

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

**Факультет Высшая школа корпоративного управления
Кафедра международной коммерции**

УТВЕРЖДЕНА
решением кафедры
международной коммерции
Протокол от «02» сентября 2019 г.
№ 1

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

**Б1.В.13 МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ОТНОШЕНИЯ /«INTERNATIONAL ECONOMIC RELATIONS»**

(индекс и наименование дисциплины (модуля), в соответствии с учебным планом)

38.03.06 Торговое дело

(код, наименование направления подготовки)

«Международная коммерция»

(профиль)

Бакалавр

(квалификация)

Очная

(форма обучения)

Год набора – 2020

Москва, 2019 г

Автор(ы)–составитель(и):

К.э.н., доцент _____
(ученая степень и(или) ученое звание, должность) (наименование кафедры)

Морева Е.Л.
(Ф.И.О.)

Заведующий кафедрой Международная коммерция, д.э.н., проф.

Саламатов В.Ю.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы
2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание и структура дисциплины
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине
 - 6.1. Основная литература
 - 6.2. Дополнительная литература
 - 6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы
 - 6.4. Нормативные правовые документы
 - 6.5. Интернет-ресурсы
 - 6.6. Иные источники
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина Б1.В.13 «Международные экономические отношения/ International Economic Relations» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ДПК - 2	Способность принимать участие в разработке и реализации комплекса мероприятий по осуществлению внешнеэкономической деятельности организаций (служб, отделов)	ДПК – 2.2	способность принимать участие в разработке комплекса мероприятий по осуществлению внешнеэкономической деятельности маркетинговыми и финансовыми службами организаций
ДПК - 3	Способность принимать участие в подготовке и принятии решений по вопросам организации и совершенствования деятельности внешнеторговых организаций	ДПК – 3.1	Способность принимать участие в подготовке решений по вопросам управления внешнеэкономической деятельностью организации в системе международных экономических отношений.

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
Профессиональный стандарт «Специалист в сфере закупок» утв. 08.09.2015 №606н ОТФ В - Осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд (в полном объеме) Трудовые функции: В/02.6 Осуществление процедур закупок	ДПК- 2.2	на уровне знаний: - знать содержание мероприятий по осуществлению внешнеэкономической деятельности в системе международных экономических отношений для осуществления процедур закупок, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
		на уровне умений: - уметь реализовывать мероприятия по осуществлению внешнеэкономической деятельности в системе международных экономических отношений для осуществления процедур закупок, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
		на уровне навыков: - быть способным принимать участие в реализации комплекса мероприятий по осуществлению внешнеэкономической деятельности в системе международных экономических отношений для осуществления процедур закупок, включая закупки для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
Профессиональный стандарт «Эксперт	ДПК- 2.2	на уровне знаний:

в сфере закупок» утв. 10.09.2015
№625н

ОТФ А (в полном объеме)

Консультирование в сфере
закупок для государственных,
муниципальных и
корпоративных нужд

Трудовые функции:

А/01.6 Мониторинг рынка предмета
закупок для государственных,
муниципальных и корпоративных нужд

А/02.6 Консультирование по
закупочным процедурам

Менеджер ВЭД/менеджер по экспорту и ДПК- 2.2
импорту

(в соответствии с результатами
форсайт-сессии. Форсайт-анализ
требований к компетенциям)

Трудовые функции:

- организация сбора, систематизация,
изучение и обобщение
информационных материалов по
маркетингу; об экономической,
сбытовой и прочей деятельности
организаций (фирм), с которыми
заключены договора о сотрудничестве в
части снабжения и сбыта
- подготовка для руководства
организации информации по всем
вопросам внешнеэкономических
связей.

- знать содержание мероприятий по
осуществлению внешнеэкономической
деятельности в системе международных
экономических отношений для
осуществления мониторинга рынка
предмета закупок для государственных,
муниципальных и корпоративных нужд
и консультирования по закупочным
процедурам

на уровне умений:

- уметь реализовывать мероприятия по
осуществлению внешнеэкономической
деятельности в системе международных
экономических отношений для
осуществления мониторинга рынка
предмета закупок для государственных,
муниципальных и корпоративных нужд
и консультирования по закупочным
процедурам

на уровне навыков:

- быть способным принимать участие в
реализации комплекса мероприятий по
осуществлению внешнеэкономической
деятельности в системе международных
экономических отношений для
мониторинга рынка предмета закупок
для государственных, муниципальных и
корпоративных нужд и
консультирования по закупочным
процедурам

на уровне знаний:

- знать содержание мероприятий по
осуществлению внешнеэкономической
деятельности в системе международных
экономических отношений для
организации сбора, систематизации,
изучения и обобщения информационных
материалов по маркетингу; об
экономической, сбытовой и прочей
деятельности организаций (фирм), с
которыми заключены договора о
сотрудничестве в части снабжения и сбыта,
а также для подготовки для руководства
организации информации по всем
вопросам внешнеэкономических связей
для организации сбора, систематизации,
изучения и обобщения информационных
материалов по маркетингу; об
экономической, сбытовой и прочей
деятельности организаций (фирм), с
которыми заключены договора о
сотрудничестве в части снабжения и сбыта,
а также для подготовки для руководства
организации информации по всем
вопросам внешнеэкономических связей

на уровне умений:

- уметь реализовывать мероприятия по
осуществлению внешнеэкономической

		<p>деятельности в системе международных экономических отношений для организации сбора, систематизации, изучения и обобщения информационных материалов по маркетингу; об экономической, сбытовой и прочей деятельности организаций (фирм), с которыми заключены договора о сотрудничестве в части снабжения и сбыта, а также для подготовки для руководства организации информации по всем вопросам внешнеэкономических связей</p> <p>на уровне навыков:</p> <p>- быть способным принимать участие в реализации комплекса мероприятий по осуществлению внешнеэкономической деятельности в системе международных экономических отношений для организации сбора, систематизации, изучения и обобщения информационных материалов по маркетингу; об экономической, сбытовой и прочей деятельности организаций (фирм), с которыми заключены договора о сотрудничестве в части снабжения и сбыта, а также для подготовки для руководства организации информации по всем вопросам внешнеэкономических связей</p>
<p>Профессиональный стандарт «Специалист в сфере закупок» утв. 08.09.2015 №606н</p> <p>ОТФ В</p> <p>- Осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд (в полном объеме)</p> <p>Трудовые функции:</p> <p>В/01.6; Составление планов и обоснование закупок</p>	ДПК – 3.1	<p>на уровне знаний:</p> <p>- знать процесс подготовки решений по вопросам управления внешнеэкономической деятельностью в системе международных экономических отношений для составления планов и обоснования закупок</p> <p>на уровне умений:</p> <p>- уметь применять процедуру принятия решений по вопросам управления внешнеэкономической деятельностью в системе международных экономических отношений для составления планов и обоснования закупок</p> <p>на уровне навыков:</p> <p>- быть способным принимать участие в подготовке и принятии решений по вопросам управления внешнеэкономической деятельностью организации в системе международных экономических отношений для составления планов и обоснования закупок</p>
<p>Менеджер ВЭД/менеджер по экспорту и импорту</p> <p>(в соответствии с результатами форсайт-сессии. Форсайт-анализ</p>	ДПК – 3.1	<p>на уровне знаний:</p> <p>- знать процесс подготовки решений по вопросам управления внешнеэкономической деятельностью в системе международных экономических</p>

требований к компетенциям) Трудовые функции: - подготовка для руководства организации информации по всем вопросам внешнеэкономических связей. - подготовка товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций		отношений для подготовки для руководства организации информации по всем вопросам внешнеэкономических связей, а также для подготовка товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций
		на уровне умений: - уметь применять процедуру принятия решений по вопросам управления внешнеэкономической деятельностью в системе международных экономических отношений для подготовки для руководства организации информации по всем вопросам внешнеэкономических связей, а также для подготовка товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций
		на уровне навыков: - быть способным принимать участие в подготовке и принятии решений по вопросам управления внешнеэкономической деятельностью организации в системе международных экономических отношений для подготовки для руководства организации информации по всем вопросам внешнеэкономических связей, а также для подготовка товарно-сопроводительной документации для таможенного оформления экспортно-импортных операций

2. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.13 «Международные экономические отношения/ International Economic Relations» в соответствии с учебным планом направления подготовки 38.03.06 «Торговое дело», профиль «Международная коммерция» изучается на 3-ем курсе в 6 семестре. Общая трудоемкость дисциплины – 180 часов или 5 зач. единиц.

Освоение дисциплины Б1.В.13 «Международные экономические отношения/ International Economic Relations» опирается на минимально необходимый объем теоретических знаний в области экономической теории, экономике организации, коммерческой деятельности, бухгалтерского учета, правового регулирования профессиональной деятельности, а также на приобретенные ранее умения и навыки по иностранному языку.

Дисциплины, реализуемые после изучения дисциплины Б1.В.13 «Международные экономические отношения/ International Economic Relations»: Б1.В.05 «Организация коммерции по сферам применения», Б1.В.07 «Международный маркетинг / International Marketing», Б1.В.09 «Международная торговля».

По дисциплине Б1.В.13 «Международные экономические отношения/ International Economic Relations»:

на контактную работу с преподавателем 54 часа, в том числе:

-лекции – 18 час.

- практические занятия – 36 час.

контроль – 36 часов

на самостоятельную работу обучающихся - 90 часа.

3. Содержание и структура дисциплины (модуля)

Таблица 1.

№ п/п	Наименование тем (разделов),	Объем дисциплины (модуля), час.					Форма текущего контроля успеваемости**, промежуточной аттестации***	
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л*	ЛР	ПЗ	КСР		
Очная форма обучения								
Раздел 1	Introduction. International economic relations (IER) and their theoretical fundamentals.	18	4		8		6	
Тема 1.1.	The essence, main forms and stages of IER development	12	2		4		6	О, Д, Реф
Тема 1.2.	Subjects of IER and the problem of state regulation of IER.	18	2		4		12	О, Д, Реф,
Раздел 2	International movement of goods, services and intellectual property.	18	4		8		6	КС
Тема 2.1.	International trade: its structure and evolution	12	2		4		6	О, Д, Реф,
Тема 2.2.	International trade theories and Foreign Trade policy	12	2		4		6	О, Д, Реф, Т
Раздел 3	International production factor movement	18	4		8		6	КС
Тема 3.1.	International Capital movement.	16	2		4		10	О, Д, Реф
Тема 3.2.	International Migration.	12	2		4		6	О, Д, Реф
Раздел 4	The IER development and its system at the beginning of the 21st century	22	6		12		4	
Тема 4.1.	The IER, economic growth and development	12	2		4		6	О, Д, Реф
Тема	Regional Issues in IER	12	2		4		6	О, Д, Реф.,

4.2.								Т
Тема 4.3.	Modern tendencies of IER evolution.	16	2		4		10	О, КС
Промежуточная аттестация		36						экзамен
Всего:			18		36		90	

Формы текущего контроля успеваемости: опрос (О), тестирование (Т), реферат (Реф), диспут (Д), кейс-стади (КС).

Содержание дисциплины (модуля)

Part 1. Introduction. International economic relations (IER) and their theoretical fundamentals

The Theme 1.1. The essence, main forms and stages of IER development.

International relations and economy. The concept and main spheres of IER.

The place and the role of the international division of labor in the formation and development of IER. International specialization and cooperation of production. The internationalization of production. Market and non-market forms of IER. International, regional and national market types. Controversies, conflicts and crises of IER.

The system of IER indicators. The statistical analysis of IER. Russia in the system of IER.

The Theme 1.2. Subjects of IER and the problem of state regulation of IER.

National, regional and international participants of IER. International organizations. The general characteristics and classification of international economic organizations.

UNO and the system of its organizations. ECOSOS, FAO, UNIDO, UNVTAD, WIPO. IMF, IBRD, World Bank Group.

International economic and financial organizations out of the UNO system: World Customs Organization, Bank for International Settlement, International Chamber of Commerce, The Paris Club, London club, OECD, G7, EBRD.

Regional economic organizations. Organizations regulating the goods markets (global market segments). Organizations to resolve special tasks.

The diversity of factors of IER subjects development. Geographical, technological, economic and political factors.

The state regulation of IER: functions and forms. Global Governance and Domestic Politics. International political economy. Russia foreign economic strategy.

Part 2. International movement of goods, services and intellectual property.

The Theme 2.1. International trade: its structure and evolution.

International trade as the eldest forms of IER. Functions of international trade. Autarky and open economy.

The structure and tendencies of international trade. International Trade in goods and international goods market evolution. Trade in services. Services classification under WTO. International market of services. The problems of trade in services.

World prices and international market situation. The sources of information about the international market situation. International and global markets. East-West and North-South Trade.

International knowledge flows and international science and technology exchange. International movement of intellectual property objects. International science and technology cooperation models.

The Theme 2.2. International trade theories and Foreign Trade policy.

Economic Nationalism. A. Smith on the gains from trade. Absolute and comparative productivity advantage and the gains from trade. The Heckscher-Ohlin Trade Model. The Stolper-Samuelson Theorem. The Gains from Intraindustry Trade. Trade and External Economies of scale. Industrial Policies and Market Failure.

Foreign trade policy. Tariffs, quotas and its welfare effect. Export subsidies and voluntary restrictions. Trade protection and liberalization of international trade. Free economic zones, their main models and features. Offshores. Free economic zones in Russia.

International trade organizations policy.

Part 3. International production factor movement

The Theme 3.1. International capital movement.

The essence and main forms of international capital movement. International borrowing and lending. International investments and their forms.

Exchange Rates and Exchange Rate Systems. Foreign exchange (FX) market, its participants, market size and structure. Demand and supply on FX markets. Cross-rate. Forward exchange rate. Currency systems: international and national. Currency regimes. Purchasing power parity FX rate.

State and interstate regulation of capital movement. The International Monetary System, 1870-1973. The Case for Floating Exchange Rates. Optimum Currency Areas and the European Experience. FX rate and capital flows.

International Capital Markets and Global financial instability. External debt and default problem. International Financial Crises.

The balance of payments (BOP). BOP's components and structure. Official settlements balance.

Foreign investments in Russia. The export of capital from Russia. The capital flight phenomenon.

The Theme 3.2. International Migration.

The state, modern forms and tendencies of international workforce market evolution. Arbitrage in labor market. The scale of international workforce market and the level of competition. The structure of international workforce market.

International labor migration. The causes and the indicators of international labor migration nowadays. The types and directions of migration. Migration centers. Contemporary tendencies of the international labor migration development.

The regulation of the international labor migration. International Labor Organization. The legal basis of the international migration regulation. The national regulation.

Russia and international labor market. The effects of international labor migration for the Russian labor market and national economy. The legal basis for the labor migration in RF.

Part 4. The IER development and its system at the beginning of the 21st century

The Theme 4.1. The IER, economic growth and development

A theory of relationship between growth and IER. Economic growth and economic development. The theories of development. Foreign sources of economic development theories.

Transnational corporations (TNC) as a particular actor of IER. Definition and Characteristics of TNCs. Theories of TNCs. TNCs and national economies. Regulation of MNCs

Uneven development phenomenon. Its essence, forms and indicators. The instability of the world markets. International Environmental Issues. Global Inequality and Poverty

Developing economies in IER. Trade, Capital Flows and Development Strategies New International Economic Order. International Development and Aid.

The Theme 4.2. Regional Issues in IER

International Regional Economic Integration (IREI). Its content and forms. Formal and informal IREI.

The theories of IREI. Tax union theories. B. Balasa theory. Dirigist approaches. Structuralism. New regionalism.

Main types of formal IREI and their evolution. Trading blocs, common markets, economic and political unions. Spagetti bowl. Glocalization. Integration platforms.

Contemporary integration models. The European Union. The NAFTA Model APEC integration platform. Integration tendencies on the post-soviet space. Euroasian integration.

The Theme 4.3 Modern tendencies of IER evolution.

Globalization, postindustrial vector and intensification of IER.

Global value chains. International economic networks. International nongovernmental organizations. Economic Diplomacy.

The economic uncertainty and instability problem. Its weakening effects on national economies and their leveraging attempts.

The international opportunities for the economic progress of Russia. Russian economy in the global competition environment.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.В.13 «Международные экономические отношения/ International Economic Relations» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема (раздел)	Методы текущего контроля успеваемости
Introduction. International economic relations (IER) and their theoretical fundamentals.	
The essence, main forms and stages of IER development	Опрос, дискуссии, реферат
Subjects of IER and the problem of state regulation of IER.	Опрос, дискуссии, реферат
International movement of goods, services and intellectual property.	Кейс-стади
International trade: its structure and evolution	Опрос, дискуссии, реферат, тестирование
International trade theories and Foreign Trade policy	Опрос, дискуссии, реферат
International production factor movement	Кейс-стади
International Capital movement.	Опрос, дискуссии, реферат

International Migration.	Опрос, дискуссии, реферат
The IER development and its system at the beginning of the 21st century	
The IER, economic growth and development	Опрос, дискуссии, реферат, кейс-стади
Regional Issues in IER	Опрос, дискуссии, реферат, тестирование
Modern tendencies of IER evolution.	Опрос, кейс-стади

4.1.2. Промежуточная аттестация проводится в форме: устного экзамена

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости.

Вопросы, кейсы и интерактивные задания к практическим занятиям по разделам:

По разделу 1.

1. The essence of the concepts of “International relations”, “international economic relations” and “world economy”
2. The characteristics of contemporary stage of economic development of the world and its markets.
3. The global problems of the world.
4. The main subjects of the world economy and IER.
5. Controversies, conflicts and crises of IER.
6. The system of IER indicators.
7. National state as a subject of IER.
8. Regional and international organizations.
9. The system of UNO and the functionals of its organizations.
10. International political economy approach to IER.
11. IER in Russian national strategies.

Кейс-стади 1 «The evaluation of the participation of Russia in the system of IER after the main statistical indicators»

Кейс-стади 2 «The modern vectors of Russian international economic policy: challenges and opportunities»

По разделу 2.

1. International trade history and trade evolution.

2. The structure of international trade.
3. The indicators of the state of the international markets and their main factors.
4. International market in services structure and its evolution.
5. North-South Trade.
6. International knowledge flows and international science and technology exchange.
7. The Gains from Trade.
8. Learning and foreign trade operations.
9. Industrial Policies and Market Failure.
10. Foreign trade policy instruments.
11. Pros' and Contrasts' of Offshores.

Кейс-стади «Comparative advantages of Russia as an opportunity to modify the national economic structure»

По разделу 3.

1. Exchange Rate Systems and their evolution
2. FX rate and capital flows correlation
3. Main international investments structure.
4. International Capital Markets
5. The International Monetary Systems
6. Capital flows and Russia
7. International Financial Crises
8. Tendencies of international workforce market evolution
9. Russia in the international labor markets
10. International labor migration features in the Post-soviet space.
11. The regulation of the international labor migration problem.

Кейс-стади 1. The BOP analysis of the participants of G8.

Кейс-стади 2. «Migration policy of developed and developing countries»

Интерактивное задание:

After the data of CB of Russia (<http://cbr.ru>) please analyze the BOP of Russia, causes of its deficit and national economy transformations needed to improve the state of its BOP.

По разделу 4

1. IER as a special source of Economic growth
2. TNCs and national economies. Regulation of MNCs
3. Uneven development phenomenon Global Inequality and Poverty
4. International Aid: its challenges and opportunities
5. Main types of formal IREI and their evolution. Contemporary Spagetti bowl.
6. Globalization and postindustrial vector development. Its interrelation and mutual effects.
7. Global value chains.
8. ICT and international economic networks.
9. Economic Diplomacy: challenges and opportunities.
10. Modern communication channels and opportunities for noncommercial economic linkages international development.
11. Global competition and its challenges for Russia

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

4.3.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ДПК - 2	Способность принимать участие в разработке и реализации комплекса мероприятий по осуществлению внешнеэкономической деятельности организаций (служб, отделов)	ДПК – 2.2	способность принимать участие в разработке комплекса мероприятий по осуществлению внешнеэкономической деятельности маркетинговыми и финансовыми службами организаций
ДПК - 3	Способность принимать участие в подготовке и принятии решений по вопросам организации и совершенствования деятельности внешнеторговых организаций	ДПК – 3.1	Способность принимать участие в подготовке решений по вопросам управления внешнеэкономической деятельностью организации в системе международных экономических отношений.

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
ДПК-2.2 способность принимать участие в разработке комплекса мероприятий по осуществлению внешнеэкономической деятельности маркетинговыми и финансовыми службами организаций	Анализирует факторы и условия выбора маркетинговой стратегии в своей профессиональной деятельности Выявляет проблемы успешной реализации маркетинговой стратегии Применяет методику организации и проведения маркетинговых исследований при разработке бренда и анализе портфеля брендов Изучает процесс развития брендов в пространстве и времени	Компетентно анализирует факторы и условия выбора маркетинговой стратегии в своей профессиональной деятельности Самостоятельно выявляет проблемы успешной реализации маркетинговой стратегии Корректно применяет методику организации и проведения маркетинговых исследований при разработке бренда и анализе портфеля брендов Комплексно и эффективно изучает процесс развития брендов в пространстве и времени
ДПК-3.1 способность принимать участие в подготовке решений по вопросам управления внешнеэкономической деятельностью организации в системе международных экономических отношений	Оперирует основными формами и методами международной торговли товарами и услугами, результатами интеллектуальной деятельности, а также механизмом их регулирования Владеет экономическими методами анализа поведения потребителей, производителей, собственников ресурсов и государства Владеет основными методиками расчета показателей развития мирового хозяйства, классификации стран мира по уровню экономического развития	Грамотно оперирует основными формами и методами международной торговли товарами и услугами, результатами интеллектуальной деятельности, а также механизмом их регулирования Комплексно владеет экономическими методами анализа поведения потребителей, производителей, собственников ресурсов и государства Полностью владеет основными методиками расчета показателей развития мирового хозяйства, классификации стран мира по уровню экономического развития

4.3.2. Типовые оценочные средства

Список вопросов для промежуточной аттестации

1. The essence of the concept of “IER” and its correlations with the concept “global economy”
2. The features of the modern stage of global economic development.
3. Global problems.

4. The main subjects of IER.
5. The tendencies of IER development.
6. International regional economic integration
7. International trade in services structure.
8. The correlation between the specialization and cooperation of production.
9. A comparative analysis of export orientation and import substitution development models
10. The crisis of the former system of international division of labor under science and technology revolution.
11. The features of IER in the times of postindustrial transition.
12. Russia in the modern system of IER.
13. The state of the market and its factors.
14. The structure of global market.
15. Trade in goods, its structure and evolution.
16. Types of countries as particular subjects of IER.
17. International division of labor and its main forms.
18. The state regulation of IER: designation, forms and levels.
19. State and international regulation of capital movement.
20. TNC and their role in international capital movement.
21. The models of international science and production cooperation.
22. Free zones models.
23. The modern state of foreign investments in Russia.
24. Export of capital from Russia.
25. Comparative advantages of Russia.
26. Labor migration centers.

27. National models of occupation structure.
28. International Labor Organization
29. Russia and international labor market.
30. Arbitrage in labor market.
31. Relationship between growth and IER.
32. The theories of development and IER.
33. TNC in IER.
34. World bank group and IMF.
35. Economic effects of international migration
36. Theories of TNCs
37. Exchange Rates and Exchange Rate Systems
38. FX market.
39. Regulation of capital movement.
40. International Monetary Systems
41. Changes of exchange rate and its effects.
42. International borrowing and lending.
43. BOP's structure.
44. Foreign debt crisis and its liquidation opportunities.
45. International economic integration: its essence and forms.
46. Open economy and sovereignty of the state.
47. Theories of International economic integration.
48. Types of international economic organizations.
49. Economic organizations of UNO.
50. Regional economic organizations.

51. Globalization, internationalization and transnationalization.
52. Global value chains
53. International nongovernmental organizations.
54. Modern competition.
55. International economic networks.
56. Uneven development problem.
57. Political economy fundamentals.
58. APEC.

Для оценки степени сформированности компетенций: ДПК – 2.2 и ДПК -3.1 используются следующие шкалы.

Шкала 1. Оценка сформированности отдельных элементов компетенций

Обозначения		Формулировка требований		
Цифр.	Оценка	к степени сформированности компетенции		
		Знать	Уметь	Владеть
1	Неудовлетворительно	Отсутствие знаний	Отсутствие умений	Отсутствие навыков
2	Неудовлетворительно	Фрагментарные знания	Частично освоенное умение	Фрагментарное применение
3	Удовлетворительно	Общие, но не структурированные знания	В целом успешное, но не систематически осуществляемое умение	В целом успешное, но не систематическое применение
4	Хорошо	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания	В целом успешное, но содержащие отдельные пробелы умение	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы применение навыков
5	Отлично	Сформированные систематические знания	Сформированное умение	Успешное и систематическое применение навыков

Шкала 2. Комплексная оценка сформированности знаний, умений и владений

Обозначения		Формулировка требований к степени сформированности компетенции
Цифр.	Оценка	
1	Неудовлетворительно	Не имеет необходимых представлений о проверяемом материале
2	Удовлетворительно или неудовлетворительно <i>(по усмотрению преподавателя)</i>	Знать на уровне ориентирования , представлений. Субъект учения знает основные признаки или термины изучаемого элемента содержания, их отнесенность к определенной науке, отрасли или объектам, узнает их в текстах, изображениях или схемах и знает, к каким источникам нужно обращаться для более детального его усвоения
3	Удовлетворительно	Знать и уметь на репродуктивном уровне. Субъект учения знает изученный элемент содержания репродуктивно: произвольно воспроизводит свои знания устно, письменно или в демонстрируемых действиях
4	Хорошо	Знать, уметь, владеть на аналитическом уровне. Зная на репродуктивном уровне, указывать на особенности и взаимосвязи изученных объектов, на их достоинства, ограничения, историю и перспективы развития и особенности для разных объектов усвоения
5	Отлично	Знать, уметь, владеть на системном уровне. Субъект учения знает изученный элемент содержания системно, произвольно и доказательно воспроизводит свои знания устно, письменно или в демонстрируемых действиях, учитывая и указывая связи и зависимости между этим элементом и другими элементами содержания учебной дисциплины, его значимость в содержании учебной дисциплины

4.4. Методические материалы

Процедуры и средства оценивания элементов компетенций

по дисциплине «Международные экономические отношения»

Процедура проведения	Средство оценивания				
	Текущий контроль				Промежуточный контроль
	Выполнение устных	Выполнение письменных заданий	Выполнение практических расчетных	Участие в диспутах	Экзамен

	заданий		заданий		
Продолжительность контроля	По усмотрению преподавателя	По усмотрению преподавателя	Не предусмотрено	По усмотрению преподавателя	В соответствии с принятыми нормами времени
Форма проведения контроля	Устный опрос	Письменный опрос	-	Устная форма	В устной форме
Вид проверочного задания	Устные вопросы	Письменные задания	-	Устные вопросы	экзамен
Форма отчета	Устные ответы	Ответы в письменной форме	-	Устные ответы	Ответы в устной форме
Раздаточный материал	Нет	Справочная литература	-	Справочная литература	Справочная литература

Примерные вопросы тестового задания

1. The subjects of IER are:

- a) national states;
- б) TNC;
- в) international organizations;
- г) physical persons;
- д) all answers are right.

2. The basis of international economy are:

- a) geographic situation of a country;
- б) international division of labor;
- в) geographic situation of a country and international division of labor;
- г) rational economic processes under limited resources.

3. The features of IER are:

- a) integrity;
- б) autarchy;
- в) hierarchy;
- г) structure.

4. The basis of the system of IER is:

- a) international labor migration
- б) the science and technology exchange
- в) the capital flows and foreign investments
- г) international trade
- д) all answers are wrong.

5. The main indicators of the system of IER are:

- a) an aggregated GDP of all countries in the world
- б) GDP per capita
- в) PPP;
- г) human development index;
- д) all answers are right.

6. The contemporary tendencies of IER development are:

- a) internationalization;
- б) liberalization;
- в) the production and capital transnationalization;
- г) globalization;
- д) all answers are right.

7. The characteristics of open economy are:

- a) the absence of foreign trade state monopoly;
- б) the principle of absolute advantages;
- в) the principle of absolute advantages;
- г) all answers are right.

8. The factors of the level of openness of an economy:

- a) the level of IER development
- б) the amount of domestic market
- в) protectionism

9. The integral indicator of an open economy is:

- a) export quota;

- б) import quota;
- в) GDP per capita.

10. The trade balance is positive if:

- а) the amount of national export is large;
- б) the export bypasses imports;
- в) the imports bypasses export.

11. The trade balance deficit means that:

- а) the nation sell outside more than it buys from outside;
- б) the nation sell outside less than it buys from outside;
- в) the capital exports of a nation bypasses its respective imports
- г) the state payments surpasses the amount of the taxes collected.

12. The indicators of the level of openness of an economy are:

- а) national income amount;
- б) the amount of exports related to GNP
- в) the amount of imports related to GNP

13. The TNC is:

- а) a global monopoly;
- б) a company with the annual revenues over USD 100 mln.
- в) an agreement between the corporations of various nations;
- г) national monopoly with large scale international operations
- д) non is right.

14. Between the two Wars TNC specialized in:

- а) machinery and equipment production;
- б) armaments production;
- в) raws and consumer goods production;
- г) R&D.

15. The causes of the formations and development of TNC are:

- а) internalization of capital and production flows;

- б) the advantages due to the international trade which facilitated to overcome trade and political barriers;
- в) aid to developing countries to modernize their economies;
- г) access to the foreign sources of raws.

16. International corporations are:

- а) large corporations with the capital and assets being the property of the persons of different countries;
- б) national companies with the foreign assets;
- в) integration of decentralized affiliates which operate in different countries.

17. Global TNC are:

- а) international companies which integrate national firms of different countries;
- б) the economic units which operate in two or more countries;
- в) firms with international capital and sphere of operations;
- г) integrations of decentralized affiliates with operations over the world and a global strategy.

18. The TNC invest their capitals overseas because:

- а) their affiliates need financial recourses;
- б) there is no competition overseas;
- в) they can resist national and international competition and gain with the capital exports;
- г) in the home country there are no opportunities to invest.

19. The recipient countries gain with FDI inflow due to:

- а) the increase of taxes to the state budget;
- б) the opportunities to make better the local management;
- в) the new technologies inflow;
- г) all answers are right.

20. After WTO the technical barriers may be applied in international trade:

- а) anyway;
- б) if these don't discriminate the partners and make additional barriers to trade;
- в) if these consider international standards except those don't exist or are not enough for the country's situation;
- г) are prohibited if not an extra mean;

д) are prohibited.

21. Offshore is a part of an economic space with the system of benefits for:

- а) the firms - residents;
- б) the firms - nonresidents;
- в) any country which organize a company in the offshore;
- г) any country with benevolent currency regime.

22. The particular feature of offshore is:

- а) taxation;
- б) financial secrecy;
- в) currency control;
- г) access to foreign bank system.

23. The reasons for the offshore are :

- а) to escape taxation;
- б) operations with debts;
- г) cost reduction.

24. After the UNO methodology the foreign trade turnover includes:

- а) the goods which diminish the material recourses of the country;
- б) the goods which increase the material recourses of the country;
- в) the noncommercial goods;
- г) the goods to help the poor countries.

25. The sanctions for the customs rules violation are:

- а) administrative penalty;
- б) revocation of license;
- в) legal penalty;
- г) confiscation of goods;
- д) penalties;
- е) confiscation of personal property.

26. After the definition of the World Customs Organization the Customs unions means:

- а) general customs tariff;

- б) harmonized customs legislation;
- в) the liquidation of customs payments and duties for the countries participants of the union;
- г) the trade regulation in the countries.

27. The concept of innovation has to do with:

- а) inventions;
- б) life-cycle of a good;
- в) patents;
- г) discoveries;
- д) know-how.

28. The policy for sustainable regional development based on the reproduction, renovation and modernization stimulates is:

- а) regional;
- б) investment;
- в) innovations - investment;
- г) investment.

29. The national goods exported outside and moved inwards without being processed in the country of export means:

- а) import;
- б) transit;
- в) reexport;
- г) reimport;
- д) barter.

30. The extraordinary and inevitable circumstances when one party of the deal damages another against the will of the former mean:

- а) franchising;
- б) force-major;
- г) know-how;
- д) arbitrage.

31. INCOTERMS – 2010 is:

- а) an international contract;

- б) international legal rules;
- в) a foreign trade contract;
- г) an international convention.

32. International security market consists of:

- а) securities of financial institutions and international organizations;
- б) securities of national institutes for the international market;
- в) bonds;
- г) non is right.

34. In international business the creditors may be:

- а) commercial banks;
- б) state institutions;
- в) IMF, EBRD;
- г) private companies.

33. International currency system consists of:

- а) exchange rate;
- б) international organizations;
- в) IMF;
- г) international agreements.

34. The financial stability of the actors of international business depends on:

- а) its share capital amount;
- б) its financial resources;
- в) its international links;
- г) its solvency.

35. To gain from globalization processes a country should

- а) promote innovations;
- б) activate IER;
- в) introduce protectionist policy.

36. After Russian legislation the residents of RF are:

- а) physical persons which live permanently in Russia;

- б) persons with stable business in Russia;
- в) persons with FDI in Russia.

37. The international non commercial operations are:

- а) leasing;
- б) engineering;
- в) foreign trade;
- г) network interaction.

38. An international commercial contract may represent:

- а) financial operation;
- б) direct foreign investment;
- в) portfolio investment;
- г) non is right.

39. Various types of goods and services to be legalized as an object of the international deal should be cited in:

- а) advertising announcement;
- б) special agreement;
- в) contract addendum;
- г) state standards.

40. WTO was formed in:

- а) San Francisco, USA, 1945 г.;
- б) Bretton Woods, USA, 1944 г.;
- в) Geneva, Switzerland, 1947 г.;
- г) London, Great Britain, 1994 г.

41. The difference between export and import amounts is called:

- а) global supply;
- б) trade turnover;
- в) global demand;
- г) none is right.

42. IER means:

- a) global economy;
- б) international regional economic integration;
- в) sales of TNC;
- г) export and import;
- д) none is right.

Примерные темы рефератов

1. Foreign trade policy of developed market economy countries.
2. The Russian regulation of foreign economic activity.
3. The Trade of Russia with the developed market economy countries.
4. The economic relations of Russia with developing countries.
5. The economic relations of Russia with CIS countries.
6. The economic relations of Russia with North-East countries.
7. The role of WTO in the international trade regulation.
8. Russia and WTO.
9. The international capital movement tendencies.
10. The problem of foreign direct investment in Russia.
11. The organization and operations of international joint stock companies in Russia.
12. The International tourism.
13. International ICT services and Russia.
14. International transport services.
15. International science and technology cooperation tendencies.
16. International energy market.
17. The international labor force market.
18. The European integration.
19. The integration processes in North America.
20. The economic integration processes between CIS countries.
21. Integration tendencies in Asia Pacific.
22. Integration processes in Latin America.
23. The position of Russia in the system of IER.
24. Offshores and international capital flows.
25. Russia and international economic organizations.

1. Изучение статей, публикуемые в периодической печати, касающихся управления деятельностью международных компаний, фондов и других объединений и ассоциаций, представленных в сети Интернет:

<http://www.unctad.org/wir>. Ежегодные доклады ЮНКТАД о мировых инвестициях
<http://od.lse/as.uk/collections/globalDimensions/globalisations/Default.htm>

Глобальные измерения: статьи, дебаты, лекции по различным аспектам глобализации на сайте Лондонской школы экономики и других зарубежных вузов и бизнес-школ.

2. Углубленное изучение:

- 1) новых тенденций развития мировой экономики;
- 2) международной торговли услугами;
- 3) современного состояния международной трудовой миграции по рекомендованной и дополнительной литературе.

3. Выполнение 2-х интерактивных домашних заданий по вопросам определения динамики развития и структуры международных экономических отношений (по выбору студента) за период 2008-2016гг.

4. Проработка лекционных материалов.

5. Изучение рекомендованной по данному курсу учебно – методической литературы.

6. Подготовка к семинарским и практическим занятиям, 2-м контрольным работам и экзамену. Все пропущенные занятия подлежат отработке. Форма отработки – сдача миниреферата (эссе объемом 8-10 страниц текста) и собеседование по теме. Все невыполненные задания подлежат выполнению в любом случае.

В рамках самостоятельной работы организуется проведение консультаций, на которых осуществляется тестирование, прием и обсуждение выполненных заданий, прием отработок и пропущенных занятий. На консультациях можно также получить ответы на любые вопросы, возникшие в ходе освоения курса в целом и по выполнению заданий.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

6.1. Основная литература

1. Gerber J. "International Economics", USA, Pearson Education, Inc., 2014.- 470 p.
2. Dunn R., Mutti J. "International Economics", 6th edition, USA, Routledge, 2014. – 518p.
3. Krugman, P., M. Obstfeld and M. Melitz *International Economics: Theory and Policy*. (Boston, Mass.; London: Pearson/Addison-Wesley, 2014) Pearson global edition; tenth

edition. – 754p.

6.2. Дополнительная литература

1. O'Rourke K., Williamson, J. "When Did Globalisation Begin?" European Review of Economic History, 2002, No.6, p.23-50. <http://www.nber.org/papers/w7632>
2. Changing Patterns of Global Trade. IMF, 2011
<http://www.imf.org/external/np/pp/eng/2011/061511.pdf>
3. Bensidoun I., Ünal-Kesenci D. "Globalisation in Services. From Measurement To Analysis", OECD Statistics Working Paper, 2008, No.3. http://www.oecd-ilibrary.org/economics/globalisation-in-services_243156015316
4. Reis J., Farole Th. "Trade Competitiveness Diagnostic Toolkit". The World Bank, Washington, D.C. 2012
<https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/2248/673620PUB0EPI007869B009780821389379.pdf?sequence=1>
5. Special economic zones. Performance, Lessons learned, and Implications for zone development. FIAS, World Bank Group, Washington, DC
6. UNCTAD World Investment Report 2001 - 2015.
7. International Migration Outlook 2015. OECD, 2015. http://www.oecd-ilibrary.org/social-issues-migration-health/international-migration-outlook-2015_migr_outlook-2015-en

6.3. Интернет-ресурсы, справочные системы

1. <http://www.unctad.org/wir>.
2. <http://od.lse/as.uk/cjlllections/globalDimensions/globalisations/Default.htm>
3. www.worldbank.org
4. www.wto.org
5. www.wto.ru
6. www.imf.org
7. www.eu.org

8. www.economy.gov.ru
9. www.apecsec.org
10. www.oecd.org
11. <http://home.worldonline.nl/~quark/index.html>
12. <http://www.pangaea.net/country/profiles.htm>
13. <http://www.bwvideo.com>
14. <http://www.offshorebanking.barclays.com/services/economic/seteconomics.html>
15. <http://www.worldbiz.com/>
16. <http://www.imf.org/external/pubs/CAT/scr.cfm>
17. www.imf.org
18. www.worldbank.org
19. www.wto.org www.GATT.org
20. <http://www.oecd.org/statlist.htm>
21. <http://www.EC.org>
22. <http://www.worldtrade-sites.com>
23. <http://www.intl-trade.com/library.html>
24. <http://www.dfat.gov.au/geo/eaag/index.html>
25. <http://www.middleeasdirecory.com>
26. http://strategis.ic.gc.ca/sc_mrkti/ibinddc/engdoc/1a1.html
27. <http://ciber.bus.msu.edu/busres.htm>
28. <http://www.odci.gov/cia/publications/pubs.html>
29. <http://www.mac.doc.gov/tcc/country.htm>
30. http://www.state.gov/www/issues/economic/trade_reports/

31. <http://www.fas.usda.gov>
32. <http://lcweb2.loc.gov/frd/cs/cshome.html>
33. <http://www.ita.doc.gov/bizam/>
34. <http://canamtrade.badm.sc.edu>
35. <http://www.exportall.com>
36. <http://www.city.net/countries/>
37. <http://www.mac.doc.gov/eebic/ceebic.html>
38. <http://mac.doc.gov/bisnis/bisnis.html>
39. <http://www.ita.doc.gov/infrastructure>
40. <http://www.stat-usa.gov>
41. <http://worldbusiness.net/marketplace/trade.phml>
42. <http://www.fita.org/webindex/0060.html>
43. <http://www.wtca.org>
44. <http://www.uschamber.org>
45. <http://www.usmcoc.org>
46. <http://www.naftanet.com>
47. <http://www.journal-import-export.com>

7. Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины

Для проведения занятий по дисциплине необходимо следующее материально-техническое обеспечение: учебные аудитории для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, для самостоятельной работы: читальные залы библиотеки.

Программное обеспечение: MS Office Professional Plus 2016.

Информационные справочные системы: Научная библиотека РАНХиГС. URL: <http://lib.ranepa.ru/>; Научная электронная библиотека eLibrary.ru. URL: <http://elibrary.ru/defaultx.asp>; Национальная электронная библиотека. URL: www.nns.ru; Российская государственная библиотека. URL: www.rsl.ru; Российская национальная

библиотека. URL: www.nnir.ru; Электронная библиотека Grebennikon. URL: <http://grebennikon.ru/>; Электронно-библиотечная система Издательства «Лань». URL: <http://e.lanbook.com>; Электронно-библиотечная система ЮРАЙТ. URL: <http://www.biblio-online.ru/>.