

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Институт государственной службы и управления

Кафедра Правового обеспечения рыночной экономики

УТВЕРЖДЕНА

решением кафедры Правового обеспечения
рыночной экономики

Протокол от 11.07.2019 г. № 15Б

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.ДВ.03.04 «Коммерческое право и/или Процедуры несостоятельности
(Droit commercial et/ou Procedures collectives)»

Коммерч. прав. и несост.
(краткое наименование дисциплины)

40.04.01 Юриспруденция

(код, наименование направления подготовки)

по направлению подготовки

«Гражданское право, семейное право, международное частное право (российско-
французская программа)»
направленность (профиль)

магистр
квалификация

очная
формы обучения

Год набора – 2020

Москва, 2019

Автор–составитель:

кандидат юридических наук, старший преподаватель кафедры Правового обеспечения рыночной экономики, Кравченко Александр Александрович

Заведующий кафедрой:

И.о. заведующего кафедрой Правового обеспечения рыночной экономики, доктор юридических наук, профессор Зайцев В.В.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы	3
2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО	4
3. Содержание и структура дисциплины.....	5
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине.....	7
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины	13
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине	Ошибка! Закладка не определена.
6.1. Основная литература.....	Ошибка! Закладка не определена.
6.2. Дополнительная литература.	Ошибка! Закладка не определена.
6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.	Ошибка! Закладка не определена.
6.4. Нормативные правовые документы.....	Ошибка! Закладка не определена.
6.5. Интернет-ресурсы.	Ошибка! Закладка не определена.
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы	Ошибка! Закладка не определена.

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина Б1.В.ДВ.03.04 «Коммерческое право и/или Процедуры несостоятельности (Droit commercial et/ou Procedures collectives)» обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ДПК-3	Готовность к проведению комплексного анализа правовых норм в сфере гражданского права, семейного права, международного частного права в рамках российского и французского правопорядков	ДПК-3.2	Способность осуществлять мониторинг правоприменительной деятельности во внутригосударственных рамках и на международном уровне

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

Профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Планируемые результаты обучения
Проведение юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, и подготовка квалифицированных юридических заключений и консультаций в сфере гражданского права, семейного права, международного частного права в рамках российской и французской	ДПК-3.2	На уровне знаний: демонстрировать знания сущности норм права, понятия, признаков, системы нормативных правовых актов
		На уровне умений: демонстрировать умения осуществлять наблюдение, анализ, обобщение, оценку информации о качестве принимаемых и действующих нормативных правовых актов, практике применения последних органами государственной власти и местного самоуправления, а также выработку предложений об устранении выявленных недостатков нормотворчества и правоприменения, прогнозирование направлений развития правового регулирования соответствующей сферы общественных отношений.
		На уровне навыков: демонстрировать навыки грамотного и качественного применения нормативных правовых актов в конкретных сферах юридической деятельности и реализации норм права на практике

правовых систем		
-----------------	--	--

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Объем дисциплины

Объем дисциплины Б1.В.ДВ.03.04 «Коммерческое право и/или Процедуры несостоятельности (Droit commercial et/ou Procedures collectives)» составляет 6 зачётных единиц, 216 часов.

По очной форме обучения количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем, составляет 48 часа: лекции – 10 часов, лабораторные работы – 8, практические занятия – 30 часов. Самостоятельная работа составляет 132 часов. Контроль – 36 часов.

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.ДВ.03.04 «Коммерческое право и/или Процедуры несостоятельности (Droit commercial et/ou Procedures collectives)» изучается на 2 курсе в 3 семестре в соответствии с учебным планом. Дисциплина относится к дисциплинам по выбору Вариативной части Блока Б1 «Дисциплины (модули)».

Дисциплина Б1.В.ДВ.03.04 «Коммерческое право и/или Процедуры несостоятельности (Droit commercial et/ou Procedures collectives)» реализуется после изучения Б1.В.02 «Актуальные проблемы теории государства и права» (1 семестр).

Форма промежуточной аттестации: экзамен.

3. Содержание и структура дисциплины

№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости**, промежуточной аттестации***
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 1	Коммерческий кодекс Франции: структура и содержание. Code de Commerce 2000 et 2007	20	2		2		16	О
Тема 2	Общие принципы торговли Les règles et des principes générales du commerce	20		2	2		16	О
Тема 3	Свобода цен и конкуренции la liberté des prix et de la concurrence	20	2		2		16	О
Тема 4	Субъекты торговых отношений. Коммерческие компании и экономические	18			2		16	О

	группы интересов les sociétés commerciales et le groupement d'intérêt économique							
Тема 5	Коммерческие сделки. Acte de commerce	22	2		4		16	О
Тема 6	Формы продаж formes de vente	22		2	4		16	
Тема 7	Коммерческие бумаги Les effets de commerce et les garanties	20			4		16	
Тема 8	Международно- правовые механизмы защиты прав коммерческих организаций Mécanismes juridiques internationaux pour protéger les droits des entités commerciales	24	2	2	4		16	
Тема 9	Ответственность за нарушение условий коммерческих сделок La responsabilité en cas de violation des termes de transactions commerciales	12	2		6		4	
Промежуточная аттестация		36						экзамен
Всего:		216	10	8	30		132	

Примечание:

* – формы текущего контроля успеваемости: опрос (О).

Содержание дисциплины

Тема 1. Коммерческий кодекс Франции: структура и содержание. Code de Commerce 2000 et 2007

Общая характеристика коммерческого кодекса Франции. Этапы создания коммерческого кодекса Франции: законодательная часть - 2000 г. и регламентарная - 2007 года. Значение Постановления № 2000-912 от 18 сентября 2000 года. Закон от 17 марта 1909 о залоге продажи и торгового фонда. Постановление от 30 сентября 1953 года о коммерческой аренде. Закон от 24 июля 1966 года о коммерческих компаниях Закон от 25 января 1985 года о реорганизации и ликвидации коммерческих компаний. Сфера действия коммерческого кодекса Франции. Общая характеристика гражданского кодекса Франции.

Тема 2. Общие принципы торговли Les règles et des principes générales du commerce

Подходы к классификации принципов торговли. Структура и содержание торгового процесса.

Тема 3. Свобода цен и конкуренции la liberté des prix et de la concurrence

Понятие свободной конкуренции. Условия свободной конкуренции. Соотношение понятие

«свободная конкуренция», “свободное ценнообразование” и “свобода предпринимательства»

Тема 4. Субъекты торговых отношений. Коммерческие компании и экономические группы интересов les sociétés commerciales et le groupement d'intérêt économique

Правовой статус трейдеров, брокеров, экспедиторов, перевозчиков, торговых агентов и бизнес. Понятие коммерческой компании . Порядок создания и регистрации коммерческих компаний. Классификация коммерческих компаний.

Тема 5. Коммерческие сделки. Acte de commerce

Понятие и виды коммерческих сделок. Процедура заключения.

Тема 6. Формы продаж formes de vente

Порядок организации ликвидации товаров. Порядок организации продаж. Порядок организации открытого аукциона.

Тема 7. Коммерческие бумаги Les effets de commerce et les garanties

Понятие «коммерческой бумаги» и его преимущества. Еврокоммерческая бумага. Оценка коммерческой бумаги.

Тема 8. Международно-правовые механизмы защиты прав коммерческих организаций Mécanismes juridiques internationaux pour protéger les droits des entités commerciales

Международное торговое право. Право ВТО: этапы становления и развития. Источники международного права.

Тема 9. Ответственность за нарушение условий коммерческих сделок La responsabilité en cas de violation des termes de transactions commerciales

Меры экономической ответственности. Уголовно-правовая ответственность: основания и состав преступлений.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.В.ДВ.03.04 «Коммерческое право и/или Процедуры несостоятельности (Droit commercial et/ou Procédures collectives)» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема	Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1. Коммерческий кодекс Франции: структура и содержание. Code de Commerce 2000 et 2007	Опрос
Тема 2. Общие принципы торговли Les règles et des principes générales du commerce	Опрос
Тема 3. Свобода цен и конкуренции la liberté des prix et de la concurrence	Опрос
Тема 4. Субъекты торговых отношений. Коммерческие компании и экономические группы интересов les sociétés commerciales et le groupement d'intérêt économique	Опрос

Тема 5. Коммерческие сделки. Acte de commerce	Опрос
Тема 6. Формы продаж formes de vente	Опрос
Тема 7. Коммерческие бумаги Les effets de commerce et les garanties	Опрос
Тема 8. Международно-правовые механизмы защиты прав коммерческих организаций Mécanismes juridiques internationaux pour protéger les droits des entités commerciales	Опрос
Тема 9. Ответственность за нарушение условий коммерческих сделок La responsabilité en cas de violation des termes de transactions commerciales	Опрос

4.1.2. Промежуточная аттестация: экзамен в форме устных ответов на вопросы и решение задач.

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости.

Преподаватель оценивает уровень подготовленности обучающихся к занятию по устным ответам на вопросы (опрос) преподавателя по теме занятия.

Критерии оценивания ответов:

- степень усвоения понятий и категорий по теме;
- умение работать с документальными и литературными источниками;
- грамотное и последовательное изложение материала по поставленным вопросам;
- наличие собственной обоснованной позиции по вопросам.

Оценка знаний, умений, навыков проводится на основе балльно-рейтинговой системы 70% из 100% (70 баллов из 100) - вклад по результатам посещаемости занятий, активности на занятиях, участия в обсуждениях, ответов на вопросы преподавателя в ходе занятия.

Типовые оценочные материалы для проведения опроса:

Тема 1. Коммерческий кодекс Франции: структура и содержание. Code de Commerce 2000 et 2007

1. Общая характеристика коммерческого кодекса Франции. Этапы создания коммерческого кодекса Франции: законодательная часть - 2000 г. и регламентарная - 2007 года.
2. Значение Постановления № 2000-912 от 18 сентября 2000 года.
3. Закон от 17 марта 1909 о залоге продажи и торгового фонда.

Тема 2. Общие принципы торговли Les règles et des principes générales du commerce

1. Подходы к классификации принципов торговли.
2. Структура торгового процесса.
3. Содержание торгового процесса.

Тема 3. Свобода цен и конкуренции la liberté des prix et de la concurrence

1. Понятие свободной конкуренции.
2. Условия свободной конкуренции.
3. Соотношение понятие «свободная конкуренция», «свободное ценнообразование» и «свобода предпринимательства».

Тема 4. Субъекты торговых отношений. Коммерческие компании и экономические группы интересов les sociétés commerciales et le groupement d'intérêt économique

1. Правовой статус трейдеров, брокеров, экспедиторов, перевозчиков, торговых агентов и бизнес.
2. Понятие коммерческой компании .
3. Порядок создания и регистрации коммерческих компаний.

Тема 5. Коммерческие сделки. Acte de commerce

1. Понятие коммерческих сделок.
2. Виды коммерческих сделок.
3. Процедура заключения.

Тема 6. Формы продаж formes de vente

1. Порядок организации ликвидации товаров,
2. Порядок организации продаж.
3. Порядок организации открытого аукциона.

Тема 7. Коммерческие бумаги Les effets de commerce et les garanties

1. Понятие «коммерческой бумаги» и его преимущества.
2. Еврокоммерческая бумага.
3. Оценка коммерческой бумаги.

Тема 8. Международно-правовые механизмы защиты прав коммерческих организаций
Mécanismes juridiques internationaux pour protéger les droits des entités commerciales

1. Международное торговое право.
2. Право ВТО: этапы становления и развития.
3. Источники международного права.

Тема 9. Ответственность за нарушение условий коммерческих сделок La responsabilité en cas de violation des termes de transactions commerciales

1. Меры экономической ответственности.
2. Уголовно-правовая ответственность: основания и состав преступлений.

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.**4.3.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Показатели и критерии оценивания компетенций с учетом этапа их формирования**

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ДПК-3	Готовность к проведению комплексного анализа правовых норм в сфере гражданского права, семейного права, международного частного права в рамках российского и французского правопорядков	ДПК-3.2	Способность осуществлять мониторинг правоприменительной деятельности во внутригосударственных рамках и на международном уровне

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
ДПК-3.2	Обучающийся	Обучающийся демонстрирует знание

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
	самостоятельно осуществляет мониторинг правоприменительной деятельности во внутригосударственных рамках и на международном уровне	особенностей правового мониторинга правоприменительной деятельности во внутригосударственных рамках и на международном уровне, умение осуществлять наблюдение, анализ, обобщение, оценку информации о качестве принимаемых и действующих нормативных правовых актов, практике применения последних органами государственной власти и местного самоуправления, а также выработку предложений об устранении выявленных недостатков нормотворчества и правоприменения, прогнозирование направлений развития правового регулирования соответствующей сферы общественных отношений

4.3.2. Типовые оценочные средства

Примерный перечень вопросов к экзамену:

1. Общая характеристика коммерческого кодекса Франции.
2. Этапы создания коммерческого кодекса Франции: законодательная часть - 2000 г. и регламентарная - 2007 года.
3. Значение Постановления № 2000-912 от 18 сентября 2000 года.
4. Закон от 17 марта 1909 о залоге продажи и торгового фонда.
5. Постановление от 30 сентября 1953 года о коммерческой аренде.
6. Закон от 24 июля 1966 года о коммерческих компаниях.
7. Закон от 25 января 1985 года о реорганизации и ликвидации коммерческих компаний.
8. Сфера действия коммерческого кодекса Франции.
9. Общая характеристика гражданского кодекса Франции.
10. Подходы к классификации принципов торговли.
11. Структура торгового процесса.
12. Содержание торгового процесса.
13. Понятие свободной конкуренции.
14. Условия свободной конкуренции.
15. Понятие свободное ценнообразование.
16. Понятие свобода предпринимательства.
17. Соотношение понятие «свободная конкуренция», «свободное ценнообразование» и «свобода предпринимательства».
18. Правовой статус трейдеров.
19. Правовой статус брокеров.
20. Правовой статус экспедиторов.
21. Правовой статус перевозчиков.
22. Правовой статус торговых агентов.
23. Понятие коммерческой компании.
24. Порядок создания коммерческих компаний.
25. Регистрации коммерческих компаний.

26. Классификация коммерческих компаний.
27. Понятие коммерческих сделок.
28. Виды коммерческих сделок.
29. Процедура заключения коммерческих сделок.
30. Порядок организации ликвидации товаров,
31. Порядок организации продаж.
32. Порядок организации открытого аукциона.
33. Международное торговое право.
34. Право ВТО: этапы становления и развития.
35. Источники международного права.
36. Меры экономической ответственности.
37. Уголовно-правовая ответственность: основания и состав экономических преступлений.
38. Торговые сделки по праву Франции: особенности заключения, исполнения, ответственности.
39. Виды торговых сделок.
40. Разрешение торговых споров по праву Франции.
41. Право собственности и иные вещные права предпринимателей по праву Франции.
42. Понятие экономического права Франции
43. Правовое положение товариществ.
44. Правовое положение акционерных обществ.
45. Романская правовая семья и ее особенности. Рецепция Гражданского кодекса Франции (кодекса Наполеона).
46. Понятие экономического права Франции.
47. Источники торгового права Франции.
48. Концепция хозяйственного права.
49. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) по праву Франции.
50. Понятие недвижимости по праву Франции.
51. Понятие предприятия и сделки с ним.
52. Коммерсанты и торговые сделки.
53. Торговое представительство и посредничество.
54. Договор во французском праве.
55. Французский торговый кодекс (ФТК).
56. Торговые сделки.
57. Публично-правовые требования, предъявляемые к коммерсанту.
58. Правовое положение коммерсанта.
59. Правовое положение обществ (товариществ) с ограниченной ответственностью.
60. Коммандитное товарищество на акциях.

Примерный перечень практических заданий к зачету с оценкой:

1. Проанализируйте с практических позиций торговые сделки по праву Франции, а также особенности их заключения.
2. Проанализируйте эффективность разрешения торговых споров по праву Франции.
3. Проанализируйте с практических позиций правовое положение акционерных обществ.
4. Дайте оценку рецепции Гражданского кодекса Франции (кодекса Наполеона)
5. Раскройте практическую значимость структуры Коммерческого кодекса Франции.

Шкала оценивания

Оценка знаний, умений, навыков проводится на основе балльно-рейтинговой системы: 30% из 100% (или 30 баллов из 100) - вклад в итоговую оценку по результатам промежуточной аттестации.

При оценивании ответа обучающегося в ходе промежуточной аттестации можно опираться на следующие критерии:

Баллы	Критерий оценки
26-30	Обучающийся показывает высокий уровень компетентности, знания программного материала, учебной, периодической и монографической литературы, законодательства и практики его применения, раскрывает не только основные понятия, но и анализирует их с точки зрения различных авторов. Обучающийся показывает не только высокий уровень теоретических знаний, но и видит междисциплинарные связи. Профессионально, грамотно, последовательно, хорошим языком четко излагает материал, аргументированно формулирует выводы. Знает в рамках требований к направлению и профилю подготовки законодательно-нормативную и практическую базу. На вопросы отвечает кратко, аргументировано, уверенно, по существу.
16-25	Обучающийся показывает достаточный уровень компетентности, знания материалов занятий, учебной и методической литературы, законодательства и практики его применения. Уверенно и профессионально, грамотным языком, ясно, четко и понятно излагает состояние и суть вопроса. Знает нормативно-законодательную и практическую базу, но при ответе допускает несущественные погрешности. Обучающийся показывает достаточный уровень профессиональных знаний, свободно оперирует понятиями, методами оценки принятия решений, имеет представление: о междисциплинарных связях, увязывает знания, полученные при изучении различных дисциплин, умеет анализировать практические ситуации, но допускает некоторые погрешности. Ответ построен логично, материал излагается хорошим языком, привлекается информативный и иллюстрированный материал, но при ответе допускает некоторые погрешности. Вопросы не вызывают существенных затруднений.
6-15	Обучающийся показывает достаточные знания материалов занятий, но при ответе отсутствует должная связь между анализом, аргументацией и выводами. На поставленные членами комиссии вопросы отвечает неуверенно, допускает погрешности. Обучающийся владеет практическими навыками, привлекает иллюстративный материал, но чувствует себя неуверенно при анализе междисциплинарных связей. В ответе не всегда присутствует логика, аргументы привлекаются недостаточно веские. На поставленные вопросы затрудняется с ответами, показывает недостаточно глубокие знания.
0-5	Обучающийся показывает слабые знания материалов занятий, учебной литературы, законодательства и практики его применения, низкий уровень компетентности, неуверенное изложение вопроса. Обучающийся показывает слабый уровень профессиональных знаний, затрудняется при анализе практических ситуаций. Не может привести примеры из реальной практики. Неуверенно и логически непоследовательно излагает материал. Неправильно отвечает на вопросы или затрудняется с ответом.

70 баллов из 100 студент может набрать по результатам текущего контроля успеваемости.

Шкала перевода оценки для экзамена (из многобалльной системы в традиционную):

- обучающемуся выставляется оценка «неудовлетворительно» если обучающийся набрал менее 50 баллов,

- оценка «удовлетворительно» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 50 до 65 баллов;

- оценка «хорошо» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 66 до 75 баллов;

- оценка «отлично» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 76 до 100 баллов.

100 баллов выставляется при условии выполнения всех требований, а также при обязательном проявлении творческого отношения к предмету, умении находить оригинальные, не содержащиеся в учебниках ответы, умении работать с источниками, которые содержатся дополнительной литературе к курсу, умении соединять знания, полученные в данном курсе со знаниями других дисциплин.

К сдаче экзамена допускаются студенты, набравшие не менее 40 баллов по итогам текущей аттестации.

4.4. Методические материалы

Процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций проводятся в соответствии с Уставом Академии (утв. Постановлением Правительства Российской Федерации от 12.05.2012 г. N 473), Положением о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов в РАНХиГС (утв. Приказом ректора от 25.01.2012 г. №01-349; изм. от 07.06.2013 г.), Порядок организации и проведения практики обучающихся, осваивающих образовательные программы высшего образования (утв. Приказом ректора от 02.10.2017 г. №02-626).

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Методические рекомендации по организации самостоятельной работы обучающегося

Успешное освоение дисциплины предполагает активное, творческое участие обучающихся во всех формах учебных занятий, определенных для данной дисциплины.

Самостоятельная работа обучающихся предполагает изучение в соответствии с данными методическими рекомендациями учебных материалов, Интернет-ресурсов; выполнение домашних контрольных заданий, подготовка к устному опросу на семинаре.

Для успешного усвоения данной дисциплины обучающийся должен:

- прослушать курс лекций по данной дисциплине;
- систематически готовиться к устным опросам на семинаре.

Контроль самостоятельной работы осуществляется в рамках опроса по темам.

Вопросы для самостоятельной работы:

1. Постановления № 2000-912 от 18 сентября 2000 года.
2. Закон от 17 марта 1909 о залоге продажи и торгового фонда.
3. Постановление от 30 сентября 1953 года о коммерческой аренде.
4. Закон от 24 июля 1966 года о коммерческих компаниях.
5. Закон от 25 января 1985 года о реорганизации и ликвидации коммерческих компаний.
6. Правовой статус трейдеров.
7. Правовой статус брокеров.
8. Правовой статус экспедиторов.

9. Правовой статус перевозчиков.
10. Правовой статус торговых агентов.
11. Понятие коммерческой компании.
12. Регистрации коммерческих компаний.
13. Процедура заключения коммерческих сделок.
14. Право ВТО: этапы становления и развития.
15. Меры экономической ответственности.
16. Уголовно-правовая ответственность: основания и состав экономических преступлений.
17. Право собственности и иные вещные права предпринимателей по праву Франции.
18. Понятие экономического права Франции
19. Правовое положение товариществ.
20. Правовое положение акционерных обществ.

Методические рекомендации по освоению лекций

Работа на лекции является очень важным видом студенческой деятельности для изучения дисциплины. Умение студента сосредоточенно слушать лекции, активно, творчески воспринимать излагаемые сведения является неперенным условием их глубокого и прочного усвоения общекультурных и профессиональных компетенций, на которые нацелена дисциплина.

Внимательное слушание и конспектирование лекций предполагает интенсивную умственную деятельность студента. Конспект является полезным тогда, когда записано самое существенное, основное. Это должно быть сделано самим студентом. Не надо стремиться записать дословно всю лекцию. Запись лекций рекомендуется вести по возможности собственными формулировками. Конспект лучше подразделять на пункты, параграфы, соблюдая красную строку. Принципиальные места, определения, формулы следует сопровождать замечаниями: "важно", "особенно важно", "хорошо запомнить" и т.п. или подчеркивать красной ручкой. Целесообразно разработать собственную символику, сокращения слов, что позволит сконцентрировать внимание студента на важных сведениях.

Прослушивание и запись лекции можно производить при помощи современных устройств (диктофон, ноутбук, смартфон и т.п.). Для удобства восприятия теоретического материала каждая лекция сопровождается электронной презентацией.

Работая над конспектом лекций, всегда следует использовать не только учебник, но и ту литературу, которую дополнительно рекомендовал лектор, в том числе нормативно-правовые акты соответствующей направленности.

При проработке лекционного материала следует иметь в виду, что в лекциях раскрываются наиболее значимые положения и идеи дисциплины, комплексное формирование необходимых компетенций происходит в ходе практических занятий и самостоятельной работы над учебным материалом.

Методические указания по подготовке к практическим занятиям по дисциплине

Для успешного усвоения дисциплины подготовка к занятиям должна носить систематический характер. Для этого необходимо:

1. Познакомиться с планом семинарского занятия.
2. Изучить вопросы в конспекте лекций и раздаточном материале.
3. Подготовиться к устному опросу по заданным вопросам.

Обучающимся рекомендуется изучать как основную, так и дополнительную литературу, а также знакомиться с Интернет-источниками (список приведен в рабочей программе по дисциплине).

При ответах на вопросы преподавателя обучающийся в форме устного сообщения показывает свои знания.

Предлагается следующая структура ответа:

- обозначается проблемное поле;
- последовательно раскрываются важные аспекты вопроса;
- приводятся основные результаты и суждения автора по поводу путей возможного решения рассмотренной проблемы.

Методические указания по подготовке к опросу

Подготовка к занятиям должна носить систематический характер. Это позволит обучающемуся в полном объеме выполнить все требования преподавателя. Обучающимся рекомендуется изучать как основную, так и дополнительную литературу, а также знакомиться с Интернет-источниками.

Подготовка обучающихся к опросу предполагает изучение в соответствии тематикой дисциплины основной и дополнительной литературы, нормативных документов, Интернет-ресурсов.

Методические указания по подготовке контрольных работ

Подготовка к контрольной работе должна осуществляться задолго до ее выполнения в аудитории. Это позволит обучающемуся в полном объеме выполнить все требования преподавателя. Обучающимся рекомендуется изучать как основную, так и дополнительную литературу, а также знакомиться с Интернет-источниками.

Подготовка обучающихся к контрольной работе предполагает изучение в соответствии тематикой дисциплины основной и дополнительной литературы, нормативных документов, Интернет-ресурсов.

Методические указания по подготовке лабораторных работ

Подготовка к лабораторной работе должна осуществляться задолго до ее выполнения в аудитории. Это позволит обучающемуся в полном объеме выполнить все требования преподавателя. Обучающимся рекомендуется изучать как основную, так и дополнительную литературу, а также знакомиться с Интернет-источниками.

Подготовка обучающихся к лабораторной работе предполагает изучение в соответствии тематикой дисциплины основной и дополнительной литературы, нормативных документов, Интернет-ресурсов.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1. Основная литература.

1. Белов В.А. Коммерческое право. Учебник. М., Юрайт, 2016
<http://www.iprbookshop.ru/51783>
2. Пугинский Б.И. Коммерческое право. М.: Изд-во "Зерцало", 2015.
<http://www.iprbookshop.ru/34496>

6.2. Дополнительная литература.

1. Андреев В.А. Коммерческое (торговое) право Учебник. М., Кнорус, 2015
<http://www.iprbookshop.ru/52481>
2. Игнатенко, А. С. Анализ глобальных цепочек в моделях международной торговли / А. С. Игнатенко, В. В. Идрисова, Ю. О. Литвинова. — Москва : Дело, 2017. — 126 с. — ISBN 978-5-7749-1227-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная

система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www-iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/77327.html>

3. Masse Gabriel Le Droit Commercial Dans Ses Rapports Avec Le Droit Des Gens Et Le Droit Civil, Volume 1. 2015 <http://glose.com>

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.

1. Боткин О. И. Научный базис управленческих решений в условиях ВТО / О. И. Боткин, О. И. Гуленок // Журнал экономической теории. - 2014. - № 1. - С. 16-22.

2. Дюмулен, И. И. Международная торговля. Тарифное и нетарифное регулирование : учебное пособие : рекомендовано УМО для студентов, обучающихся по специальности "Мировая экономика" / Дюмулен, Ипполит Ипполитович ; Всероссийская академия внешней торговли Минэкономразвития России. - Издание 3-е. - М. : ГОУ ВПО ВАВТ Минэкономразвития России, 2011. - 518 с. - (Экономист-международник).

3. Калинкина Г.Е. Международная торговля в системе мировой экономики. ВТО. Содействие управлению торговыми потоками [Электронный ресурс]: учебное пособие для вузов/ Калинкина Г.Е., Трибушный И.Ю.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 229 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/20420>

4. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Кочергина Т.Е.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2014.— 204 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/28015>

5. Круглова Н.Ю. Коммерческое право. Учебник. 4-е изд., Юрайт, 2011.

6. Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник для бакалавриата и магистратуры / Кузнецова, Галина Владимировна, Подбиралина, Галина Викторовна ; Российский экономический ун-т им. Г. В. Плеханова. - М. : ЮРАЙТ, 2015. - 572 с. - (Бакалавр и магистр). - Библиогр.: с. 565-571. - ISBN 978-5-9916-3998-9.

7. Портанский, А. П. Многосторонняя торговая система и перспективы ее реформирования / Портанский, Алексей Павлович ; РАН, Институт мировой экономики и международных отношений. - М., 2015. - 151 с. - (Библиотека института мировой экономики и международных отношений). - Библиогр.: с. 150-151. - ISBN 978-5-9535-0439-3.

8. Халевинская, Е. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник : допущ. Минобр. РФ / Е. Д. Халевинская ; Российский государственный торгово-экономический университет. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Магистр : ИНФРА-М, 2011. - 368 с. - ISBN 978-5-16-004569-6 (ИНФРА-М).

9. Шелег Н.С. Международная торговля [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Шелег Н.С., Енин Ю.И.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Высшая школа, 2014.— 512 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/35496>

10. Anne Fauchon Droit commercial : Sociétés commerciales. 2017 <https://www.eyrolles.com>

6.4. Нормативные правовые документы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.: с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ // СЗ РФ. – 04.08.2014. – № 31. – Ст. 4398.

2. Code de commerce (Version consolidée au 1 juin 2017) <https://www.legifrance.gouv.fr/>

3. Code civil francais (Version consolidée au 2 mars 2017) <https://www.legifrance.gouv.fr/>

6.5. Интернет-ресурсы.

1. Официальный сайт Президента Российской Федерации – www.kremlin.ru
2. Официальный сайт Правительства Российской Федерации – www.government.ru
3. Официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации – <http://www.duma.gov.ru>
4. Официальный сайт Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации – <http://www.council.gov.ru>
5. Официальный сайт Федеральных арбитражных судов Российской Федерации – <http://www.arbitr.ru>
6. Официальный сайт Верховного суда Российской Федерации – <http://www.vsrp.ru>
7. Решения Конституционного Суда Российской Федерации – <http://ks.rfnet.ru>
8. Официальный сайт Европейского суда по правам человека – www.echr.coe.int
9. Официальный сайт Европейского суда по правам человека на русском – <http://www.espch.ru>
10. Электронная библиотека юридической литературы: практические пособия, статьи, учебные пособия, классические и современные монографии – <http://www.allpravo.ru>
11. Юридическая научная библиотека – <http://www.lawlibrary.ru>
12. Электронная библиотека научных публикаций eLIBRARY.RU –
13. Литературная информационно-поисковая система – каталог, раздел «Законодательство» – <http://www.ekniga.com.ua>
14. Справочно-правовая система «Право.ru» – <http://docs.pravo.ru>
15. Юридическая Россия – <http://law.edu.ru>
16. Досье законопроектов – <http://www.duma.ru>
17. Российская государственная библиотека – www.rsl.ru
18. Российская национальная библиотека – www.nnir.ru
19. Национальная электронная библиотека – www.nns.ru
20. СПС «Консультант Плюс» – <http://www.consultant.ru>
21. СПС «Гарант» – <http://www.garant.ru>
22. Первая социальная сеть для юристов «Закон.ру» – <http://www.zakon.ru>
23. Журнал «Арбитражная практика» – <http://www.arbitr-praktika.ru>
24. Исследовательский центр частного права – www.privlaw.ru

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Для проведения занятий по дисциплине необходимо следующее материально-техническое обеспечение: учебные аудитории для проведения лекционных и практических занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, помещения для самостоятельной работы.

Программное обеспечение: MS Office Professional Plus 2016.

Информационные справочные системы: Научная библиотека РАНХиГС. URL: <http://lib.ranepa.ru/>; Научная электронная библиотека eLibrary.ru. URL: <http://elibrary.ru/defaultx.asp>; Национальная электронная библиотека. URL: www.nns.ru; Российская государственная библиотека. URL: www.rsl.ru; Российская национальная библиотека. URL: www.nnir.ru; Электронная библиотека Grebennikon. URL: <http://grebennikon.ru/>; Электронно-библиотечная система Издательства «Лань». URL: <http://e.lanbook.com>; Электронно-библиотечная система ЮРАЙТ. URL: <http://www.biblio-online.ru/>.