

**Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА  
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ  
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Институт бизнеса и делового администрирования

Факультет международного бизнеса и делового администрирования

УТВЕРЖДЕНА

решением Ученого совета ИБДА

протокол от «13» сентября 2018 г.

№ 4

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**ФТД.В.03 Международное бизнес-законодательство / International  
Business Law**

38.04.02 МЕНЕДЖМЕНТ

---

*(код и наименование направления подготовки)*

**«МЕЖДУНАРОДНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ»**

---

*направленность (профиль)*

**МАГИСТР**

---

*квалификация*

**очная**

---

*форма обучения*

Год набора – 2019

Москва, 2018

**Автор(ы)–составитель(и):**

к.э.н., Ведущий специалист  
Управления продаж нефти  
ПАО "ЛУКОЙЛ"

Н.В. Сердюкова

проф, д.э.н. заведующий кафедры  
Менеджмент ИБДА

А.Л. Гапоненко

## СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы	4
2. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся и место дисциплины в структуре образовательной программы	5
3. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических или астрономических часов и видов учебных занятий и структура дисциплины	5
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине	8
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины	12
6. Основная и дополнительная учебная литература, необходимая для освоения дисциплины (модуля), ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине	14
7. Материально-техническая база, информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)	15

# 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1. Дисциплина **ФТД.В.03 Международное бизнес-законодательство / International Business Law** обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК ОС-12	способность оценивать конкурентную среду и разрабатывать маркетинговую стратегию предприятия	ПК ОС-12.1	способность оценивать воздействие политико-правовых факторов макросреды при разработке конкурентоспособной стратегии компании на глобальном рынке

В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

Обобщенные трудовые функции	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
<p>Разработка и реализация стратегий развития организаций (подразделений)</p> <p>Операционное управление персоналом и подразделением организации</p>	ПК ОС-12.1	<p><u>на уровне знаний</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>международных нормативно-правовых актов, законов отдельных европейских государств и США, правовых теорий и принципов международного торгового права, а также основных форм организации совместной коммерческой деятельности</li> <li>основных видов внешнеэкономических договоров, порядка разрешения споров, возникающих из внешнеэкономической деятельности</li> <li>содержания основных международных конвенций, договоров, принципов международного торгового права, применяемых для регулирования торговых и иных сделок во внешнеэкономических отношениях сторон</li> </ul>
		<p><u>на уровне умений</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>принимать управленческие решения по результатам анализа соответствующих правовых актов, договоров и иных юридических документов</li> <li>работать с нормативно-правовыми актами, судебными прецедентами, регулирующими внешнеэкономические отношения;</li> </ul>

		<u>на уровне навыков</u> – юридического анализа международных коммерческих договоров, определения юридически значимых условий контракта, оценки юридических рисков
--	--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**2. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся и место дисциплины в структуре образовательной программы.**

#### **Объем дисциплины**

Учебным планом для дисциплины ФТД.В.03 «Международное бизнес-законодательство / International Business Law» установлено:

- трудоемкость дисциплины – 2 з.е.,
- контактная работа с преподавателем – 16 часов, в том числе 4 часа – лекции, 12 часов – практические занятия;
- самостоятельная работа – 56 часов

#### **Место дисциплины в структуре ОП ВО**

Дисциплина ФТД.В.03 «Международное бизнес-законодательство / International Business Law», предназначена для студентов 1-го курса, изучается в 1 семестре.

Форма промежуточной аттестации – зачет.

**3. Содержание дисциплины, структурированное по темам с указанием отведенного на них количества академических или астрономических часов и видов учебных занятий и структура дисциплины**

(очная форма обучения)

№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости*, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Раздел 1	Понятие международного торгового права, Источники международного торгового права Унификация правового регулирования международных предпринимательских отношений	12	2		2		8	О, К
Раздел 2	Субъекты международных торговых отношений, Договор в международных торговых отношениях Международная купля-	20			4		16	О, К

№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости*, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
	продажа товара Международное торговое посредничество и представительство							
Раздел 3	Международные расчеты Банковская гарантия в международной торговле, Международные инвестиции	18			2		16	Пр
Раздел 4	Судебные системы Европейских стран и США. Разрешение внешнеэкономических споров	14	2		4		8	Пр
Промежуточная аттестация								зачет
Всего:		72	4		12		56	

Примечание:

\* – формы текущего контроля успеваемости:

Опрос (О)

Кейс (К)

Групповая работа (ГР)

Презентация (Пр)

Диспут (Д)

## Содержание дисциплины

### Раздел 1

#### Тема 1. Понятие международного торгового права.

Понятие международного торгового права, история его возникновения как системы правовых отношений. Значение правового регулирования международных торговых отношений для организации трансграничного оборота товаров и услуг.

#### Тема 2. Источники международного торгового права.

Международное законодательство, понятие и виды. Универсальное международное законодательство. Региональное международное законодательство. Отношения, урегулированные международным законодательством. Международное частное право, понятие и значение для международных торговых отношений. Коллизионное регулирование как способ гармонизации регулирования торговых отношений. Lex mercatoria, понятие, виды и сфера применения в международной торговле.

#### Тема 3. Унификация правового регулирования международных предпринимательских отношений.

Значение унификации правового регулирования международных торговых отношений. Методы унификации. Основные мировые центры унификации международных торговых отношений. Институт унификации частного права (UNIDRUA), Комиссия ООН по праву международной торговли (UNCITRAL), Международная торговая палата (ICC), Всемирная

торговая организация (WTO) структура и принципы деятельности.

## **Раздел 2.**

### **Тема 4. Субъекты международных торговых отношений.**

Регистрация субъектов международной торговли. Основные виды субъектов международного торгового оборота. Физические лица как субъекты международных торговых отношений по праву России, Германии, Великобритании, Франции и Соединенных Штатов Америки.

Правоспособность граждан (физических лиц). Содержание правоспособности граждан и ее пределы. Возникновение и прекращение правоспособности. Дееспособность граждан (физических лиц).

Юридические лица как субъекты международных торговых отношений по праву России, Германии, Англии, Франции и Соединенных Штатов Америки.

Понятие и признаки юридического лица, виды юридических лиц. Правоспособность и дееспособность юридического лица. Органы юридического лица. Представительства и филиалы юридических лиц. Представительства и филиалы иностранных юридических лиц на территории Российской Федерации.

Хозяйственные (торговые) товарищества и общества. Особенности юридической личности отдельных разновидностей товариществ и обществ. Понятие и особенности правового статуса дочерних компаний. Объединения юридических лиц для совместной предпринимательской деятельности.

### **Тема 5. Договор в международных торговых отношениях.**

Понятие и признаки международной торговой сделки. Коллизионное регулирование международных торговых сделок. Право, применимое к международным торговым сделкам. Правила INCOTERMS, Принципы UNIDROIT как источник регулирования внешнеторговых контрактов, их правовая природа, предмет регулирования. Заключение международной торговой сделки: общие положения, оферта и акцепт, форма международной торговой сделки и ее виды (биржа, аукционы). Основания и виды ответственности за нарушение условий международной торговой сделки.

### **Тема 6. Международная купля-продажа товаров.**

Понятие международной купли-продажи товаров, источники правового регулирования. Унификация в рамках UNCITRAL. Венская конвенция «О договорах международной купли-продажи товаров» 1980 г., сфера ее применения. Заключение договора. Права и обязанности сторон по договору международной купли-продажи товаров. Ответственность сторон договора за нарушение условий договора международной купли-продажи товаров. Порядок и последствия расторжения договора международной купли-продажи товаров.

### **Тема 7. Международное торговое посредничество и представительство.**

Торговое представительство. Агентский договор в праве Англии и США. Коммерческое представительство в странах континентальной Европы. Дистрибьюторство. Договор международного торгового представительства. Порядок исполнения поверенным поручения, взаимоотношения представителя и принципала с третьими лицами. Право собственности на имущество, передаваемое торговому представителю при исполнении договора. Ответственность сторон за нарушение условий договора коммерческого представительства. Прекращение обязательства по договору коммерческого представительства.

### Раздел 3

#### Тема 8. Международные расчеты.

Понятие международных переводов и порядок их осуществления. Срок исполнения платежного поручения. Изменение или отзыв платежного поручения. Аккредитив в международной торговле, понятие, виды источники правового регулирования. Форма исполнения аккредитива. Изменение, отзыв, закрытие аккредитива. Ответственность банков при исполнении поручения по аккредитиву. Инкассо в международной торговле, понятие, виды и источники правового регулирования. Формы инкассо, этапы расчетов по инкассо. Порядок исполнения банком инкассового поручения. Изменение и отзыв инкассового поручения. Ответственность банков при исполнении инкассового поручения.

#### Тема 9. Банковская гарантия в международной торговле.

Понятие и признаки банковской гарантии. Виды банковских гарантий. Источники правового регулирования банковской гарантии. Права и обязанности гаранта по банковской гарантии.

#### Тема 10. Международные инвестиции.

Международно-правовое регулирование инвестиционной деятельности. Субъекты иностранных инвестиций. Режим иностранных инвестиций. Риски и ограничения при осуществлении международной инвестиционной деятельности. Страхование иностранных инвестиций. Порядок разрешения инвестиционных споров.

### Раздел 4.

#### Тема 11. Судебные системы Европейских стран и США. Разрешение внешнеэкономических споров.

Устройство судебных систем Англии, Франции, Германии. Способы разрешения международных торговых споров (Судебные и внесудебные). Процедуры медиации и консилиации. Понятие коммерческого арбитража и его юрисдикция. Международное регулирование коммерческого арбитража. Арбитражное соглашение, понятие и виды. Порядок заключение арбитражного соглашения. Право, подлежащее применению в отношении арбитражного соглашения. Основные принципы формулирования арбитражного соглашения. Формирование состава арбитража, возбуждение производства по делу, слушание дела, решение арбитража. Порядок признания и приведения в исполнение решений арбитража.

#### 4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

##### 4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации

4.1.1. В ходе реализации дисциплины используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема	Методы текущего контроля успеваемости
Раздел 1. Понятие международного торгового права, Источники международного торгового права	Опрос, обсуждение кейсов



Унификация правового регулирования международных предпринимательских отношений	
Раздел 2. Субъекты международных торговых отношений, Договор в международных торговых отношениях Международная купля-продажа товара Международное торговое посредничество и представительство	Опрос, обсуждение кейсов
Раздел 3. Международные расчеты Банковская гарантия в международной торговле, Международные инвестиции	Презентация анализа кейса
Раздел 4. Судебные системы Европейских стран и США. Разрешение внешнеэкономических споров	Презентация анализа кейса

#### 4.1.2. Зачет проводится в письменной форме.

#### 4.2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

#### 4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации

##### 4.3.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК ОС-12	способность оценивать конкурентную среду и разрабатывать маркетинговую стратегию предприятия	ПК ОС-12.1	Способность оценивать воздействие политико-правовых факторов макросреды при разработке конкурентоспособной стратегии на глобальном рынке

##### 4.3.2 Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
ПК ОС-12.1	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Формирование знаний о видах субъектов международных торговых отношений, порядке их организации и деятельности,</li> <li>- Способность осуществлять международно-правовое регулирование основных торговых сделок</li> <li>- Формирование знаний о порядке</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Знает юридические методы регулирования международных договоров, источники правового регулирования международного торгового права, основные формы организации совместной коммерческой деятельности, основные виды договоров, используемых в</li> </ul>

	разрешения международных торговых споров.	<p>международном коммерческом обороте, органы и порядок разрешения юридических споров, возникающих из международных договоров.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Способен корректно применять нормативные и иные источники международного торгового права, с учетом целей коммерческой деятельности выбирать организационно-правовую форму юридического лица, определять необходимую форму коммерческого контракта в зависимости от экономического содержания сделки.</li> <li>- Способен осуществлять юридический анализ международных коммерческих договоров, определения юридически значимых условий контракта, оценки юридических рисков.</li> </ul>
--	-------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**4.3.3 Типовые контрольные задания или иные материалы ( типовые оценочные материалы), необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы**

**Список вопросов для подготовки к зачету**

1. Источники международного торгового права. Порядок их применения к международным торговым сделкам.
2. Правила ИНКОТЕРМС, как источник регулирования международных торговых сделок.
3. Принципы УНИДРУА, как источник регулирования международных торговых сделок.
4. Коллизионный метод регулирования международных сделок.
5. Право, применимое к международным торговым сделкам.
6. Унификация правового регулирования международных торговых отношений. Основные мировые центры унификации международных торговых отношений (UNIDRUA, UNCITRAL, ICC, WTO).
7. Физические лица как субъекты международных торговых отношений по праву России, Германии, Великобритании, Франции и США.
8. Юридические лица как субъекты международных торговых отношений по праву России, Германии, Англии, Франции и США.
9. Понятие и признаки международной торговой сделки.
10. Заключение международной торговой сделки.
11. Договор международной купли продажи товаров,
12. Договор поручения и комиссии.
13. Агентский договор в праве Англии и США.

14. Дистрибьюторство в международном обороте. Понятие и содержание.
15. Аккредитив как форма расчетов в международной торговле.
16. Инкассо как форма расчетов в международной торговле.
17. Банковская гарантия в международной торговле.
18. Международно-правовое регулирование инвестиционной деятельности.

### Шкала оценивания курса

<b>85-100 баллов</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Знает юридические методы регулирования международных договоров, источники правового регулирования международного торгового права, основные формы организации совместной коммерческой деятельности, основные виды договоров, используемых в международном коммерческом обороте, органы и порядок разрешения юридических споров, возникающих из международных договоров.</li> <li>- Способен корректно применять нормативные и иные источники международного торгового права, с учетом целей коммерческой деятельности выбирать организационно-правовую форму юридического лица, определять необходимую форму коммерческого контракта в зависимости от экономического содержания сделки.</li> <li>- Способен осуществлять юридический анализ международных коммерческих договоров, определения юридически значимых условий контракта, оценки юридических рисков.</li> </ul>
<b>84-70 баллов</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Знает юридические методы регулирования международных договоров, источники правового регулирования международного торгового права, основные формы организации совместной коммерческой деятельности, основные виды договоров, используемых в международном коммерческом обороте, органы и порядок разрешения юридических споров, возникающих из международных договоров.</li> <li>- Допускает незначительные ошибки при применении нормативных и иных источников международного торгового права, с учетом целей коммерческой деятельности выбирать организационно-правовую форму юридического лица, определять необходимую форму коммерческого контракта в зависимости от экономического содержания сделки.</li> <li>- Допускает незначительные ошибки при осуществлении юридического анализа международных коммерческих договоров, определении юридически значимых условий контракта, оценки юридических рисков.</li> </ul>
<b>69-55 баллов</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Знает не все юридические методы регулирования международных договоров, источники правового регулирования международного торгового права, основные формы организации совместной коммерческой деятельности, основные виды договоров, используемых в международном коммерческом обороте, органы и порядок разрешения юридических споров, возникающих из международных договоров.</li> <li>- Допускает ошибки при применении нормативных и иных источников международного торгового права, с учетом целей коммерческой деятельности выбирать организационно-правовую форму</li> </ul>

	<p>юридического лица, определять необходимую форму коммерческого контракта в зависимости от экономического содержания сделки.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Допускает ошибки при осуществлении юридического анализа международных коммерческих договоров, определении юридически значимых условий контракта, оценки юридических рисков.</li> </ul>
<b>Менее 55 баллов</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Не знает юридические методы регулирования международных договоров, источники правового регулирования международного торгового права, основные формы организации совместной коммерческой деятельности, основные виды договоров, используемых в международном коммерческом обороте, органы и порядок разрешения юридических споров, возникающих из международных договоров.</li> <li>- Допускает грубые ошибки при применении нормативных и иных источников международного торгового права, с учетом целей коммерческой деятельности выбирать организационно-правовую форму юридического лица, определять необходимую форму коммерческого контракта в зависимости от экономического содержания сделки.</li> <li>- Допускает грубые ошибки при осуществлении юридического анализа международных коммерческих договоров, определении юридически значимых условий контракта, оценки юридических рисков.</li> </ul>

#### Перевод баллов в традиционную систему оценки:

Баллы по 100-балльной системе	Пятибалльная система оценки	Система оценивания «зачтено-не зачтено»
85-100 баллов	отлично	Зачтено
70-84 баллов	хорошо	зачтено
55-69 баллов	удовлетворительно	зачтено
Менее 55 баллов	неудовлетворительно	незачтено

#### 4.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Текущая аттестация знаний студентов очной формы обучения осуществляется в процессе обучения, преимущественным образом на семинарских занятиях путем заслушивания кратких презентаций студентов, творческих дискуссий, консультаций. Данная аттестация учитывает успешность усвоения студентами учебного материала дисциплины в течение семестра и результаты опросов по темам курса. По результатам текущего контроля в форме аналитических справок, презентаций и обсуждения выступлений на семинарах проставляются текущие баллы.

Зачет проводится письменно посредством тестирования и выполнения ситуационных заданий на предложенные темы.

#### 5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Глубокое усвоение материала обеспечивается сочетанием аудиторных занятий и

самостоятельной работы обучающихся с литературой и заданиями. Основным видом учебных занятий по данной дисциплине являются лекции и практические занятия. Практические занятия проводятся в виде дискуссий, семинаров, группового/командного проектного обучения.

Программа курса «Международное бизнес-законодательство / International Business Law» содержит перечень тем, которые позволят студентам изучить виды субъектов международных торговых отношений, порядок их организации и деятельности, международно-правовое регулирование основных торговых сделок, способы возмещения причиненного вреда, а также порядок разрешения международных торговых споров.

В процессе изучения дисциплины студентам будет представлен учебный материал, содержащий нормы международных договоров, а также отдельные нормативно-правовых актов Российской Федерации и зарубежных государств, регулирующие порядок заключения, исполнения и расторжения международных торговых сделок, порядок возмещения убытков, причиненных в процессе их исполнения или в результате совершения иных противоправных действий. Также, учитывая международный характер изучаемых правоотношений, особое внимание будет уделено коллизионному регулированию.

В ходе семинарских занятий студенты смогут изучить правоприменительную практику по изучаемым темам на основе решений наиболее известных, мировых центров арбитража и посредничества.

При изучении дисциплины «Международное бизнес-законодательство / International Business Law», студентам рекомендуется самостоятельное изучение рекомендованной литературы по темам курса, повторение материала в процессе подготовки к семинарам.

Для получения углубленных знаний по системному подходу рекомендуется знакомство с дополнительной научной литературой по проблематике дисциплины, анализа научных концепций и современных подходов к осмыслению рассматриваемых проблем.

С целью обеспечения успешного обучения обучающийся должен готовиться к лекции, поскольку она является важнейшей формой организации учебного процесса, поскольку:

- знакомит с новым учебным материалом;
- разъясняет учебные элементы, трудные для понимания;
- систематизирует учебный материал;
- ориентирует в учебном процессе.

#### **Подготовка к лекции**

Подготовка к лекции заключается в следующем:

- внимательно прочитайте материал предыдущей лекции;
- узнайте тему предстоящей лекции (по тематическому плану, по информации лектора);
- ознакомьтесь с учебным материалом по учебнику и учебным пособиям;
- постарайтесь уяснить место изучаемой темы в своей профессиональной подготовке;
- запишите возможные вопросы, которые вы зададите лектору на лекции.

#### **Подготовка к семинарским занятиям**

Подготовка к семинарским занятиям:

- внимательно прочитайте материал лекций, относящихся к данному семинарскому занятию, ознакомьтесь с учебным материалом по учебнику и учебным пособиям;
- уясните, какие учебные элементы остались для вас неясными и постарайтесь получить на них ответ заранее (до семинарского занятия) во время текущих консультаций преподавателя;
- готовиться можно индивидуально, парами или в составе малой группы, последние являются наиболее эффективными формами работы;
- рабочая программа дисциплины в части целей, перечня знаний, умений, терминов и учебных вопросов может быть использована вами в качестве ориентира в организации обучения.

## **6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине**

### **6.1 Основная литература**

1. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. А. Вологдин. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 348 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-6555-1.
2. В.Ф. Попандопуло, Международное торговое право – М.: Омега-Л, 2005.
3. Djakhongir Saidov, Ralph Cunnington, Contract Damages: Domestic and International Perspectives, 2008.
4. James R Markusen, Multinational Firms & the Theory of International Trade, 2002.
5. Peter Naylor, Business law in the global marketplace. The effects on international business, 2006.
6. Richard Schaffer, Filiberto Agusti, Beverley Earle, International Business Law and Its Environment, 2009.
7. Simon Lester, World Trade Law, 2008.

### **6.2 Дополнительная литература:**

1. Герасимова Л.Н. Учет внеоборотных активов [Электронный ресурс] : учебное пособие / Л.Н. Герасимова. — Электрон. текстовые данные. — М. : Инфра-Инженерия, 2013.
2. Macaura v Northern Assurance Co Ltd [1925] AC 619
3. Lee v Lee's Air Farming [1961] AC 12
4. Foss v Harbottle(1843) 67 ER 189
5. Twycross v Grant (1877) 2 CPD 469
6. Borland's Trustee v Steel Brothers & Co Ltd [1901] 1 Ch 279
7. Bolton Engineering v Graham [1956] Ch 577
8. Lennard's Carrying Co Ltd v Asiatic Petroleum Co Ltd [1915] AC 705
9. Salomon v Salomon & Co [1897] AC 22
10. Adams v Lindsell(1818) 1 B & Ald 681
11. Pharmaceutical Society of Great Britain v Boots Cash Chemists [1953] 1 QB 401
12. Fisher v Bell [1961] 1 QB 394
13. Hyde v Wrench (1840) 3 Beav 334, 49 ER 132, Rolls Court
14. Felthouse v Birtley(1863)11 CBNS 869
15. Entores Ltd. V Miles Far East Corpn[1955] a All ER 493
16. Pinnel's case (1602) 5 CoRep 117a, 77 ER 237
17. Jackson v Horizon Holidays Ltd [1975] 3 All ER 92
18. Elder, Dempster & Co v Paterson, Zochonis & Co [1924] AC 522
19. The Eurymedon[1975] AC 154
20. Lloyds Bank Ltd v Bundy [1974] 3 All ER 757
21. Esso Petroleum Co Ltd v Harper's Garage Ltd [1968] AC 269

### **6.3 Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы**

Не используется

### **7.4. Нормативные правовые документы**

Не используется

### **6.5. Интернет-ресурсы**

<http://www.wto.org>  
<http://www.iccwbo.org>  
<http://www.uncitral.org>  
<http://www.echr.coe.int>  
<http://www.legislation.gov.uk>  
<http://eur-lex.europa.eu>  
<http://trade.ec.europa.eu>  
<http://www.consultant.ru>  
<http://www.worldtradelaw.net>  
<http://publichealthlawcenter.org>  
<http://www.judiciary.gov.uk>  
<http://www.supcourt.ru>  
<http://www.bundesverfassungsgericht.de>  
<http://www.justice.gouv.fr>  
<http://www.fsa.gov.uk>

### **6.6. Иные источники**

Не используется

## **7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы**

Для проведения лекций и практических занятий необходимы:

1) Аудитория, оборудованная для проведения компьютерных презентаций, включая возможность частичного затемнения аудитории по адресу

Проспект Вернадского, 82, корпус 5, аудитория 129 для лекций, аудитории 505 и 506 для практических занятий, компьютер/ноутбук и проектор в наличии

2) Мультимедийное оборудование для компьютерной презентации – персональный компьютер, проектор, экран

3) Обычное оборудование аудитории - доска, фломастеры

Требования к программному обеспечению при прохождении учебной дисциплины: комплект офисных программ: MS Word, MS Excel, MS PowerPoint, Microsoft Internet Explorer.