

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Институт права и национальной безопасности
Факультет таможенного дела
Кафедра правового регулирования таможенного дела

УТВЕРЖДЕНА

решением кафедры правового
регулирования таможенного дела

Протокол от «11» мая 2017 г. № 9

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.Б.13.04 Правовые и экономические основы ВЭД
(индекс, наименование дисциплины, в соответствии с учебным планом)

ПЭО ВЭД
краткое наименование дисциплины

38.05.02 Таможенное дело
(код, наименование направления подготовки (специальности))

Таможенные платежи и валютное регулирование
(направленность(и) (профиль (и)/специализация(и))

Специалист
(квалификация)

Очная
(форма(ы) обучения)

Год набора – 2019

Москва, 2019 г.

Автор—составитель:

к.э.н. Левинская Е.В.

Заведующий кафедрой правового регулирования таможенного дела
к.ю.н., ст.н.с. Степаненко М.В.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы
2. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических и астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических и астрономических часов, видов учебных занятий и структура дисциплины
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины
6. Основная и дополнительная учебная литература, необходимая для освоения дисциплины, ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине
7. Материально-техническая база, информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1. Дисциплина Б1.Б.13.04 «Правовые и экономические основы ВЭД» обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ОПК-4	способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик	ОПК-4.1.2	способность понимать основные законы развития экономики и механизмы функционирования и регулирования рыночного хозяйства.
ОПК-5	способность анализировать потенциал регионального, отраслевого и функционального строения национальной экономики»	ОПК-5.2	Умения применять полученные навыки и самостоятельно осуществлять анализ и прогноз потенциала региона, отрасли и национальной экономики.

В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/ трудовые или профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
Обеспечение соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС;	ОПК-4.1.2	<p>на уровне знаний: основные законы развития экономики и механизмы функционирования и регулирования рыночного хозяйства; формы, принципы и методы регулирования международных экономических отношений; роль таможенной службы в защите национальных интересов России.</p> <p>на уровне умений: анализировать мировые товарные рынки;.</p> <p>на уровне навыка (опыта деятельности): оценкой степени влияния отдельных факторов на развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности стран и регионов.</p>

	ОПК-5.2	<p>на уровне знаний: понятийно-категориальный аппарат, показатели, характеристика, основные тенденции развития</p> <p>на уровне умений: выявлять и анализировать основные тенденции развития национальных экономик РФ.</p> <p>на уровне навыка (опыта деятельности): основными приемами анализа микро- и макроэкономических процессов; методикой; оценкой степени влияния отдельных факторов на развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности регионов.</p>

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Объем дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану составляет 2 з.е. (72 а.ч.).

Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся:

- очная форма обучения:

лекции – 16 а.ч.,

практические занятия – 32 а.ч.,

самостоятельная работа – 24 ч.,

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.Б.13.04 «Правовые и экономические основы ВЭД» относится к дисциплинам базовой части и в соответствии с учебным планом осваивается в 4-м семестре на 2-м курсе очной формы обучения.

Для освоения дисциплины «Правовые и экономические основы ВЭД» обучающиеся используют знания, умения, навыки, способы деятельности и установки, сформированные в ходе изучения следующих дисциплин:

«Экономическая теория», 1-2 семестры, 1 курс

«Основы таможенного дела», 1 семестр, 1 курс

«Правоведение», 1 семестр, 1 курс

«Экономический потенциал таможенной территории ЕАЭС», 3 семестр, 2 курс.

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – зачет с оценкой

3. Содержание дисциплины

Структура дисциплины

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины, ак.час./астр.час.						Форма текущего контроля успеваемости*, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Очная форма обучения								
Тема 1	Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности	9	2		4		3	О, Д, Т
Тема 2	Государственное регулирование ВЭД в РФ.	9	2		4		3	О, Д, Т
Тема 3	Инфраструктура ВЭД в РФ	9	2		4		3	О, Д, Т
Тема 4	Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД	9	2		4		3	О, Д, Т
Тема 5	Институт международной торговой сделки во ВЭД	9	2		4		3	О, Д, Т
Тема 6	Основы международной инвестиционной деятельности	9	2		4		3	О, Д, Т
Тема 7	Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности	9	2		4		3	О, Д, Т
Тема 8	Международные посреднические операции	5	1		2		2	О, Д, Т
Тема 9	Арендные операции и технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности	4	1		2		1	
Промежуточная аттестация								зачет
Всего:		72	16		32 ³		24	

Примечание: * – формы текущего контроля успеваемости: опрос (О), доклад (Д), тестирование (Т).

Содержание дисциплины

ТЕМА 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности

Основные теории международной торговли. Характеристика понятий - внешнеэкономическая деятельность (ВЭД), внешнеторговая деятельность, внешнеэкономические связи, внешнеэкономический комплекс страны. Сущность внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономической деятельности и их характеристика. Внешнеторговая деятельность – приоритетный способ осуществления ВЭД.

ТЕМА 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ.

Принципы, методы, инструменты, нормативно-правовая база. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ. Полномочия органов государственной власти РФ в сфере государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Инструменты государственного регулирования внешней торговли и их характеристика. Международные торговые соглашения ВТО. Международные торговые организации – ВТамО, ЮНКТАД, ОЭСР, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ. Методология ведения таможенной статистики внешней торговли.

ТЕМА 3. Инфраструктура ВЭД в РФ.

Государственные органы, регулирующие ВЭД и их функции. Государственная программа развития ВЭД в РФ. Институты и инструменты поддержки и развития ВЭД. Внешнеэкономическая деятельность регионов России и ее инфраструктура.

ТЕМА 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД

Классификации и характеристика предприятий-участников ВЭД. Порядок государственной регистрации российских участников внешнеэкономической деятельности. Институт уполномоченного экономического оператора во ВЭД. Институт таможенного представителя.

ТЕМА 5. Институт международной торговой сделки во ВЭД

Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных торговых сделок. Способы оформления международной торговой сделки. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция). Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров: правовой режим и структура. Типовые контракты купли-продажи.

ТЕМА 6. Основы международной инвестиционной деятельности

Сущность, функции, содержание и формы международной инвестиционной деятельности и международных инвестиций. Нормативно-правовая база осуществления международной инвестиционной деятельности. Международная инвестиционная деятельность как вид внешнеэкономической деятельности. Теории международного инвестирования. Методы регулирования и стимулирования международной инвестиционной деятельности. Создание предприятий с участием иностранных инвесторов. Особые экономические зоны как инструмент привлечения международных инвестиций. Институты международной инвестиционной деятельности. Транснациональные компании как основные участники международных процессов прямого иностранного инвестирования. Регулирование международной инвестиционной деятельности региональными соглашениями и международными экономическими организациями.

ТЕМА 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.

Валютные операции. Формы международных расчетов. Банковский перевод. Аккредитив. Инкассо. Банковская гарантия. Кредитование внешней торговли. Коммерческий (товарный) кредит. Кредит покупателя. Банковское кредитование. Факторинг. Форфейтинг.

Операции на международных биржах. Товарные биржи. Фондовые биржи. Валютные биржи. Международные торги (открытые торги, закрытые торги). Международные аукционы.

ТЕМА 8. Международные посреднические операции

Виды посреднических операций (дилерские, комиссионные, агентские поручения и др.). Торгово-посреднические фирмы (торговые фирмы, комиссионные фирмы, торговые агенты, брокеры, торговые дома). Договоры консигнации. Торговые агенты. Агентские соглашения. Дистрибьюторские услуги. Права посредников на рынках. Неисключительное право продажи. Исключительное (монопольное) право продажи. Преимущественное право продажи (право «первой руки»). Ассоциации делового сотрудничества.

ТЕМА 9. Арендные операции и технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности

Понятие и виды аренды. Условия арендного договора. Субаренда. Лизинг. Лизинговые операции. Виды лизинга (финансовый, операционный, возвратный, компенсационный, групповой и др.). Виды объектов интеллектуальной собственности. Классификация форм передачи технологий. Виды лицензий. Лицензионные соглашения. Инжиниринг. Франчайзинг. Современные тенденции развития торговли технологиями.

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.Б.13.04 «Правовые и экономические основы ВЭД» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

- при проведении занятий лекционного типа: опрос.
- при проведении занятий семинарского типа: опрос, тестирование, доклад;
- при контроле результатов самостоятельной работы студентов: опрос, тестирование, доклад.

4.1.2. Зачет с оценкой проводится с применением следующих методов (средств): метод устного ответа на вопросы билета и дальнейшей беседы по предмету дисциплины, а также устное решение практических задач.

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.

Примерный перечень вопросов к зачету с оценкой

1. Основные теории международной торговли.
2. Сущность внешнеэкономической деятельности.
3. Внешнеэкономические связи страны.
4. Внешнеэкономический комплекс страны.
5. Виды внешнеэкономической деятельности и их характеристика.
6. Внешнеторговая деятельность – приоритетный способ осуществления ВЭД.
7. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ.
8. Полномочия органов государственной власти РФ в сфере государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
9. Инструменты государственного регулирования внешней торговли и их характеристика.
10. Международные торговые соглашения ВТО.
11. Международные торговые организации – ВТамО, ЮНКТАД, ОЭСР, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ.
12. Государственные органы, регулирующие ВЭД и их функции.
13. Государственная программа развития ВЭД в РФ.
14. Институты и инструменты поддержки и развития ВЭД.
15. Внешнеэкономическая деятельность регионов России и ее инфраструктура.
16. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования и их правовое положение участников ВЭД.
17. Институт уполномоченного экономического оператора во ВЭД.
18. Институт таможенного представителя.
19. Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных торговых сделок.
20. Способы оформления международной торговой сделки.
21. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция).
22. Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров: правовой режим и структура.
23. Сущность, функции, содержание и формы международной инвестиционной деятельности и международных инвестиций.
24. Нормативно-правовая база осуществления международной инвестиционной деятельности.
25. Методы регулирования и стимулирования международной инвестиционной деятельности.
26. Создание предприятий с участием иностранных инвесторов.

27. Особые экономические зоны как инструмент привлечения международных инвестиций.
28. Институты международной инвестиционной деятельности.
29. Регулирование международной инвестиционной деятельности региональными соглашениями и международными экономическими организациями.
30. Валютные операции.
31. Формы международных расчетов.
32. Кредитование внешней торговли.
33. Операции на международных биржах. Товарные биржи. Фондовые биржи. Валютные биржи.
34. Международные торги (открытые торги, закрытые торги).
35. Международные аукционы.
36. Виды посреднических операций (дилерские, комиссионные, агентские поручения и др.).
37. Торгово-посреднические фирмы (торговые фирмы, комиссионные фирмы, торговые агенты, брокеры, торговые дома).
38. Понятие и виды аренды.
39. Условия арендного договора.
40. Лизинг. Лизинговые операции.
41. Виды лизинга (финансовый, операционный, возвратный, компенсационный, групповой и др.).
42. Виды объектов интеллектуальной собственности.
43. Классификация форм передачи технологий.
44. Виды лицензий. Лицензионные соглашения.
45. Инжиниринг.
46. Франчайзинг.
47. Современные тенденции развития торговли технологиями.

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

4.3.1. Формируемые компетенции

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ОПК-4	способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик	ОПК-4.1.2	способность понимать основные законы развития экономики и механизмы функционирования и регулирования рыночного хозяйства.
ОПК-5	способность анализировать потенциал регионального, отраслевого и функционального строения национальной экономики»	ОПК-5.2	Умения применять полученные навыки и самостоятельно осуществлять анализ и прогноз потенциала региона, отрасли и национальной экономики.

4.3.2 Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Этап освоения компетенции	Показатели оценивания	Критерии оценивания	Рекомендуемые средства (методы) оценивания
ОПК-4.1.2 способность понимать основные законы развития экономики и механизмы функционирования и регулирования рыночного хозяйства	– анализирует действия основных законов развития экономики и на основе анализа делает обобщения, выводы и экономические прогнозы; – определяет механизмы функционирования экономики; классифицирует и характеризует инструменты государственного регулирования экономики	Посещает учебные занятия по дисциплине для получения итоговой оценки. Вовлечен в групповую работу в аудитории и проявляет активность. Добросовестно и в срок выполняет самостоятельную и индивидуальную работу. Свободно использует понятийно-терминологический аппарат.	Устный опрос Тестирование по основным категориям и понятиям Решение типовых ситуаций Рефераты Доклады
ОПК-5.2 Умения	Демонстрирует навык выбора	Самостоятельно определяет	Устное собеседование.

применять полученные навыки и самостоятельно осуществлять анализ и прогноз потенциала региона, отрасли и национальной экономики.	видов и методов проведения анализа и прогноза потенциала региона, отрасли и национальной экономики.	способы и методы анализа и прогноза потенциала региона, отрасли и национальной экономики. Разделяет их на значимые и малозначимые, расставляет приоритеты в последовательности их влияния на эффективность потенциала в регионе, отрасли и в целом по стране. Выполняет технические расчеты по прогнозу потенциала региона, отрасли и национальной экономики.	Доклад. презентация. Защита презентаций. Тестирование по основным категориям и понятиям Круглый стол. Дискуссия.
--	---	--	---

4.3.3 Типовые оценочные средства

Типовые оценочные материалы по теме 1

ТЕМА 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности

Вопросы для проведения опроса:

1. Экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные операции как виды ВЭД.
2. Встречная торговля: сущность и формы.
3. Внешнеэкономическая деятельность регионов России: современное состояние и перспективы развития.
4. Приграничное сотрудничество как средство эффективной интеграции регионов РФ в международную экономику.
5. Торгово-экономические отношения России со странами СНГ.
6. Торгово-экономические отношения России со странами ЕС.

7. Российско-азиатские торгово-экономические отношения.
8. Российско-американские торгово-экономические отношения.

Темы докладов

1. Россия в современном мире и состояние внешнеэкономических связей.
2. Проблемы развития внешней торговли в России.
3. Основные тенденции развития приграничного сотрудничества России и сопредельных государств.

Тестовые задания

1. В качестве видов внешнеэкономической деятельности следует назвать:
 - а) внешнеторговую деятельность
 - б) сотрудничество в сфере культуры
 - в) совместное предпринимательство
 - г) сотрудничество в области спорта
 - д) инвестиционное сотрудничество.
2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия – это сфера:
 - а) экспорта товаров и услуг
 - б) импорт товаров и услуг
 - в) производственной кооперации с иностранным партнёром
 - г) научно-технической кооперации с зарубежными организациями
 - д) все вышеперечисленное.
3. В экспорте России в настоящее время преобладают (расположить в порядке убывания):
 - а) машины, оборудование и транспортные средства
 - б) руда, черные и цветные металлы и изделия из них
 - в) топливо и энергия
4. Преобладающее место во внешней торговле России занимают:
 - а) страны СНГ;
 - б) развитые страны рыночной экономики;
 - в) развивающиеся страны;
 - г) страны Центральной и Восточной Европы.

Типовые оценочные материалы по теме 2

ТЕМА 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ.

Вопросы для проведения опроса:

1. Что понимается под таможенно-тарифным регулированием?
2. Что понимается под нетарифным регулированием?
3. Налоговое регулирование ВТД.
4. Проблемы и направления совершенствования государственного регулирования ВЭД в РФ.
5. Методологии ведения таможенной статистики внешней торговли и статистики взаимной торговли государств– членов ЕАЭС.
6. Государственная программа развития ВЭД в РФ.
7. Международные торговые соглашения ВТО.
8. Международные торговые организации – ВТамО, ЮНКТАД, ОЭСР, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ, Международная торговая палата.
9. Нормативное регулирование ВЭД в РФ.

Темы докладов

1. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне государства, региона.
2. Организация управления ВЭД предприятия.
3. Прямое и косвенное регулирование внешнеэкономической деятельности в России.
4. Основные нормативно-правовые акты, составляющие основу государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России.

Тестовые задания

1. Эффект от валютного и таможенного регулирования, налогообложения ВЭД –
 - а) основной показатель воздействия ВЭД на национальную экономику;
 - б) показатель уровня благосостояния населения страны;
 - в) мультипликационный эффект инвестиционной деятельности;
 - г) фискальная часть эффективности ВЭД.
2. Уровни внешнеторговых связей:
 - а) государственный;
 - б) ведомственный;
 - в) гражданско-правовой;
 - г) хозяйственный;
 - д) все ответы правильные.
3. Государственное вмешательство в экономику, когда оно под воздействием спешного и радикального разгосударствления экономики практически утратило свою экономическую роль – это:
 - а) модель стагнации экономики;
 - б) модель государства с минимальной ролью в экономике;
 - в) модель дестабилизации экономики;
 - г) модель дезинтеграции экономики.
4. Режим наибольшего благоприятствования – это:
 - а) национальный режим внешней торговли;
 - б) льготный режим международной торговли;
 - в) режим внешней торговли, когда государства предоставляют друг другу те же условия внешнеторговых операций, применяются или будут применяться к третьим странам;
 - г) нормальные возможности для взаимной торговли.
5. Главный инструмент стимулирования экспорта – это:
 - а) лицензирование экспорта;
 - б) государственное страхование экспортных кредитов и экспорта;
 - в) госзаказы на производство и поставку на экспорт товаров;
 - г) государственное кредитование экспорта;
 - д) снижение налогов на экспорт;
 - е) отмена налогов на экспорт;
 - ж) прямое субсидирование экспорта;
 - з) информационное содействие экспортерам.
6. Межгосударственное перемещение трудовых ресурсов со сменой постоянного места жительства это:
 - а) международное движение капиталов;

- б) международная миграция рабочей силы;
- в) международная экономическая интеграция;
- г) международный обмен технологиями.

Типовые оценочные материалы по теме 3

ТЕМА 3. Инфраструктура ВЭД в РФ.

Вопросы для проведения опроса:

1. Государственные органы, регулирующие ВЭД и их функции.
2. Государственная программа развития ВЭД в РФ.
3. Институты и инструменты поддержки и развития ВЭД.

Темы докладов:

1. Минэкономразвития РФ: структура и деятельность в области регулирования внешнеэкономической деятельности.
2. Минпромторг РФ: структура и деятельность в области регулирования внешнеэкономической деятельности.
3. Федеральная служба по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК) России: структура и деятельность в области регулирования внешнеэкономической деятельности.
4. Финансовые и нефинансовые институты поддержки и развития ВЭД в РФ (ГК «Внешэкономбанк», ТПП РФ и т.д.).
5. Управление внешнеэкономической деятельностью в регионе (на примере субъекта федерации).

Тестовые задания

1. Реализация федеральными органами исполнительной власти установленного федеральными законами и иными правовыми актами РФ порядка ввоза и вывоза товаров и транспортных средств, а также меры по выявлению, предупреждению и пресечению нарушений этого порядка, относятся к мерам:

- а) административного регулирования;
- б) экономического регулирования;
- в) валютного регулирования.

2. Какое из ведомств выполняет функции уполномоченного федерального органа исполнительной власти, осуществляющего государственное регулирование внешнеторговой деятельности?

- а) Минэкономразвития РФ
- б) Минпромторг РФ
- в) ФТС России

3. Какой из банков содействует реализации государственной социально-экономической политики, повышению конкурентоспособности национальной экономики и ее модернизации на инновационной основе?

- а) Центральный банк РФ

- б) Внешэкономбанк
- в) Банк «Образование»

4. Может ли Торгово-промышленная палата РФ взаимодействовать с органами государственной власти РФ?

- а) может
- б) не может
- в) может только по вопросам организации внешнеторговой деятельности

5. Входит ли в функции Торгово-промышленной палаты РФ развитие выставочно-ярмарочной и конгрессной инфраструктуры в России?

- а) да, входит
- б) нет, не входит

Типовые оценочные материалы по теме 4

ТЕМА 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД

Вопросы для проведения опроса:

1. Классификация участников ВЭД в зависимости от выполняемых функций (международные организации, государство в лице законодательных органов, государство в лице контролирующих органов, агенты валютного контроля, экспортеры, импортеры, посредники).
2. Институт уполномоченного экономического оператора: современное состояние и перспективы развития.
3. Институт таможенного представителя: современное состояние и перспективы развития.

Темы докладов

1. Транснациональные компании как участники внешнеэкономической деятельности.
2. Международные совместные предприятия и их роль в развитии внешнеэкономической деятельности региона.
3. Развитие института уполномоченного экономического оператора в условиях членства России в ЕАЭС.

Тестовые задания

1. Структурное подразделение управления ВЭД как элемента единой системы внутрифирменного управления – это:
 - а) отдел маркетинга;
 - б) отдел связи с общественностью;
 - в) отдел внешнеэкономической деятельности;
 - г) проектно-диспетчерский отдел.
2. Обязательным условием является:
 - а) конкурентоспособность товара;

- б) декларирование товара;
- в) спрос на товар;
- г) низкая цена товара.

3. По какому признаку нельзя классифицировать участников ВЭД

- а) профилю внешнеэкономической деятельности;
- б) характеру совершаемых внешнеторговых операций;
- в) долгосрочная аренда

4. Какие субъекты международных торговых операций не могут выполнять различные торгово-посреднические функции?

- а) агентские фирмы.
- б) торговые фирмы.
- в) страховые фирмы

Типовые оценочные материалы по теме 5

ТЕМА 5. Институт международной торговой сделки во ВЭД

Вопросы для проведения опроса:

1. Дать определение международной торговой сделки, указать признаки, определяющие международный характер сделки и привести ее характерные черты.
2. Привести классификацию международных торговых сделок (внешнеторговых сделок).
3. Дать определение внешнеторгового контракта как наиболее распространенного способа оформления международной торговой сделки.
4. Описать порядок заключения внешнеторговых сделок, дать определение оферты, акцепта.
5. Дать определение института международной коммерческой сделки (указать правовые основы международных торговых контрактов).
6. Охарактеризовать Венскую конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров, как универсальную правовую норму в области международного торгового права, раскрыть ее основные положения.
7. Раскрыть принципы международных коммерческих договоров (УНИДРУА).

8. Раскрыть международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2010).

Темы докладов

1. Факторы выбора внешнеторгового партнера. Организация работы по сбору информации и изучению контрагентов.
2. Ценовой анализ и обоснование цены при подготовке внешнеторговой сделки.
3. Стандартизация условий международных торговых сделок. ИНКОТЕРМС.

Тестовые задания

1. Импортные операции – это:
 - а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства
 - б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны
 - в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергнувшегося там переработке товара
2. Внешнеторговый контракт – это документ, в котором отражены:
 - а) технический уровень поставляемой продукции
 - б) цена и общая сумма контракта
 - в) срок поставки товара
 - г) все условия договора купли-продажи между импортером и экспортером
3. Предметом договора может быть:
 - а) товар
 - б) услуга
 - в) имущественная часть авторского права
 - г) определение права на промышленную собственность
 - д) все ответы верны
4. К товарообменной торговле относятся:
 - а) встречные закупки;
 - б) бартер;
 - в) экспорт;
 - г) толлинг.
5. Реимпортные операции – это:
 - а) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергнувшегося там переработке товара;
 - б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергнувшегося переработке товара;
 - в) оба ответа правильные;
 - г) оба ответа неправильные.
6. Лица, фирмы и организации, от имени которых заключаются договоры, являются:
 - а) контрагентами;
 - б) импортерами;
 - в) посредниками;
 - г) экспортерами.
7. В зависимости от выполняемых функций внешнеторговые документы делятся на следующие группы:

- а) коммерческие;
- б) по платежно-банковским операциям;
- в) страховые;
- г) транспортные и отгрузочные;
- д) транспортно-экспедиторские;
- е) таможенные;
- ж) все ответы верные.

8 Что из нижеперечисленного включается в преамбулу внешнеторгового контракта:

- а) качество товара;
- б) место и дата подписания контракта;
- д) предмет сделки.

9 Базисные условия поставки в контракте определяют:

- а) распределение расходов по доставке товара между продавцом и покупателем;
- б) степень риска сделки;
- в) ответственность сторон за исполнение контракта.

10 Какие из перечисленных условий контракта купли-продажи являются универсальными?

- а) базисные условия поставки, условия платежа, упаковка и маркировка;
- б) цена контракта, предмет контракта, срок поставки.

11 Какие из перечисленных условий относятся к несущественным условиям международного контракта купли-продажи?

- а) условия приемки-сдачи товара, условия страхования, форс-мажорные обстоятельства, прочие условия;
- б) наименование сторон-участников сделки, санкции и рекламации;
- в) цена контракта.

Типовые оценочные материалы по теме 6

ТЕМА 6. Основы международной инвестиционной деятельности

Вопросы для проведения опроса:

1. Иностранные инвестиции: понятие и характеристика.
2. Создание предприятий с участием иностранных инвесторов.
3. Особые экономические зоны России как инструмент привлечения международных инвестиций: современное состояние и тенденции развития.
4. Транснациональные компании как основные участники международных процессов прямого иностранного инвестирования.
5. Таможенные аспекты привлечения иностранных инвестиций в экономику РФ.
6. Тенденции международного инвестиционного сотрудничества.
7. Государственное регулирование иностранных инвестиций в России.

Темы докладов

1. Формы и методы регулирования инвестиционной деятельности
2. Бизнес-план инвестиционного проекта.
3. Инвестиционное кредитование и проектное финансирование – в чем сходства и различия?
4. Инвестиционная политика предприятия.

Тестовые задания

1. Техническое решение, представленное в документационной форме, в виде полезной модели или промышленного образца, обладающее существенной новизной и явной полезностью – это:

- а) инновация;
- б) изобретение;
- в) инвестиции;
- г) ноу-хау.

2. Процесс хозяйственного и политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их экономик на различных уровнях и в различных формах:

- а) международная экономическая интеграция;
- б) обмен технологиями;
- в) кредитные отношения;
- г) миграция рабочей силы.

3. Приоритетное значение для развития СЭЗ в стране имеют:

- а) финансовые льготы и привилегии;
- б) политическое положение в принимающих странах;
- в) наличие месторождений полезных ископаемых;
- г) общее состояние экономики принимающей страны;
- д) отношение правительства и населения к частной собственности;
- е) наличие высококвалифицированной рабочей силы.

4. В экономической литературе под СЭЗ традиционно понимается:

- а) особая экономическая зона;
- б) беспошлинная складская зона;
- в) беспошлинная торговая зона, где товары иностранного или отечественного производства могут: 1) храниться; 2) продаваться; 3) производиться; 4) покупаться без оплаты обычных таможенных пошлин.

5. К типам свободных экономических зон не относится:

- а) торгово-складская зона;
- б) экспортная промышленная зона;
- в) предпринимательская зона;
- г) оффшорная зона.

6. Какую деятельность не имеют права осуществлять предприятия в оффшорной зоне:

- а) коммерческую;
- б) финансовую;
- в) производственную;
- г) предпринимательскую.

7. К льготам предприятий, действующим в научно-технической зоне, относят:

- а) субсидии от государства;
- б) освобождение от НДС;
- в) пониженный налог на собственность;
- г) отмена НДС.

8. Конечным результатом продуктовой инновации является

- а) продукт
- б) услуга

в) технология

9 Создание новой продукции — это главная составляющая

- а) Инвестиционной деятельности
- б) Инновационной деятельности
- в) Сбытовой деятельности

10. Инвестиции, осуществляемые с целью роста инвестируемого капитала и участия инвестора в управлении объектом инвестирования, называются:

- а) портфельными;
- б) прямыми.

11 Инвестиции, осуществляемые с целью получения текущего дохода, называются:

- а) портфельными;
- б) прямыми.

12 Совокупность затрат, реализуемых в форме вложения капитала в различные отрасли и сферы экономики, в объекты предпринимательской и других видов деятельности в целях получения прибыли (дохода) и достижения положительного социального эффекта, называется-

- а) инвестициями;
- б) капиталовложениями.

Типовые оценочные материалы по теме 7

ТЕМА 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.

Вопросы для проведения опроса:

1. Формы международных расчетов: Банковский перевод.
2. Формы международных расчетов: Аккредитив.
3. Формы международных расчетов: Инкассо.
4. Формы международных расчетов: Банковская гарантия.
5. Кредитование внешней торговли.
6. Лизинг как форма кредитования внешнеэкономической деятельности.

Темы докладов

1. Факторинг и форфейтинг.
2. Организация биржевой торговли в мире и Российской Федерации.
3. Международные торги (открытые торги, закрытые торги).
4. Международные аукционы.

Тестовые задания

1 Как называется биржа, на которой осуществляется купля-продажа акций:

- а) валютная;
- б) товарная;
- в) фондовая.

2. Валютная выручка, поступившая на текущий счет предприятия в рублевом эквиваленте — это:

- а) прибыль предприятия-экспортера;

- б) экспортный доход;
- в) инвестиционный доход;
- г) курсовая разница.

3. Самая простая, самая дешевая, но и самая рискованная для продавца форма расчетов – это:

- а) передача средств «их рук в руки»;
- б) компенсационная;
- в) платеж на открытый счет ;
- г) аванс.

4 Что относится к условиям платежа в контракте:

- а) валюта платежа;
- б) срок и способ платежа;
- в) форма расчетов;
- г) штрафные санкции.

5. Финансовая коммерческая операция на представление одной стороной стороне в исключительное пользование на установленный срок имущества (машин, оборудования, приборов, цехов, заводов и пр.) на основе соответствующего договора – это:

- а) форма кредита;
- б) аренда;
- в) лизинг;
- г) способ купли-продажи.

Типовые оценочные материалы по теме 8

ТЕМА 8. Международные посреднические операции

Вопросы для проведения опроса:

1. Система внутренних посредников в РФ.
2. Система зарубежных посредников.
3. Формы торгового посредничества во внешнеэкономических сделках.
4. Нормативная правовая база деятельности торговых посредников во внешнеэкономической сфере.

Темы докладов

- 1 Состав полномочий посредника по договору консигнации, по договору комиссии, по договору поручения.
- 2 Содержание агентского соглашения.
3. Договор международного транспортного экспедирования: понятие, сущность, основное содержание.

Тестовые задания

1. Торговые посредники- это:
 - а) брокеры
 - б) поверенные
 - в) комиссионеры
 - г) аукционисты
 - д) дистрибьютеры

2. В чем заключаются действия посредников при торгово-посреднических операциях по различного рода договорам:

- а) сведение продавца и потребителя
- б) получение комиссии
- в) составление договора поручения

3. Какие внешнеторговые операции требуют участия посредника:

- а) дилерские;
- б) комиссионные;
- в) агентские;
- г) фондовые.

4. Основные обязанности брокера:

- а) поиск продавца или покупателя;
- б) сведение продавца с покупателем;
- в) определение условия контракта;
- г) оформление контракта.

5. Посреднические операции представляют собой:

- а) сделки, совершаемые за определенное вознаграждение независимой фирмой или физическим лицом по продаже товара предприятия на внешнем рынке или иностранного товара на внутреннем рынке;
- б) агентские соглашения с посредниками, соглашения с рекламными агентствами и организациями, исследующими таможенные и другие операции;
- в) приобретение товара у иностранного продавца с ввозом в страну импортера с целью последующей перепродажи его, без переработки, иностранному покупателю;
- г) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергнувшегося там переработке товара.

6 В зависимости от объема прав и обязанностей, которыми наделяется посредник, посредничество можно разделить на два вида:

- а) прямое и косвенное;
- б) юридическое и фактическое;
- в) легальное и нелегальное;
- г) документируемое.

Типовые оценочные материалы по теме 9

ТЕМА 9. Арендные операции и технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности

Вопросы для проведения опроса:

1. Аренда и ее виды.
2. Условия арендного договора.
3. Лизинг как разновидность аренды.
4. Рынок технологий.
5. Система международного научно-технического сотрудничества.
6. Факторы, обуславливающие международное научно-техническое сотрудничество.

Темы докладов

1. Международные инжиниринговые операции с участием российских компаний.

2. Организация и техника международной торговли услугами.
3. Организация международного обмена объектами интеллектуальной собственности.
4. Международное производственное и научно-техническое сотрудничество.

Тестовые задания

1. Финансовая коммерческая операция на представление одной стороной стороне в исключительное пользование на установленный срок имущества (машин, оборудования, приборов, цехов, заводов и пр.) на основе соответствующего договора – это:

- а) форма кредита;
- б) аренда;
- в) лизинг;
- г) способ купли-продажи.

2 Долгосрочная аренда (на срок от 6 месяцев до нескольких лет) машин, оборудования, предусматривающая возможность их последующего выкупа арендатором представляют собой:

- а) хайринг;
- б) лизинг;
- в) факторинг;
- г) рентинг.

3 Лизинг - это:

- а) краткосрочная аренда;
- б) среднесрочная аренда;
- в) долгосрочная аренда.

4.4. Методические материалы

Оценивание обучающихся в процессе поэтапного освоения ими, формируемых дисциплиной данной осуществляется с использованием балльно-рейтинговой системы. Рейтинговая оценка по дисциплине осуществляется по 100-балльной шкале и складывается из текущих оценок посещаемости занятий, защиты результатов работ (опрос, доклад, тест), выполняемых на практических занятиях, знаний и умений проверяемых на промежуточной аттестации.

Текущий контроль оценивается интервалом 40–75 баллов, а промежуточная аттестация — 0–15 баллов. Сумма баллов текущего контроля и промежуточной аттестации в интервале 65–100 баллов соответствует положительной оценке знаний, умений, навыков (опыта деятельности) обучающегося и позволяет преподавателю поставить оценку по дисциплине.

При защите результатов работы по темам дисциплины обучающийся получает положительную оценку только в том случае, если он демонстрирует умение работать с материалами, предъявленными к защите и практическими навыками.

Опрос.

Опрос проводится по темам 1,2,3,4,5,6,7,8, 9 и реализуется на основе разноуровневых задач и заданий:

а) **репродуктивного уровня**, позволяющие оценить и диагностировать знание фактического материала (базовые понятия, алгоритмы, факты) и умение правильно использовать специальные термины и понятия, узнавание объектов изучения в рамках определенного раздела дисциплины.

Разные задания этого уровня оцениваются на основании следующих *критериев*:

- точность воспроизведения учебного материала (воспроизведение терминов, алгоритмов, методик, правил, фактов и т.п.);
- точность в описании фактов, явлений, процессов с использованием терминологии;
- точность различения и выделения изученных материалов;

б) **реконструктивного уровня**, позволяющие оценить и диагностировать умения синтезировать, анализировать, обобщать фактический и теоретический материал с формулированием конкретных выводов, установлением причинно-следственных связей;

Критерием оценки является:

- продемонстрирована способность анализировать и обобщать информацию;
- продемонстрирована способность синтезировать на основе данных новую информацию;
- сделаны обоснованные выводы на основе интерпретации информации, разъяснения;
- установлены причинно-следственные связи, выявлены закономерности;

в) **творческого уровня**, позволяющие оценить и диагностировать умения интегрировать знания различных областей, аргументировать собственную точку зрения.

Критерии оценки:

- продемонстрирована способность оценивать, делать заключения с учетом внутренних условий или внешних критериев;
- продемонстрирован междисциплинарный подход к решению задачи, осуществлена интеграция знаний из разных научных областей;
- сформулированы критерии для оценки, создана система доказательств, убедительно аргументирующая выводы, положенные в основу решения задачи.

Оценка «5»	Задание выполнено полностью
Оценка «4»	Задание выполнено с незначительными погрешностями
Оценка «3»	Обнаруживает знание и понимание большей части задания

При оценке доклада используются следующие критерии (каждый критерий - 1 балл):

- соответствие выступления теме, поставленным целям и задачам;
- проблемность / актуальность;
- новизна / оригинальность полученных результатов;
- глубина / полнота рассмотрения темы;
- доказательная база / аргументированность / убедительность / обоснованность выводов;
- логичность / структурированность / целостность выступления;
- речевая культура (стиль изложения, ясность, четкость, лаконичность, красота языка, учет аудитории, эмоциональный рисунок речи, доходчивость, пунктуальность, невербальное сопровождение, оживление речи афоризмами, примерами, цитатами и т.д.);
- используются ссылки на информационные ресурсы (сайты, литература);
- наглядность / презентабельность (если требуется);
- самостоятельность суждений / владение материалом / компетентность.

Оценка «5»	Доклад соответствует всем критериям
Оценка «4»	Доклад выполнен с незначительными погрешностями
Оценка «3»	Доклад соответствует большей части критериев оценки

Общая оценка за доклад учитывает также его презентацию, и ответы на вопросы.

Тесты.

Тестирование проводится по темам 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8,9 и реализуется на основе блока тестовых заданий.

Оценочные параметры тестового задания (пример).

Длительность контроля	15 мин
Предлагаемое количество заданий	10
Критерии оценки:	выполнено верно заданий
«5», если	9-10 правильных ответов
«4», если	7-8 правильных ответов
«3», если	5-6 правильных ответов

Зачет проводится с применением следующих методов: в устной форме *по вопросам и предусматривает обязательное решение задач, кейсов*. Зачет принимает лектор.

Знания, умения, действия обучающегося на зачете оцениваются как «зачтено» или «незачтено».

К зачету допускаются студенты, выполнившие все требования учебной программы, выполнившие в установленные сроки все виды заданий и работ, не имеющие задолженностей по итогам текущего контроля успеваемости.

Подготовка к зачету предусматривает устное повторение пройденного учебного материала по дисциплине (с использованием конспектов, учебных пособий, дополнительной литературы), а также дополнительное конспектирование этих источников по перечню вопросов, выносимых на зачет.

Оценивание обучающегося на зачете по дисциплине

Оценка	Критерии оценки	Результаты обучения
«зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> — анализирует действия основных законов развития экономики и на основе анализа делает обобщения, выводы и экономические прогнозы (ОПК-4); — определяет механизмы функционирования экономики (ОПК-4); — классифицирует и характеризует инструменты государственного регулирования экономики (ОПК-4); - демонстрирует навык выбора видов и методов проведения анализа и прогноза потенциала региона, отрасли и национальной экономики (ОПК-5). 	<p>ОПК-4.1.2 на уровне знаний: основные законы развития экономики и механизмы функционирования и регулирования рыночного хозяйства; формы, принципы и методы регулирования международных экономических отношений; роль таможенной службы в защите национальных интересов России.</p> <p>на уровне умений: анализировать мировые товарные рынки;</p> <p>на уровне навыка (опыта деятельности): оценкой степени влияния отдельных факторов на развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности стран и регионов.</p> <p>ОПК-5.2 на уровне знаний: понятийно-категориальный аппарат, показатели, характеристика, основные тенденции развития</p> <p>на уровне умений: выявлять и анализировать основные тенденции развития национальных экономик РФ.</p> <p>на уровне навыка (опыта деятельности): основными приемами анализа микро- и макроэкономических процессов; методикой; оценкой степени влияния отдельных факторов на</p>
«не зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> — не анализирует действия основных законов развития экономики и на основе анализа делает обобщения, выводы и экономические прогнозы (ОПК-4); — не определяет механизмы функционирования экономики (ОПК-4); — не классифицирует и характеризует инструменты государственного регулирования экономики (ОПК-4); - не демонстрирует навык выбора видов и методов проведения анализа и прогноза потенциала региона, отрасли и национальной экономики (ОПК-5). 	

		развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности регионов.
--	--	---

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Цель методических рекомендаций - обеспечить студенту оптимальную организацию процесса изучения дисциплины, а также выполнения различных форм самостоятельной работы.

К зачету по дисциплине «Правовые и экономические основы ВЭД» необходимо готовиться целенаправленно, регулярно, систематически и с первых дней обучения по данной дисциплине. Попытки освоить дисциплину в период зачетно-экзаменационной сессии, как правило, показывают не слишком положительные результаты.

В самом начале освоения дисциплины студентам необходимо ознакомиться со следующей учебно-методической документацией:

- с содержанием рабочей программы дисциплины «Правовые и экономические основы ВЭД», в том числе с целями и задачами дисциплины, ее связями с другими дисциплинами образовательной программы,
- перечнем знаний, умений, которыми обучающийся должен овладеть;
- тематическими планами занятий;
- контрольными мероприятиями;
- учебником, учебными пособиями, а также электронными ресурсами, рекомендованными для изучения дисциплины «Правовые и экономические основы ВЭД»;
- перечнем вопросов к зачету и заданий.

Систематическое выполнение заданий учебной работы на лекциях и семинарских занятиях позволит успешно освоить дисциплину и создать хорошую базу для сдачи зачета.

Промежуточная аттестация по дисциплине «Правовые и экономические основы ВЭД» проводится в соответствии с Учебным планом по семестрам – в 7 семестре для очной формы обучения в виде зачета.

Обучающийся допускается к зачету по дисциплине в случае выполнения им учебного плана по дисциплине. В случае наличия учебной задолженности обучающийся отрабатывает пропущенные занятия в форме, предложенной преподавателем.

Обучение по дисциплине «Правовые и экономические основы ВЭД» предполагает контактную форму работы (лекционные, семинарские занятия, а также консультации) и самостоятельную работу обучающихся.

5.1 Методические рекомендации по подготовке к лекционным и семинарским занятиям.

Дисциплина «Правовые и экономические основы ВЭД» ориентирована на формирование у обучающихся систематизированного, комплексного знания о правовых и экономических основах государственного регулирования ВЭД, с учетом норм международного права и обычаев делового оборота..

Изучение дисциплины требует систематического и последовательного накопления знаний, следовательно, пропуски отдельных тем не позволяют глубоко освоить предмет. Именно поэтому контроль над систематической работой студентов всегда находится в центре внимания кафедры.

Студентам необходимо:

- перед каждой лекцией просматривать рабочую программу дисциплины, что позволит сэкономить время на записывание темы лекции, ее основных вопросов, рекомендуемой литературы;
- на отдельные лекции приносить соответствующий материал на бумажных носителях, представленный лектором на портале или присланный на «электронный почтовый ящик группы» (таблицы, графики, схемы). Данный материал будет охарактеризован, прокомментирован, дополнен непосредственно на лекции;
- перед очередной лекцией необходимо просмотреть по конспекту материал предыдущей лекции. При затруднениях в восприятии материала следует обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале опять не удалось, то обратитесь к лектору (по графику его консультаций) или к преподавателю на практических занятиях.

Рекомендации по подготовке к практическим (семинарским) занятиям.

Цель семинарских занятий заключается в ознакомлении обучающихся с новыми подходами к исследованию современного состояния и проблематики государственного регулирования ВЭД, формированию критического подхода к осмыслению действительности, а также выработку навыков работы с научной литературой и библиографией, справочными статистическими изданиями, интернет-ресурсами по тематике дисциплины.

Студентам следует:

- приносить с собой рекомендованную преподавателем литературу к конкретному занятию;
- до очередного практического занятия по рекомендованным литературным источникам проработать теоретический материал, соответствующей темы занятия и отработать задания, определённые для подготовки к практическому занятию;
- при подготовке к практическим занятиям следует обязательно использовать не только лекции, учебную литературу, но и нормативно-правовые акты и материалы правоприменительной практики;
- теоретический материал следует соотносить с правовыми нормами, так как в них могут быть внесены изменения, дополнения, которые не всегда отражены в учебной литературе;
- в начале занятий задать преподавателю вопросы по материалу, вызвавшему затруднения в его понимании и освоении при решении задач, заданных для самостоятельного решения;
- в ходе практического занятия давать конкретные, четкие ответы по существу вопросов;
- на занятии доводить каждую задачу до окончательного решения, демонстрировать понимание проведенных расчетов (анализов, ситуаций), в случае затруднений обращаться к преподавателю.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1. Основная литература.

1. Ашмаров И.А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ашмаров И.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2019.— 330 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Ксенофонтowa Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ксенофонтowa Е.М.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2017.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82262.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Ткаченко М.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ткаченко М.Ф., Шатская И.И.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/40879.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.2. Дополнительная литература.

1. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: курс лекций/ Воробьева Н.В., Грачева Д.О., Цымбаленко Ю.В.— Электрон. текстовые данные.— Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014.— 212 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47324.html>.— ЭБС «IPRbooks».
2. Колесников А.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Колесников А.А.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2016.— 288 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/67620.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Дробот Е.В. Система нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Дробот Е.В.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 200 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/51505.html>.— ЭБС «IPRbooks».

4. Международные валютно-кредитные отношения [Электронный ресурс]: учебное пособие/ С.А. Лукьянов [и др.].— Электрон. текстовые данные.— Екатеринбург: Уральский федеральный университет, ЭБС АСВ, 2015.— 296 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69629.html>.— ЭБС «IPRbooks».
5. Щербина Н.Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]/ Щербина Н.Г., Щербина Е.М.— Электрон. текстовые данные.— Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012.— 184 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.

ТЕМА 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности

1. Ашмаров И.А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ашмаров И.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2019.— 330 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ксенофонтова Е.М.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2017.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82262.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Ткаченко М.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ткаченко М.Ф., Шатская И.И.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/40879.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: курс лекций/ Воробьева Н.В., Грачева Д.О., Цымбаленко Ю.В.— Электрон. текстовые данные.— Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014.— 212 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47324.html>.— ЭБС «IPRbooks».
5. Колесников А.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Колесников А.А.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2016.— 288 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/67620.html>.— ЭБС «IPRbooks».

ТЕМА 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ.

1. Ашмаров И.А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ашмаров И.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2019.— 330 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ксенофонтова Е.М.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2017.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82262.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Ткаченко М.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ткаченко М.Ф., Шатская И.И.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/40879.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: курс лекций/ Воробьева Н.В., Грачева Д.О., Цымбаленко Ю.В.— Электрон. текстовые данные.— Ставрополь:

- Ставропольский государственный аграрный университет, 2014.— 212 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47324.html>.— ЭБС «IPRbooks».
5. Колесников А.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Колесников А.А.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2016.— 288 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/67620.html>.— ЭБС «IPRbooks».
 6. Дробот Е.В. Система нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Дробот Е.В.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 200 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/51505.html>.— ЭБС «IPRbooks».
 7. Щербина Н.Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]/ Щербина Н.Г., Щербина Е.М.— Электрон. текстовые данные.— Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012.— 184 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html>.— ЭБС «IPRbooks»

ТЕМА 3. Инфраструктура ВЭД в РФ.

1. Ашмаров И.А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ашмаров И.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2019.— 330 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ксенофонтова Е.М.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2017.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82262.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Ткаченко М.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ткаченко М.Ф., Шатская И.И.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/40879.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: курс лекций/ Воробьева Н.В., Грачева Д.О., Цымбаленко Ю.В.— Электрон. текстовые данные.— Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014.— 212 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47324.html>.— ЭБС «IPRbooks».

ТЕМА 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД

1. Ашмаров И.А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ашмаров И.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2019.— 330 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ксенофонтова Е.М.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2017.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82262.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Ткаченко М.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ткаченко М.Ф., Шатская И.И.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/40879.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: курс лекций/ Воробьева Н.В., Грачева

- Д.О., Цымбаленко Ю.В.— Электрон. текстовые данные.— Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014.— 212 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47324.html>.— ЭБС «IPRbooks».
5. Колесников А.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Колесников А.А.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2016.— 288 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/67620.html>.— ЭБС «IPRbooks».
 6. Дробот Е.В. Система нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Дробот Е.В.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 200 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/51505.html>.— ЭБС «IPRbooks».
 7. Международные валютно-кредитные отношения [Электронный ресурс]: учебное пособие/ С.А. Лукьянов [и др.].— Электрон. текстовые данные.— Екатеринбург: Уральский федеральный университет, ЭБС АСВ, 2015.— 296 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69629.html>.— ЭБС «IPRbooks».
 8. Щербина Н.Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]/ Щербина Н.Г., Щербина Е.М.— Электрон. текстовые данные.— Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012.— 184 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html>.— ЭБС «IPRbooks»

ТЕМА 5. Институт международной торговой сделки во ВЭД

1. Ашмаров И.А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ашмаров И.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2019.— 330 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ксенофонтова Е.М.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2017.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82262.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Ткаченко М.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ткаченко М.Ф., Шатская И.И.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/40879.html>.— ЭБС «IPRbooks»

ТЕМА 6. Основы международной инвестиционной деятельности

1. Ашмаров И.А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ашмаров И.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2019.— 330 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ксенофонтова Е.М.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2017.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82262.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Ткаченко М.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ткаченко М.Ф., Шатская И.И.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/40879.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: курс лекций/ Воробьева Н.В., Грачева Д.О., Цымбаленко Ю.В.— Электрон. текстовые данные.— Ставрополь:

Ставропольский государственный аграрный университет, 2014.— 212 с.—
Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47324.html>.— ЭБС «IPRbooks».

ТЕМА 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.

1. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: курс лекций/ Воробьева Н.В., Грачева Д.О., Цымбаленко Ю.В.— Электрон. текстовые данные.— Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014.— 212 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47324.html>.— ЭБС «IPRbooks».
2. Колесников А.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Колесников А.А.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2016.— 288 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/67620.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Международные валютно-кредитные отношения [Электронный ресурс]: учебное пособие/ С.А. Лукьянов [и др.].— Электрон. текстовые данные.— Екатеринбург: Уральский федеральный университет, ЭБС АСВ, 2015.— 296 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69629.html>.— ЭБС «IPRbooks».

ТЕМА 8. Международные посреднические операции

1. Ашмаров И.А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ашмаров И.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2019.— 330 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ксенофонтова Е.М.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2017.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82262.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Ткаченко М.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ткаченко М.Ф., Шатская И.И.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Троицкий мост, 2016.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/40879.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: курс лекций/ Воробьева Н.В., Грачева Д.О., Цымбаленко Ю.В.— Электрон. текстовые данные.— Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014.— 212 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47324.html>.— ЭБС «IPRbooks».
5. Колесников А.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Колесников А.А.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2016.— 288 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/67620.html>.— ЭБС «IPRbooks».
6. Щербина Н.Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]/ Щербина Н.Г., Щербина Е.М.— Электрон. текстовые данные.— Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012.— 184 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html>.— ЭБС «IPRbooks»

ТЕМА 9. Арендные операции и технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности

1. Ашмаров И.А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ашмаров И.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2019.— 330 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ксенофонтова Е.М.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2017.— 196 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/82262.html>.— ЭБС «IPRbooks».
3. Щербина Н.Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]/ Щербина Н.Г., Щербина Е.М.— Электрон. текстовые данные.— Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012.— 184 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.4. Нормативные правовые документы.

1. Договор о Евразийском экономическом союзе.
2. Таможенный кодекс ЕАЭС.
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).
4. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

6.5. Интернет-ресурсы.

1. www.government.ru – интернет-портал Правительства Российской Федерации.
2. <http://www.garant.ru> - информационно-правовое обеспечение «Гарант».
3. <http://www.konsultantplus.ru> - справочно-правовая система «Консультант плюс».
4. <http://www.customs.ru> - официальный сайт Федеральной таможенной службы.
5. <http://www.vch.ru> - Виртуальная таможня

6.6. Иные источники.

1. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Накарякова В.И. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Накарякова В.И.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2016.— 306 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/50623.html>.— ЭБС «IPRbooks»

7. Материально-техническая база, информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

1. Компьютерный класс
2. Доступ в интернет и локальную сеть Академии
3. Проекционное оборудование
4. Программное обеспечение:
 - Windows/Linux/Mac OS
 - Eviews/Stata/Gretl/

