

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

ФАКУЛЬТЕТ ФИНАНСОВ И БАНКОВСКОГО ДЕЛА

(наименование структурного подразделения (института/факультета/филиала))

Кафедра «Фондовые рынки и финансовый инжиниринг»

(наименование кафедры)

УТВЕРЖДЕНА

Кафедрой «Фондовые рынки и
финансовый инжиниринг»
Факультета финансов и банковского дела
Протокол от «04» сентября 2020 г.
№5

ПЕРЕУТВЕРЖДЕНА

Кафедрой «Фондовые рынки и
финансовый инжиниринг»
Факультета финансов и банковского дела
Протокол от «20» апреля 2021 г.
№5

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.04 «Финансовые инновации и цифровой банкинг»

(индекс, наименование дисциплины, в соответствии с учебным планом)

38.04.01 Экономика

(код, наименование направления подготовки (специальности))

"Банки, финансы, инвестиции"

(направленность(и) (профиль (и)/специализация(и))

Магистр

(квалификация)

Очная/очно-заочная/заочная

(форма(ы) обучения)

Год набора: 2021

Москва, 2021 г.

Авторы–составители:

доцент кафедры «Фондовые рынки и финансовый инжиниринг» к.э.н., к.т.н., Мищенко В.В.

преподаватель кафедры «Финансы, денежное обращение и кредит» Гусев А.И.

Заведующий кафедрой

«Фондовые рынки и финансовый инжиниринг» д.э.н., проф. Корищенко К.Н.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине , соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы.....	4
2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО	5
3. Содержание и структура дисциплины	6
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине	13
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины	24
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине	24
6.1. Основная литература	26
6.2. Дополнительная литература	26
6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы	26
6.4. Нормативные правовые документы	26
6.5. Интернет-ресурсы	26
6.6. Иные источники	27
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы	28

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина Б1.В.07 «Финансовые инновации и цифровой банкинг» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПКс-4	Способность анализировать финансовые операции клиентов организации и разрабатывать план стратегического развития и перспективные направления	ПКс-4.1	Способен использовать методы анализа в банковской, финансовой, инвестиционной сферах деятельности, управлять бизнес-процессами.

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/ профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
СПЕЦИАЛИСТ ПО ДИСТАНЦИОННОМУ БАНКОВСКОМУ ОБСЛУЖИВАНИЮ: (С) Разработка стратегии развития дистанционного банковского обслуживания Определение перспективных направлений развития дистанционного банковского обслуживания С/01.7	ПКс-4.1	<p>На уровне знаний: Знает: Методы сбора, обработки и анализа информации с применением современных средств связи, аппаратно-технических средств и компьютерных технологий Отечественный и зарубежный опыт в области дистанционного банковского обслуживания Тренды развития автоматизированных банковских систем и технологий Методология проектного финансирования Методики осуществления организационных изменений в системе дистанционного банковского обслуживания;</p> <p>На уровне умений: Умеет: Использовать базы данных по дистанционному банковскому обслуживанию Оценивать риски внедрения системы дистанционного банковского обслуживания;</p> <p>На уровне навыков:</p>

		Владеет навыками: Определение условий для развития перспективных направлений дистанционного банковского обслуживания Сбор информации о лучшем мировом опыте и уровне технологического обеспечения сервиса дистанционного банковского обслуживания Анализ данных о лучшем мировом опыте и уровне технологического обеспечения сервиса дистанционного банковского обслуживания Оценка эффективности и ресурсных затрат на внедрение и функционирование технологического обеспечения сервиса дистанционного банковского обслуживания.
Разработка плана стратегического развития дистанционного банковского обслуживания С/02.7	ПКс-4.1	На уровне знаний: Методология проектного финансирования

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Объем дисциплины

Дисциплина Б1.В.04 «Финансовые инновации и цифровой банкинг» составляет 3 зачетные единицы, т.е. 108 академических часов.

Для студентов очной и очно-заочной формы обучения на контактную работу с преподавателем выделено 16 часов, из них 8 часов лекций и 8 часов практических занятий, на самостоятельную работу обучающихся выделено 88 часов.

Для студентов заочной формы обучения на контактную работу с преподавателем выделено 10 часов, из них 4 часа лекций и 6 часов практических занятий, на самостоятельную работу обучающихся выделен 96 часов.

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.04 «Финансовые инновации и цифровой банкинг» изучается на 2 курсе, в 3 семестре студентами очной и очно-заочной форм обучения; студентами заочной формы обучения изучается на 2 курсе.

Дисциплина Б1.В.04 «Финансовые инновации и цифровой банкинг» реализуется после изучения дисциплин бакалавриата.

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом - **зачет с оценкой** в устной форме.

3. Содержание и структура дисциплины

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины , час.						Форма текуще го контро ля успевае мости **, промеж уточной аттеста ции***
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 1.	Финтех стартапы. Стоит ли все-таки инвестировать? MPOS-ЭКВАЙРИНГ. E-COMMERCE. P2P-платежи и переводы. Краудфандинг/краудинвестинг. кредитование, скоринг и сопутствующие услуги. сервисы для малого и среднего бизнеса.	52	4		4		44	Дис., През.
Тема 2.	PFM/PFP. Online insurance-трейдинг и прямые инвестиции. Blockchain	26	2		2		22	Дис., През
Тема 3.	Финансовые инновации и крупнейшие сделки. Новая эра финтех-банков.	26	2		2		22	Дис., През
Промежуточная аттестация		4						ЗаО.
Всего по курсу:		108	8		8		88	

Очно-заочная форма обучения

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины , час.						Форма текуще го контро ля успевае мости**, промеж уточной аттеста ции***
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 1.	Финтех стартапы. Стоит ли все-таки инвестировать? MPOS-ЭКВАЙРИНГ. E-COMMERCE. P2P-платежи и переводы. Краудфандинг/краудинвестинг. кредитование, скоринг и сопутствующие услуги. сервисы для малого и среднего бизнеса.	52	4		4		44	Дис., През.
Тема 2.	PFM/PFP. Online insurance-трейдинг и прямые инвестиции. Blockchain	26	2		2		22	Дис., През.
Тема 3.	Финансовые инновации и крупнейшие сделки. Новая эра финтех-банков.	26	2		2		22	Дис., През.
Промежуточная аттестация		4						ЗаО
Всего по курсу:		108	8		8		88	

Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины , час.						Форма текуще го контро ля успевае мости **, промеж уточной аттеста ции***
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 1.	Финтех стартапы. Стоит ли все-таки инвестировать? MPOS-ЭКВАЙРИНГ. Е-	48	2		2		44	Дис., През.

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины , час.						Форма текуще го контро ля успевае мости **, промеж уточной аттеста ции***
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КС Р		
	COMMERCE. P2P- платежи и переводы. Краудфандинг/ краудинвестинг. кредитование, скоринг и сопутствующие услуги. сервисы для малого и среднего бизнеса.							
Тема 2.	PFM/PFP. Online insurance- трейдинг и прямые инвестиции. Blockchain	30	2		2		26	Дис., През.
Тема 3.	Финансовые инновации и крупнейшие сделки. Новая эра финтех- банков.	28			2		26	Дис., През.
Промежуточная аттестация		2						ЗаО
Всего по курсу:		108	4		6		96	

Примечание:

** формы текущего контроля успеваемости: дискуссия (Дис.), презентация (През.)

*** формы промежуточной аттестации: зачет с оценкой (ЗаО.).

Содержание дисциплины

Тема 1. Финтех стартапы. Стоит ли все-таки инвестировать? MPOS-ЭКВАЙРИНГ. E- COMMERCE. P2P-платежи и переводы. Краудфандинг/ краудинвестинг. кредитование, скоринг и сопутствующие услуги. сервисы для малого и среднего бизнеса.

T-COMMERCE. T-Commerce + ME-Commerce = прямая персонализация на уровне планшета. T-Commerce и T-finance: планшеты меняют не только самую розничную торговлю, но и точки продаж.

ТЕХНОЛОГИИ УЖЕ СЕГОДНЯШНЕГО ДНЯ. Переоценка рынка и уход инвесторов после Square. Square, SumUp и Ezetap по-прежнему не готовы массово производить собственную периферию. Кейс SumUp, который остается единственным прибыльным игроком сегмента. mPOS стартапы по-прежнему популярны лишь в США,

Великобритании, Германии, Бразилии и Индии: рынок географически сегментируется. mPOS вступает в пору органического роста и постепенной эволюции совместно с цифровыми банками нацеливаясь на малый и средний бизнес.

БОЛЕЕ НАГЛЯДНЫЙ И ПРОСТОЙ ОНЛАЙН ЭКВАЙРИНГ. Рынок становится диверсифицированным – 99% платежей реализуют 5-7% компаний-лидеров, которые продолжают развиваться опережающими темпами. На рынке продолжает оставаться масса возможностей игнорируемых лидерами.

MWALLETS/EWALLETS СТАНДАРТ ДЕ-ФАКТО. Гиганты (PayPal, AliPay и WeChatPay) обращают внимание на ценность конечных решений, используя подходы ранее внедренные стартапами и закрывая для них часть рынка. На рынок приходят и производители телефонов (Xiaomi, Huawei, Oppo и LeEco).

МОДЕЛЬ PayPal В ДРУГИХ СТРАНАХ. Проблемы с регуляторами – типичные кейсы. Альянсы для сохранения позиционирования (Citi, Visa и MasterCard).

САЙТЫ СРАВНЕНИЯ ЦЕН. Сайты сравнения и оценки пересматривают модели построения бизнеса. Неудача Google Compare, закрытого из-за невыхода на окупаемость, не разочаровала рынок. Интеграция с системами PFM/PFP, p2p переводов и кредитования, позволяет монетизировать поиск, как дополнительная аналитика для этих сервисов (кейсы Compare Asia Group, Bank Bazaar, Loan Street, True Car).

P2P-ПЛАТЕЖИ И ПЕРЕВОДЫ. ЭВОЛЮЦИЯ ТЕХНОЛОГИЙ СИСТЕМ ДЕНЕЖНЫХ ПЕРЕВОДОВ В ЭПОХУ ГЛОБАЛЬНОГО НЕДОВЕРИЯ К БАНКАМ. Большинство компаний лидеров расположены всего в двух странах США (Venmo, Dwolla, Remitly, Clearx-Change) и Великобритании (TransferWise, WorldRemit, Azimo, Revolut, CurrencyCloud). Кейс быстро развивающиеся локальные стартапы в других странах (Франция – Lydia, Ирландия - CurrencyFair, Израиль - TravelersBox, Южная Корея - Toss, Сингапур - Instarem, Fastacash, Kashmi), в большей степени ориентируются на продажу более крупным игрокам по модели Xoom – Paypal, имея не так много возможностей для эффективной конкуренции, но продолжая активно привлекать финансирование. В то время как социальные сети и мессенджеры (Facebook, KakaoTalk, Line, Wechat) только запускают собственные проекты денежных переводов, стартапы с помощью чат-ботов успешно проникают на их поле (кейсы TransferWise и Azimoc Facebook Messenger bots, Lydia- Slack). После серии неудач крупные игроки начинают пересматривать свои программы стратегического развития (кейсы Western Union, Moneygram, Xpress,-Money, Alipay) как телекомы (Lebara Money).

МЕССЕНДЖЕРЫ В СИСТЕМАХ ДЕНЕЖНЫХ ПЕРЕВОДОВ. Собрал большую аудиторию пользователей (1.2 млрд. WhatsApp, 1 млрд. FacebookMessenger, 858 млн. Viber, 846 млн. WeChat, 220 млн. Line, 158 млн. Snapchat, 100 млн. Telegram) мессенджеры хотят стать чем-то большим чем просто мессенджеры, внедряя внутренние системы денежных переводов, используя аналогичные неудачные наработки соцсетей. Использование чат ботов и геймификация как приоритетный тренд развития (кейсы Facebook Messenger и Telegram).

АГРЕГАТОРЫ. Крестовый поход против карт. Мобильный эквайринг: от транзакций к CRM и лидогенерации.

КРАУДФАНДИНГ. Возможностями краудфандинга начинают пользоваться гиганты. Кейс Amazon, кейс Indiegogo + General Electric-Harman Industries-Hasbro-Shock Top. Появление первых экосистем краудфандинга. Kickstarter по-прежнему единственный пример развития на глобальных рынках.

ЭВОЛЮЦИЯ КРАУДФАНДИНГА В СТОРОНУ КРАУДИНВЕСТИНГА. Наиболее активные игроки - компании, работающие с недвижимостью – RealtyMogul и RealtyShares в США, EthisCrowd в Индонезии и Dvocatou в Китае.

КРАУДЛЕНДИНГ. Платформы краудинвестинга начинают использовать для краудлендинга. Кейс лидера - Индонезия (Crowdo, CrowdPlus, FundedByMe), с лицензированием и госрегулированием бизнеса. Альянсы краудлендинга с банками - кейсы FundingSocieties, MoolahSense, CapitalMatch и NewUnion.

P2P-КРЕДИТОВАНИЕ. Уход из subprime-сегмента. Активизация слияний и поглощений – кейс Lendix, который после поглощения Finsquare, привлек \$13, 5 млн.

ОНЛАЙН-КРЕДИТОВАНИЕ. Конкуренция растет, особенно на рынках Китая и США. Платформы ориентируются на разные группы пользователей и источники кредитования в рамках балансировки – интегрированные решения Avant, Commonbond против нишевых. Растут возможности для альянсов с поставщиками и POS-кредитования (Affirm, LoanHero, FinanceIt).

АНАЛИТИКА В ОНЛАЙН-КРЕДИТОВАНИИ. PFM/PFR решения в онлайн кредитовании (кейс Affirm купил Sweep, кейс Payoff и Commonbond интегрировали решение Moven).

ОНЛАЙН-КРЕДИТОВАНИЕ СТУДЕНЧЕСКОГО ОБУЧЕНИЯ. Объективный рост объемов рынка студенческого кредитования в США и Европе (2-место после ипотеки). Лидеры диверсифицируют бизнес, кейс - выход на другие сегменты рынка кредитования со схожими характеристиками и технологиями (кейс SoFi по страховкам и ипотеке), с

готовыми, апробированными продуктами в новые страны (кейс Future Finance из Великобритании в Германию) и на абсолютно новые ниши (кейс SelfScore – иностранные студенты в США).

ОНЛАЙН СКОРИНГ. Страновая дифференциация скоринговых систем как определяющий фактор эволюции рынка (кейс SCHUFA-Германия, CallCredit, Equifax, Experian – Великобритания и США, Equifax of Canada, TransUnion – Канада, Experian, TransUnion, Compuscan – ЮАР). Новые рынки в Индии и Юго-Восточной Азии привлекают лидеров, входящих в альянсы с местными игроками, использующими уникальные и собственные страновые методики (кейс FICO+Lenddo).

СЕРВИСЫ ДЛЯ ЭВОЛЮЦИЯ АЛЬТЕРНАТИВЫ ТРАДИЦИОННОМУ SME-lending. Несмотря на достигнутые результаты и высокий потенциал развития альтернативный SME-lending не оправдал ожиданий. Тем не менее, спектр услуг для МСБ в альтернативном SME-lending (P2B-кредитование, прямой SME-lending, онлайн факторинг) остается наиболее продвинутым. Внедрение стандартов отрасли для ее консолидации (Innovative Lending Platform Association, платформа SMARTBox) как проект лидеров (OnDeck, Kabbage и CAN Capital). Онлайн факторинг как дополнительная услуга в маркетплейсе маленьких банков (кейс альянсы Taulia, Tradeshift, Ariba), позволяющая конкурировать с более крупными.

Тема 2. PFM/PFP. ONLINEINSURANCE трейдинг и прямые инвестиции.

PFM/PFP. ЭВОЛЮЦИЯ СИСТЕМ PFM/PFP. Личные финансы постепенно начинают эволюционировать от бухгалтерии от всей семьи в сторону финансового планирования. Геймификация и более узкая сегментация стартапов. Рынок продолжает активно развиваться за счет слияний и поглощений (кейс слияние Prosper+Billguard по ранним моделям Yodlee+Envestnet и Learnvest+Northwestern Mutual).. Большинство сервисов по-прежнему ориентированы на США, поэтому остальные страновые проекты сразу становятся уникальными (кейсы Yodlee, Limitless, E-Susu, Truebill, Tink, Meniga). PFM сервисы все больше интегрируются с другими мобильными сервисами (кейсы Moven, Moneydesktop, Kashmi, Trim + мобильный банкинг, Billguard +p2p, SmartyPig + студенческое кредитование, Learnvest, Mutual, Yodlee + страхование). PFM как чисто банковское приложение под банковским же брендом (кейсы Meniga, Nexonia, Kasisto, Geezeo, TaxTrim, MoneyForward, Moneytreei).

ONLINEINSURANCE как наиболее растущий сегмент финансового сектора с вертикальной организацией, который может стать отдельным направлением уже в

ближайшие 1-2 года. Лидеры и законодатели мод среди стран - США (Lemonade, Oscar, Zebra, Quartet, Metromile, Slice, Stride, PolicyGenius, Bunker) и Германия (FriendSurance, Finance-Fox, Clark). Известные компании на рынках Великобритании (Trov, FitSense), Франции (Alan), Польши (DocPlanner), Индии (CoverFox), Китая (PingAnGoodDoctor, HuizeInsurance) пока остаются локальными, нишевыми игроками. Американские и китайские компании больше ориентированы на собственные рынки, тогда как европейские развивают модель присутствия в других странах (кейс FriendSurance, Trov, FinanceFox и DocPlanner).

ТРЕЙДИНГ И ПРЯМЫЕ ИНВЕСТИЦИИ. ОН-ЛАЙН ТРЕЙДИНГ. Рынок поделен дочерними компаниями брокеров и банков под собственными марками (кейс Addepar, Advizr, JemStep, MyVest, NextCapital, Riskalyze). Новый драйвер для закрытого рынка - привлечение клиентов, которые ранее нигде не обслуживались (кейс Motif, EToro, Loyal3). Стартапы стараются все больше концентрироваться на простых, стандартных и понятных продуктах (кейс RealtyMogul, AngelList, SharesPost, Second Market).

КРИПТОВАЛЮТЫ. 150-30-10. Китайский рынок майнинга. Биржи обмена криптовалют (-50=50, 9 китайских). Спрос и предложение на китайском рынке по паре BTC/CNY, как база для надувания пузыря по паре BTC/USD.

EWALLETS. Криптовалюта как основная валюта для бухучета (кейсы Гонконг - Харо, с быстрой экспансией в Латинскую Америку, и Великобритания – Wirex).

ICO. Рынок, спекуляции, DAO.

ПРОЕКТЫ ВНЕ КРИПТОВАЛЮТ. Приоритетные отрасли - healthcare, logistics, land registry, public and corporate document management. Кейс Эстония+стартап Guardtime в области медицинских записей (аналог альянсы Prescript вместе с SNSBank и Deloitte в Нидерландах и BitHealth в США). Кейс шведского правительства и госбанка с ChromaWay для регистрации коммерческих сделок (аналогичные проекты BitFury в Грузии, BitLand в Гане, Нигерии и Кении). Кейс проекта по регистрации компаний в Штате Делавер (на основе опыта сингапурского Otonomos). Кейс учета предметов искусства, живописи, антиквариата и коллекционных вин британского Everledger.

BLOCKCHAIN В ФИНАНСАХ. Приоритетные направления вне жестко регулируемых платежей и денежных переводов: торговое финансирование, документарные операции, выпуск акций, документооборот и трейдинг.

Кейс DaoPass идентификации клиента в партнерских банках для стартапов, телекомов, мессенджеров и т.д. Кейс R3 consortium и DigitalAssetHoldings по «новому SWIFT». Проекты Ethereum в нишевых банках, стремящихся догнать лидеров. Кейс

денежные переводы в банках (Circle, Ripple, Blockstream с постоянным финансированием со стороны Baidu и CreditEase, Circle и SBI, Horizons Ventures, соответственно).

Тема 3. Финансовые инновации и крупнейшие сделки. Новая эра финтех-банков

Десять основных событий года. Финансовые инновации 2014, 2015, 2016.

Крупнейшие сделки 2014, 2015, 2016, 2017, 2018.

Раскрытие общих принципов создания готовых, завершенных проектов в области финтеха. Обзор последних тенденций в сфере информационных технологий для финансового и банковского секторов, а также законодательного регулирования, что позволяет оценить возможности дальнейшего развития и позиционирования различных финтех проектов, в том числе и при внедрении их в России. Особый акцент сделан на специфике адаптации зарубежного опыта при реализации проектов в отечественных банках и инвестиционных компаниях.

ПРИОРИТЕТ В КОНКУРЕНЦИИ – УСПЕШНЫЕ ПРОЕКТЫ ВНЕДРЕНИЯ Bigdata.CreditKarma и ее последователи. ClearScore. SelfScore. NovaCredit. Новые альянсы в области Uber-кредитных систем в Китае: ZestFinance+Baidu SesameCredit+ AliPay. Юго-Восточная Азия – Ayannah JuanCredit Lenddo, на опыт которых начинает ориентироваться и FICO. Кейс «Умное кредитование» через системы PFM и PFP: вынужденная покупка традиционными финансистами BillGuard Yodlee LearnVest Social Money Mint и даже разработчиков - IND Group.

ДЕНЕЖНАЯ ТРАНЗАКЦИЯ ЭТО НЕ ТОЛЬКО ПРОСТОЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПЕРЕВОД. Выиграет тот, кто сможет рассмотреть денежный перевод как часть более широкого эмоционального послания. В месенджерах подобная технология позволила выстроить монетизацию, очередь не только за платежными системами и банками, но и за более продвинутыми системами P2P-платежей. Пока все лидеры в Азии: WeChat-WeChatPay, KakaoTalk- KakaoWallet и Line против проектов FacebookMessenger, Telegram, Viber и WhatsApp. Попытки повторить успех WeChat со стороны «динозавры» денежных переводов (Western Union, MoneyGram, XpressMoney).

ФИНТЕХ-БАНКИ КАК ГЕНЕРАТОР НОВЫХ ДЕНЕГ. P2P-кредитование без банков: высокодоходный, быстроразвивающийся бизнес на этапе переосмысления. Кейс крупные институциональные инвесторы против вчерашних стартаперов (Prosper, LendingClub) в P2P-кредитовании, что в ближайшее перспективе ждет и рынок краундфандинга и краундинвестинга. Английский подход к краундинвестингу успешно

тиражируем за пределами Великобритании. P2P-страхование: успешный нишевый подход финтех стартапов (Lemonade и FriendSurance).

СЛИЯНИЯ-ПОГЛОЩЕНИЯ. Низкая себестоимость финтех проектов стала доступна многим, но получать прибыль получается только у лидеров, которые активно поглощают конкурентов. Глобальные лидеры (Stripe, Klarna и Adyen), ориентируясь на Uber, Facebook, и Netflix, становятся все крупнее, поглощая остальных (в том числе и mPOS) и вытесняя новых игроков в ниши. Кейс развитие новых рынков E-commerce приводит к аналогичной каннибализации в mPOS, прежде всего, в Индии (со стороны Amazon, Flipkart и Snapdeal), тогда как в медленно развивающейся Европе продолжается нишевая конкуренция, после переоцененного IPO Square, резко замедлившего развитие не только европейского, но и всего mPOS сегмента и возможности его лидеров (Square, SumUp, Ezetap).

ОНЛАЙН-СТРАХОВАНИЕ: БОЛЬШЕ ЧЕМ ПРОСТО ОНЛАЙН. Крупные традиционные страховщики вынуждены присматриваться к новым игрокам, чьи доходы растут и которые вот-вот начнут отбирать у них традиционных клиентов. Ближайшие два-три года ожидается активность на рынке слияний и поглощений финтех в области онлайн страхования, повышающих их капитализацию перед продажей традиционным страховщикам. Кейс сегментация лидеров по рынкам со своей внутренней спецификой онлайн страхования: США (Lemonade, Oscar, Zebra, Metromile, Slice, Stride, PolicyGenius, Bunker), Германия (FriendSurance, FinanceFox, Clark), Великобритания (Trov, FitSense), Франция (Alan), Индия (CoverFox) и Китай (PingAnGoodDoctor, HuizeInsurance).

«НЕОБАНК» ПРОТИВ Банк 5.0+. Концепция небанка как интерфейс фронтенда финтех-банка. Кто, где и как может монетизировать дополнительный мобильный интерфейс для традиционных финансовых решений. Российский опыт в тренде: Открытие, Рокетбанк, Точка.

КОВОРКИНГ КАК ФИЗИЧЕСКИЙ ОФИС ФИНТЕХ-ПРОЕКТОВ. Пространство для коворкинга – допофис для финтех-банка. Опыт и специфика уникальных решений Idea Bank, Umpqua, CheBanca, O2O-сервис, опыт Китая.

ЭКОСИСТЕМА НЕОБАНКА. Экосистема как следствие диверсификации бизнеса – тиражирование подхода Square от 2014г. Кейс примеры развития со стороны mPOS (Square, SumUp, iZettle, Payleven в сторону SME-кредитования, p2p-кредитования, денежных переводов, в том числе и на T-архитектуре), E-wallets (PayPal, AliPay, Paytm в сторону потребительского кредитования и SME-кредитования), P2P-кредитования (LendingClub, Prosper), Online-кредитования (Zopa, Kreditech, Avant, ZestFinance), Online-

кредитования для студентов (Affirm, CommonBond, Earnest, WeFinance) в сторону SME-кредитования, кредитования автотранспорта, недвижимости, рефинансирования кредитов и систем PFM; краудфандинга (Kickstarter, IndieGoGo) и краудинвестинга (AngelList, RealtyMogul, Crowdcube, Coufenzi) в сторону SME-кредитования, p2p-кредитования.

ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ Baas НА ОТКРЫТУЮ АРХИТЕКТУРУ ФИНТЕХ-БАНКА. Bank-as-a-service для финтеха, телекома и ритейла (e-commerce). Baas: Amazon Web Services. Baas vs. BaaP (banking-as-a-platform). Baas и блокчейн.

БЛИЖАЙШЕЕ БУДУЩЕЕ ФИНТЕХА. Новые финтех-стартапы интересны, но инвестирование в них рискованно, будущее за слияниями и поглощениями. Специфика регулирования и развития инфраструктуры, потенциала рынка для инвестора и стартапа для Азии и США. «Финтех для бедных» - новый глобальный проект для инвесторов. Эволюция экономики частичной занятости. Кто ближе всего к тому, чтобы построить первый финтех-банк? Криптокарты: WaveCrest, Wirecard и MatchMove против новых правил от Visa и Mastercard. Необанки - движение в сторону криптобанков.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

4.1. Текущий контроль успеваемости

4.1.1. Формы текущего контроля успеваемости

	Тема (раздел)	Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1.	Финтех стартапы. Стоит ли все-таки инвестировать? MPOS-ЭКВАЙРИНГ. E-COMMERCE. P2P-платежи и переводы. Краудфандинг/ краудинвестинг. кредитование, скоринг и сопутствующие услуги. сервисы для малого и среднего бизнеса.	Дискуссия, презентация
Тема 2.	PFM/PFP. Online insurance- трейдинг и прямые инвестиции. Blockchain	Дискуссия, презентация
Тема 3.	Финансовые инновации и крупнейшие сделки. Новая эра финтех-банков.	Дискуссия, презентация

4.1.2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.

Типовые оценочные средства к теме 1.

Темы дискуссий с подготовкой презентаций

1. Международные финансы на современном этапе развития: сущность, структура, влияние индустрии финансовых технологий.
2. Цифровизация международных финансовых отношений: сущность, роль, регулирование.
3. Основные цифровые финансовые инновации: типология, качественные и количественные характеристики.
4. Эволюция международных финансов под влиянием цифровизации: основные этапы, значение.
5. Особенности внедрения финансовых инноваций в международные финансы: условия, национальная специфика.
6. Индустрия финансовых технологий: становление, структура, развитие.
7. Цифровые решения в банковском бизнесе: трансформация традиционной бизнес-модели, воздействие на финансовую систему.
8. Цифровизация мирового финансового рынка: сущность, значение, регулирование
9. Рынок расчетов и платежей в цифровой экономике: основные цифровые решения в сегменте расчеты и платежи, факторы их внедрения, значение.
10. Цифровые банковские продукты и услуги: классификация, особенности внедрения, регулирование.
11. Цифровизация рынка FOREX: особенности процесса, цифровая трансформация участников и инфраструктуры.
12. Система регулирования в условиях цифровой трансформации международных финансов: особенности, риски, проблемы регулирования цифровой трансформации финансового сектора.
13. «Регулятивная песочница» и ее особенности в разных странах: понятие, классификация, роль в экономике.
14. Особенности NFC- технологии и ее применение в международных финансах: содержание и механизм применения технологии, значение.
15. Технология распределенного реестра и ее внедрение в финансовую систему: сущность технологии, типология, финансовые решения, построенные на технологии распределенного реестра и их значение.

16. Информационно-открытое банковское обслуживание: сущность, мировой опыт внедрения, проблемы и перспективы.
17. Трансформация традиционных бизнес-моделей на финансовом рынке в условиях цифровизации: участники трансформации, типология цифровых бизнес-моделей, их особенности.
18. Роль международных финансовых организаций в цифровой трансформации международных финансов.
19. Технологии биометрической идентификации и аутентификации в финансах: сущность, роль, проблемы и перспективы внедрения.
20. «Big Data»: особенности применения данной технологии в международных финансах.
21. Институциональный дизайн и его особенности в условиях цифровизации международных финансов.
22. Особенности цифровизации современных корпораций: основные цифровые решения, факторы влияния, цифровая инклюзивность, проблемы и перспективы развития.
23. Экосистемный подход как современная тенденция развития компаний: преимущества, недостатки, перспективы развития.
24. Экосистема финтех: содержание, структурные элементы, особенности финансирования, перспективы развития.
25. Глобальные цифровые игроки в системе международных финансов: особенности, бизнес-модели, специфика регулирования.
26. Система отношений компаний с индустрией ФИНТЕХ: акселераторы, бизнес-инкубаторы, хакатоны. Содержание отношений, необходимость, перспективы развития.
27. Международные расчеты в цифровой экономике: особенности, регулирование, перспективы внедрения глобальной наднациональной валюты.
28. Необанкинг и его особенности.
29. Значение системы национального регулирования в цифровой трансформации: роль регулятора, системы регулирования, особенности.
30. Роль технологий в риск-менеджменте: технологизация регулирования.
31. Инвестиционная деятельность в условиях цифровизации международных финансов: особенности, участники, регулирование.
32. Риски, присущие новым финансовым технологиям. Управление рисками
33. Киберриски и киберинциденты, особенности их реализации.

34. Киберстрахование и его развитие: особенности рынка киберстрахования, виды страховых продуктов и услуг. Технологии, применяемые для управления киберинцидентами.
35. Инвестиции в индустрию финтех: особенности, основные инвесторы, проблемы
36. Стартап как инновационная бизнес-модель: сущность, факторы эффективности деятельности, регулирование, перспективы развития.
37. Цифровой разрыв и цифровое неравенство как фактор развития финансовых отношений: содержание понятий, факторы, обуславливающие их влияние на финансовую систему, перспективы сокращения цифрового неравенства.
38. Проблемы и перспективы развития цифровых технологий в международных финансах.
39. Влияние цифровизации экономики на малый и средний бизнес: особенности, факторы, риски, перспективы.
40. Криптоиндустрия и ее значение в международных финансах: понятие, структура крипторынка, регулирование, перспективы развития.

Типовые оценочные средства к теме 2.

Темы дискуссий с подготовкой презентаций

1. PFM/PFP решения в онлайн кредитовании.
2. Онлайн факторинг как дополнительная услуга в маркетплейсе маленьких банков.
3. PFM/PFP. Геймификация и более узкая сегментация стартапов.
4. Интеграция PFM с мобильными сервисами.
5. PFM как чисто банковское приложение под банковским же брендом.
6. Блокчейн некриптовалют с приоритетными отраслями - healthcare, logistics, land registry, public and corporate document management.
7. Блокчейн в финансах с приоритетными отраслями регулируемых платежей и денежных переводов: торговое финансирование, документарные операции, выпуск акций документооборот и трейдинг.
8. Криптовалюта как основная валюта для бухучета.

Типовые оценочные средства к теме 3.

Темы дискуссий с подготовкой презентаций

1. Онлайн кредитование студентов. Выход на другие сегменты рынка кредитования со схожими характеристиками и технологиями.
2. Страновая дифференциация скоринговых систем как определяющий фактор эволюции рынка.

3. Внедрение стандартов SME-lending для консолидации.
4. Успешные проекты внедрения.
5. Финтех-банки как генератор новых денег.
6. Коворкинг как физический офис финтех-проектов.
7. Ближайшее будущее финтеха.

4.2. Промежуточная аттестация

4.2.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Показатели и критерии оценивания компетенций с учетом этапа их формирования

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПКс-4	Способность анализировать финансовые операции клиентов организации и разрабатывать план стратегического развития и перспективные направления.	ПКс-4.1.	Способен использовать методы анализа в банковской, финансовой, инвестиционной сферах деятельности, управлять бизнес-процессами.

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
ПКс-4.1. Способен использовать методы анализа в банковской, финансовой, инвестиционной сферах деятельности, управлять бизнес-процессами.	Способен использовать в практической деятельности инструменты и методы, позволяющие проектировать и создавать проекты в области финансовых инноваций и цифрового банкинга, ориентированные на внедрение в отечественных банках и инвестиционных компаниях. Способен к освоению современных инструментов и методов в сфере информационных технологий для финансового и банковского сектора. Способен анализировать дальнейшее развитие различных финансовых инноваций, в том числе и при	Применяет технологии и методы, позволяющие проектировать и создавать проекты в области финансовых инноваций и цифрового банкинга, ориентированные на внедрение в отечественных банках и инвестиционных компаниях. Осваивает современные инструменты и методы в сфере информационных технологий для финансового и банковского сектора. Анализирует дальнейшее развитие различных финансовых инноваций, в том числе и при внедрении их в России.

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
	внедрении их в России.	

4.2.2. Форма и средства (методы) проведения промежуточной аттестации

Зачет с оценкой проводится с применением следующих методов (средств): устного опроса и защиты презентации.

4.2.3. Типовые оценочные средства промежуточной аттестации

Список примерных вопросов для проведения промежуточной аттестации

1. SumUp, единственный прибыльным игроком сегмента mPOS.
2. Mwallets-ewallets. PayPal, AliPay и WeChatPay, которые обращают внимание на ценность конечных решений.
3. Mwallets-ewallets. Производители телефонов (Xiaomi, Huawei, Oppo и LeEco) в сегменте mPOS.
4. Модель PayPal в других странах. Альянсы для сохранения позиционирования (Citi, Visa и MasterCard).
5. Сайты сравнения цен. Интеграция с системами PFM/PFP, P2P переводов и кредитования (CompareAsiaGroup, BankBazaar, LoanStreet, TrueCar).
6. P2P-платежи и переводы. Модель Xoom – PayPal и быстро развивающиеся локальные стартапы (Франция – Lydia, Ирландия - CurrencyFair, Израиль - TravelersBox, Южная Корея - Toss, Сингапур - Instarem, Fastacash, Kashmi).
7. P2P-платежи и переводы. Чат-боты TransferWise и Azimoc Facebook Messenger bots, Lydia- Slack.
8. P2P-платежи и переводы. Социальные сети и мессенджеры (Facebook, KakaoTalk, Line, Wechat) с собственными проектами денежных переводов.
9. Мессенджеры в сетях денежных переводов. Мессенджеры хотят стать чем-то большим чем просто мессенджеры, внедряя внутренние системы денежных переводов, используя аналогичные неудачные наработки соцсетей.
10. Крестовый поход агрегаторов против карт. Мобильный эквайринг: от транзакций к CRM и лидогенерации.
11. Краудфандинг. Amazon, Indiegogo + General Electric-Harman Industries-Hasbro-Shock Top.
12. От краудфандинга к краудинвестингу. Компании, работающие с недвижимостью – RealtyMogul и RealtySharesвСША, EthisCrowd в Индонезии Dvocaitou вКитае.
13. Краудинвестинг для краудлендинга - Индонезия (Crowdo, CrowdPlus, FundedByMe), с лицензированием и госрегулированием бизнеса.
14. P2P-кредитование. Уход из subprime-сегмента.
15. PFM/PFP решения в онлайн кредитовании (Affirm, Payoff и Commonbond).
16. Онлайн кредитование студентов. Выход на другие сегменты рынка кредитования со схожими характеристиками и технологиями (SoFi, Future, Finance SelfScore).

17. Страновая дифференциация скоринговых систем как определяющий фактор эволюции рынка (SCHUFA-Германия, CallCredit, Equifax, Experian – Великобритания и США, Equifax of Canada, TransUnion – Канада, Experian, TransUnion, Compuscan – ЮАР).
18. Спектр услуг для МСБ в альтернативном SME-lending (P2B-кредитование, прямой SME-lending, онлайн факторинг).
19. Внедрение стандартов SME-lending для консолидации (Innovative LendingPlatform Association, платформа SMARTBox) как проект лидеров (OnDeck, Kabbage и CAN Capital).
20. Онлайн факторинг как дополнительная услуга в маркетплейсе маленьких банков (альянсы Taulia, Tradeshift, Ariba).
21. PFM/PFP. Геймификация и более узкая сегментация стартапов.
22. Интеграция PFM с мобильными сервисами (Moven, Moneydesktop, Kashmi, Trim + мобильный банкинг, Billguard +P2P, SmartyPig + студенческое кредитование, Learnvest, Mutual, Yodlee + страхование).
23. PFM как чисто банковское приложение под банковским же брендом (Meniga, Nexonia, Kasisto, Geezeo, TaxTrim, MoneyForward, Moneytreei).
24. Он-лайн страхование как наиболее растущий сегмент финансового сектора с вертикальной организацией.
25. Трейдинг и прямые инвестиции. Привлечение клиентов, которые ранее нигде не обслуживались (Motif, EToro, Loyal3).
26. Трейдинг и прямые инвестиции. Стартапы концентрируются на простых, стандартных и понятных продуктах (RealtyMogul, AngelList, SharesPost, Second Market).
27. Криптовалюты. Китайский рынок майнинга.
28. Криптовалюта как основная валюта для бухучета (Гонконг - Харо, с быстрой экспансией в Латинскую Америку, и Великобритания – Wirex).
29. Блокчейн некриптовалют с приоритетными отраслями - healthcare, logistics, land registry, public and corporate document management.
30. Блокчейн в финансах с приоритетными отраслями регулируемых платежей и денежных переводов: торговое финансирование, документарные операции, выпуск акций документооборот и трейдинг.
31. DaoPass - идентификации клиента в партнерских банках для стартапов, телекомов, мессенджеров и т.д. R3 consortium и Digital Asset Holdings по «новому SWIFT».
32. Денежные переводы в банках (Circle, Ripple, Blockstream с постоянным финансированием со стороны Baidu и CreditEase, Circle и SBI, Horizons Ventures, соответственно).
33. «Умное кредитование» через системы PFM и PFP.
34. WeChat- WeChatPay, KakaoTalk- KakaoWallet и Line против проектов FacebookMessenger, Telegram, Viber и WhatsApp.
35. «Повторим успех WeChat»: Western Union, MoneyGram, XpressMoney.
36. Крупные институциональные инвесторы против вчерашних стартаперов (Prosper, LendingClub) в P2P-кредитовании.
37. Английский подход к краудинвестингу за пределами Великобритании. P2P-страхование: успешный нишевый подход финтех стартапов (Lemonade и FriendSurance).
38. Слияния поглощения. Низкая себестоимость финтех проектов стала доступна многим, но получать прибыль получается только у лидеров, которые активно поглощают конкурентов.

39. Развитие новых рынков E-commerce приводит к каннибализации в mPOS.
40. Ближайшие два-три года ожидается активность на рынке слияний и поглощений финтехов в области он-лайн страхования, повышающих их капитализацию перед продажей традиционным страховщикам.
41. Сегментация лидеров онлайн страхования по рынкам со своей внутренней спецификой: США (Lemonade, Oscar, Zebra, Metromile, Slice, Stride, PolicyGenius, Bunker), Германия (FriendSurance, FinanceFox, Clark), Великобритания (Trov, FitSense), Франция (Alan), Индия (CoverFox) и Китай (Ping An Good Doctor, Huize Insurance).
42. Необанк против Банк 5.0+. Концепция необанка как интерфейс фронтенда финтех-банка.
43. Кто, где и как может монетизировать дополнительный мобильный интерфейс для традиционных финансовых решений. Российский опыт в тренде: Открытие, Рокетбанк, Точка.
44. Коворкинг в финтех проектах. Idea Bank, Umpqua, CheBanca, O2O-сервис, опыт Китая.
45. Экосистема необанка. Примеры развития со стороны mPOS (Square, SumUp, iZettle, Payleven)
46. Экосистема необанка. Примеры развития в сторону SME-кредитования, p2p-кредитования, денежных переводов, в том числе и на T-архитектуре),
47. Экосистема необанка. Примеры развития в сторону E-wallets (PayPal, AliPay, Paytm в сторону потребительского кредитования и SME-кредитования),
48. Экосистема необанка. Примеры развития в сторону P2P-кредитования (Lending Club, Prosper),
49. Bank-as-a-service для финтеха, телекома и ритейла (e-commerce). Baas: Amazon Web Services. Baas vs. BaaP (banking-as-a-platform). Baas и блокчейн.
50. Криптокарты: WaveCrest, Wirecard и MatchMove против новых правил от Visa и Mastercard.
51. Движение необанков в сторону криптобанков.

Шкала и критерии оценки при проведении промежуточной аттестации

Оценка 5 (отлично).	Применяет технологии и методы, позволяющие проектировать и создавать проекты в области финансовых инноваций и цифрового банкинга, ориентированные на внедрение в отечественных банках и инвестиционных компаниях. Осваивает современные инструменты и методы в сфере информационных технологий для финансового и банковского сектора, приводит Анализирует дальнейшее развитие различных финансовых инноваций, в том числе и при внедрении их в России.
Оценка 4 (хорошо).	Применяет технологии и методы, позволяющие проектировать и создавать проекты в области финансовых инноваций и цифрового банкинга, ориентированные на внедрение в отечественных банках и инвестиционных компаниях. Осваивает современные инструменты и методы в сфере информационных технологий для финансового и банковского сектора. Анализирует дальнейшее развитие различных финансовых инноваций, в том числе и при внедрении их в России с небольшими недочетами.

Оценка 3 (удовлетворительно).	Применяет технологии и методы, позволяющие проектировать и создавать проекты в области финансовых инноваций и цифрового банкинга, ориентированные на внедрение в отечественных банках и инвестиционных компаниях. Осваивает современные инструменты и методы в сфере информационных технологий для финансового и банковского сектора. Анализирует дальнейшее развитие различных финансовых инноваций, в том числе и при внедрении их в России с ошибками.
Оценка 2 (неудовлетворительно).	Не применяет технологии и методы, позволяющие проектировать и создавать проекты в области финансовых инноваций и цифрового банкинга, ориентированные на внедрение в отечественных банках и инвестиционных компаниях. Не осваивает современные инструменты и методы в сфере информационных технологий для финансового и банковского сектора. Не анализирует дальнейшее развитие различных финансовых инноваций, в том числе и при внедрении их в России.

4.3.Методические материалы

Процедура проведения текущего контроля успеваемости

Текущий контроль успеваемости (контрольная работа) проводится в письменной форме в конце последнего занятия по каждой из трех тем, соответственно, подводя итог усвоения пройденной темы обучающимися. При написании контрольной работы обучающийся письменно отвечает на вопрос по теме учебной дисциплины (эссе по заданной тематике), объемом 1-2 страницы текста, не более.

Текущий контроль успеваемости проводится преподавателем, ведущим лекционные занятия по данной дисциплине. Инвалиды и лица с ограниченными возможностями здоровья, имеющие нарушения опорно-двигательного аппарата, допускаются на аттестационные испытания в сопровождении ассистентов-сопровождающих.

Во время текущего контроля успеваемости обучающиеся могут пользоваться программой учебной дисциплины, а также с разрешения преподавателя калькуляторами. В конце занятия, на котором проводится контрольная работа, каждый обучающийся получает от преподавателя вопрос в рамках пройденного материала по теме. Время подготовки письменного ответа не должно составлять не менее 15 минут (по желанию обучающегося ответ может быть досрочным).

Во время текущего контроля разрешено пользоваться конспектами лекций, учебниками, и иными материалами.

Оценка результатов текущего контроля, после проверки преподавателем, объявляется обучающимся в день его проведения, письмом от преподавателя на электронную почту обучающихся.

Процедура проведения промежуточной аттестации

Промежуточная аттестация в форме зачета с оценкой

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Методические указания по подготовке к опросу

Устные опросы проводятся во время практических занятий и возможны при проведении зачета в качестве дополнительного испытания при недостаточности результатов тестирования и решения задачи. Вопросы опроса не должны выходить за рамки объявленной для данного занятия темы. Устные опросы необходимо строить так, чтобы вовлечь в тему обсуждения максимальное количество обучающихся в группе, проводить параллели с уже пройденным учебным материалом данной дисциплины и смежными курсами, находить удачные примеры из современной действительности, что увеличивает эффективность усвоения материала на ассоциациях.

Основные вопросы для устного опроса доводятся до сведения студентов на предыдущем практическом занятии.

Письменные опросы позволяют проверить уровень подготовки к практическому занятию всех обучающихся в группе, при этом оставляя достаточно учебного времени для иных форм педагогической деятельности в рамках данного занятия. Письменный блиц-опрос проводится без предупреждения, что стимулирует обучающихся к систематической подготовке к занятиям. Вопросы для опроса готовятся заранее, формулируются узко, дабы обучающийся имел объективную возможность полноценно его осветить за отведенное время.

Письменные опросы целесообразно применять в целях проверки усвояемости значительного объема учебного материала, например, во время проведения зачета (экзамена), когда необходимо проверить знания студентов по всему курсу.

При оценке опросов анализу подлежит точность формулировок, связность изложения материала, обоснованность суждений.

Методические рекомендации по подготовке к дискуссии (научным обсуждениям)

Дискуссия представляет собой обсуждение заданной темы. Требуется проявить логику изложения материала, представить аргументацию, ответить на вопросы участников дискуссии.

Участвуя в дискуссии студентам следует высказываться свободно и открыто, не оглядываясь на авторитеты и устоявшиеся мнения, критично оценивать рассматриваемый материал, указывать на нечетко или непонятно сформулированные позиции, противоречия, замеченные при ознакомлении с тем или иным источником информации. При этом критика должна быть аргументированной и конструктивной. Студенту необходимо высказать именно собственную точку зрения, свое согласие или несогласие с имеющимися позициями и высказываниями по данному вопросу. Дискуссия не предполагает простого изложения полученных сведений. Участие в дискуссии быть должно быть основано на предварительном изучении обсуждаемого вопроса.

При подготовке к дискуссии необходимо внимательно прочитать вопрос и подготовить аргументированные суждения.

Методические указания по выполнению презентаций:

Презентация – это устный доклад студента на определенную тематику, сопровождаемый мультимедийной компьютерной презентацией. Компьютерная презентация - мультимедийный инструмент, используемый в ходе докладов или сообщений для повышения выразительности выступления, более убедительной и наглядной иллюстрации описываемых фактов и явлений. Компьютерная презентация создается в программе Microsoft Power Point.

Презентации и доклады должны соответствовать теме, выбранной обучающимся или предложенной преподавателем. Работы должны быть построены в формате логических связей между утверждениями, фактами, выводами. В работе должна быть использована примеры, иллюстрирующие высказывание. Продолжительность презентации составляет 4-5 минут монологической речи.

Особое внимание при подготовке презентации необходимо уделить тому, что центром внимания во время презентации должен стать сам докладчик и его речь, а не надписи мелким шрифтом на слайдах. Если весь процесс работы над презентацией выстроить хронологически, то начинается он с четко разработанного план, далее переходит на стадию отбора содержания и создания презентации, затем наступает заключительный, но самый важный этап – непосредственное публичное выступление.

Студенту, опираясь на план выступления, указанный выше, необходимо определить главные идеи, выводы, которые следует донести до слушателей, и на основании них составить компьютерную презентацию. Дополнительная информация, если таковая имеет место быть, должна быть размещена в раздаточном материале или просто озвучена, но не включена в компьютерную презентацию.

Методические указания по выполнению докладов с презентацией:

Доклад с презентацией должны соответствовать теме, выбранной обучающимся или предложенной преподавателем. Структура работы должна включать в себе введение, основную часть, состоящих из нескольких параграфов, и заключения. Работы должны быть построены в формате логических связей между утверждениями, фактами, выводами. В работе должна быть использована профессиональная лексика. Продолжительность презентации составляет 4-5 минут.

Методические рекомендации по подготовке к промежуточной аттестации

При подготовке к промежуточной аттестации ознакомьтесь со списком представленных вопросов. Формулируйте ответ с точки зрения применения различных методов анализа данных. Необходимо дать аргументированный ответ, подтверждающий уровень освоения компетенции.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1 Основная литература

1. Чишти, Сюзан Финтех: Путеводитель по новейшим финансовым технологиям / Сюзан Чишти, Янош Барберис. — Москва: Альпина Паблишер, 2019. — 344 с. — ISBN 978-5-9614-6111-4. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/82428.html>

6.2 Дополнительная литература

1. Корищенко К.Н. Регуляторы, Commoditization и Fintech хоронят банки // Банковское обозрение, №6, Июнь 2016, С.26-27
<https://dlib.eastview.com/search/advanced/doc?art=5&id=46880760&hl=КОРИЩЕНКО>
2. Корищенко К.Н. Криптовалюты Центральных банков: современное состояние и перспективы // Экономические стратегии. 2018. Т. 20. № 4 (154). С. 44-51.
<https://elibrary.ru/item.asp?id=35154861>
3. Инвестиции: учебник: пер. с англ. / У.Ф. Шарп, Г.Д. Александер, Д.В. Бэйли. — Москва: ИНФРА-М, 2019. — XII, 1028 с. <https://new.znanium.com/catalog/product/1023723>

6.3 Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы

Не предусмотрено.

6.4. Нормативные правовые документы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (последняя редакция).

2. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 г. / Министерство экономического развития РФ.
3. Федеральный закон от 10 июля 2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» ((последняя редакция).
4. Федеральный закон от 2 декабря 1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности» (последняя редакция).
5. Федеральный закон от 27 июня 2011 г. №161-ФЗ «О национальной платежной системе» (последняя редакция).
6. Федеральный закон от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (последняя редакция).
7. Федеральный закон от 25 февраля 1999 г. № 40-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций» (последняя редакция).
8. Федеральный закон от 23 декабря 2003 г. № 177-ФЗ «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации» (последняя редакция).
9. Федеральный закон от 22 апреля 1996 г. № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» (последняя редакция).
10. Федеральный закон от 21 декабря 2013 г. № 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)» (последняя редакция).
11. Федеральный закон от 30 декабря 2004 г. №218-ФЗ «О кредитных историях» (последняя редакция).
12. Ежегодные Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики.
13. Основные направления развития и обеспечения стабильности функционирования финансового рынка РФ.

6.5.Интернет-ресурсы.

- Сайт Ассоциации Финтех. URL: <http://fintechru.org/>
- Сайт Российская ассоциация криптовалют и блокчейна (РАКИБ). URL: <http://racib.com/about/>
- Сайт журнала ПЛАСС, цифровой банкинг URL: <https://www.plusworld.ru/daily/digital-banking/>
- Сайт Fintecho Analytics. URL: <http://fintecho.ru/ru/>
- Сайт FUTUREBANKING URL: <http://futurebanking.ru/>

6.6. Иные источники

1. Susanne Chishti, Janos Barberis. The FinTech Book: the Financial Technology Handbook for Investors, Entrepreneurs and Visionaries.- John Wiley and Sons, Ltd, 2016.
2. James Haycock, Shane Richmond Bye Bye Banks: How Retail Banks are Being Displaced, Diminished and Disintermediated by Tech Startups and What They Can Do to Survive. - Wunderkammer, 2015.

Исследования

- CBInsights, исследование «Fintech Trends to Watch in 2018» URL: <https://www.cbinsights.com/research/report/fintech-trends-2018/>
- Кафедра «Финансы, платежи и электронная коммерция», Московская школа управления СКОЛКОВО, исследование «Cashless Economy in Russia 2030: Scenarios for the Market and Industry» URL: <https://chair.skolkovo.ru/ru/finchair/research-reports/1359-2017-002-ru/>
- Кафедра «Финансы, платежи и электронная коммерция», Московская школа управления СКОЛКОВО, исследование «Benefits of the retail payments card market: Russian cardholders' evidence» URL: <https://chair.skolkovo.ru/ru/finchair/research-reports/842-2016-001-ru/>

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

1. www.biblio-online.ru –Электронно-библиотечная система [ЭБС] Юрайт;
2. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронно-библиотечная система [ЭБС] «Iprbooks»
3. <https://e.lanbook.com> - Электронно-библиотечная система [ЭБС] «Лань».
4. <http://elibrary.ru/> - Научная электронная библиотека Elibrary.ru.
5. <https://new.znaniy.com> Электронно-библиотечная система [ЭБС] «Znaniy.com».
6. <https://dlib.eastview.com> – Информационный сервис «East View».
7. <https://www.jstor.org> - Jstor. Полные тексты научных журналов и книг зарубежных издательств.
8. <https://elibrary.worldbank.org> - Электронная библиотека Всемирного Банка.
9. <https://link.springer.com> - Полнотекстовые политематические базы академических журналов и книг издательства Springer.
10. <https://ebookcentral.proquest.com> - Ebook Central. Полные тексты книг зарубежных научных издательств.
11. <https://www.oxfordhandbooks.com> - Доступ к полным текстам справочников

Handbooks издательства Oxford по предметным областям: экономика и финансы, право, бизнес и управление.

12. <https://journals.sagepub.com> - Полнотекстовая база научных журналов академического издательства Sage.
13. Справочно-правовая система «Консультант».
14. Электронный периодический справочник «Гарант».

Программные, технические и электронные средства обучения и контроля знаний.

Аудитории оснащены компьютером с выходом в интернет.