Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Институт права и национальной безопасности
Кафедра международного права

УТВЕРЖДЕНА
решением кафедры
международного права
Протокол от «26» июня 2017 г.
№ 10

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.В.ДВ.04.01 Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами
(индекс, наименование дисциплины (модуля), в соответствии с учебным планом)

направление подготовки (специальность)

40.04.01 Юриспруденция
(код, наименование направления подготовки (специальности)

Юрист корпорации
(направленность (профиль))

Магистр
(квалификация)

Очная
(форма(ы) обучения)

Год набора - 2018

Москва, 2018 г.

Автор – составитель:
кандидат юридических наук, доцент Прокопьев Е.В.

Заведующий кафедрой международного права д.ю.н., профессор Матвеева Т.Д.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы
2. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы
3. Содержание и структура дисциплины (модуля)
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)
    - 6.1. Основная литература
    - 6.2. Дополнительная литература
    - 6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы
    - 6.4. Нормативные правовые документы
    - 6.5. Интернет-ресурсы
    - 6.6. Иные источники
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами» обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапов:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-2	Способность квалифицированно применять нормативные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности	ПК-2.1.2	способность применять знания о системе и иерархии корпоративного законодательства применительно к отдельным институтам не только корпоративного права, но и гражданского права (вещное право, наследственное право), а также в отношении финансовой деятельности корпорации и в правоотношениях с участием иностранного элемента, при международно-правовой охране интеллектуальных прав, при заключении торговых сделок.
ПК-7	Способность квалифицированно толковать нормативные правовые акты	ПК-7.1.2	способность применять знания о юридической связи норм корпоративного законодательства друг с другом, а также с нормами отдельных институтов гражданского права (вещное право, наследственное право), в отношении заключения торговых сделок и иных сделок с участием корпораций, в том числе на рынке ценных бумаг, в правоотношениях с участием иностранного элемента, при международно-правовой охране интеллектуальных прав.

1.2. В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы:

Профессиональные действия	**Код этапа освоения компетенции**	**Результаты обучения**
- принятие участия в подготовке заключений по правовым вопросам, возникающим в деятельности предприятия	ПК-2.1.2 – –	**на уровне знаний:** о понятии и системе корпоративного законодательства; о способах и механизмах правового регулирования различных видов корпоративных отношений, а также в сфере заключения торговых и иных сделок (договоров);

(корпорации), проектам нормативных актов, поступающих на отзыв; - разработка и принятие участия в разработке документов правового характера. .	–	о правоприменении и видах правонарушений в сфере корпоративного права и отдельных институтах гражданского, торгового и предпринимательского права; - о положении нормативных актов в сфере правового регулирования деятельности субъектов корпоративного права, защиты прав участников корпоративных отношений и ответственности за нарушение корпоративного законодательства и законодательства в сфере заключения торговых сделок, в сфере международной охраны интеллектуальной собственности
		на уровне умений: применять установленные законодательством положения и конструкции в сфере корпоративных правоотношений; юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства в корпоративной правовой сфере; использовать знание иерархии законодательного регулирования отношений с участием корпораций; разбираться в правом статусе субъектов корпоративных правоотношений; критически подходить к оценке реформирования корпоративного законодательства.
- составление проектов сделок, заявлений и других документов, изготовление копии документов и выписки из них, а также дача разъяснения по вопросам совершения нотариальных действий.	ПК-7.1.2 – – – – –	**на уровне знаний:** о понятии, способах и приемах толкования корпоративного, гражданского, предпринимательского, международного, торгового законодательства; о положении нормативных актов в сфере правового регулирования деятельности субъектов корпоративного права, защиты прав участников корпоративных отношений и ответственности за нарушение корпоративного законодательства; о понятийном аппарате и основных понятиях и определениях действующего корпоративного законодательства; о наличии в нормативно-правовых актах корпоративного законодательства специальных правовых понятий, определений, которые имеют многозначный характер; об использовании в нормативно-правовых актах оценочных понятий, выражающих только социальное значение тех или иных явлений.

	–	**на уровне умений:** толковать установленные законодательством положения и конструкции в сфере корпоративных правоотношений; грамотно осуществлять подбор нормативной базы к конкретным ситуациям в корпоративной правовой сфере; использовать знание о способах и приемах толкования нормативных правовых актов, регулирующих отношений с участием корпораций; разбираться в содержании нормативно-правовых актов, регулирующих отношения с участием корпораций, во взаимосвязи с другими нормативными актами; критически подходить к оценке реформирования корпоративного законодательства; вести научную дискуссию по предмету толкования

2. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре ОП ВО

Объем дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 108 а.ч. (3 з.е.)

Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся:

- очная форма обучения: лекции – 4 а.ч., практические занятия – 14 а.ч., самостоятельная работа – 54 а. ч., контроль – 36 а.ч..

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами» относится к обязательным дисциплинам вариативной части. Изучается студентами в 3 семестре на 2 курсе.

Для освоения дисциплины «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами» обучающиеся используют знания, умения, навыки, способы деятельности и установки, сформированные в ходе изучения предметов: «Сравнительное правоведение», «Реформирование гражданского законодательства», «Актуальные проблемы корпоративного права», «Корпоративное право и корпоративное управление», а также в ходе обучения по направлению 40.03.01 «Юриспруденция» квалификации «Бакалавр» по предметам «Теория государства и права», «Конституционное право», «Гражданское право», «Предпринимательское право».

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – экзамен.

3. Содержание и структура дисциплины (модуля)

Структура дисциплины

Таблица 1.

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Очная форма обучения								
Тема 1	Понятие и виды внешнеэкономических сделок		2		4	9	20	УО,СЗ
Тема 2	Вопросы заключения внешнеэкономических сделок: общие положения		2		2	9	10	УО
Тема 3	Кредитно-расчетные отношения при заключении внешнеэкономических сделок.				2	9	12	УО
Тема 4	Роль публичного права при заключении внешнеэкономических сделок.				2	4	6	УО
Тема 5	Разрешение международных коммерческих споров				2	5	6	УО
Промежуточная аттестация		экзамен						
Всего:		**108**	**4**		**14**	**36**	**54**	

Примечание: 1 – формы текущего контроля успеваемости: кейсы задания (КЗ), ситуационные задачи (СЗ), тесты (Т), устный опрос (УО)

Содержание дисциплины (модуля)

Тема 1. Понятие и виды внешнеэкономических сделок

Понятие и признаки внешнеторговой сделки. Коллизионные вопросы внешнеэкономических сделок. Форма внешнеэкономических сделок. Международные договоры и российское законодательство в сфере правового регулирования внешнеэкономической деятельности: общая характеристика.

Тема 2. Вопросы заключения внешнеэкономических сделок: общие положения

Общие требования к процедуре заключения внешнеэкономических сделок в международных договорах и законодательстве различных стран. Требования к форме и содержанию внешнеэкономических сделок: анализ положений Венской конвенции 1980 года.

Принципы международных коммерческих контрактов 2010 года (Принципы УНИДРУА) о форме и содержании внешнеэкономических сделок. Электронная торговля. Сфера применения, общие положения Конвенции ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах (Нью-Йоркская конвенция 2005г)

Тема 3. Кредитно-расчетные отношения при заключении внешнеэкономических сделок.

Основные формы, используемые при заключении внешнеэкономических сделок (международные аккредитивы, инкассо, банковские гарантии и другие). Роль МТП в унификации кредитно-расчетных отношений при реализации внешнеэкономических сделок (Анализ новой редакции (2007 год) Унифицированных правил и обычаев для документарных аккредитивов – UCP 600)

Тема 4. Роль публичного права при заключении внешнеэкономических сделок

Основные положения права ВТО и его роль в правовом регулировании внешнеэкономических сделок. Основные положения права Евразийского экономического союза в сфере внешнеэкономической деятельности. Российское законодательство в сфере публично-правового регулирования внешнеэкономической деятельности.

Тема 5. Разрешение международных коммерческих споров

Судебные и альтернативные способы разрешения коммерческих споров.

Международный коммерческий арбитраж.

Признание и приведение в исполнение иностранных судебных и арбитражных решений.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.В.ДВ.04.01 «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема (раздел)	Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1. Понятие и виды внешнеэкономических сделок	Ситуационные задачи
Тема 2. Вопросы заключения внешнеэкономических сделок: общие положения	Устный опрос
Тема 3. Кредитно-расчетные отношения при заключении внешнеэкономических сделок.	Устный опрос
Тема 4. Роль публичного права при заключении внешнеэкономических сделок.	Устный опрос
Тема 5. **Типовые оценочные материалы по теме**	Устный опрос, реферат

4.1.2. Экзамен проводится с применением следующих методов (средств): метод устного ответа на вопросы билета и дальнейшей беседы по правовым нормам, а также устное решение ситуационных задач.

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

Типовые оценочные материалы по теме 1. Понятие и виды внешнеэкономических сделок

Ситуационные задачи.

Ситуация 1.

03.05.2014 года резидент ООО «Экспедитор» (перевозчик) заключило с нерезидентом компанией JK, Эстония (клиент) договор №06/07 оказания услуг перевозки грузов автомобильным транспортом в международном сообщении.
В соответствии с условиями договора в редакции дополнительного соглашения от 29.11.2014года №1 клиент оплачивает оказанные услуги на основании представленных перевозчиком счета и акта выполненных работ в течение 5 рабочих дней, но не более 360 календарных дней со дня подписания акта выполненных работ.
Перевозчик по исполнение договора оказал клиенту услуги по перевозке груза, и стороны 21.07.2014 года подписали соответствующий акт, стоимость оказанных услуг составила 300 000 евро.Оплата за оказанные услуги в установленный договором срок не произведена.
Нарушило ли ООО «Экспедитор» положения ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»?
Подлежит ли ООО «Экспедитор» привлечению к административной ответственности по ст.15.25 КОАП РФ за нарушение валютного законодательства, если известно, что:
- по итогам таможенной проверки ООО «Экспедитор» было установлено, что по состоянию на13.04.2015 года денежные средства за оказанные услуги не поступили.
- между ООО «Экспедитор» и компанией JK подписано дополнительное соглашение от 25.01.2015 года № 2 к договору, согласно которому срок оплаты оказанных услуг по договору продлевается до 25.03.2015 года.
- между ООО «Экспедитор» и компанией JK велась переписка по поводу оплаты оказанных услуг, ООО «Экспедитор» направлялопретензии об оплате компании JK, компания JK признавало и признает наличие задолженности перед ООО "Экспедитор».
Если ООО «Экспедитор» подлежит к привлечению к административной ответственности то за какое правонарушение, предусмотренноест.15.25 КоАП РФ?

Типовые оценочные материалы по теме 2. Вопросы заключения внешнеэкономических сделок: общие положения

Вопросы для устного опроса:

1. Общие требования к процедуре заключения внешнеэкономических сделок в международных договорах и законодательстве различных стран.
2. Требования к форме и содержанию внешнеэкономических сделок: анализ положений Венской конвенции 1980 года.
3. Принципы международных коммерческих контрактов 2010 года (Принципы УНИДРУА) о форме и содержании внешнеэкономических сделок.
4. Электронная торговля. Сфера применения, общие положения Конвенции ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах (Нью-Йоркская конвенция 2005г).

Типовые оценочные материалы по теме 3. Кредитно-расчетные отношения при заключении внешнеэкономических сделок.

Вопросы для устного опроса:

1. ***Основные формы, используемые при заключении внешнеэкономических сделок (*** международные аккредитивы, инкассо, банковские гарантии и другие).
2. Роль МТП в унификации кредитно-расчетных отношений при реализации внешнеэкономических сделок (Анализ новой редакции (2007 год) Унифицированных правил и обычаев для документарных аккредитивов – UCP 600).

Типовые оценочные материалы по теме 4. Роль публичного права при заключении внешнеэкономических сделок.

Вопросы для устного опроса:

1. Основные положения права Евразийского экономического союза в сфере внешнеэкономической деятельности.
2. Основные положения права ВТО и его роль в правовом регулировании внешнеэкономических сделок.
3. Российское законодательство в сфере публично-правового регулирования внешнеэкономической деятельности.

Типовые оценочные материалы по теме 5. Типовые оценочные материалы по теме

Вопросы для устного опроса:

1. Судебные и альтернативные способы разрешения коммерческих споров.
2. Международный коммерческий арбитраж.
3. Признание и приведение в исполнение иностранных судебных и арбитражных решений.

Перечень рефератов:

1. Понятие и признаки внешнеэкономической сделки.
2. Этапы заключения внешнеэкономической сделки.
3. Конвенция ООН 1980 года о форме и содержании договора международной купли-продажи товаров.
4. Роль обычного права при заключении внешнеэкономической сделки (на примере Принципов международных коммерческих контрактов 2010 года).
5. Автономия воли сторон при заключении внешнеэкономической сделки: опыт разных стран.
6. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности (на примере права Российской Федерации).
7. Роль МТП в унификации кредитно-расчетных отношений при реализации внешнеэкономических сделок.
8. Роль ВТО в правовом регулировании внешнеэкономической деятельности.
9. Способы разрешения споров, вытекающих из внешнеэкономических сделок.
10. Роль центров международного коммерческого арбитража в разрешении внешнеэкономических споров (на примере одного из центров).
11. Право Евразийского экономического союза в сфере внешнеэкономической деятельности.
12. Правовое регулирование электронной торговли: анализ основных положений Нью-Йоркской конвенции 2005 года об использовании электронных сообщений в международных договорах.
13. Признание и исполнение решений иностранных судов и арбитражей.

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

4.3.1. Формируемые компетенции

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции

ПК-2	Способность квалифицированно применять нормативные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности	ПК-2.1.2	способность применять знания о системе и иерархии корпоративного законодательства применительно к отдельным институтам не только корпоративного права, но и гражданского права (вещное право, наследственное право), а также в отношении финансовой деятельности корпорации и в правоотношениях с участием иностранного элемента, при международно-правовой охране интеллектуальных прав, при заключении торговых сделок.
ПК-7	Способность квалифицированно толковать нормативные правовые акты	ПК-7.1.2	способность применять знания о юридической связи норм корпоративного законодательства друг с другом, а также с нормами отдельных институтов гражданского права (вещное право, наследственное право), в отношении заключения торговых сделок и иных сделок с участием корпораций, в том числе на рынке ценных бумаг, в правоотношениях с участием иностранного элемента, при международно-правовой охране интеллектуальных прав.

4.3.2 Типовые оценочные средства

Вопросы для зачета по дисциплине «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами»

1. Понятие и признаки внешнеэкономической сделки.
2. Правовое регулирование внешнеэкономической сделок: общая характеристика.
3. Автономия воли сторон при заключении внешнеэкономической сделки: опыт различных стран.
4. Международных договоры о порядке заключения внешнеэкономических сделок.
5. Российское законодательство о порядке заключения, форме и содержании внешнеэкономических сделок на территории РФ.
6. Роль права ВТО при регулировании внешнеэкономической деятельности.
7. Право ЕС о порядке заключения, форме и содержании внешнеэкономических сделок.
8. Роль права Евразийского экономического союза в регулировании внешнеэкономической деятельности.
9. Понятие и правовое регулирование электронной торговли.

10. Принципы УНИДРУА о порядке заключения, форме и содержании международных коммерческих контрактов.
11. Содержание договора международной купли-продажи товаров: анализ норм Конвенции ООН 1980 года.
12. Правовое регулирование расчетов в рамках внешнеэкономических сделок. Роль МТП.
13. Анализ основных положений новой редакции (2007 г.) Унифицированных правил и обычаев для документарных аккредитивов (UCP 600).
14. Разрешение споров, вытекающих из внешнеэкономических сделок.
15. Роль международного коммерческого арбитража при разрешении споров, вытекающих из внешнеэкономических сделок.
16. Основания и процедура признания и исполнения иностранных судебных и арбитражных решений, вынесенных при разрешении споров, вытекающих из внешнеэкономических сделок: опыт разных стран.

Типовые ситуационные задачи:

Ситуация 1.

Акционерное общество «Вест», являющееся лизинговой компанией, заключило договор лизинга с обществом с ограниченной ответственностью «Трансформер». Согласно указанному договору «Вест» должен был приобрести у завода «Электра» силовую установку и передать ООО «Трансформер». Выбор продавца произвел лизингополучатель. При этом лизингодатель полностью освобождался от ответственности за неисполнение продавцом требований, вытекающих из договора купли-продажи. АО «Вест» заключил договор купли-продажи, однако не предупредило продавца о том, что имущество приобретается для конкретного арендатора. Силовая установка была в установленный срок передана ООО «Трансформер», однако во время гарантийного срока сломалась. Лизингополучатель обратился к продавцу с требованием о замене силовой установки на исправную, однако получил отказ, основанный на том, что продавец не был уведомлен о договоре лизинга и поэтому не связан его условиями. Тогда арендатор обратился к лизингодателю с требованием о расторжении договора и взыскании убытков. Решите дело. Изменится ли решение, если выбор продавца был осуществлен лизингодателем?

Шкала оценивания.

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания	Средства (методы) оценивания
ПК-2.1.2: способность применять знания о системе и иерархии корпоративного законодательства применительно к отдельным институтам не только корпоративного права, но и гражданского права (вещное право, наследственное право),	демонстрация знаний об основных положениях закона в решении спорных ситуаций с участием корпораций; использование знаний законодательства о финансовой деятельности корпорации, наследственных правах с участием корпораций,	квалифицированно применяет знания о системе и иерархии корпоративного законодательства применительно к отдельным институтам корпоративного, гражданского, торгового права, а также применительно к финансовой деятельности	Устный опрос. Ситуационные задачи

а также в отношении финансовой деятельности корпорации, в корпоративных правоотношениях с участием иностранного элемента, при международно-правовой охране интеллектуальных прав, при заключении торговых сделок.	торговых сделок с участием корпораций	корпорации.	
ПК-7.1.2: способность применять знания о юридической связи норм корпоративного законодательства друг с другом, а также с нормами отдельных институтов гражданского права (вещное право, наследственное право), в отношении заключения торговых сделок и иных сделок с участием корпораций, в том числе на рынке ценных бумаг, в правоотношениях с участием иностранного элемента, при международно-правовой	демонстрация знаний о юридической связи норм корпоративного законодательства друг с другом, и отдельными институтами гражданского, предпринимательского, торгового и международного права; применение знаний о способах и приемах толкования норм вещного права, наследственного права, торгового права, международного права; использует комплексный сравнительно-правовой анализ и толкование нормативных правовых актов в корпоративном, торговом, международном праве.	квалифицированно применяет знания о системе способов и приемов толкования в корпоративном праве, и отдельных институтах гражданского, предпринимательского, торгового и международного права; оперирует понятиями вещного права корпораций, наследственные права корпораций и их членов, выделяет особенности заключения торговых и иных сделок с участием корпораций с точки зрения выяснения сути и содержания нормативных правовых актов;	Устный опрос Ситуационные задачи

4.4. Методические материалы

Оценивание обучающихся в процессе поэтапного освоения ими компетенций, формируемых данной дисциплиной осуществляется в форме экзамена, который предполагает оценивание *знаний* с помощью устного собеседования по узловым вопросам.

Знания и умения обучающегося на экзамене оцениваются как «зотлично, «хорошо». «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Оценка	Критерии оценки	Результаты обучения
«отлично»	- квалифицированно применяет знания о системе и иерархии	**ПК-2.1.2** **на уровне знаний:** - о понятии и системе корпоративного

	корпоративного законодательства применительно к отдельным институтам корпоративного, гражданского, торгового права, а также применительно к финансовой деятельности корпорации. - квалифицированно применяет знания о системе способов и приемов толкования в корпоративном праве, и отдельных институтах гражданского, предпринимательского, торгового и международного права; - оперирует понятиями вещного права корпораций, наследственные права корпораций и их членов, выделяет особенности заключения торговых и иных сделок с участием корпораций с точки зрения выяснения сути и содержания нормативных правовых актов	законодательства; - о способах и механизмах правового регулирования различных видов корпоративных отношений, а также в сфере заключения торговых и иных сделок и договоров; - о правоприменении и видах правонарушений в сфере корпоративного права и отдельных институтах гражданского, торгового и предпринимательского права; - о положении нормативных актов в сфере правового регулирования деятельности субъектов корпоративного права, защиты прав участников корпоративных отношений и ответственности за нарушение корпоративного законодательства и законодательства в сфере заключения торговых сделок, в сфере международной охраны интеллектуальной собственности **на уровне умений:** – применять установленные законодательством положения и конструкции в сфере корпоративных правоотношений; – юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства в корпоративной правовой сфере; – использовать знание иерархии законодательного регулирования отношений с участием корпораций; – разбираться в правом статусе субъектов корпоративных правоотношений; – критически подходить к оценке реформирования корпоративного законодательства. **ПК-7.1.2** **на уровне знаний:** – о понятии, способах и приемах толкования корпоративного, гражданского, предпринимательского, международного, торгового

хорошо	- не до конца квалифицированно применяет знания о системе и иерархии корпоративного законодательства применительно к отдельным институтам корпоративного, гражданского, торгового права, а также применительно к финансовой деятельности корпорации. - не до конца квалифицированно применяет знания о системе способов и приемов толкования в корпоративном праве, и отдельных институтах гражданского, предпринимательского, торгового и международного права; - не до конца оперирует понятиями вещного права корпораций, наследственные права корпораций и их членов, выделяет особенности заключения торговых и иных сделок с участием корпораций с точки зрения выяснения сути и содержания нормативных правовых актов	законодательства; – о положении нормативных актов в сфере правового регулирования деятельности субъектов корпоративного права, защиты прав участников корпоративных отношений и ответственности за нарушение корпоративного законодательства; – о понятийном аппарате и основных понятиях и определениях действующего корпоративного законодательства; – о наличии в нормативно-правовых актах корпоративного законодательства специальных правовых понятий, определений, которые имеют многозначный характер; – об использовании в нормативно-правовых актах оценочных понятий, выражающих только социальное значение тех или иных явлений. **на уровне умений:** - толковать установленные законодательством положения и конструкции в сфере корпоративных правоотношений; - грамотно осуществлять подбор нормативной базы к конкретным ситуациям в корпоративной правовой сфере; - использовать знание о способах и приемах толкования нормативных правовых актов, регулирующих отношений с участием корпораций; - разбираться в содержании нормативно-правовых актов, регулирующих отношения с участием корпораций, во взаимосвязи с другими нормативными актами; - критически подходить к оценке реформирования корпоративного законодательства; - вести научную дискуссию по предмету толкования. -
Удовлетворите		

льно неудовлетворительно	Фрагментально квалифицированно применяет знания о системе и иерархии корпоративного законодательства применительно к отдельным институтам корпоративного, гражданского, торгового права, а также применительно к финансовой деятельности корпорации. - частично квалифицированно применяет знания о системе способов и приемов толкования в корпоративном праве, и отдельных институтах гражданского, предпринимательского, торгового и международного права; - частично оперирует понятиями вещного права корпораций, наследственные права корпораций и их членов, выделяет особенности заключения торговых и иных сделок с участием корпораций с точки зрения выяснения сути и содержания нормативных правовых актов - Не	

	квалифицированно применяет знания о системе и иерархии корпоративного законодательства применительно к отдельным институтам корпоративного, гражданского, торгового права, а также применительно к финансовой деятельности корпорации. - не квалифицированно применяет знания о системе способов и приемов толкования в корпоративном праве, и отдельных институтах гражданского, предпринимательского, торгового и международного права; - не оперирует понятиями вещного права корпораций, наследственные права корпораций и их членов, выделяет особенности заключения торговых и иных сделок с участием корпораций с точки зрения выяснения сути и содержания нормативных правовых актов	

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

К экзамену по дисциплине «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами» необходимо готовится целенаправленно, регулярно, систематически и с первых дней обучения по данной дисциплине. Попытки освоить дисциплину в период зачётно-экзаменационной сессии, как правило, показывают не слишком удовлетворительные результаты.

В самом начале освоения дисциплины познакомьтесь со следующей учебно-методической документацией:

- рабочей программой дисциплины «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами»;
- перечнем знаний, умений которыми обучающийся должен овладеть,
- тематическими планами занятий,
- контрольными мероприятиями,
- учебником, учебными пособиями, а также электронными ресурсами,
- перечнем экзаменационных вопросов и заданий.

После этого у вас должно сформироваться четкое представление об объеме и характере знаний, умений, которыми надо будет овладеть по дисциплине. Систематическое выполнение заданий учебной работы на лекциях и семинарских занятиях позволит успешно освоить дисциплину и создать хорошую базу для сдачи зачета.

Промежуточная аттестация по дисциплине «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами» проводится в соответствии с Учебным планом по семестрам – в 3 семестре для очной формы обучения в виде зачета.

Обучающийся допускается к зачету по дисциплине в случае выполнения им учебного плана по дисциплине: выполненных работ. В случае наличия учебной задолженности обучающийся отрабатывает пропущенные занятия в форме, предложенной преподавателем.

Обучение по дисциплине «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами» предполагает контактную форму работы (лекционные, семинарские занятия, а также консультации) и самостоятельную работу обучающихся.

5.1. Методические рекомендации по подготовке к лекционным и семинарским занятиям

Дисциплина «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами » ориентирована на освоение магистрантами наиболее полной информации по вопросам заключения и исполнения договоров с иностранными.

В связи, с чем предполагается следующая последовательность в подготовке обучающихся к лекции:

- ознакомление с материалом предыдущей лекции;
- знакомство с тематикой предстоящей лекции (по тематическому плану, представленному в настоящей рабочей программе дисциплины);
- прочтение и анализ учебных пособий, учебников, научных статей по теме предстоящего лекционного занятия;
- подготовить вопросы, которые вы предполагаете задать лектору по проблеме предстоящей лекции.

Цель семинарских занятий заключается в ознакомлении обучающихся с новыми подходами к исследованию проблемных вопросов правового обеспечения заключения и исполнения договоров с иностранными партнерами. Подготовка к практическим занятиям предполагает проработку ответов на вопросы, предложенные в каждой теме каждого раздела настоящей рабочей программы дисциплины, а также выработку навыков работы с научной юридической литературой и библиографией, справочниками, справочно-правовыми базами. Ряд практических занятий предполагают просмотр проблемных и документальных видеосюжетов, с последующим их обсуждением.

Вопросы для самостоятельной подготовки к семинарским занятиям

Тема 1. Понятие и виды внешнеэкономических сделок.

Вопросы для изучения:

1. Понятие и признаки внешнеторговой сделки.

2. Коллизионные вопросы внешнеэкономических сделок.
3. Форма внешнеэкономических сделок.
4. Международные договоры и российское законодательство в сфере правового регулирования внешнеэкономической деятельности: общая характеристика.

Тема 2. Вопросы заключения внешнеэкономических сделок: общие положения.
Вопросы для изучения:

5. Общие требования к процедуре заключения внешнеэкономических сделок в международных договорах и законодательстве различных стран.
6. Требования к форме и содержанию внешнеэкономических сделок: анализ положений Венской конвенции 1980 года.
7. Принципы международных коммерческих контрактов 2010 года (Принципы УНИДРУА) о форме и содержании внешнеэкономических сделок.
8. Электронная торговля. Сфера применения, общие положения Конвенции ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах (Нью-Йоркская конвенция 2005г).

Тема 3. Кредитно-расчетные отношения при заключении внешнеэкономических сделок.
Вопросы для изучения:

3. Основные формы, используемые при заключении внешнеэкономических сделок (международные аккредитивы, инкассо, банковские гарантии и другие).
4. Роль МТП в унификации кредитно-расчетных отношений при реализации внешнеэкономических сделок (Анализ новой редакции (2007 год) Унифицированных правил и обычаев для документарных аккредитивов – UCP 600).

Тема 4. Роль публичного права при заключении внешнеэкономических сделок.
Вопросы для изучения:

4. Основные положения права Евразийского экономического союза в сфере внешнеэкономической деятельности.
5. Основные положения права ВТО и его роль в правовом регулировании внешнеэкономических сделок.
6. Российское законодательство в сфере публично-правового регулирования внешнеэкономической деятельности.

Тема 5. Разрешение международных коммерческих споров.
Вопросы для изучения:

4. Судебные и альтернативные способы разрешения коммерческих споров.
5. Международный коммерческий арбитраж.
6. Признание и приведение в исполнение иностранных судебных и арбитражных решений.

5.2. Методические рекомендации к самостоятельной работе

Самостоятельная работа обучающихся направлена на решение следующих задач:

1. Выработка знаний об отдельных специальных аспектах правового регулирования заключения и исполнения договоров с иностранными партнерами;
2. Формирование навыков критического, исследовательского отношения к предъявляемой аргументации, развитие умений схватывания и понимания проблемных вопросов правового обеспечения заключения и исполнения договоров с иностранными партнерами;
3. Развитие и совершенствование способностей к диалогу, к дискуссии, к формированию и логически аргументированному обоснованию собственной позиции по

тому или иному вопросу в разрешении методологических проблем в области правового обеспечения заключения и исполнения договоров с иностранными партнерами;

4. Развитие и совершенствование практических навыков при самостоятельном составлении корпоративных документов в сфере заключения и исполнения договоров с иностранными партнерами.

Для решения первой задачи обучающимся предлагаются аналитический отчет по основным темам дисциплины «Заключение и исполнение договоров с иностранными партнерами». Результаты работы обсуждаются на практических занятиях.

Для решения второй задачи – необходимо подготовить презентацию по предлагаемым научным статьям/текстам относительно методологических вопросов, связанных с рассматриваемыми вопросами. Проверка выполнения заданий осуществляется как на практических занятиях с помощью устных выступлений обучающихся (при опросе) и их коллективного обсуждения (в форме групповых дискуссий).

Для решения третьей задачи –организуются специальные учебные занятия в виде «свободно плавающей дискуссии» или мозгового штурма, при подготовке к которым обучающиеся заранее распределяются по группам, отстаивающим ту или иную точку зрения по обсуждаемой проблеме.

Для решения четвёртой задачи –необходимо предоставить проект того или иного документа.

5.3. Методические рекомендации по решению ситуационных задач и кейс-заданий

Прежде чем приступить к ответам на поставленные в ситуационных задачах и кейс-заданиях вопросы, необходимо изучить соответствующие разделы учебников, комментариев к законам, определить и исследовать относящиеся к данной теме нормативные акты, подобрать научную литературу. Не следует ограничиваться рекомендованной научной литературой и нормативными актами, поскольку их перечень, как правило, является приблизительным.

При подборке необходимого материала полезно использовать электронные информационно-справочные правовые системы типа «Гарант», «Консультант», «Кодекс», «Референт», «Эталон», «АРМ-юрист» и др., а кроме того публикации в сети «Интернет».

При решении задачи и кейс-заданий на основе изученного материала необходимо дать аргументированные ответы на поставленные вопросы. Обязательны ссылки на действующие нормативные акты и разъяснения высших судебных органов. Если в задаче и кейс-задании несколько вопросов или они предусматривают несколько способов разрешения развития ситуации из-за неясности каких-либо факторов, то нужно последовательно дать на каждый из поставленных вопросов ответ и рассмотреть все ситуации. При решении задачи и кейс-задания следует обратиться к списку нормативных и правоприменительных актов, указанных в рабочей программе.

5.4. Методические рекомендации по выполнению тестовых заданий

Тестирование — это исследовательский метод, который позволяет вы-явить уровень знаний, умений и навыков, способностей и других качеств обучающегося. В результате тестирования обычно получают некоторую количественную характеристику, показывающую меру усвоения учебного материала обучающимся. Тесты – система заданий специфической формы, применяемая в сочетании с определенной методикой измерения и оценки результата. Тестовое задание – это диагностическое задание в виде задачи или вопроса с четкой инструкцией к выполнению и обязательно с эталоном ответа или алгоритмом требуемых действий.

При выполнении предложенных на занятии тестовых заданий, обучающемуся следует внимательно прочитать каждый из поставленных вопросов. Это позволит определить область знаний, проверить наличие которых призван тот или иной вопрос.

После ознакомления с вопросом следует приступать к прочтению предлагаемых вариантов ответа. Причем, рекомендуем прочитать все варианты, даже если один из них кажется вполне удовлетворительным. В качестве ответа надлежит выбрать тот, который соответствующий правильному ответу. Обучающийся должен дать один или несколько вариантов правильного ответа из предложенного списка ответов. При поиске ответа необходимо проявлять внимательность. Прежде всего, следует иметь в виду, что в предлагаемом задании всегда будет один правильный и один неправильный ответ. Всех правильных или всех неправильных ответов (если это специально не оговорено в формулировке вопроса) быть не может. Нередко в вопросе уже содержится смысловая подсказка, что правильным является только один ответ, поэтому при его нахождении продолжать дальнейшие поиски уже не требуется.

На отдельные тестовые задания не существует однозначных ответов, поскольку хорошее знание и понимание содержащегося в них материала позволяет найти такие ответы самостоятельно. Именно на это обучающимся следует ориентироваться, поскольку полностью запомнить всю получаемую информацию и в точности ее воспроизвести при ответе невозможно. Кроме того, вопросы в тестах могут быть обобщенными, не затрагивать каких-то деталей.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

6.1. Основная литература

1. Рузакова О.А. Международное частное право [Электронный ресурс]: учебное пособие/ О.А. Рузакова— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 224 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/10891.html.— ЭБС «IPRbooks»
2. Тихиня В.Г. Международное частное право [Электронный ресурс]: ответы на экзаменационные вопросы/ В.Г. Тихиня, М.Ю. Макарова— Электрон. текстовые данные.— Минск: ТетраСистемс, Тетралит, 2014.— 144 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/28126.html.— ЭБС «IPRbooks»
3. Доронина Н.Г. Международное частное право и инвестиции [Электронный ресурс]: монография/ Н.Г. Доронина, Н.Г. Семилютина— Электрон. текстовые данные.— М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, Контракт, 2013.— 271 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/23018.html.— ЭБС «IPRbooks»

6.2. Дополнительная литература.

1. Богуславский М.М. Международное частное право: Учебник. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Норма, 2010.
2. Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право. Учебник для академического бакалавра. М. Издательсво Юрайт. 2016
3. Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право. Конспект лекций. М. Издательство Юрайт. 2014
4. Комментарий к ГК РФ в 2 томах. Том 2. Части 3,4 // Под ред. Т.Е.Абовой, М.М.Богуславского, А.Г.Светланова. М.Юрайт. 2010
5. Международное частное право: Учебник / Министерство образования и науки РФ. Московская государственная юридическая академия им. О.Е. Кутафина; Отв. ред. Г.К. Дмитриева. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2014

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.

1. Audit B. Droit International Prive. Paris: Economica,2006
2. Bezbakh V. Civil Law of Industrially Developed Countries. – In: Russian Civil and Commercial Law. Vol. 1. General Provisions, Property. Edited and translated by William E. Butler. London: Wildy, Simmons and Hill Publishing, 2009
3. Dicey and Morris/ On the Conflict of Laws. V/1/ London, 2000
4. Szaszy I. International Civil Procedure. A Comparative Stady. Budapest, 1967
5. Ануфриева Л.П.Международное частное право : В 3-х т.Том 1 .Общая часть:Учебник.-М.,2000.
6. Ануфриева Л.П. Международное частное право: В 3-х т. Том 2.Особенная часть :Учебник.-М.,2000.
7. Ануфриева Л.П. Международное частное право: В 3-х т. Том 3. Трансграничное банкротство. Международный коммерческий арбитраж. Международный гражданский процесс:Учебник.-М.,2001.

6.4. Нормативные правовые документы

1. Конституция РФ 1993 г. // РГ. 1993. 25 декабря.
2. Арбитражный процессуальный кодекс РФ: Федеральный закон от 24.07.2002 г. // СЗ РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.
3. Гражданский кодекс РФ. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 г. // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
4. Гражданский кодекс РФ. Часть вторая: Федеральный закон от 26.01.1996 г. // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
5. Гражданский кодекс РФ. Часть третья: Федеральный закон от 26.11.2001 г. // СЗ РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.
6. Гражданский процессуальный кодекс РФ: Федеральный закон от 14.11.2002 г. // СЗ РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.
7. Кодекс торгового мореплавания РФ: Федеральный закон от 30.04.1999 г. // СЗ РФ. 1999. № 18. Ст. 207.
8. Семейный кодекс РФ: Федеральный закон от 29.12.1995 г. // СЗ РФ. 1996. № 1 . Ст. 16.
9. О международных договорах Российской Федерации: Федеральный закон от 15.07.1995 г. // СЗ РФ. 1995. № 29. Ст. 2757.
10. О международном коммерческом арбитраже: Закон РФ от 07.07.1993 № 5338-1;
11. Конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 10 июня 1958 г.);
12. Конвенция об урегулировании инвестиционных споров между государствами и физическими или юридическими лицами других государств (ИКСИД/ICSID) (Вашингтон, 18 марта 1965 г.);
13. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.);

Конвенция ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах (Нью-Йорк, 23 ноября 2005 г.);

6.5. Интернет-ресурсы.

1. www.kremlin.ru Президент Российской Федерации
2. www.gov.ru Сервер органов государственной власти Российской Федерации
3. http://www.gov.ru/main/page7.html Федеральное собрание РФ
4. http://www.duma.gov.ru/ Государственная Дума ФС РФ
5. www.vsrf.ru Верховный Суд Российской Федерации
6. www.ksrf.ru Конституционный Суд Российской Федерации

7. http://www.cikrf.ru Центральная избирательная комиссия РФ

Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

1 www.consultant.ru Справочная правовая система «КонсультантПлюс»
2 СПС Гарант v.7 - Справочно-Правовая Система
1 Электронная Библиотека Диссертаций Российской государственной библиотеки ЭБД РГБ. Включает полнотекстовые базы данных диссертаций. http://diss.rsl.ru
3 www.iqlib.ru Электронная библиотека образовательных и научных изданий Iqlib.
5 http://www.cir.ru Университетская информационная система Россия. УИС РОССИЯ.
6. www.public.ru Интернет-библиотека СМИ Public.ru

6.6. Иные источники

1.Соглашение о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности (Киев, 20 марта 1992 г.);
2.Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (Кишинев, 7 октября 2002 г.);
3.Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (Минск, 22 января 1993 г.);
4.Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА, 2010 г.;
5. Регламент Европейского парламента и Совета ЕС от 17 июня 2008 г. N 593/2008 о праве, применимом к договорным обязательствам (Регламент "Рим I")
6. Регламент Европейского парламента и Совета ЕС от 11 июля 2007 г. N 864/2007 о праве, применимом к внедоговорным обязательственным отношениям (Регламент "Рим II")

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Специализированные залы для проведения лекций и аудитории для проведения семинарских и практических занятий с использованием мультимедийного оборудования и возможностью прямого выхода в сеть Интернет.
2. Специализированная мебель и оргсредства: аудитории и компьютерные классы, оборудованные посадочными местами.
3. Технические средства обучения: Персональные компьютеры; компьютерные проекторы; звуковые динамики; программные средства, обеспечивающие просмотр видеофайлов в форматах AVI, MPEG-4, DivX, RMVB, WMV.
4. Лицензионные электронные ресурсы: Windows, Microsoft Office (Excel, InfoPath, PowerPoint, Publisher, Word).
5. Информационные справочные и поисковые системы «Консультант Плюс», «Гарант».