. В каких случаях применяется "ИНКОТЕРМС" в контракте:
- а) всегда.
  - б) никогда не применяется.
  - с) в тех случаях, когда в контракте сделана ссылка на Базисные условия поставки.
12. Контрактная цена может быть зафиксирована в контракте как:
- а) цена сделки, которая должна указываться на прайс-листе при продаже товара.
  - б) твердая цена.
  - с) мягкая цена.
13. Лизинг — это:
- а) краткосрочная аренда.
  - б) среднесрочная аренда.
  - с) долгосрочная аренда.
14. Внешнеэкономическая деятельность — это:
- а) совокупность организационно-экономических, производственно-хозяйственных и оперативно-коммерческих функций предприятий, ориентированных на мировой рынок, с учётом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на зарубежных рынках.
  - б) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена.
  - с) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций за рубежом.
15. По какому признаку нельзя классифицировать участников ВЭД:
- а) профилю внешнеэкономической деятельности;
  - б) характеру совершаемых внешнеторговых операций;
  - с) долгосрочная аренда.
16. Нетарифные ограничения — это:

- а) ставка пошлин на ввоз или вывоз иностранных товаров на территорию (с территории) Таможенного союза.
- б) меры запретительного или ограничительного характера, препятствующие проникновению иностранных товаров на внутренние рынки или ограничивающие возможности их использования.
- с) меры, осуществляемые с целью контроля со стороны контрагента участников ВЭД.

17. Технические барьеры в торговле – это:

- а) неофициальная договоренность (под угрозой применения со стороны импортера более жестких мер) между экспортером и импортером об ограничении ввоза отдельных товаров на рынок импортеров.
- б) препятствия для импорта иностранных товаров, возникающие в связи с несоответствием национальным стандартам, системам измерения и инспекции качества, требованиям техники безопасности, санитарно-ветеринарным нормам, правилам упаковки, маркировки и другим требованиям,
- с) полное запрещение торговли.

18. Лицензирование – это:

- а) денежный беспроцентный залог, вносимый импортером в банк перед закупкой товара.
- б) это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).
- с) разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.

19. Квотирование – это:

- а) денежный беспроцентный залог, вносимый импортером в банк перед закупкой товара.
- б) это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).
- с) разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.

20. Таможенный тариф – это:

- а) систематизированный перечень ставок, определяющих размер платы по импортным и экспортным товарам, т.е. таможенные пошлины. Увеличивая цену импортного или экспортного товара, он оказывает влияние на объем и структуру внешней торговли.
- б) взнос (платеж), взимаемый в обязательном порядке при ввозе товара на таможенную территорию или вывозе его с этой территории.
- с) разовое разрешение на экспорт (импорт) товаров.

**Правильные ответы:** 1 с, 2 а, 3 с, 4 б, 5 а, 6 б, 7 б, 8 с, 9 с, 10 б, 11 с, 12 б, 13 с, 14 а, 15 с, 16 б, 17 б, 18 с, 19 б, 20 а.

## Решение задач по теме -1

### Задача 1.

Стоимость лизинговых основных фондов составляет 100 тыс.р. Срок лизинга – 8 лет. Процентная ставка с учетом комиссионных составляет 10 % годовых. Выплата платежей по лизингу производится равными суммами два раза в год. Рассчитайте сумму лизингового платежа.

**Решение задачи**

$R = K * A$ ;  $k$  – стоимость имущества;  $R$  – размеры лизинговых платежей;  $a$  – коэффициент рас-  
срочки платежей.

$$A = i / [1 - (1 + i)^{-n}]; \Rightarrow r = 100000 * 0.1 / [1 - (1 + 0.1)^{-8}] = 100000 / 0.5335 = 18744.14 \text{ рублей.}$$

**Задача 2.**

Стоимость сдаваемого в лизинг оборудования – 500 тыс.р. Срок лизинга – два года. Норма амортизации – 30 %. Процент за кредит – 20 % в год. Согласованная ставка комиссионного вознаграждения лизингодателя – 4 % годовых стоимости оборудования. Стоимость дополнительных услуг по обучению персонала – 5 тыс.р. НДС – 18 %. Рассчитайте сумму лизингового платежа.

**Решение**

$$ЛП = АО + ПК + КВ + ДУ + НДС,$$

где: ЛП - общая сумма лизинговых платежей;

АО - величина амортизационных отчислений, причитающихся лизингодателю в текущем году;

ПК - плата за используемые кредитные ресурсы лизингодателем на приобретение имуще-  
ства - объекта договора лизинга;

КВ - комиссионное вознаграждение лизингодателю за предоставление имущества по догово-  
ру лизинга;

ДУ - плата лизингодателю за дополнительные услуги лизингополучателю, предусмотрен-  
ные договором лизинга;

НДС - налог на добавленную стоимость, уплачиваемый лизингополучателем по услугам ли-  
зингодателя.

Амортизационные отчисления АО рассчитываются по формуле:

$$АО = БС * На / 100,$$

где; БС - балансовая стоимость имущества - предмета договора лизинга, млн, руб.;

На - норма амортизационных отчислений, процентов.

$$АО = БС * На / 100 = 500000 * 30 / 100 = 150000 \text{ руб.}$$

$$ПК = Кр * СТк / 100,$$

где: ПК - плата за используемые кредитные ресурсы, млн. руб.;

СТк - ставка за кредит, процентов годовых.

Кр - кредитные ресурсы

$$ПК = 500000 * 0.2 = 100000 \text{ руб.}$$

$$КВ = 500000 * 0.04 = 20000 \text{ руб}$$

$$ДУ = 5000 \text{ руб}$$

$$НДС = (АО + ПК + КВ + ДУ) * 18 / 100 = (150000 + 100000 + 20000 + 5000) * 18 / 100 = 49500 \text{ руб}$$

$$ЛП = АО + ПК + КВ + ДУ + НДС = 150000 + 100000 + 20000 + 5000 + 49500 = 324500 \text{ руб} - \text{общая}$$

сумма лизинговых отчислений в год

**Задача 3.**

Стоимость сдаваемого в лизинг оборудования составляет 400 тыс.р. Срок лизинга – 2 года. Норма амортизации – 15 %. Процент за кредит – 20 % в год. Согласованная по договору ставка комиссионного вознаграждения лизингодателя – 4 % годовых стоимости оборудования. Лизинго-  
датель предоставляет лизингополучателю дополнительные услуги по доставке и монтажу обо-  
рудования и по обучению персонала на сумму 10 тыс.р. Ставка НДС – 18 %. Определите сумму ли-  
зинговых платежей за оба года.

**Решение задачи по лизингу**

$$ЛП = АО + ПК + КВ + ДУ + НДС,$$

где: ЛП - общая сумма лизинговых платежей;

АО - величина амортизационных отчислений, причитающихся лизингодателю в текущем году;

ПК - плата за используемые кредитные ресурсы лизингодателем на приобретение имущества - объекта договора лизинга;

КВ - комиссионное вознаграждение лизингодателю за предоставление имущества по договору лизинга;

ДУ - плата лизингодателю за дополнительные услуги лизингополучателю, предусмотренные договором лизинга;

НДС - налог на добавленную стоимость, уплачиваемый лизингополучателем по услугам лизингодателя.

Амортизационные отчисления АО рассчитываются по формуле:

$$АО = БС * На / 100,$$

где; БС - балансовая стоимость имущества - предмета договора лизинга, млн, руб.;

На - норма амортизационных отчислений, процентов.

$$АО = БС * На / 100 = 400000 * 15 / 100 = 60000 \text{ руб}$$

где: ПК - плата за используемые кредитные ресурсы, млн. руб.;

СТк - ставка за кредит, процентов годовых.

Кр - кредитные ресурсы

$$ПК = 400000 * 0.2 = 80000 \text{ руб.}$$

$$КВ = 400000 * 0.04 = 16000 \text{ руб}$$

$$ДУ = 10000 \text{ руб}$$

$$НДС = (АО + ПК + КВ + ДУ) * 18 / 100 = (60000 + 80000 + 16000 + 10000) * 18 / 100 = 29880 \text{ руб}$$

$$ЛП = АО + ПК + КВ + ДУ + НДС = 60000 + 80000 + 16000 + 10000 = 166000 \text{ руб} - \text{общая сумма}$$

лизинговых отчислений в год

За два года  $166000 + 166000 = 332000$  рублей.

#### Задача 4.

Расчет лизинговых платежей по договору оперативного лизинга.

Условия договора:

Стоимость имущества-предмета договора - 72,0 млн. руб.;

Срок договора - 2 года;

Норма амортизационных отчислений на полное восстановление - 10 % годовых;

Процентная ставка по кредиту, использованному лизингодателем на приобретение имущества - 50 % годовых;

Величина использованных кредитных ресурсов - 72,0 млн. руб.;

Процент комиссионного вознаграждения лизингодателю - 12 % годовых;

Дополнительные услуги лизингодателя, предусмотренные договором лизинга, всего - 4,0 млн. руб.,

в том числе: оказание консалтинговых услуг по использованию (эксплуатации) имущества - 1,5 млн. руб.;

командировочные расходы - 0,5 млн. руб.;

обучение персонала - 2,0 млн. руб.;

ставка налога на добавленную стоимость - 18 %;

лизинговые взносы осуществляются равными долями ежеквартально, 1-го числа 1-го месяца каждого квартала.

1. Таблица 1. Расчет среднегодовой стоимости имущества

Стоимость имущества на начало года	Сумма амортизационных отчислений	Стоимость имущества на конец года	Среднегодовая стоимость имущества	
1-ый год	72,0	7,2	64,8	8,4

2-ой год	64,8	7,2	57,6	1,2
----------	------	-----	------	-----

2. Расчет общей суммы лизинговых платежей по годам.

АО - амортизационные отчисления.

ДУ - дополнительные услуги.

ПК - процент комиссионного вознаграждения.

НДС - налог на добавленную стоимость.

ЛП - лизинговый платеж.

КВ - капитальные вложения.

ОС - остаточная стоимость.

В - вся стоимость ( всего ).

1-ый год

$АО = 72,0 \times 10 : 100 = 7,2$  млн. руб.

$ПК = 68,4 \times 50 : 100 = 34,2$  млн. руб.

$КВ = 68,4 \times 12 : 100 = 8,208$  млн. руб.

$ДУ = (1,5 + 0,5 + 2,0) : 2 = 2,0$  млн. руб.

$В = 7,2 + 34,2 + 8,208 + 2,0 = 51,608$  млн. руб.

$НДС = 51,608 \times 18 : 100 = 9,289$  млн. руб.

$ЛП = 7,2 + 34,2 + 8,208 + 2,0 + 9,289 = 60,897$  млн. руб.

2-ой год

$АО = 72,0 \times 10 : 100 = 7,2$  млн. руб.

$ПК = 61,2 \times 50 : 100 = 30,6$  млн. руб.

$КВ = 61,2 \times 12 : 100 = 7,344$  млн. руб.

$ДУ = (1,5 + 0,5 + 2,0) : 2 = 2,0$  млн. руб.

$В = 7,2 + 30,6 + 7,344 + 2,0 = 47,144$  млн. руб.

$НДС = 47,144 \times 18 : 100 = 8,4859$  млн. руб.

$ЛП = 7,2 + 30,6 + 7,344 + 2,0 + 8,4859 = 55,6299$  млн. руб.

Общая сумма лизинговых платежей за весь срок договора лизинга:

$ЛП + ЛП = 60,897 + 55,6299 = 116,5269$  млн. руб.

Размер лизинговых взносов:

$116,5269 : 2 : 4 = 14,5659$  млн. руб.

Таблица 1. График уплаты лизинговых взносов

Дата	Сумма, млн. руб.
01.01.18 г.	14, 5659
01.04.18 г.	14, 5659
01.07.18г.	14, 5659
01.10.18 г.	14, 5659
01.01.19 г.	14, 5659
01.04.19 г.	14, 5659
01.07.19 г.	14, 5659
01.10.19 г.	14, 5659

10.19 г.

Таблица 2. Состав затрат лизингополучателя

Сумма, млн. руб.	%%	
1. Амортизационные отчисления (возмещение стоимости имущества)	14,4	12,36
2. Оплата процентов за кредит	64,8	55,61
3. Комиссионное вознаграждение	15,552	13,35
4. Оплата дополнительных услуг	4,0	3,43
5. Налог на добавленную стоимость	17,7749	15,25
Итого	116,5269	100

**Задача 5.**

Расчет лизинговых платежей по договору финансового лизинга с полной амортизацией.

Условия договора:

Стоимость имущества-предмета договора - 160,0 млн. руб.;

Срок договора - 10 лет;

Норма амортизационных отчислений на полное восстановление - 10 % годовых;

Процентная ставка по кредиту, использованному лизингодателем на приобретение имущества - 40 % годовых;

Величина использованных кредитных ресурсов - 160 млн. руб.;

Процент комиссионного вознаграждения - 10 % годовых;

Дополнительные услуги лизингодателя:

Командировочные расходы - 3,6 млн. руб.;

Консалтинговые услуги - 2,0 млн. руб.;

Обучение персонала - 4,0 млн. руб.;

Ставка налога на добавленную стоимость - 18 %;

Лизинговые взносы осуществляются ежегодно равными долями, начиная с 1-го года.

Таблица 3. Расчет среднегодовой стоимости имущества

Стоимость имущества на начало года	Сумма амортизационных отчислений	Стоимость имущества на конец года	Среднегодовая стоимость имущества.	
1 год	160,0	16,0	144,0	152,0
2 год	144,0	16,0	128,0	136,0
3 год	128,0	16,0	112,0	120,0
4 год	112,0	16,0	96,0	104,0
5 год	96,0	16,0	80,0	88,0
6 год	80,0	16,0	64,0	72,0
7 год	64,0	16,0	48,0	56,0
8 год	48,0	16,0	32,0	40,0
9 год	32,0	16,0	16,0	24,0
10 год	16,0	16,0	0	8,0

## 2. Расчет общей суммы лизинговых платежей.

1-ый год



$AO = 160,0 \times 10 : 100 = 16,0$  млн. руб.  
 $PK = 152,0 \times 40 : 100 = 60,8$  млн. руб.  
 $KB = 152,0 \times 10 : 100 = 15,2$  млн. руб.  
 $DU = (3,6 + 2,0 + 4,0) : 10 = 0,96$  млн. руб.  
 $V = 16,0 + 60,8 + 15,2 + 0,96 = 92,96$  млн. руб.  
 $NDС = 92,96 \times 18 : 100 = 16,7328$  млн. руб.  
 $LP = 16,0 + 60,8 + 15,2 + 0,96 + 16,7328 = 109,693$  млн. руб.

2-ой год

$AO = 160,0 \times 10 : 100 = 16,0$  млн. руб.  
 $PK = 136,0 \times 40 : 100 = 54,4$  млн. руб.  
 $KB = 136,0 \times 10 : 100 = 13,6$  млн. руб.  
 $DU = (3,6 + 2,0 + 4,0) : 10 = 0,96$  млн. руб.  
 $V = 16,0 + 54,4 + 13,6 + 0,96 = 84,96$  млн. руб.  
 $NDС = 84,96 \times 18 : 100 = 15,2928$  млн. руб.  
 $LP = 16,0 + 54,4 + 13,6 + 0,96 + 15,2928 = 100,253$  млн. руб.

Определения:

АО - амортизационные отчисления.  
 ДУ - дополнительные услуги.  
 ПК - процент комиссионного вознаграждения.  
 НДС - налог на добавленную стоимость.  
 ЛП - лизинговый платеж.  
 KB - капитальные вложения.  
 ОС - остаточная стоимость.  
 В - вся стоимость ( всего ).

В такой же последовательности выполнены расчеты за 3 - 10 годы. Результаты расчетов сведены в таблицу 4.

Таблица 4

АО - амортизационные отчисления.  
 ДУ - дополнительные услуги.  
 ПК - процент комиссионного вознаграждения.  
 НДС - налог на добавленную стоимость.  
 ЛП - лизинговый платеж.  
 KB - капитальные вложения.  
 Общий размер лизингового платежа  $LP = 368,64$  млн. руб.  
 Общий размер лизингового платежа за минусом аванса:  
 $LP = 368,64 - 80 = 288,64$  млн. руб.

Таблица 8. График уплаты лизинговых взносов

Дата	Сумма взноса, млн. руб.
01.01 .2014 г.	57,728
01.01 .2015 г.	57,728
01.01 .2016 г.	57,728
01.01 .2017 г.	57,728
01.01 .2018 г.	57,728

### Задача 6.

Расчет лизинговых платежей по договору финансового лизинга, предоставляющему лизингополучателю право выкупа имущества-предмета договора по остаточной стоимости по истечении срока договора

#### Условия договора:

Стоимость имущества-предмета договора - 160,0 млн. руб.;

Срок договора - 6 лет;

Норма амортизационных отчислений на полное восстановление - 10 %;

Процентная ставка по кредиту, использованному лизингодателем на приобретение имущества - 20 % годовых;

Процент комиссионного вознаграждения - 12 % годовых;

Дополнительные услуги лизингодателя, всего - 4,2 млн. руб.,

Ставка налога на добавленную стоимость - 20 % ;

Лизингополучатель имеет право выкупить имущество по истечении срока договора по остаточной стоимости.

Лизинговые взносы осуществляются ежегодно равными долями начиная с 1-го года.

#### 1. Таблица 1. Расчет среднегодовой стоимости имущества:

Стоимость имущества на начало года	Сумма амортизационных отчислений	Стоимость имущества на конец года	Среднегодовая стоимость имущества	
1 год	160,0	16,0	144,0	52,0
2 год	144,0	16,0	128,0	36,0
3 год	128,0	16,0	112,0	20,0
4 год	112,0	16,0	96,0	04,0
5 год	96,0	16,0	80,0	8,0
6 год	80,0	16,0	64,0	2,0

Остаточная стоимость имущества:

ОС = БС - АО = 160,0 - 6 х 16,0 = 64,0 млн. руб.

#### 2. Расчет общего размера лизингового платежа.

Расчет общего размера лизингового платежа осуществляется в той же последовательности, что и в примере 1, 2, 3

Результаты расчета сведены в таблицу 10

Таблица 10

Годы	АО	ПК	КВ	ДУ	В	НДС	ЛП
1	16,0	30,4	18,24	0,7	65,34	13,068	78,408
2	16,0	27,2	16,32	0,7	60,22	12,044	72,264
3	16,0	24,0	14,4	0,7	55,1	11,02	66,12
4	16,0	20,8	12,48	0,7	49,98	9,96	59,976
5	16,0	17,6	10,56	0,7	44,86	8,972	53,832

6	16,0	14,4	8,64	0,7	39,74	7,948	47,688
Всего	96,0	134,4	80,64	4,2	315,24	63,048	378,288
%	25,38	35,53	21,32	1,1	-	16,67	100,0

Общая сумма лизинговых платежей - 378,288 млн. руб.

Размер лизинговых взносов

$378,288 : 6 = 63,048$  млн. руб.

График уплаты лизинговых взносов приводится в таблице 11.

Таблица 11

Дата	Сумма взноса, млн. руб.
01.01.2014 г. - аванс	63, 048
01.01.2015 г.	63, 048
01.01.2016 г.	63, 048
01.01.2017 г.	63, 048
01.01.2018 г.	63, 048
01.01.2019 г.	63, 048
Итого	378,288

Вывод: Остаточную стоимость и среднегодовую стоимость имущества, исходя из конечного результата, мы получили по средствам вычисления и разности начальной стоимости по условию договора и амортизационных вычислений. Общий размер лизингового платежа рассчитывается по средствам суммирования за каждый год. Таким образом мы можем найти средний размер лизинговых взносов на 6 лет, перед этим найти частное из общего размера лизингового платежа на количество лет, по истечении срока договора.

## Типовые оценочные материалы по теме 2

### Вопросы для обсуждения на семинарском занятии по теме 2:

1. Классификация международных коммерческих операций по направлениям торговли (экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные операции).
2. Классификация международных коммерческих операций по видам торговли (торговля свободными товарными ресурсами, встречная торговля, сделки на основе производственного сотрудничества).
3. Особенности торговли сырьевыми товарами.
4. Особенности формирования мировых цен на сырьевые товары.
5. Основные тенденции и особенности торговли сырьевыми товарами на современном этапе.
6. Регулирование международной торговли сырьевыми товарами.
7. Особенности торговли машинами и оборудованием.
8. Особенности торговли продовольственными товарами и товарами широкого потребления.

9. Особенности торговли объектами интеллектуальной собственности.
10. Конвенции по правам интеллектуальной собственности и области их применения (WIPO).

### **Примерные темы докладов с презентацией по теме 2:**

1. Управление перевозками грузов внешнеэкономического комплекса
2. Инжиниринговые услуги как предмет внешнеторговых сделок.
3. Организация и техника проведения международных выставок и ярмарок
4. Транспортные операции в составе внешнеторговых сделок.
5. Разработка внешнеторговых контрактов на поставку машин и оборудования
6. Понятие и виды международных встречных операций
7. Сделки купли-продажи во внешнеторговой деятельности
8. Сделки международной купли-продажи патентов
9. Европейский опыт содействия экспортерам.
10. Опыт промышленно развитых стран по содействию экспортерам.
11. Международные товарные биржи и организация биржевой торговли на международном рынке
12. Разработка бартерных договоров, встречных контрактов и компенсационных соглашений.
13. Транспортные операции в составе внешнеторговых сделок
14. Управление перевозками грузов внешнеэкономического комплекса
15. Транспортная документация во внешнеторговой деятельности

### **Типовые оценочные материалы по теме 3**

#### **Вопросы для обсуждения на семинарском занятии по теме 3:**

1. Понятие и виды посреднических операций
2. Роль и виды посредников.
3. Преимущества и недостатки торговли через посредников.
4. Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредникам.
5. Организационные формы торгово-посреднических операций.
6. Принципы вознаграждения посредников.
7. Агентский и дистрибьюторский договоры в международной практике: содержание, стороны, ответственность.
8. Использование торгово-посреднических услуг третьих лиц как способ выхода предприятий на внешний рынок.

9. Основные виды торгово-посреднических соглашений, их особенности во внешней торговле.
10. Учет экспортно-импортных операций с участием посредников.
11. Виды посредников.
12. Торговые агенты и агентские соглашения.
13. Объем прав посредников.
14. Способы вознаграждения посредников.

#### **Типовые оценочные материалы по теме 4**

##### **Вопросы для обсуждения на семинарском занятии по теме 4:**

1. Специфические формы товарообмена на мировом рынке сырьевых продуктов.
2. Дифференциация предмета сделок.
3. Принципы саморегулирования и форматизации торговых процессов как объективный фактор конкурентной основы внешнеторговых операций с отдельными сырьевыми продуктами.
4. Организация продаж на субрынках сельхоз- и лесопродукции.
5. Биржевые операции, их виды и технология осуществления.
6. Сделки с реальным товаром, фьючерские сделки, принципы их заключения и способы страхования.
7. Аукционные операции, их объективная основа и порядок подготовки.
8. Способы совершения аукционных сделок.
9. Принципиальное отличие биржевых и аукционных сделок, преимущества и способы оформления контрактов по результатам торгов биржи и аукциона.
10. Особый характер внешнеторговых сделок на мировом рынке драгоценных камней.
11. Организация каналов сбыта.
12. Монопольный характер оптовых продаж по заключению торговых сделок.

##### **Примерные темы докладов с презентацией по теме 4:**

1. Проблемы выбора типа внешнеторговой сделки при экспортных поставках
2. Внешнеторговые сделки и их классификационные признаки.
3. Проблемы подготовки и оформления внешнеторгового контракта.
4. Проблемы выбора базисных условий внешнеторговых сделок.
5. Способы торговли сырьевой продукцией и характер внешнеторговых сделок.
6. Формы торговли и заключения экспортных сделок с готовой продукцией.
7. Способы обмена и характер внешнеторговых сделок с интеллектуальными продуктами.

8. Проблемы в системе торговли инжиниринговыми услугами.
9. Проблема и система условий лицензионных соглашений.
10. Проблемы заключения сделок в системе встречной торговли.
11. Проблемы в рамках заключения арендных сделок.
12. Проблемы заключения сделок в рамках международных товарных бирж.
13. Проблемы заключения сделок на международных аукционах.
14. Проблемы заключения сделок в системе организации международных торгов.

## **Типовые оценочные материалы по теме 5**

### **Вопросы для обсуждения на семинарском занятии по теме 5:**

1. Сущность, виды и содержание международного технологического обмена.
2. Формы и средства международного технологического обмена.
3. Некоммерческий международный технологический обмен.
4. Коммерческий международный технологический обмен.
5. Роль интеллектуальной собственности в системе международного технологического обмена.
6. Сущность, виды и конкурентные преимущества интеллектуальной собственности как объекта торговли.
7. Конкурентные преимущества интеллектуальной собственности и их использование в борьбе за рынки сбыта.
8. Интеллектуальная собственность как объект правовой охраны.
9. Интеллектуальная собственность как объект мировой торговли.
10. Интеллектуальная собственность как объект стоимостной оценки.
11. Конкурентные преимущества интеллектуальной собственности и их использование в борьбе за рынки сбыта.

## **Типовые оценочные материалы по теме 6**

### **Практико-ориентированное задание «Проведение деловой игры по заключению международного контракта купли – продажи товаров»**

Для проведения деловой игры учебная группа делится на две подгруппы – экспортеры и импортеры, от каждой из которых в переговорном процессе по заключению контракта участвуют следующие лица:

1. Генеральный директор
2. Финансовый директор
3. Финансисты

4. Маркетологи
5. Транспортники
6. Переводчик

Результатом проведения деловой игры должно стать умение оформлять следующие документы:

1. Внешнеторговый контракт купли-продажи товара. \*
2. Протокол деловой беседы по проведению переговоров между компаниями – экспортером и импортером.
3. Анализ и оформление результатов внешнеторговых переговоров по заключению контракта купли-продажи.

*\*Возможно на языке страны при достаточном уровне знаний иностранного языка у студентов.*

### Тест 1

**Задание 1.** Установить соответствие между группами международных коммерческих терминов (Инкотермс-2010) и символическим обозначением терминов, входящих в эти группы.

- |                                     |        |
|-------------------------------------|--------|
| 1. Отправление                      | a. DDP |
| 2. Прибытие                         | b. FOB |
| 3. Основной фрахт не оплачен с. EXW |        |
| 4. Основной фрахт оплачен           | d. CIF |

**Задание 2.** Установить соответствие между названием базисных условий поставки и способом транспортировки товара.

- |                         |        |
|-------------------------|--------|
| 1. любой вид транспорта | a. FOB |
| 2. воздушный транспорт  | b. FAS |
| 3. морской транспорт    | c. FCA |
|                         | d. EXW |
|                         | e. DAF |

**Задание 3.** Установить правильную последовательность категорий международных коммерческих терминов (Инкотермс-2010).

- a. Основной фрахт не оплачен (группа F);
- b. Отправление (группа E);
- c. Прибытие (группа D);
- d. Основной фрахт оплачен (группа C).

**Задание 4.** Установить соответствие между названием базисных условий поставки и их символическим обозначением.

- |                              |        |
|------------------------------|--------|
| 1. свободно вдоль бота судна | a. EXW |
| 2. стоимость и фрахт         | b. CFR |
| 3. свободно с завода         | c. FAS |

**Задание 5.** Установить правильную последовательность терминов группы F (основной фрахт не оплачен) согласно Инкотермс-2010.

- a. FAS;

- b. FCA;
- c. FOB.

**Задание 6.** Установить правильную последовательность терминов группы С (основной фрахт оплачен) согласно Инкотермс – 2010.

- a. CIF;
- b. CFR;
- c. CIP;
- d. CPT.

**Задание 7.** Установить правильную последовательность терминов группы D (прибытие) согласно Инкотермс-2010.

- a. поставлено на границу;
- b. поставлено, пошлина оплачена;
- c. поставлено франко-причал;
- d. поставлено франко-судно;
- e. поставлено, пошлина не оплачена.

**Задание 8.** В статье «Извещение об отгрузке» контракта международной купли-продажи должны быть следующие данные:

- a. название судна (номер железнодорожного вагона);
- b. дата отплытия;
- c. контракт №;
- d. спецификация;
- e. условия платежа.

**Правильные ответы:** 1. 1 – c, 2– a, 3 – b, 4 – d; 2. 1 – d, 2. – c, 3. – a и b; 4. 1 – c; 2–b; 3–a; 5. b, a, c; 6. b, a, d, c. 7. d, a, b, d, c. 8. a, b, c.

## Типовые оценочные материалы по теме 7

### Тест 1

1. Предельный срок хранения товаров на СВХ:

- a) Составляет четыре месяца;
- b) Составляет шесть месяцев;
- c) Составляет два месяца;
- d) Составляет три месяца.

2. Специальные таможенные процедуры в отношении конкретных категорий товаров устанавливаются:

- a) Региональным таможенным управлением;
- b) Правительством РФ;
- c) Законодательством государства - члена Евразийского экономического союза;
- d) Федеральной таможенной службой (ФТС России).

3. «Основные понятия, используемые в Таможенном кодексе ЕАЭС изложены:

- a) В ст. 11 ТК ЕАЭС;
- b) В ст. 2 ТК ЕАЭС;
- c) В ст. 1 ТК ЕАЭС;
- d) В ст. 12 ТК ЕАЭС.



4. Таможенный склад это:

- a) Таможенная процедура, при которой иностранные товары хранятся без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения к ним ограничений, установленных в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза;
- b) Таможенный режим, при котором товары хранятся без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения к ним ограничений, установленных в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- c) Таможенная процедура, при которой товары хранятся без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения к ним ограничений, установленных в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза, до их выпуска в свободное обращение;
- d) Хранение иностранных товаров под таможенным контролем в местах временного хранения до их выпуска таможенным органом в соответствии с заявленной таможенной процедурой либо до совершения иных действий, предусмотренных таможенным законодательством таможенного союза, без уплаты таможенных пошлин, налогов.

5. Разрешение на таможенный транзит при перевозке товаров в место доставки, не являющееся местом нахождения таможенного органа, выдается:

- a) Перевозчику;
- b) Экспедитору, если он является российским лицом;
- c) Лицу, которое будет осуществлять хранение товаров или проведение с товарами других операций в соответствии с Таможенным кодексом в месте доставки;
- d) Любому лицу.

6. Выпуск товаров до подачи таможенной декларации может быть произведен

- a) при вывозе товаров из ЕАЭС.
- b) только при временном ввозе товаров в ЕАЭС
- c) при ввозе товаров в ЕАЭС
- d) только при временном вывозе товаров из ЕАЭС

7. Выпуск товаров до подачи таможенной декларации допускается при представлении декларантом обязательства в письменной форме о подаче им таможенной декларации и представлении необходимых документов и сведений в срок:

- a) в течение 60 дней с момента получения требования о предоставлении дополнительных документов и сведений
- b) в течение 45 дней с момента получения требования о предоставлении дополнительных документов и сведений
- c) в течение 10 дней с момента получения требования о предоставлении дополнительных документов и сведений
- d) в течение 15 дней с момента получения требования о предоставлении дополнительных документов и сведений

8. Хранение укомплектованных таможенных деклараций в архиве таможни производится

- a) в течение трех календарных лет
- b) в течение пяти лет
- c) в течение пяти календарных лет
- d) в течение 60 дней

9. Специальные упрощенные процедуры в отношении конкретных лиц устанавливаются

- a) Федеральной таможенной службой (ФТС России)
- b) Минэкономразвития

- с) Правительством РФ
- д) Евразийской экономической комиссией

10. Страна отправления в ДТ — это страна

- а) где зарегистрирован продавец товара
- б) с которой российское лицо заключило контракт
- с) откуда вывозится товар
- д) где зарегистрированы лица, перемещающие товары через таможенную границу осуществляющие хозяйственную деятельность на таможенной границе

11. К мерам обеспечения соблюдения таможенного транзита относятся

- а) обеспечение уплаты таможенных пошлин, налогов;
- б) таможенное сопровождение;
- с) установление маршрута перевозки товаров;
- д) перевозка таможенным перевозчиком.

12. Основными таможенными процедурами являются:

- а) экспорт;
- б) уничтожение;
- с) выпуск для внутреннего потребления;
- д) таможенный склад.

13. Перевозка товаров в соответствии с процедурой таможенного транзита может осуществляться:

- а) любым перевозчиком, в том числе таможенным перевозчиком;
- б) только таможенным перевозчиком;
- с) любым перевозчиком, в том числе и с таможенным сопровождением;
- д) организацией, осуществляющей внешнеэкономическую деятельность.

14. Помещение товаров под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления допускается при условии:

- а) предоставления мер обеспечения уплаты таможенных платежей, налогов; предоставления сертификата о происхождении товаров;
- б) предоставления документа об условиях переработки товаров для внутреннего потребления;
- с) возможности идентификации иностранных товаров в продуктах их переработки таможенными органами;
- д) оказания помощи в финансировании наименее развитых стран.

15. Процедура МДП применяется при перевозке товаров под таможенным контролем

- а) железнодорожным транспортом;
- б) автомобильным транспортом;
- с) воздушным транспортом;
- д) транспортом.

16. Коносамент — это

- а) основной документ о судовых припасах на судне;
- б) договор морской перевозки, определяющий правоотношения между перевозчиком и получателем груза;
- с) основной документ о грузах, размещенных на судне;
- д) договор морской перевозки, определяющий правоотношения между судовладельцем и получателем груза.

17. Изменение места стоянки судна в порту производится:
- а) по согласованию таможенных и пограничных органов;
  - б) по разрешению портовых властей;
  - с) по согласованию пограничных органов и портовых властей;
  - д) по согласованию таможенных органов и портовых властей.
18. Таможенное оформление убывающего за границу судна считается начатым
- а) с момента прибытия комиссии на борт судна;
  - б) с момента завершения санитарного контроля;
  - с) с момента представления сотруднику таможни необходимых документов на отход судна;
  - д) с момента представления сотруднику таможни необходимых документов.
19. Коносаменты на грузы, вывозимые морским судном, выписываются:
- а) до планируемой погрузки товара на борт судна;
  - б) после погрузки всей партии товара на борт судна;
  - с) после начала погрузки на борт судна;
  - д) с разрешения таможенного органа до погрузки или после погрузки.
20. Большой каботаж— это:
- а) практика судоходства в пределах территориальных вод одного государства;
  - б) практика судоходства с выходом из территориальных вод одного государства без захода или с заходом в иностранные порты;
  - с) практика судоходства с выходом из территориальных вод одного государства без захода в иностранные порты;
  - д) практика судоходства с выходом из территориальных вод одного государства.

**Правильные ответы:** 1– а, 2– б, 3–б, 4–а, 5– а и б, 6 – с, 7– а, 8– б, 9– d, 10 – б, 11 – а, б и с, 12 – а и с, 13 – а и с, 14 – б и с, 15 – б и d, 16 – б и d, 17 – а, с и d, 18 – с и d, 19 – б и с, 20– с и d.

## Тест 2

1. Экспорт товаров из Российской Федерации, которые не облагаются вывозными таможенными пошлинами, осуществляется:
- а) в общем порядке;
  - б) в упрощенном порядке.
2. В рамках таможенной процедуры переработки вне таможенной территорий замена продуктов переработки:
- а) может быть разрешена таможенным органом;
  - б) запрещена во всех случаях;
  - с) допускается без каких-либо разрешений и согласований.
3. Допускается помещение под таможенную процедуру экспорта товаров, ранее помещенных под таможенные процедуры ..... без их фактического предъявления таможенным органам.
- а) временного вывоза;
  - б) переработки вне таможенной территории;
  - с) отказа в пользу государства;
  - д) уничтожения.
4. В Российской Федерации помещение товаров под таможенную процедуру уничтожения допускается:

- a) с разрешения таможенного органа;
- b) после уведомления таможенного органа;
- c) на усмотрение декларанта.

5. Таможенная процедура, при которой иностранные товары используются в течение установленного срока на таможенной территории Евразийского экономического союза с условным освобождением, полным или частичным, от уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов и без применения мер нетарифного регулирования с последующим помещением под таможенную процедуру реэкспорта – это

- a) временный ввоз;
- b) выпуск для внутреннего потребления;
- c) реимпорт.

6. Срок переработки товаров на таможенной территории:

- a) в соответствии с документом об условиях переработки товаров;
- b) не может быть менее 1 года;
- c) законодательством не установлен.

7. В Российской Федерации помещение товаров под таможенную процедуру отказа в пользу государства допускается:

- a) с разрешения таможенного органа;
- b) после уведомления таможенного органа;
- c) на усмотрение декларанта.

8. Обязанность по уплате таможенных пошлин при помещении под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления возникает с момента:

- a) регистрации таможенной декларации;
- b) выпуска товаров;
- c) ввоза товаров на таможенную территорию.

9. Экспорт товаров предполагает:

- a) освобождение от уплаты, возврат или возмещение внутренних налогов в соответствии с Налоговым кодексом РФ;
- b) освобождение от уплаты таможенных пошлин и налогов в соответствии с Налоговым кодексом РФ;
- c) освобождение от уплаты, возврат или возмещение внутренних налогов в соответствии с таможенным законодательством РФ;
- d) освобождение от уплаты таможенных пошлин и налогов в соответствии с законодательством РФ о налогах и сборах.

10. Таможенная процедура таможенного транзита применяется:

- a) для любых товаров, за исключением товаров, транзит которых запрещен в соответствии с федеральными законами, иными правовыми актами РФ и международными договорами РФ;
- b) для любых иностранных товаров, за исключением товаров, транзит которых запрещен в соответствии с ТК ЕАЭС, федеральными законами, иными правовыми актами РФ и международными договорами РФ;
- c) для любых товаров, за исключением товаров, транзит которых запрещен Правительством Российской Федерации;
- d) для любых иностранных товаров.

11. Для помещения товаров под таможенную процедуру реимпорта декларант представляет в таможенный орган:

- а) таможенную декларацию, принятую при вывозе товаров;
- б) документ, подтверждающий приобретение товаров на территории государства – члена Евразийского экономического союза;
- в) документ, подтверждающий приобретение товаров за пределами территории государства – члена Евразийского экономического союза.

12. Переработка на таможенной территории допускается:

- а) при условии предварительного согласования с таможенным органом о помещении товаров под указанную таможенную процедуру;
- б) при наличии разрешения таможенного органа, расположенного в регионе деятельности заинтересованного лица и выданного по установленной форме;
- в) при наличии разрешения федерального органа исполнительной власти, уполномоченного в области таможенного дела, выданного по установленной форме;
- г) при наличии разрешения Минэкономразвития.

13. Процедура, при которой отдельные категории товаров по перечню и в соответствии с условиями, которые установлены Евразийской экономической Комиссией, ввозятся в Российскую Федерацию или вывозятся из Российской Федерации без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения запретов и ограничений, за исключением случаев, установленных таможенным законодательством Евразийского экономического союза в отношении этих категорий товаров – это...

- а) Специальная таможенная процедура
- б) Беспшлинная торговля
- в) Свободная экономическая зона

14. Течение срока переработки товаров начинается:

- а) со дня помещения их на склад временного хранения;
- б) со дня принятия таможенной декларации таможенным органом с целью помещения товаров под таможенную процедуру переработки на таможенной территории;
- в) со дня их помещения под таможенную процедуру переработки на таможенной территории;
- г) день начала переработки устанавливается при выдаче разрешения на переработку.

15. Перечень категорий товаров, временно ввозимых с полным условным освобождением от уплаты таможенных пошлин, налогов, а также условия такого освобождения, включая предельные сроки временного ввоза, определяются:

- а) Правительством Российской Федерации;
- б) федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела;
- в) федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела по согласованию с Правительством Российской Федерации;
- г) Евразийской экономической Комиссией.

16. Временный вывоз допускается при условии:

- а) временно вывозимые товары могут быть идентифицированы таможенным органом при их обратном ввозе (реимпорте);
- б) уплачены вывозные таможенные пошлины;
- в) произведено обеспечение уплаты таможенных платежей;
- г) произведен возврат или освобождение от уплаты НДС.

17. Открытие магазинов беспошлинной торговли осуществляется:

- a) путем включения владельца магазина в Реестр владельцев магазина беспошлинной торговли;
- b) в соответствии с законодательством государств-членов Евразийского экономического союза.;
- c) в соответствии с порядком, установленным Правительством Российской Федерации;
- d) в соответствии с порядком, установленным Минэкономразвития по согласованию с Правительством Российской Федерации.

18. Товары, помещенные под таможенную процедуру реимпорта, рассматриваются для таможенных целей:

- a) как выпущенные для свободного обращения;
- b) как выпущенные для внутреннего потребления;
- c) как условно выпущенные;
- d) как выпущенные в соответствии с заявленной таможенной процедурой.

19. Срок заявления таможенной процедуры реимпорта в отношении оборудования, используемого для строительства:

- a) по запросу лица продлевается Правительством РФ;
- b) по запросу лица продлевается федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела;
- c) по запросу лица продлевается федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела по согласованию с Правительством РФ;
- d) не продлевается.

20. Перечень товаров, уничтожение которых не допускается, устанавливается:

- a) Правительством Российской Федерации;
- b) федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела;
- c) законодательством государств – членов Евразийского экономического союза
- d) федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела по согласованию с Правительством Российской Федерации.

**Правильные ответы:** 1– a, 2– a, 3– a и b, 4–a, 5– a, 6 – a, 7– a, 8– a, 9– a, 10 – b, 11 – a, 12 – b, 13 – a, 14 – b, 15 – d, 16 – a, 17 – b, 18 – b, 19 – b, 20– c.

### Тест 3

Особенности перемещения товаров и совершения таможенных операций в отношении отдельных категорий товаров и категорий лиц.

1. Срок уничтожения товаров устанавливается:

- a) декларантом;
- b) таможенным органом на основании заявления декларанта;
- c) федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела;
- d) Таможенным кодексом ЕАЭС.

2. В магазинах беспошлинной торговли товары могут продаваться:

- a) физическим лицам, выезжающим с таможенной территории
- b) физическим лицам, въезжающим на таможенную территорию
- c) юридическим лицам государства – члена Евразийского экономического союза

3. При размещении заказа у производителя интересующих покупателя товаров в процессе подготовки прямой импортной сделки обычно не указывается:

- a) наименование товара
- b) количество товара
- c) срок поставки товара
- d) производитель товара

4. При установлении контрактной цены купли-продажи она может определяться за:

- a) определенное число единиц товара в единицах измерения, применяемых обычно при продаже данного товара
- b) только за единицу товара в единицах измерения, применяемых обычно при продаже данного товара
- c) определенное число единиц товара во всех единицах измерения, применяемых при продаже данного товара
- d) только за единицу товара во всех единицах измерения, применяемых обычно при продаже данного товара

5. Если на рынке присутствуют взаимозаменяемые товары, наличие которых дает покупателю возможность сравнения аналогичных товаров, при определении цены предложения страны-экспортера успешно применяется:

- a) метод установления цен на основании издержек производства
- b) метод определения цен с ориентацией на спрос
- c) метод определения цен с ориентацией на уровень цен конкурентов
- d) метод определения цен с ориентацией на внутренние цены

6. Виды и ставки таможенных сборов устанавливаются:

- a) единым таможенным тарифом ЕАЭС
- b) международными договорами государств-членов ЕАЭС
- c) законодательством государств-членов ЕАЭС

7. Какая из таможенных процедур предусматривает возмещение иностранных товаров, находящихся на таможенной территории ЕАЭС?

- a) переработка вне таможенной территории
- b) экспорт
- c) реэкспорт

8. С какого момента товары считаются находящимися на временном хранении?

- a) в течение тридцати пяти дней со дня подачи таможенной декларации;
- b) с момента регистрации таможенным органом таможенной декларации;
- c) в течение тридцати дней со дня подачи таможенной декларации.
- d) со дня регистрации таможенным органом документов, представленных для помещения товаров на временное хранение.

9. В каких случаях таможенный орган самостоятельно осуществляет классификацию товаров?

- a) таможенный орган не имеет права классифицировать товары;
- b) при декларировании каждого товара;
- c) таможенный орган во всех случаях классифицирует товары;
- d) в случае выявления неверной классификации товаров.

10. Что понимается под страной происхождения товаров?

- a) страна, в которой осуществляется последняя переработка товара;
- b) страна, в которой происходит отгрузка товара;
- c) страна, в которой товары были полностью произведены или подвергнуты достаточной переработке;

d) страна, в которой осуществляется последняя перегрузка товара.

11. Кем ведется учет товаров, находящихся под таможенным контролем, и совершаемых с ними таможенных операций в рамках формы таможенного контроля учет товаров, находящихся под таможенным контролем?

- a) уполномоченными экономическими операторами;
- b) таможенными представителями;
- c) таможенными органами;
- d) Декларантом.

12. Является ли электронная форма декларирования обязательной:

- a) да, с 1 января 2014 г. письменные (бумажные) декларации на товары будут использоваться в исключительных случаях;
- b) нет, не для каких случаев;
- c) да, с 1 января 2016 г. для всех категорий товаров и лиц, декларирующих товары;
- d) да, с 1 января 2015 г. для всех категорий товаров и лиц, декларирующих товары.

13. Нетарифное регулирование – это ...:

- a) метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения количественных ограничений и иных запретов и ограничений экономического характера;
- b) метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения количественных ограничений и путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин;
- c) метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин;
- d) Все ответы правильные.

14. Какой размер ставки ввозной таможенной пошлины применяется в отношении товаров, происходящих из наименее развитых стран?

- a) 100 % от установленной Единым Таможенным тарифом;
- b) 75 % от установленной Единым Таможенным тарифом;
- c) нулевая ставка ввозной таможенной пошлины;
- d) Определяется в Постановлении Правительства РФ ежегодно.

15. Может ли должностными лицами таможенных органов применяться физическая сила для воспрепятствования доступу в помещения, на территорию, к товарам, находящимся под таможенным контролем, и (или) товарам, в отношении которых осуществляется таможенный контроль?

- a) нет;
- b) только для воспрепятствования доступу в помещения, на территорию, к товарам, находящимся под таможенным контролем;
- c) да;
- d) только в случае возникновения угрозы сотрудникам ФТС и ФНС.

16. Для каких целей применяется ТН ВЭД ЕАЭС?

- a) для осуществления мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой и иных видов внешнеэкономической деятельности, ведения таможенной статистики;
- b) формирования ТН ВЭД СНГ;
- c) формирования Общероссийских классификаторов;



- d) в целях обеспечения однозначной идентификации товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза

17. Правила определения страны происхождения товаров, применяемые в рамках Содружества независимых государств, утверждены....

- a) Приказом ФТС России;
- b) Соглашением о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20.11.2009;
- c) Постановлением Правительства Российской Федерации;
- d) Решением коллегии ЕАЭС 21.11.13г.

18. Что является сертификатом о происхождении товара?

- a) Документ, однозначно свидетельствующий о стране происхождения товаров и выданный уполномоченными органами или организациями этой страны или страны вывоза, если в стране вывоза сертификат выдается на основе сведений, полученных из страны происхождения товаров;
- b) Документ, содержащий сведения о маркировке товара;
- c) Разрешение на ввоз товара;
- d) документ, однозначно свидетельствующий о стране происхождения товаров, выданный на основе сведений, полученных из страны происхождения товаров для применения преференций в системе внешней торговли.

19. Датой начала проведения выездной таможенной проверки считается....

- a) дата вручения проверяемому лицу копии решения о проведении таможенной проверки;
- b) дата направления проверяемому лицу уведомления о проведении плановой выездной таможенной проверки;
- c) день истечения 15 календарных дней со дня получения проверяемым лицом уведомления о проведении плановой выездной таможенной проверки;
- d) дата согласования сроков проведения таможенной проверки с проверяемым субъектом.

20. Могут ли в графе 14 декларации на товары указываться сведения о таможенном представителе?

- a) да;
- b) нет;
- c) да, если таможенный представитель выступает в качестве декларанта товаров;
- d) да, если УЭО выступает в качестве декларанта товаров.

**Правильные ответы:** 1– b, 2– a, 3– c, 4– a, 5– b, 6– c, 7– c, 8– d, 9– d, 10 – c, 11 – c, 12 – a, 13 – a, 14 – c, 15 – c, 16 – d, 17 – b, 18 – a, 19 – a, 20– c.

## Типовые оценочные материалы по теме 8

### Вопросы для обсуждения на семинарском занятии по теме 8:

1. Анализ экспортных и импортных товаропотоков с помощью статистики ФТС России.
2. Кредит-бюро, как источник коммерческой информации.
3. Торгово-промышленные палаты, как источники коммерческой информации.
4. Основные источники коммерческой информации в РФ.
5. Статистическая база данных ЮНКТАД и ее особенности.

6. База данных ЮНКТАД, как источник внешнеторговой информации.
7. База данных по внешней торговле ФТС России.
8. Электронная база данных ОЭС и ее особенности.
9. Основные приемы работы с базой данных Trade Map (анализ рынков, поиск партнеров).
10. Электронная база данных ЕАЭС и ее особенности.
11. Основной функционал и приемы работы сопутствующих Trade Map инструментов: Market Access Map, Export Potential Map, Trade Competitiveness Map, Standart Map и др.

#### **4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.**

##### **Перечень вопросов для проведения промежуточной аттестации (зачета с оценкой):**

1. Понятие международных коммерческих операций.
2. Основные виды международных коммерческих операций.
3. Международные операции по обмену товарами.
4. Международные операции по обмену услугами.
5. Международные операции по обмену результатами интеллектуальной деятельности.
6. Основные методы осуществления международных коммерческих операций.
7. Понятие международной сделки купли-продажи.
8. Особенности международной торговли сырьевой и готовой продукцией.
9. Внешнеторговый контракт купли-продажи.
10. Опыт промышленно развитых стран по содействию экспортерам.
11. Этапы проведения международных торгов.
12. Валютно-финансовые условия внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.
13. Транспортные условия внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.
14. Отраслевые особенности международного лизинга.
15. Международные рынки биржевых товаров, их география.
16. Фьючерсная торговля в рамках товарных бирж.
17. Таможенные брокеры и их роль в биржевой торговле.
18. Роль товарных бирж в международной торговле.
19. Биржевые товары, их номенклатура и особенности.
20. Аукционные товары их признаки.
21. Современные центры аукционной торговли в международной системе.
22. Учредители международных товарных аукционов.

23. Учредители международных товарных бирж.
24. Состав продавцов и покупателей на международных аукционах.
25. Значение товарных аукционов в международной торговле.
26. Организационные формы аукционов.
27. Принципы оформления сделок по аукционным товарам.
28. Принципы оформления сделок по биржевым товарам.
29. Преимущества аукционной торговли для продавца и покупателя.
30. Преимущества биржевой торговли для продавца и покупателя.
31. Этапы подготовки аукционных торгов.
32. Организаторы торгов, их цель и условия.
33. Тендерная документация, ее состав и содержание.
34. Классификаторы предмета международных торгов.
35. Информационные технологии в конкурентных закупках.
36. Открытые и закрытые торги, критерии их отличия и проведения.
37. Конкурсный отбор в рамках торгов.
38. Методы оценки конкурсных предложений.
39. Зарубежная практика государственных закупок товаров.
40. Принципы заключения контракта по результатам тендера.

**4.3.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Показатели и критерии оценивания компетенций с учетом этапа их формирования**

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-3	Способность выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами	ПК-3.3	Способность анализировать данные, характеризующие внешнеэкономическую деятельность хозяйствующих субъектов

ПК-11	Способность критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений и разработать и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий	ПК-11.1	Способность критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений
УК ОС-2	Способность разработать проект на основе оценки ресурсов и ограничений	УК ОС-2.2	Способность разработать проект на основе оценки ресурсов и ограничений

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
ПК-3.3	Умеет анализировать данные, характеризующие внешнеэкономическую деятельность хозяйствующих субъектов	Уровень усвоения учебного материала, глубина понимания вопроса, правильность и полнота ответов, четкость и логичность изложения его на промежуточной аттестации, аргументированность выводов, умение тесно увязывать теорию с практикой
ПК-11.1	Критически оценивает предлагаемые варианты управленческих решений	Уровень усвоения учебного материала, глубина понимания вопроса, правильность и полнота ответов, четкость и логичность изложения его на промежуточной аттестации, аргументированность выводов, умение тесно увязывать теорию с практикой
УК ОС-2.2	Представляет и защищает самостоятельно разработанный проект любого типа с обоснованием ресурсов и ограничений при его разработке и реализации	Уровень усвоения учебного материала, глубина понимания вопроса, правильность и полнота ответов, четкость и логичность изложения его на промежуточной аттестации, аргументированность выводов, умение тесно увязывать теорию с практикой

#### 4.3.2 Типовые оценочные средства

**Перечень вопросов для проведения промежуточной аттестации (зачета с оценкой):**

1. Понятие международных коммерческих операций.
2. Основные виды международных коммерческих операций.
3. Международные операции по обмену товарами.
4. Международные операции по обмену услугами.
5. Международные операции по обмену результатами интеллектуальной деятельности.
6. Основные методы осуществления международных коммерческих операций.
7. Понятие международной сделки купли-продажи.
8. Особенности международной торговли сырьевой и готовой продукцией.
9. Внешнеторговый контракт купли-продажи.
10. Опыт промышленно развитых стран по содействию экспортерам.
11. Этапы проведения международных торгов.
12. Валютно-финансовые условия внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.
13. Транспортные условия внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.
14. Отраслевые особенности международного лизинга.
15. Международные рынки биржевых товаров, их география.
16. Фьючерсная торговля в рамках товарных бирж.
17. Таможенные брокеры и их роль в биржевой торговле.
18. Роль товарных бирж в международной торговле.
19. Биржевые товары, их номенклатура и особенности.
20. Аукционные товары их признаки.
21. Современные центры аукционной торговли в международной системе.
22. Учредители международных товарных аукционов.
23. Учредители международных товарных бирж.
24. Состав продавцов и покупателей на международных аукционах.
25. Значение товарных аукционов в международной торговле.
26. Организационные формы аукционов.
27. Принципы оформления сделок по аукционным товарам.
28. Принципы оформления сделок по биржевым товарам.
29. Преимущества аукционной торговли для продавца и покупателя.
30. Преимущества биржевой торговли для продавца и покупателя.
31. Этапы подготовки аукционных торгов.
32. Организаторы торгов, их цель и условия.
33. Тендерная документация, ее состав и содержание.

34. Классификаторы предмета международных торгов.
35. Информационные технологии в конкурентных закупках.
36. Открытые и закрытые торги, критерии их отличия и проведения.
37. Конкурсный отбор в рамках торгов.
38. Методы оценки конкурсных предложений.
39. Зарубежная практика государственных закупок товаров.
40. Принципы заключения контракта по результатам тендера.

### Шкала оценивания

Тестирование	
Характеристика метода	Метод измерения знаний учащихся, основанная на применении тестов. Тестирование позволяют проверить знания обучающихся по широкому спектру вопросов, и при этом значительно сокращают временные затраты на проверку знаний
Показатели оценивания	Знание материала темы, представленного в виде тестовых вопросов. Более сложные тестовые вопросы могут способствовать оценке такого показателя, как умения видеть причинно-следственные связи между различными экономическими фактами, процессами и явлениями
Процедура оценивания	Каждый учащийся самостоятельно отвечает на 20 тестовых вопросов. Время проведения тестирования – 30 минут. Проверка правильности ответов осуществляется преподавателем по ключу. Баллы, полученные студентом за решение каждого тестового задания, суммируются
Критерии оценивания	Критерием оценивания выполнения теста является количество правильных ответов на все вопросы теста. За каждый правильный ответ на отдельный тестовый вопрос учащийся получает 1 балл, при неверном ответе – 0 баллов
Шкала оценивания	«Отлично»: - 16-20 правильных ответов. «Хорошо»: - 13-15 правильных ответов. «Удовлетворительно»: - 10-12 правильных ответов. «Неудовлетворительно»: - менее 10 правильных ответов.
Опрос по вопросам темы	
Характеристика метода	Метод устного опроса по вопросам темы заключается в осуществлении взаимодействия между преподавателем и учащимися, в ходе которого преподаватель получает от студентов ответы на заранее сформулированные вопросы по содержанию изученного материала. С помощью этого метода можно проверить не только знания, но и некоторые умения обучающихся
Показатели	Знание материала по теме занятия.

оценивания	<p>Умение делать выводы на основе знаний, полученных по вопросам данной темы.</p> <p>Умение выявлять причинно-следственные связи проблем, изучаемых в рамках данной темы, с вопросами, изученными ранее, в том числе по другим дисциплинам образовательной программы</p> <p>Умение применять полученные знания для анализа конкретных проблем в экономической сфере</p>
Процедура оценивания	<p>Метод применяется в форме фронтального опроса по вопросам, которые учащиеся получили при подготовке к практическому занятию. Студент получает задание готовиться по всем вопросам темы.</p> <p>В ходе самого опроса каждый студент отвечает на несколько вопросов, заданных преподавателем.</p> <p>Для оценивания умений обучающихся вопросы для ответов студентов формулируются преподавателем таким образом, чтобы оценить не только знание - репродукцию, но и знание – понимание.</p>
Критерии оценивания	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Полнота ответа на вопрос, знание терминологии;</li> <li>- способность аргументировать свой ответ;</li> <li>- способность раскрывать причинно-следственные связи между экономическими фактами, явлениями и процессами;</li> <li>- способность делать выводы</li> </ul>
Шкала оценивания	<p>«Отлично»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- студент дает полные, исчерпывающие, аргументированные ответы на вопросы; способен полно раскрывать причинно-следственные связи между экономическими явлениями и процессами и делать обоснованные выводы.</li> </ul> <p>«Хорошо»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- студент дает недостаточно полные и исчерпывающие, (или) недостаточно аргументированные ответы на вопросы; способен раскрывать причинно-следственные связи между экономическими явлениями и процессами, однако выводы не все носят аргументированный и доказательный характер.</li> </ul> <p>«Удовлетворительно»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- студент дает неполные, слабо аргументированные ответы; не способен раскрыть причинно-следственные связи между экономическими явлениями и процессами и делать выводы.</li> </ul> <p>«Неудовлетворительно»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- студент не знает и не понимает существа вопросов; не способен раскрыть причинно-следственные связи между экономическими явлениями и процессами и делать выводы.</li> </ul>
<b>Решение задач</b>	
Характеристика метода	Метод решения задач заключается в выполнении учащимися действий или мыслительных операций, направленных на достижение цели, заданной в рамках задачи. Этот метод позволяет проверить не только знания, но и сформированность умений обучающегося
Показатели оценивания	Умение использовать полученные теоретические знания по макроэкономике при решении задач
Процедура оценивания	Каждый учащийся самостоятельно решает задачу в течение 10 минут
Критерии оценивания	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Наличие верного ответа;</li> <li>- ход решения задачи;</li> <li>- наличие ошибок в расчетах</li> </ul>
Шкала	«Отлично»:

оценивания	<p>- получен верный ответ, приведен полный ход решения задачи, ошибок в расчетах нет.</p> <p>«Хорошо»:</p> <p>- получен верный ответ, но приведен неполный ход решения задачи, или имеются негрубые ошибки в расчетах.</p> <p>«Удовлетворительно»:</p> <p>- получен верный ответ, но не приводится ход решения задачи; или получен неверный ответ, но приводится ход решения задачи, где имеются негрубые ошибки.</p> <p>«Неудовлетворительно»:</p> <p>- получен неверный ответ, не приведен ход решения задачи, или имеются грубые ошибки в расчетах.</p>
<b>Практико-ориентированное задание</b>	
Характеристика метода	Практико-ориентированное задание представляет собой проблемное задание, в котором обучающемуся предлагают осмыслить реальную профессионально-ориентированную ситуацию, необходимую для решения данной проблемы, и, в том числе, предложить свои варианты ее решения
Показатели оценивания	<p>Умение применять полученные знания при решении сложной комплексной задачи.</p> <p>Умение использовать макроэкономические знания для анализа социально-значимых проблем и процессов, решения социальных и профессиональных задач.</p> <p>Навыки анализа конкретной ситуации, возникающей в сфере профессиональной деятельности.</p> <p>Навыки формулирования и аргументации выводов в результате анализа конкретной ситуации в сфере профессиональной деятельности.</p>
Процедура оценивания	Студент самостоятельно решает практико-ориентированное задание. Время решения – 20 минут. При ответе преподаватель задает дополнительные вопросы по проблеме, поставленной в задании
Критерии оценивания	<p>- Наличие обоснованного и аргументированного ответа.</p> <p>- Теоретическое обоснование ответа.</p> <p>- Владение категориальным аппаратом макроэкономики на уровне понимания и свободного воспроизведения.</p> <p>- Полнота ответов на дополнительные вопросы.</p>
Шкала оценивания	<p>«Отлично»:</p> <p>– ответ на вопрос практико-ориентированного задания верный, приводится подробное объяснение хода его решения, с теоретическими обоснованиями, с правильным и свободным владением терминологией; ответы на дополнительные вопросы верные.</p> <p>«Хорошо»:</p> <p>– ответ на вопрос практико-ориентированного задания верный, приводится объяснение хода его решения, но недостаточно логичное, с единичными ошибками в деталях, некоторыми затруднениями в теоретическом обосновании, ответы на дополнительные вопросы верные, но недостаточно четкие.</p> <p>«Удовлетворительно»:</p> <p>– ответ на вопрос практико-ориентированного задания в целом верный, студент представляет ход решения задания, но имеются многочисленные ошибки в ходе решения, студент испытывает затруднениями в теоретическом обосновании, при ответе на дополнительные вопросы допускает ошибки.</p>



	<p>«Неудовлетворительно»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- ответ на вопрос практико-ориентированного задания неверный, студент не представляет ход решения задания, слабо владеет терминологией, не отвечает на дополнительные вопросы, или отвечает с большим количеством грубых ошибок</li> </ul>
<b>Доклад по проблеме с презентацией</b>	
Характеристика метода	Доклад по проблеме с презентацией представляет собой подготовленное студентом самостоятельно публичное выступление по представлению полученных результатов решения определенной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной проблемы. Доклад как средство оценивания эффективен, прежде всего, тогда, когда студент представляет результаты своей собственной исследовательской деятельности, и особенно важным является именно содержание и владение представленной информацией
Показатели оценивания	<p>Умение оценивать возможное изменение экономических показателей.</p> <p>Умение определять инструменты экономического регулирования, направления их изменений, необходимые для корректировки экономической ситуации.</p> <p>Умение обосновывать и аргументировать свою собственную позицию по конкретной макроэкономической проблеме.</p> <p>Навыки поиска и обработки статистических данных, характеризующих экономические процессы с целью прогнозирования тенденции их изменения.</p> <p>Навыки прогнозирования изменения конкретных экономических показателей (в соответствии с поставленной задачей)</p>
Процедура оценивания	<p>Студент выбирает одну из предложенных проблем и готовит самостоятельное выступление с использованием презентации. Время выступления – не более 5 минут.</p> <p>После выступления студент отвечает на дополнительные вопросы преподавателя и других студентов.</p>
Критерии оценивания	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Соответствие выступления теме, поставленным целям и задачам.</li> <li>- Актуальность, новизна и оригинальность полученных результатов.</li> <li>- Аргументированность и обоснованность выводов.</li> <li>- Речевая культура (стиль изложения, ясность, четкость, лаконичность, красота языка, учет аудитории, эмоциональный рисунок речи, доходчивость, пунктуальность, невербальное сопровождение, оживление речи афоризмами, примерами, цитатами и т.д.).</li> <li>– Качество представленной презентации.</li> </ul>
Шкала оценивания	<p>«Отлично»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- содержание выступления полностью соответствует теме, поставленным целям и задачам; выступление четко структурировано, логично; выводы отличаются актуальностью, новизной, аргументированностью и обоснованностью; доклад изложен отчетливо, лимит времени соблюден, докладчик хорошо увязывает текст доклада со слайдами презентации, активно комментирует их; презентация соответствует всем требованиям, предъявляемым к презентации; даны профессионально грамотные, исчерпывающие ответы на все дополнительные вопросы</li> </ul> <p>«Хорошо»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- содержание выступления соответствует теме, поставленным целям и задачам, но имеет незначительные погрешности в структуре; выводы отличаются актуальностью и обоснованностью; доклад изложен отчетливо, лимит</li> </ul>

	<p>времени соблюден, докладчик ссылается на слайды презентации; презентация содержит все обязательные компоненты, но есть отдельные недостатки; даны верные, исчерпывающие ответы на большинство вопросов.</p> <p>«Удовлетворительно»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- содержание выступления в целом соответствует теме, поставленным целям и задачам, но имеет значительные погрешности в структуре; выводы не отличаются актуальностью и обоснованностью; доклад не совсем логичен; речь сбивчива, не отчетлива, докладчик почти не ссылается на слайды презентации; презентация содержит не все обязательные компоненты; на большинство дополнительных вопросов ответы не даны.</li> </ul> <p>«Неудовлетворительно»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- содержание выступления не соответствует теме, поставленным целям и задачам; выводы не актуальны и не обоснованы; доклад не логичен; речь сбивчива, не отчетлива, докладчик почти не ссылается на слайды презентации; не укладывается в лимит времени; презентация не содержит обязательные компоненты и представлена в основном текстом, отсутствуют графики, схемы, структуры, статистические данные; студент не может ответить на дополнительные вопросы.</li> </ul>
<b>Зачет с оценкой</b>	
Характеристика метода	Зачет с оценкой – процедура, проводимая по установленным правилам для оценки знаний, умений, компетенций студентов по какому-либо учебному предмету, модулю и т.д.
Показатели оценивания	<p>Знание материала по теме занятия.</p> <p>Умение делать выводы на основе знаний, полученных по вопросам данной темы.</p> <p>Умение выявлять причинно-следственные связи проблем, изучаемых в рамках данной темы, с вопросами, изученными ранее, в том числе по другим дисциплинам образовательной программы</p> <p>Умение применять полученные знания для анализа конкретных проблем в экономической сфере</p>
Процедура оценивания	Зачет с оценкой предполагает выдачу списка вопросов, выносимых на зачет, заранее (в самом начале обучения или в конце обучения перед сессией). Зачет с оценкой включает, как правило, две части: теоретическую (вопросы) и практическую (задачи, практические задания, кейсы и т.д.). Для подготовки к ответу на вопросы и задания билета, который студент вытаскивает случайным образом, отводится время в пределах 30 минут. После ответа на теоретические вопросы билета, как правило, ему преподаватель задает дополнительные вопросы
Критерии оценивания	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Соответствие выступления теме, поставленным целям и задачам.</li> <li>- Актуальность, новизна и оригинальность полученных результатов.</li> <li>- Аргументированность и обоснованность выводов.</li> <li>- Речевая культура (стиль изложения, ясность, четкость, лаконичность, красота языка, учет аудитории, эмоциональный рисунок речи, доходчивость, пунктуальность, невербальное сопровождение, оживление речи афоризмами, примерами, цитатами и т.д.).</li> <li>– Качество представленной презентации.</li> </ul>
Шкала оценивания	<p>«Отлично»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- показывает глубокое и полное категорий и концепций, знание основного содержания учебного элемента (модуля));</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- проявляет высокий уровень умений применять знания и методы для решения практических задач/заданий;</li> <li>- владеет навыками использования их в сфере профессиональной деятельности в поликультурной среде;</li> <li>- демонстрирует понимание важности приобретенных знаний и умений для будущей профессиональной деятельности;</li> </ul> <p>«Хорошо»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- демонстрирует знание проблем и процессов, но допускает неточности в их объяснении;</li> <li>- способен оценивать экономические проблемы и процессы;</li> <li>- демонстрирует некоторые навыки использования экономического знания в будущей профессиональной деятельности;</li> <li>- демонстрирует понимание приобретенных знаний и умений для будущей профессиональной деятельности;</li> </ul> <p>«Удовлетворительно»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- имеет представление о категориях и концепциях, необходимых для изучения экономических проблем;</li> <li>- испытывает сложности при выборе методов объяснения их;</li> <li>- может с трудом показать навыки использования экономического знания в будущей профессиональной деятельности.</li> </ul> <p>«Неудовлетворительно»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- не имеет представление о категориях и концепциях, необходимых для изучения экономических проблем;</li> <li>- испытывает большие сложности при выборе методов объяснения их;</li> <li>- не может показать навыки использования экономического знания в будущей профессиональной деятельности.</li> </ul>
--	---

#### 4.4. Методические материалы

Не предусмотрено

### 5. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Освоение дисциплины Б1.В.11 «Организация и техника внешнеторговых операций» предполагает как аудиторную, так и самостоятельную работу студентов.

Аудиторная работа проводится в форме лекционных и практических занятий. Подготовка к занятиям должна носить систематический характер. Это позволит обучающемуся в полном объеме выполнить все требования преподавателя.

Самостоятельная работа является обязательным компонентом процесса подготовки бакалавров, она формирует самостоятельность, познавательную активность, вырабатывает практические навыки работы с научной литературой.

Общий объем аудиторной и самостоятельной работы определяется учебно-тематическим планом. Изучение дисциплины завершается зачетом с оценкой.

Успешное изучение дисциплины требует посещения лекций, активной работы на практических занятиях, выполнения учебных заданий преподавателя, ознакомления с основной и дополнительной литературой.

### **5.1. Методические указания для обучающихся по подготовке к лекционным занятиям**

Занятия лекционного вида дают систематизированные знания о наиболее сложных и актуальных проблемах изучаемой дисциплины.

Осуществляя учебные действия на лекционных занятиях, обучающиеся должны внимательно воспринимать материал, подготовленный преподавателем, мыслить, добиваться понимания изучаемого предмета, аккуратно вести конспект. В случае недопонимания какой-либо части предмета следует в установленном порядке задать вопрос преподавателю. В процессе работы на лекции необходимо также выполнять в конспектах модели изучаемого предмета (рисунки, схемы, чертежи и т.д.), которые использует преподаватель.

Самостоятельная подготовка обучающихся к занятиям лекционного вида включает в себя:

- доработку конспекта лекции, которую желательно осуществлять в тот же день, пока материал еще легко воспроизводим в памяти. Необходимо прочитать записи, расшифровать сокращения, доработать схемы, рисунки, таблицы;
- повторение изученного на предыдущем занятии материала. При затруднениях в восприятии материала следует обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале не удалось, то следует обратиться к преподавателю на занятиях или по графику его индивидуальных консультаций.

### **5.2. Методические указания для обучающихся по подготовке к практическим занятиям**

Практические занятия завершают изучение наиболее важных тем учебной дисциплины. Они служат для закрепления изученного материала, развития умений и навыков подготовки докладов и эссе, приобретения опыта устных публичных выступлений, ведения дискуссии, аргументации и защиты выдвигаемых положений, а также для контроля преподавателем степени подготовленности студентов по изучаемой дисциплине.

При подготовке к практическому занятию обучающемуся необходимо:

- до очередного практического занятия по конспекту лекций и рекомендованным литературным источникам проработать теоретический материал, соответствующий теме занятия;
- в начале занятия задать преподавателю вопросы по материалу, вызвавшему затруднения в его понимании и освоении при решении задач, заданных для самостоятельного решения;
- в ходе семинара давать конкретные, четкие ответы по существу вопросов;
- на практическом занятии доводить каждую задачу до окончательного решения, демонстрировать понимание проведенных расчетов (анализов, ситуаций), в случае затруднений обращаться к преподавателю.

Студентам, пропустившим практическое занятие, либо не подготовившимся к нему, рекомендуется не позже, чем в 2-недельный срок явиться на консультацию к преподавателю и отчитаться по теме занятия.

### **5.3. Методические указания по организации самостоятельной работы обучающихся**

Основной целью самостоятельной работы студентов является улучшение профессиональной подготовки обучающихся, направленное на формирование действенной системы фундаментальных и профессиональных знаний, умений и навыков, которые они могли бы свободно и самостоятельно применять в практической деятельности.

Самостоятельная работа студентов по дисциплине «Организация и техника внешнеторговых операций» способствует более глубокому усвоению изучаемого курса и проводится в следующих видах:

- подготовка к занятиям в соответствии с заданиями на самостоятельную работу с использованием конспекта лекций, материалов практических занятий и приведенных ниже источников литературы;
- выполнение домашних заданий;
- подготовка к промежуточной аттестации.

Приступая к изучению той или иной темы, выделяемой по предметно-систематизированному принципу, необходимо по отдельности и последовательно рассмотреть каждую из частей, из которых состоит тема. При изучении курса, обучающиеся должны уметь пользоваться научной литературой для самостоятельной подготовки к занятиям.

В ходе самостоятельной работы студент может:

- освоить теоретический материал по изучаемой дисциплине (отдельные темы, вопросы тем, отдельные положения и т.д.);
- закрепить знания теоретического материала, используя необходимый инструментарий, практическим путем (решение практико-ориентированных задач, написание тестов для самопроверки);
- применить полученные знания и практические навыки для анализа ситуации и выработки правильного решения (подготовка к групповой дискуссии, участие в деловой игре, устный и письменный анализ конкретной ситуации);
- использовать полученные знания и умения для формирования собственной позиции, теории, модели (подготовка докладов, написание эссе).

Моделирование самостоятельной работы обучающихся:

1. Повторение пройденного теоретического материала.
2. Установление главных вопросов темы.
3. Определение глубины и содержания знаний по теме, составление тезисов по теме.
4. Упражнения, выполнение практико-ориентированных заданий.
5. Анализ выполняемой деятельности и ее самооценка.
6. Приобретение умений и навыков.
7. Составление вопросов по содержанию лекции.

### **5.4. Методические указания по подготовке обучающихся к зачету**

Подготовка к зачету осуществляется студентом самостоятельно с использова-

нием перечня вопросов к зачету, конспекта лекций по дисциплине и рекомендованных литературных источников.

В период подготовки к зачету студенты вновь обращаются к пройденному учебному материалу. При этом они не только укрепляют полученные знания, но и получают новые.

Подготовка студента к зачету включает в себя два этапа:

- самостоятельная работа в течение семестра;
- непосредственная подготовка в дни, предшествующие зачету по темам курса.

Основным источником подготовки к зачету является конспект лекций, где учебный материал дается в систематизированном виде, ключевые его положения детализируются, подкрепляются современными фактами и информацией, которые в силу новизны не вошли в опубликованные печатные источники.

В ходе подготовки к зачету студентам необходимо обращать внимание не только на уровень запоминания, но и на степень понимания излагаемых проблем.

## **6. УЧЕБНАЯ ЛИТЕРАТУРА И РЕСУРСЫ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

### **6.1. Основная литература**

1. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 450 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-9615-9. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait-ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/449856>

2. Покровская, В. В. Внешнеэкономическая деятельность в 2 ч. Часть 1: учебник для вузов / В. В. Покровская. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 376 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02065-6. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait-ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/451970>

3. Покровская, В. В. Внешнеэкономическая деятельность в 2 ч. Часть 2: учебник для вузов / В. В. Покровская. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 369 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02067-0. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait-ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/451971>

4. Татаева, И. Ю. Внешнеторговая деятельность в Российской Федерации: курс лекций / И. Ю. Татаева. — Москва: Российская таможенная академия, 2019. — 142 с. — ISBN 978-5-9590-1065-2. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/93176.htm>

### **6.2. Дополнительная литература**

1. Лузина, Т. В. Ценообразование во внешней торговле: учебник для вузов / Т. В. Лузина, С. С. Решетникова. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 278 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07444-4. — URL: <https://urait.ru/bcode/455603>
2. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 387 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09280-6. — URL : <https://urait.ru/bcode/44969>
3. Джабиев, А. П. Таможенные процедуры: учебник для вузов / А. П. Джабиев. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 425 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13010-2. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/448754>
4. Михайлов, Д. М. Внешнеторговое финансирование и гарантийный бизнес: практическое пособие / Д. М. Михайлов. — 3-е изд. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 905 с. — (Профессиональная практика). — ISBN 978-5-9916-1384-2. — URL : <https://urait.ru/bcode/425150>
5. Учет и аудит внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Т. М. Рогуленко [и др.]; под общей редакцией Т. М. Рогуленко, С. В. Пономаревой, А. В. Бодяко. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 316 с. — (Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-6381-6. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/432804>
6. Сенотрусова, С. В. Таможенные платежи: учебник для вузов / С. В. Сенотрусова, В. Г. Свинухов. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 236 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13430-8. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/459094>
7. Клейменова, А. Н. Таможенный контроль после выпуска товаров: практическое пособие / А. Н. Клейменова. — 2-е изд. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 136 с. — (Профессиональная практика). — ISBN 978-5-534-13833-7. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/466981>
8. Лузина, Т. В. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности: учебник для вузов / Т. В. Лузина, В. Г. Высоцкая. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 142 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07445-1. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/455604>
9. Родыгина, Н. Ю. Организация и техника внешнеторговых переговоров: учебное пособие для вузов / Н. Ю. Родыгина. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 174 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12239-8. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/447090>

10. Солдатенко, Д. М. Регулирование международной торговли объектами интеллектуальной собственности в условиях глобальной экономики / Солдатенко Д.М. - Таллин: EurAsian Scientific Editions, НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 208 с. - ISBN 978-9949-7201-7-0. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1197156> (дата обращения: 24.11.2019). – Режим доступа: по подписке.

11. Аудит внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Т. М. Рогуленко [и др.]; под общей редакцией Т. М. Рогуленко, С. В. Пономаревой, А. В. Бодяко. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 117 с. — (Бакалавр и магистр. Модуль). — ISBN 978-5-534-08005-6. — Текст: электронный// ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/436542>

### **6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы**

Не предусмотрено

### **6.4. Нормативные правовые документы**

1. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. N 164-ФЗ "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" (с изменениями и дополнениями).
2. Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 31.07.2019) "О валютном регулировании и валютном контроле".
3. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации".
4. Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 330 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие внешнеэкономической деятельности" (с изменениями и дополнениями)
5. Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 330 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие внешнеэкономической деятельности".
6. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).
7. Об осуществлении контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учета: постановление Правительства РФ от 22.11.2012 N 1207.
8. О порядке передачи таможенными органами Центральному банку Российской Федерации и уполномоченным банкам в электронном виде информации о зарегистрированных таможенными органами декларациях на товары: постановление Правительства РФ от 28.12. 2012 N 1459.



9. О порядке предоставления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления: инструкция ЦБ РФ от 16.08.2017 N 181-И.

### **6.5. Интернет-ресурсы**

1. Национальная служба информации МедиаТекст. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.mtdiatekxt.ru>
2. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/ACTIVITY/sections>
3. Портал внешнеэкономической информации. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://ved.gov.ru>
4. Официальный сайт Министерства регионального развития РФ. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.minregion.ru/>
5. Федеральная служба государственной статистики. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.gks.ru>
6. Федеральная таможенная служба России. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.customs.ru>
7. Журнал Monthly Bulletin of Statistics - [Электронный ресурс]. <http://www.unstat.un.org/unsd/mbs>
8. WTO Statistics Merchandise Trade Automotive Industry [Электронный ресурс] Режим доступа: URL: [https://www.wto.org/english/res\\_e/statistics\\_e/its2015\\_e/its15\\_merch\\_trade\\_product\\_e.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/statistics_e/its2015_e/its15_merch_trade_product_e.pdf)
9. INT – Intracen Trade Statistics, [Electronic resource]. URL: <http://www.intracen.org/itc/market-info-tools/trade-statistics/>
10. Справочно-правовая служба «Гарант»
11. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс»

### **6.6. Иные источники**

1. Кривокоченко Л.В., Рыбец Д.В., Савинов Ю.А., Сусанян К.Г., Холопов К.В. Организация и техника внешнеэкономических операций: Учебник для студентов ВАВТ: Всероссийская академия внешней торговли Минэкономразвития России. – М.: ВАВТ, 2016.

## **7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА, ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ**

Для проведения занятий по дисциплине необходимо материально-техническое обеспечение учебных аудиторий (наглядными материалами, экраном, мультимедийным проектором с ноутбуками (ПК) для презентации учебного материала, выходом

в сеть Интернет, программными продуктами Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint)) в зависимости от типа занятий: семинарского и лекционного типов, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Для самостоятельной работы обучающимся необходим доступ в читальные залы библиотеки и/или помещение, оснащенное компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет», доступ в электронную информационно-образовательную среду организации и ЭБС.

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа и промежуточной аттестации.

Оборудование:

Рабочие места студентов: парты, стулья;

Рабочее место преподавателя: стол, стул;

Доска для рисования маркерами;

Мультимедийный проектор.

Учебная аудитория для проведения практических занятий.

Оборудование:

Рабочие места студентов: столы, стулья;

Рабочее место преподавателя: стол, стул;

Доска для рисования маркерами,

Доска интерактивная;

Мультимедийный проектор;

Персональные компьютеры: Core i7 / 8Gb / 2000Gb -15 шт.

Программное обеспечение:

Microsoft Windows 10 Corporate 1909 (контракт с продавцом АО «Ланит» от 18.10.2019 №117/08-19);

Microsoft Office 2019 (контракт с продавцом АО «Ланит» от 18.10.2019 №117/08-19);

Google Chrome 76.0.3809.100 (свободная лицензия);

Консультант (контракт с продавцом ЗАО «КонсультантПлюс» от 18.06.2009 № б/н).

Библиотека (абонемент, читальный и компьютерный залы)

Учебная аудитория для самостоятельной работы студента.

Оборудование:

Рабочие места студентов: столы, стулья; Персональные компьютеры.

Программное обеспечение:

Microsoft Windows 10 Corporate 1909 (контракт с продавцом АО «Ланит» от 18.10.2019 №117/08-19);

Microsoft Office 2019 (контракт с продавцом АО «Ланит» от 18.10.2019 №117/08-19);

Google Chrome 76.0.3809.100 (свободная лицензия);

Deductor Academic 5.3.0.88 (свободная лицензия);

Microsoft Project Professional 2019 (контракт с продавцом АО «Ланит» от 18.10.2019 №117/08-19).

Project Expert 7 Tutorial (60 уч. мест, сеть) (контракт с продавцом SoftLine от 14.11.2013 №Tr060872);

Vmware Horizon Client 4.3.0.4209 (свободная лицензия);

CA AllFusion R7.2 (контракт с продавцом ООО «Интерфейс ПРОФ» от 27.10.2008 №227/07-08-ИОП, бессрочный);

Oracle VM VirtualBox 6.0.10 (свободная лицензия);

ArgoUML 0.34 (свободная лицензия);

ARIS Express 2.4d (свободная лицензия);

Stata/SE Educational Network Edition Renewal (Stata) (контракт с продавцом АО «СОФТЛАЙН ТРЕЙД» от 25.06.2019 №373100037619000000);

PostgreSQL Database 10.9-2 (свободная лицензия);

EViews Academic Base License+ Unlimited Lab License (Eviews) (контракт с продавцом АО «Ланит» от 18.10.2019 №117/08-19);

Weka 3.8.3 (свободная лицензия);

Консультант (контракт с продавцом ЗАО «КонсультантПлюс» от 18.06.2009 № б/н).

Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

1. [www.biblio-online.ru](http://www.biblio-online.ru) – Электронно-библиотечная система [ЭБС] Юрайт;

2. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронно-библиотечная система [ЭБС] «Iprbooks»

3. <https://e.lanbook.com> - Электронно-библиотечная система [ЭБС] «Лань».

4. <http://elibrary.ru/> - Научная электронная библиотека Elibrary.ru.

5. <https://new.znanium.com> Электронно-библиотечная система [ЭБС] «Znanium.com».

6. <https://dlib.eastview.com> – Информационный сервис «East View».

7. <https://www.jstor.org> - Jstor. Полные тексты научных журналов и книг зарубежных издательств.

8. <https://elibrary.worldbank.org> - Электронная библиотека Всемирного Банка.

9. <https://link.springer.com> - Полнотекстовые политематические базы академических журналов и книг издательства Springer.

10. <https://ebookcentral.proquest.com> - Ebook Central. Полные тексты книг зарубежных научных издательств.

11. <https://www.oxfordhandbooks.com> - Доступ к полным текстам справочников Handbooks издательства Oxford по предметным областям: экономика и финансы, право, бизнес и управление.

12. <https://journals.sagepub.com> - Полнотекстовая база научных журналов академического издательства Sage.

13. Справочно-правовая система «Консультант».

14. Электронный периодический справочник «Гарант»