Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Юридический факультет им. М.М. Сперанского
(наименование структурного подразделения (института/факультета/филиала)
Кафедра предпринимательского и корпоративного права
(наименование кафедры)

УТВЕРЖДЕНА

решением кафедры предпринимательского

и корпоративного права

Протокол от 26 июня 2017 г. № 10

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)
Б1.В.ДВ.07.02Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности
(индекс, наименование дисциплины (модуля), в соответствии с учебным планом)

40.05.01 Правовое обеспечение национальной безопасности
(код, наименование направления подготовки (специальности)

Гражданско-правовой
(профиль)

юрист
(квалификация)

очная
(форма(ы) обучения)

Год набора - 2017

Москва, 2017 г.

Автор(ы)–составитель(и):

Заведующий кафедрой
Предпринимательского и корпоративного права

д.ю.н, профессор Ю.Г. Лескова

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы
2. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы
3. Содержание и структура дисциплины (модуля)
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)
    - 6.1. Основная литература
    - 6.2. Дополнительная литература
    - 6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы
    - 6.4. Нормативные правовые документы
    - 6.5. Интернет-ресурсы
    - 6.6. Иные источники
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина *(Б1.В.ДВ.07.02Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности)* обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-2	способностью юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства	ПК-2.1.6	способность юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства в правовом регулировании гражданско-правовых отношений, включая таможенные, трудовые отношения, отношения в области охраны интеллектуальной собственности, обеспечения экологической безопасности, а также отношения, регулирующие внешнеэкономическую деятельность
ПК-4	способностью квалифицированно применять нормативные правовые акты в профессиональной деятельности	ПК-4.1.8	способность применять нормативные правовые акты в прокурорском надзоре и исполнительном праве, в таможенном праве, в обеспечении экономической и региональной безопасности, в жилищном и наследственном праве, в регулировании внешнеэкономической и рекламной деятельности, в нотариате и адвокатской деятельности, в защите интеллектуальной собственности, в установлении факта недобросовестной конкуренции, а также в разрешении гражданско-правовых споров и достижении третейских соглашений
ПК-5	способностью разрабатывать и правильно оформлять юридические и служебные документы	ПК-5.1.4	способность разрабатывать юридические и служебные документы с целью правового регулирования внешнеэкономической деятельности, оформлять юридические и служебные документы в нотариальной и адвокатской деятельности, а также в исполнительном

			производстве
ПК-6	способностью квалифицированно толковать нормативные правовые акты	ПК-6.1.7	способность квалифицировано толковать нормативные правовые акты, опираясь на правовые системы различных государств и правовых институтов, регулирующие жилищные отношения, наследственные правоотношения, внешнеэкономическую, рекламную деятельности, а также результаты интеллектуальной деятельности

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ *(при наличии профстандарта)*/ трудовые или профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
	ПК-2.1.6	на уровне знаний: действующих нормативно-правовых актов в сфере гражданских правоотношений; правил юридической квалификации гражданских правоотношений.
		на уровне умений: давать правовую оценку фактическим обстоятельствам дела и устанавливать правовые нормы; обобщать, анализировать, воспринимать фактическую и правовую информацию по вопросам гражданского права, определять на ее основе верные и оправданные профессиональные цели и выбирать оптимальные пути их достижения.
		на уровне навыков: навыками разрешения правовых проблем и коллизий в гражданских правоотношениях.
	ПК-4.1.8	на уровне знаний: положений федерального законодательства и других нормативных правовых актов по вопросам гражданского права.
		на уровне умений: анализировать, толковать и правильно применять нормы гражданского права, осуществлять юридическую экспертизу нормативных правовых актов;

		давать квалифицированные юридические заключения; проводить консультации по вопросам гражданского права.
		на уровне навыков: навыком подготовки и написания процессуальных и иных юридических документов, касающихся гражданских правоотношений.
	ПК-5.1.4	на уровне знаний: правил разработки и методику написания различных документов в сфере гражданских правоотношений (гражданско-правовых договоров, исковых заявлений, доверенностей и т.п.);
		на уровне умений: формулировать четко структурированный, логически выверенный и юридически грамотный текст письменного, а также устного публичного выступления в судебных учреждениях, учебных, научных и иных публичных аудиториях и т.п.; давать юридическую оценку фактам и обстоятельствам с целью подготовки юридических документов в сфере гражданского оборота
		на уровне навыков: навыками применения основных понятий, категорий, институтов гражданского права при составлении юридических документов.
	ПК-6.1.7	на уровне знаний: системы правоприменительной практики.
		на уровне умений: использовать отдельные виды и способы толкования норм права и обосновывать их использование исследовать и обобщать правоприменительную практику
		на уровне навыков: опыт вычленять правовые нормы в источниках права; навык анализа структуры правовой нормы и содержания ее структурных элементов; навык делать правовые выводы из диспозиции и санкции нормы для принятия правового решения.

1. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре ОП ВО

Для программ бакалавриата, магистратуры и специалитета с учетом требований настоящего Порядка и Порядков организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам бакалавриата, специалитета, магистратуры и аспирантуры указывается объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся и место дисциплины в структуре образовательной программы

Вариант 1.
Содержание пункта прописывается единым текстом.

Вариант 2.

Объем дисциплины

Указывается в ЗЕ по учебному плану и количество академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Указывается:

– индекс и наименование дисциплины, курс(ы), семестр(ы) или триместр(ы) ее освоения в соответствии с учебным планом;

– дисциплина реализуется после изучения: (наименования дисциплин и модулей в соответствии со схемой формирования компетенций);

2. Содержание и структура дисциплины (модуля)

Для программ бакалавриата, магистратуры и специалитета в соответствии с требованиями соответствующего Порядка организации и осуществления образовательной деятельности, утвержденного приказом Минобрнауки России, в раздел включается описание содержания дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

Описание дается в табличной форме для каждой формы обучения с учетом ее особенностей.

Дополнительно в раздел включает описание содержания дисциплины до уровня описания содержания отдельных тем (разделов) дисциплины (модуля), выполненного в традиционной форме перечня дидактических единиц.

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости**, промежуточной аттестации***
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л/ЭО, ДОТ*	ЛР/ ЭО, ДОТ*	ПЗ/ ЭО, ДОТ*	КСР		
Тема 1	Понятие и виды внешнеэкономической деятельности, источники правового регулирования	11	3		5		3	О, Т, З
Тема 2	Государственное регулирование ВЭД: понятие, виды, принципы. Государственное регулирование ВЭД как система	13	4		6		3	О, Т, З
Тема 3	Таможенное и	11	3		5		3	О, Т, З

	валютное регулирование							
Тема 4	Административные и иные нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности	13	4		6		3	О, Т, З
Тема 5	Правовое регулирование внешнеэкономических сделок	12	4		5		3	О, Т, З
Тема 6	Защита интересов национальной безопасности	12	4		5		3	О, Т, З
Промежуточная аттестация		**36**						**экзамен**
Всего:		**108**	**22**		**32**		**18**	

*** – разработчик указывает необходимые формы текущего контроля успеваемости: курсовые проекты (КП), курсовые работы (КР), контрольные работы (К), опрос (О), тестирование (Т), коллоквиум (Кол), эссе (Эс), реферат (Реф), диспут (Д) и др.*

**** - разработчик указывает необходимые формы промежуточной аттестации: экзамен (Экз), зачет (За), зачет с оценкой (ЗаО).*

Содержание дисциплины (модуля)

Тема 1. Понятие и виды внешнеэкономической деятельности, источники правового регулирования

Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономическая политика России. Развитие и реформирование сферы ВЭД в России. Сущность, принципы, цели и основные элементы внешнеэкономической политики России.

Тема 2. Государственное регулирование ВЭД: понятие, виды, принципы. Государственное регулирование ВЭД как система.

Цели и принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.Участники внешнеторговой деятельности. Основные методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Особые режимы осуществления внешнеторговой деятельности. Контроль за осуществлением внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.

Тема 3. Таможенное и валютное регулирование.

Общее понятие таможенно-тарифного регулирования ВЭД. Назначение и виды таможенных режимов. Ставки таможенных пошлин и порядок их установления.Режим наибольшего благоприятствования нации и его роль в процессе таможенно-тарифного регулирования ВЭД. Тарифные льготы. Условия освобождения от пошлины. Предоставление тарифных преференций.

Понятие таможенной стоимости. Основные принципы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию Таможенного союза. Документы, заполняемые декларантом. Контроль таможенной стоимости. Правила определения страны происхождения товаров Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД). Правила классификации товаров для целей внешней торговли

Правовые основы экспортного контроля и валютного регулирования

Тема 4. Административные и иные нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности

Понятие и виды нетарифных методов регулирования ВЭД. Меры финансового воздействия. Методы административного регламентирования. Запреты. Количественные ограничения (лицензирование, контингентирование, квотирование). Добровольное самоограничение поставок. Нормы, стандарты, правила. Антидемпинговые меры. Предписания таможенных органов

Тема 5. Правовое регулирование внешнеэкономических сделок

Внешнеэкономические сделки и международные торговые отношения. Признаки внешнеторговой сделки. Типовые договоры (контракты).

Предварительные условия заключения внешнеторгового контракта. Основные разделы элементов внешнеторгового контракта. Проблема определения формы внешнеэкономической сделки в Российской Федерации. Коллизионные вопросы внешнеэкономических сделок. Порядок подписания и форма сделки. Применение права при определении содержания сделок. Автономия воли сторон и ее пределы. Субсидиарные правила. «Гибкая» коллизионная норма. Определение исковой давности.

Тема 6. Защита интересов национальной безопасности

Право государства на защиту национальной безопасности. Исключение по соображениям безопасности в ГАТТ (ВТО). Положения о мерах по защите национальной безопасности в международных договорах РФ.

4 Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины *(Б1.В.ДВ.07.02Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности)* **используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:**

- при проведении занятий лекционного типа: проверка конспекта.
- при проведении практических занятий: опрос, тестирование.

4.1.2. Экзамен (зачет) проводится с применением следующих методов (средств): метод устного ответа на вопросы билета и дальнейшей беседы по вопросам программы.

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.

Типовые оценочные материалы по темам

Тестирование:
I вариант

1 Документ, предоставляющий право предприятиям, предпринимателям и их объединениям самим устанавливать внешнеэкономические связи в пределах полномочий, предусмотренных законодательством:

A) внешнеторговый контракт;
B) Закон РК «О государственном регулировании внешнеэкономических отношений»;
C) Гражданский Кодекс РК;
D) Конституция РК.

2 Выход предприятия на зарубежные рынки позволяет добиться:

A) максимизации прибыли;
B) роста конкурентоспособности;
C) устойчивости;
D) повышения рентабельности.

3 Субъекты, не являющиеся участниками ВЭД:

A) организации-посредники;
B) региональные органы самоуправления;
C) риэлторские фирмы;
D) производители-экспортеры.

4 К основной внешнеэкономической операции относится:

A) лизинг;
B) экспедиторские операции;
C) страхование грузов;
D) международные расчеты.

5 Причина, обеспечивающая расширение и углубление внешнеэкономической деятельности:

A) одинаковые природно-климатические условия;
B) неравномерный уровень развития различных стран мира;
C) равномерная обеспеченность ресурсами;
D) однотипность социально-экономических отношений.

6 Основным признаком экспорта товара является:

A) расчеты в валюте;
B) таможенное оформление;
C) заключение контракта;
D) пересечение границы.

7 На международных товарных биржах сделки заключаются товарами с:

A) индивидуальными свойствами;
B) уникальными свойствами;
C) стандартизированными;
D) различными свойствами.

8 Документ, не являющий основным при осуществлении контроля за проведением импортных операций:

A) карточка платежа;
B) платежное поручение;
C) досье по импортной сделке;
D) паспорт импортной сделки.

9 Сделка, в которой не задействован механизм валютного расчета:

A) бартер;
B) хайринг;
C) встречная закупка;
D) компенсационная сделка.

10 Обязательство экспортера закупить на определенную сумму товары в стране импортера:

A) «продакшэн шеринг»;
B) «секонд хенд»;
C) «бай-бек»;
D) «ноу-хау».

11 Структура управления ВЭД, ориентирующаяся на продажу товаров по группам стран:

A) Функциональная;
B) Сегментная;
C) Предметная;
D) Региональная.

12 Принцип построения структуры управления, наиболее предпочтительный для крупных предприятий с недиверсифицированным ассортиментом товаров и услуг:

A) региональный;
B) матричный;
C) товарный;
D) функциональный.

13 Основной критерий оптимальной структуры управления ВЭД:

A) приближение к зарубежным рынкам;
B) рост технико-экономического уровня;
C) максимизация объемов продаж;
D) экспорт деятельности.

14 Отдел, занимающийся организацией встреч, приемов и проводов представителей иностранных фирм, прибывших с деловыми целями:

A) протокольный;
B) юридический;
C) маркетинговый;
D) канцелярия.

15 Разработка политики ценообразования непосредственно связана с деятельностью отдела:

A) маркетингового;
B) валютно-финансового;
C) рекламы;
D) планово-экономического.

16 Принцип, предполагающий осуществление планирования в рамках жизненных циклов проектов и производимых проектов:

A) единства;
B) гибкости;
C) непрерывности;
D) точность.

17 Первый этап планирования ВЭД связан с:

A) оценкой деловой среды;
B) определением факторов, обеспечивающих достижение целей;
C) контролем результатов;
D) анализом внешней среды.

18 Место в матрице БКГ, характеризуемое как большая доля на рынке с низким ростом

A) «дойная корова»;
B) «собака»;
C) «трудный ребенок»;
D) «звезда».

19 Стратегия, направленная на создание продукта с уникальными свойствами

A) Дифференсация;
B) Фокусирование;
C) Диверсификация;
D) преимущество в издержках.

20 Определите основные фазы планирования ВЭД предприятия в логической последовательности:

а) анализ ситуации; б) постановка цели; в) принятие решений; г) прогноз ситуации; д) планирование альтернативы

A) а, б, г, д, в;
B) б, г, а, д, в;
C) в, б, а, г, д;
D) б, а, г, д, в.

21 Правовой источник, не связанный с регулированием ВЭД:

A) Налоговый кодекс РК;

B) Таможенный кодекс;
C) Уголовный кодекс;
D) Бюджетный кодекс РК.

22 Квоты – это:

A) налоги;
B) лимиты;
C) запреты;
D) тарифы.

23 Контингентирование – это:

A) разрешение на право вывоза или ввоза товаров;
B) правила, требующие соблюдения безопасности для потребителей;
C) санитарно-ветеринарные нормы;
D) контроль за количественными и стоимостными квотами.

24 Основным критерием определения демпинга является:

A) сравнение экспортных цен и внутренних цен в стране экспортера;
B) расчет произведенных затрат;
C) сопоставление экспортных и импортных цен;
D) анализ мировых цен.

25 Субъектами посреднической деятельности могут быть:

A) частные лица, специализированные фирмы;
B) смешанные предприятия;
C) государственные предприятия;
D) все перечисленные.

26 По договору консигнации товары экспортера до их реализации-продажи конечному потребителю — находятся на складе:

A) экспортера в стране экспортера, экспортера в стране импорта;
B) посредника в стране импорта, посредника в третьей стране;
C) правильные A) и B);
D) правильные C) и D).

27 Понятие «исключительное право» в посредническом соглашении означает, что:

A) экспортер имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговоренной территории;
B) экспортер сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговоренной территории;
C) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;
D) посредник получает все права на реализацию продукции экспортера на оговоренной территории.

28 Понятие «договорная территория» в посредническом соглашении представляет собой территорию, на которой:

A) расположено предприятие экспортера;
B) посредник реализует товары экспортера;
C) экспортер самостоятельно реализует продукцию;
D) расположено предприятие посредника.

29 Посредники, осуществляющие сделки от своего имени и за свой счет:

A) джобберы;
B) консигнаторы;
C) брокеры;
D) дилеры.

30 Основной показатель, позволяющий определить деловое лицо зарубежного партнера:

A) репутация;
B) кредитоспособность;
C) конкурентоспособность;
D) платежеспособность.

31 Страна, в которой применяется международная система учета:

A) Германия;
B) Великобритания;
C) Австрия;
D) Франция.

32 Система учета с характерными признаками:
— высокая степень госрегулирования бухгалтерской практики;
— обязательность следования принципам отражения операций;
— ориентация бухгалтерской отчетности на требования налоговых и других органов власти — это:

A) англо-американская;
B) континентальная.

33 Источники информации, позволяющих получить сведения о производимых фирмой изделиях и их технических характеристиках:

A) каталоги;
B) фирменные справочники;
C) публикации;
D) проспекты.

34 Какие оговорки по качеству не используются во внешнеторговых контрактах:

A) соответствие описанию;
B) соответствие национальному стандарту;
C) высший сорт;

D) соответствие мировым стандартам.

35 Системный и независимый анализ, проводимый в целях установления соответствия определяющих качество видов деятельности и связанных с ним результатов поставленным задачам:

A) контролинг;
B) идентификация продукции;
C) сортировка;
D) аудит.

36 Для определения качества товаров, изготовляемых на основе индивидуальных заказов, применяется метод проверки «по …»:

A) спецификации;
B) образцу;
C) техническим условиям;
D) предварительному осмотру.

37 Стратегическое решение о выходе на внешний рынок связанно с вопросом:

A) как организовать выход на внешний рынок;
B) какую ценовую политику проводить;
C) как осуществлять анализ рынка;
D) на какой рынок выходить.

38 Фактор, противодействующий принятию решению о необходимости выхода на внешние рынки:

A) высокая цена приспособления товара к требованиям зарубежного рынка;
B) рассредоточение рисков между внутренним и внешним рынками;
C) инвестиционный климат за рубежом;
D) падение спроса внутри страны.

39 Вид стратегии, обеспечивающей достижение целевой прибыли на зарубежном рынке:

A) контрольной точки;
B) внедрения;
C) реализации;
D) снятия сливок.

40 При выборе стратегии выхода на внешний рынок предприятие должно учитывать в первую очередь:

A) тип конкуренции;
B) структуру зарубежного рынка;
C) деятельность международных организаций;
D) политику государства.

41 Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению ВЭД предприятия производится путем

A) прогноза развития рынков;
B) ведения переговоров;
C) расчета системы показателей эффективности;
D) подготовки заключения контрактов.

42 Конкуренция по Майклу Портеру не связана с:

A) соперничеством поставщиков;
B) соперничеством посредников;
C) угрозой появления нового конкурента;
D) замещением товарами-заменителями.

43 Конкурентоспособность предприятия основана на:

A) методах экономической деятельности;
B) конкурентоспособности товаров;
C) рекламном имидже;
D) технологии производства продукции.

44 Фактор, оказывающий определяющее воздействие на степень конкуренции на зарубежных рынках:

A) качество товаров;
B) насыщенность товарами;
C) монополизм;
D) торговые барьеры.

45 Метод, неиспользуемый при оценке конкурентоспособности предприятия:

A) по сравнительным преимуществам;
B) по теории равновесия фирмы и отрасли;
C) матричный;
D) маржинальный.

46 Для предприятия наибольшую трудность при работе с зарубежными рынками представляет изменение:

A) товарного рынка;
B) технологии производства;
C) характеристик товара;
D) товарного ассортимента.

47 Услуги по продаже и покупке иностранной валюты за валюту страны экспортера или импортера оказывают:

A) центральный банк;
B) лицензированные банки;
C) фондовые биржи;
D) федеральное казначейство.

48 При организации контроля за поступлением валютной выручки учетная карточка экспортируемых товаров создается на этапе:

A) окончательный контроль;
B) синтетического;
C) предварительного контроля;
D) информационно-аналитического контроля.

49 При использовании в расчетах пластиковых карт международных систем уполномоченные банки обязаны списывать в пользу юридических лиц и индивидуальных предпринимателей средства в иностранной валюте только с валютных счетов:

A) резидентов;
B) нерезидентов;
C) юридических лиц;
D) физических лиц.

50 Таможенный режим, при котором товары перемещаются под таможенным контролем между двумя таможенными органами РК без взимания таможенных пошлин:

A) реэкспорт;
B) свободная таможенная зона;
C) реимпорт;
D) транзит.

51 Обменный курс иностранной и отечественной валюты не будут таить существенной опасности для участника ВЭД в том случае, если будет обеспечено:

A) своевременное погашение кредитов;
B) качество товаров;
C) согласованное поступление и отчисление валюты;
D) своевременные поставки товаров.

52 Метод, не использующийся при определении таможенной стоимости:

A) вычитания стоимости;
B) резервный;
C) умножения стоимости;
D) сложения стоимости.

53 Повышение ставок ввозных пошлин ведет к снижению:

A) экспорта;
B) сумм уплаты пошлин;
C) курса национальной валюты;
D) объемов импорта.

54 Адвалорный порядок исчисления ставок таможенных пошлин – это способ расчета:

A) смешанный;
B) в процентах от таможенной стоимости ввозимых товаров;

C) расчетный;
D) в денежных величинах за физическую единицу товара.

55 При ввозе товаров таможенное оформление завершается в регионе деятельности таможенного органа РК, где находится:

A) получатель;
B) отправитель;
C) торгово-промышленная палата;
D) место пересечения таможенной границы.

56 В целях минимизации транспортных расходов таможенное оформление может происходить местах нахождения:

A) таможенного органа;
B) предприятия, участника ВЭД;
C) таможенной границы;
D) транспортного предприятия.

57 Документ, носящий разрешительный характер:

A) учетная карточка;
B) спецификация;
C) коносамент;
D) таможенный приходный ордер.

58 Лицо, которое не может перемещать товары через таможенную границу:

A) собственник товара;
B) покупатель товара;
C) таможенный брокер;
D) судебный исполнитель.

59 Место подписания контракта влияет на:

A) содержательную сторону контракта;
B) количество сторон, участвующих в сделке;
C) структуру оформления контракта;
D) применяемое право страны при рассмотрении спора.

60 К дополнительным условиям контракта относится:

A) качество товара;
B) условия платежа;
C) количество и сроки поставки;
D) наименование сделки.

61 Вид цены контракта, не подлежащей изменению:

A) публикуемая;
B) скользящая;
C) подвижная;

D) твердая.

62 При заключении внешнеторгового контракта не применяются цены:

A) прейскурантные;
B) расчетные;
C) плановые;
D) биржевые.

63 Экспортер достигнет наибольшей выгоды, если он заложит в ценовых условиях контракта валюту платежа, имеющую тенденцию к:

A) конвертируемости;
B) повышению;
C) неизменности;
D) снижению.

64 Страхование цены контракта от колебания валютных курсов достигается посредством:

A) валютного счета;
B) сроков платежа;
C) валютной оговорки;
D) верный ответ B) и C).

65 Цена, исчисленная в момент исполнения контракта с учетом издержек производства:

A) периодически твердая;
B) подвижная;
C) скользящая;
D) фиксированная.

66 Отгрузочная маркировка определяется:

A) импортерами;
B) перевозчиками;
C) палатами мер и весов;
D) кладовщиками.

67 Отгрузочная маркировка не должна превышать объем:

A) 5 строк по 10 знаков;
B) 10 строк по 17 знаков;
C) 8 строк по 15 знаков;
D) 12 строк по 20 знаков.

68 Упрощенная маркировка применятся в отношении груза:

A) разрозненного генерального;
B) иного;
C) полного;

D) сгруппированного.

69 Маркировка не производится на:

A) документах;
B) пломбе;
C) на упаковке;
D) на грузе.

70 Подлинность штрих-кода можно определить посредством:

A) количества используемых цифр;
B) размера штрихов;
C) контрольной цифры;
D) качества изображения.

71 Контрейлер – это перевозка:

A) водная;
B) специальная;
C) смешанная;
D) контейнерная.

72 По оценке крупных отправителей грузов наибольшей перевозочной способностью обладает транспорт:

A) водный;
B) железнодорожный;
C) автомобильный;
D) воздушный.

73 Транспортные затраты определяют издержки:

A) транзакционные;
B) производства;
C) управленческие;
D) обращения.

74 Договор перевозки на трамповых морских линиях:

A) чартер;
B) штурманская расписка;
C) коносамент;
D) накладная.

75 Объект, который страхователь может не принимать во внимание при исчислении страховой ставки:

A) стоимость товара;
B) страна происхождения груза;
C) восприимчивость к ущербу;
D) тип груза.

76 Оценка риска при организации перевозок грузов не требует информации о:

A) этических нормах страхования;
B) нормативных источниках;
C) статистике страхования;
D) сроках действия страхования.

77 Значительная часть рисков, связанная с ненадлежащей упаковкой, приходится на:

A) оборудование;
B) насыпные грузы;
C) продукты питания;
D) автотехнику.

78 Случай, который не выступает основанием для страховой выплаты:

A) повреждение лакокрасочного покрытия;
B) изменение температурного режима;
C) конфискации;
D) повреждение узла.

79 Экспортер может существенно снизить валютный риск внешнеэкономических сделок при помощи:

A) валютных оговорок;
B) страхового полиса;
C) гарантий;
D) подвижной валюты.

80 Инструмент, не применяемый в качестве средства страхования при неблагоприятных колебаниях валютных курсов:

A) валютные опционы;
B) форвардные контракты;
C) товарные кредиты;
D) валютные кредиты.

II вариант

1 Признаками международной коммерческой сделки является:

A) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находится в разных странах;
B) совершение сделки между сторонами разной национальностей;
C) совершение платежа в иностранной валюте;
D) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца.

2 Нерезиденты – это:

A) международные организации, их филиалы и представительства, находящиеся в РК;
B) Физические лица, имеющие постоянное место жительство в РК;
C) представительства, находящиеся за пределами РК;
D) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством РК.

3 Фирма, которая представляет собой обособившийся хозяйствующий субъект, зарегистрированный и действующий в соответствующей правовой форме по законодательству страны своего местонахождения, является лицом:

A) иностранным;
B) зарубежным;
C) казахстанским;
D) отечественным.

4 К вспомогательным операциям относится:

A) бартер;
B) перевозка грузов;
C) импорт;
D) аренда оборудования.

5 Фактор, обеспечивающий успешное развитие внешнеэкономических отношений:

A) таможенные барьеры;
B) государственная поддержка предпринимательских структур;
C) полная самостоятельность предприятий;
D) конкуренция на зарубежных и отечественных рынках.

6 Реимпортные операции не связаны с товарами:

A) бракованными;
B) аукционными;
C) ярмарочными;
D) биржевыми.

7 Деятельность, связанная с вывозом за границу ранее везенного в страну товара и не подвергшегося переработке:

A) реэкспорт;
B) экспорт;
C) реимпорт;
D) транзит.

8 Средство, не оказывающее стимулирующее воздействие на увеличение экспорта:

A) квотирование;
B) страхование;
C) кредитование;
D) субсидирование.

9 Конкурс деловых партнеров по заранее определенным в специальном документе условиям – это:

A) аукцион;
B) франчайзинг;
C) тендер;
D) биржевая сделка.

10 По заключенным контрактам одна из сторон экспортирует исходное сырье и импортирует продукты переработки или готовую продукцию, другая перерабатывает это сырье:

A) операция на давальческой основе;
B) встречная закупка;
C) реэкспорт;
D) реимпорт.

11 Переход от функциональной структуры управления предприятием к товарной находится в прямой зависимости от количества:

A) производимых товаров
B) партнеров;
C) потребителей;
D) рынков сбыта.

12 Организационная структура предприятия находится в прямой зависимости от:

A) основных и оборотных средств;
B) результатов деятельности;
C) рыночных условий деятельности;
D) поставленных целей.

13 Организационная структура управления внешнеторговой фирмы, характеризующаяся высокой степенью централизации:

A) зонтичная;
B) интергломерат;
C) макропирамидальная;
D) иная.

14 Стратегическая бизнес-единица – это:

A) группа предприятий с однородной продукцией;
B) зарубежный филиал;
C) торговый посредник;
D) отдел ВЭД.

15 Анализ эффективности ВЭД связан с деятельностью отдела:

A) планово-экономического;
B) развития;
C) бухгалтерии;

D) экспортного.

16 Планирование – это:

A) умение предвидеть цели и результаты деятельности;

B) система мер, обеспечивающая достижение намеченных целей;
C) процесс выбора целей и принятия решений для достижения этих целей;
D) формирование видения, разработка миссии и целей, функциональных стратегий.

17 Анализ внешнеэкономических аспектов деятельности является составной частью:

A) бизнес-плана;
B) плана реализации экспортной продукции;
C) плана импорта;
D) валютных доходов и расходов.

18 Метод анализа, предполагающий сравнение намеченных ориентиров и реальных возможностей фирмы:

A) анализ динамики издержек;
B) анализ разрыва;
C) «продукт-рынок»;
D) «затраты — результат».

19 Стратегическое планирование наилучшим образом обслуживает внешнеэкономические связи:

A) инвестиционные;
B) кооперационные;
C) кредитные;
D) арендные.

20 Планирование под заказ относится к форме планирования:

A) текущего;
B) среднесрочного;
C) стратегического;
D) долгосрочного.

21 Экономический инструмент регулирования ВЭД:

A) Сертифицирование;
B) Лицензирование;
C) таможенный тариф;
D) квотирование.

22 Адвалорный порядок исчисления ставок таможенных пошлин – это способ расчета:

A) в денежных величинах за физическую единицу товара;

B) в процентах от таможенной стоимости ввозимых товаров;
C) расчетный;
D) комбинированный.

23 Нетарифный метод государственного регулирования ВЭД:

A) пошлины;
B) налоговый режим;
C) учетная ставка;
D) таможенный режим.

24 Для получения сертификата происхождения экспортер должен представить в соответствующий орган пакет документов, в который не входит:

A) заявление;
B) товарная накладная;
C) контракт;
D) инвойс.

25 Выбор конкретного посредника зависит от:

A) качества произведенного продукта;
B) метода распределения продукции со стороны продавца;
C) расстояния между производителем и потребителями;
D) степени конкуренции.

26 Товары экспортера, не реализованные консигнатором в течение срока консигнации:

A) возвращаются экспортеру;
B) используются по другому назначению;
C) возвращаются экспортеру, либо приобретаются посредником;
D) списываются и уничтожаются.

27 Посредник, заключивший с экспортером соглашение о предоставлении права на продажу, продает товары экспортера:

A) от имени экспортера и за свой счет;
B) от своего имени и за счет экспортера;
C) от имени экспортера и за счет экспортера;
D) все ответы верны, кроме A).

28 При небольшом объеме реализации продукта на конкретном рыночном сегменте, а также продажи отдельным или случайным потребителям целесообразно использование посредников:

A) зависимых;
B) независимых;
C) тех и других;
D) иное.

29 Сделка, в которой посредник продает товар от своего имени, но за счет продавца является:

A) агентской;
B) консигнационной;
C) комиссионной;
D) дистрибьюторской.

30 Организационно-правовые формы предприятий, публикующих в обязательном порядке отчеты о своей деятельности:

A) АО;
B) коммандитное товарищество;
C) ОО;
D) ТОО.

31 Документ, позволяющий получить основную информацию о кредитоспособности предприятия:

A) счет прибылей и убытков;
B) годовой отчет;
C) баланс;
D) финансовый отчет.

32 Основной и оборотный капитал – это показатели, характеризующие:

A) конкурентоспособности;
B) экономический потенциал;
C) финансовое положение;
D) эффективности деятельности.

33 Согласно ГК РК продавец обязан передать покупателям товар, качество которого соответствует:

A) описаниям;
B) стандартам;
C) договору купли-продажи;
D) сертификатам.

34 Требования к качеству товара в международной торговле постоянно возрастают в силу:

A) ужесточения конкуренции;
B) эмоционально-субъективных интересов потребителей;
C) другое;
D) роста стоимости современных товаров.

35 Международная система оценки и контроля качества поставляемой продукции:

A) стандартизация;
B) унификация;
C) маркировка;

D) сертификация.

36 В соответствии с требованиями государственного таможенного комитета импортируемая продукция, должна соответствовать:

A) международным стандартам;
B) потребительским вкусам;
C) условиям договора;
D) нормам безопасности.

37 Среднегеометрическая величина от коэффициентов соответствия между достигнутыми в изделии его свойств и характеристик и уровнями, предусмотренными нормативными требованиями – это коэффициент:

A) потребления;
B) качества;
C) потребительской стоимости;
D) соответствия.

38 Стратегия самостоятельного вступления предприятия на зарубежные рынки на долговременной и постоянной основе:

A) совместные предприятия;
B) кооперирование;
C) зарубежный филиал;
D) все ответы верны.

39 Основной критерий выбора канала сбыта товаров на внешнем рынке:

A) объем реализации;
B) уровень издержек обращения;
C) эффективность сделки;
D) скорость товародвижения.

40 Структурное подразделение, которое может не создаваться при организации ВЭД на крупном предприятии в условиях развитой производственной инфраструктуры:

A) валютно-финансовый;
B) маркетинговый;
C) отдел ВЭД;
D) транспортный.

41 Оценка конкурентоспособности планируемого на экспорт товара строится на:

A) экспертизе контрактных условий;
B) анализе оферентных предложений;
C) сравнении параметров конкурентных товаров;
D) расчете показателей конкурентоспособности.

42 Предприятие не будет считаться конкурентоспособным, если оно не решит задачу:

A) выхода на зарубежные рынки;
B) привлечения инвестиций;
C) получения прибыли;
D) введения инноваций.

43 Вид конкуренции товаров, предполагающий удовлетворение определенной потребности различными способами:

A) смешанная;
B) видовая;
C) предметная;
D) функциональная.

44 Потребитель на зарубежных рынках ориентируется в своем выборе товаров на качество товаров:

A) формируемое;
B) функциональное;
C) воспринимаемое;
D) техническое.

45 Вариант выбора конкурентной стратегии, связанной

A) следование за лидером;
B) присутствие на всех рынках;
C) поиск ниши;
D) лидер.

46 Документ, который не относится к средствам контроля за совершением импортных сделок и поступлением валютной выручки:

A) ведомость банковского контроля;
B) паспорт сделки;
C) досье по экспортной сделке;
D) учетная карточка банковского контроля.

47 Счет, с которого импортер списывает денежные средства на счет банка получателя:

A) Ностро;
B) Лоро;
C) Козо;
D) Астра.

48 Базовым документом валютного контроля за обоснованностью платежей в иностранной валюте по импортируемым товарам является:

A) лицензия;
B) ГТД;
C) контракт;
D) паспорт сделки.

49 открытии счета валюту счета определяет:

A) предприятие;
B) партнер;
C) центральный банк;
D) уполномоченный банк.

50 Таможенный режим – это:

A) регулирующие нормы;
B) процедуры при пересечении границы;
C) оперативные меры;
D) превентивные действия.

51 Таможенная ставка, не применяемая в РК:

A) адвалорная;
B) специальная;
C) специфическая;
D) смешанная.

52 Метод определения страны происхождения товаров на таможенной границе:

A) товарный знак;
B) маркировка;
C) декларация;
D) сертификат.

53 Упрощенный порядок таможенного оформления товаров существует в отношении товаров:
A) двойного назначения;
B) из стран СНГ;
C) имеющих стратегическое значение;
D) инвестиционных.

54 Совокупность последовательно осуществляемых мероприятий, направленных на обеспечение перемещаемых товаров и транспортных средств через таможенную границу — это:

A) хранение груза;
B) таможенное оформление;
C) передача груза;
D) выпуск товаров.

55 Мероприятие, не составляющее систему таможенного оформления товаров:

A) декларирование;
B) уплата таможенных платежей;
C) таможенный досмотр;
D) сертификация товаров о его происхождении.

56 В процедуре декларирования товаров не предусматривается предоставление сведений о:

A) таможенной стоимости;
B) таможенном режиме;
C) количестве грузов;
D) качестве товаров.

57 Адвалорный порядок исчисления ставок таможенных пошлин – это способ расчета:

A) расчетный;
B) в денежных величинах за физическую единицу товара;
C) комбинированный;
D) в процентах от таможенной стоимости ввозимых товаров.

58 При подписании внешнеторгового контракта участники сделки должны руководствоваться нормами:

A) зарубежного партнера;
B) коллизионного права;
C) международными;
D) отечественными.

59 Порядок подписания внешнеторгового контракта не предусматривает выполнение одного из действий:

A) скрепление печатью;
B) регистрация контракта;
C) парафирование контракта;
D) подписание двумя уполномоченными лицами.

60 Основное условие контракта:

A) упаковка и маркировка;
B) форс-мажор;
C) сдача-приемка товара;
D) базисные условия поставки.

61 Какие способы фиксации цены используются во внешнеторговых контрактах:

A) подвижная цена;
B) скользящая цена;
C) переменная цена;
D) кумулятивная цена.

62 Вид цены, применяемая в условиях контракта при изменении элементов издержек производства:

A) твердая;
B) смешанная;
C) скользящая;

D) переменная.

63 Скользящие цены применяются в контрактах на товары:

A) продовольственные;
B) крупное промышленное оборудование;
C) легкой промышленности;
D) сырьевые.

64 Твердая цена применяется в сделках:

A) с немедленной поставкой;
B) с поставкой в течение короткого срока;
C) верный ответ A) и B);
D) с неопределенными сроками поставки.

65 Подвижные цены применяются в контрактах с поставками товаров на:

A) уникальные промышленные товары;
B) машины и оборудование;
C) продовольствие;
D) сырье.

66 Стандартная отгрузочная маркировка не включает в себя один из элементов:

A) справочный номер;
B) наименование грузополучателя;
C) пункт назначения;
D) номер контракта.

67 Информационная маркировка не включает:

A) вес брутто;
B) страна происхождения;
C) номер импортной лицензии;
D) адрес грузоотправителя.

68 Единый идентификационный код (ЕИК) используется в маркировке:

A) упрощенной;
B) штрих-коде;
C) стандартной;
D) информационной.

69 Неупакованные изделия из стали маркируются при помощи:

A) жетона;
B) нанесения красителя;
C) клеймения;
D) бирки.

70 Буква «Е», используемая в знаках сопровождения на упаковке свидетельствует о:

A) способе изготовления;
B) стране происхождения;
C) требованиях хранения;
D) пищевых добавках.

71 Вид транспортных операций, который не используется в международных перевозках:

A) воздушный;
B) речной;
C) трубопроводный;
D) гужевой.

72 Наибольшей степенью надежности обладает транспорт:

A) морской;
B) автомобильный;
C) железнодорожный;
D) трубопроводный.

73 Процесс планирования международных перевозок грузов не предполагает анализ одного из условий как:

A) тип дороги;
B) вид груза;
C) маршрут;
D) сезон.

74 Санкция, которая предусматривается в отношении виновника в простое транспортного средства:

A) демерредж;
B) пеня;
C) неустойка;
D) диспач.

75 Фактор, не являющийся объектом страхования:

A) страховые выплаты;
B) груз;
C) таможенная пошлина;
D) возросшая стоимость.

76 Вариант оценки перевозимого имущества, не используемый в практике страхования:

A) стоимость груза в пункте назначения;
B) восстановительная стоимость;
C) амортизационная стоимость;
D) стоимость груза в пункте отправления.

77 Место, где требуется осуществление контроля за взвешиванием грузов, при определении рисков
«разницы в весе» — это пункт:

A) отправления;
B) по мере следования груза;
C) назначения;
D) промежуточных.

78 По мнению транспортных страховщиков 70 % зафиксированных убытков можно было бы предотвратить при проведении необходимых мер по улучшению:

A) маркировки;
B) погрузки;
C) охраны;
D) упаковки.

79 Приравнивание определенного фиксированного числа иностранной валюты к изменяющемуся количеству национальной представляет котировку:

A) смешанную;
B) прямую;
C) обратную;
D) косвенную

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

4.3.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Показатели и критерии оценивания компетенций с учетом этапа их формирования

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-2	способностью юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства	ПК-2.1.6	способность юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства в правовом регулировании гражданско-правовых отношений, включая таможенные, трудовые отношения, отношения в области охраны интеллектуальной собственности, обеспечения экологической безопасности, а также отношения, регулирующие внешнеэкономическую деятельность
ПК-4	способностью квалифицированно применять нормативные	ПК-4.1.8	способность применять нормативные правовые акты в прокурорском надзоре и исполнительном праве, в

	правовые акты в профессиональной деятельности		таможенном праве, в обеспечении экономической и региональной безопасности, в жилищном и наследственном праве, в регулировании внешнеэкономической и рекламной деятельности, в нотариате и адвокатской деятельности, в защите интеллектуальной собственности, в установлении факта недобросовестной конкуренции, а также в разрешении гражданско-правовых споров и достижении третейских соглашений
ПК-5	способностью разрабатывать и правильно оформлять юридические и служебные документы	ПК-5.1.4	способность разрабатывать юридические и служебные документы с целью правового регулирования внешнеэкономической деятельности, оформлять юридические и служебные документы в нотариальной и адвокатской деятельности, а также в исполнительном производстве
ПК-6	способностью квалифицированно толковать нормативные правовые акты	ПК-6.1.7	способность квалифицировано толковать нормативные правовые акты, опираясь на правовые системы различных государств и правовых институтов, регулирующие жилищные отношения, наследственные правоотношения, внешнеэкономическую, рекламную деятельности, а также результаты интеллектуальной деятельности

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания *Что делает обучающийся (какие действия способен выполнить), подтверждая этап освоения компетенции*	Критерий оценивания *Как (с каким качеством) выполняется действие. Соответствует оценке «отлично» в шкале оценивания в РПД.*
ПК-2.1.6: – способность юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства в –	юридически правильно квалифицирует факты, события и обстоятельства в регулировании таможенных и трудовых отношений; – юридические правильно	самостоятельно и юридически грамотно квалифицирует факты, события и обстоятельства в регулировании таможенных и трудовых отношений; уверено и безошибочно квалифицирует факты и обстоятельства в области охраны

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания *Что делает обучающийся (какие действия способен выполнить), подтверждая этап освоения компетенции*	Критерий оценивания *Как (с каким качеством) выполняется действие. Соответствует оценке «отлично» в шкале оценивания в РПД.*
правовом регулировании гражданско-правовых отношений, включая таможенные, трудовые отношения, отношения в области охраны интеллектуальной собственности, обеспечения экологической безопасности, а также отношения, регулирующие внешнеэкономическую деятельность	квалифицирует факты и обстоятельства в области охраны интеллектуальной собственности и обеспечения экологической безопасности; ориентируется в гражданско-правовых отношениях внешнеэкономической деятельности и юридически верно их квалифицирует	интеллектуальной собственности и обеспечения экологической безопасности; уверено ориентируется в гражданско-правовых отношениях внешнеэкономической деятельности и юридически верно их квалифицирует
ПК-4.1.8: – способность применять нормативные правовые акты в прокурорском надзоре и исполнительном праве, в таможенном праве, в обеспечении – экономической и региональной безопасности, в жилищном и наследственном праве, в регулировании – внешнеэкономической и рекламной деятельности, в нотариате и адвокатской деятельности, в защите интеллектуальной собственности, в установлении факта недобросовестной конкуренции, а также в разрешении – гражданско-правовых споров и достижении третейских соглашений –	применяет нормативные правовые акты в прокурорском надзоре; в решении ситуаций, связанных с исполнительным правом, применяет адекватные нормативные правовые акты; применяет в решении ситуаций, связанных с таможенным правом, нормативные правовые акты; ориентируется в нормативных правовых актах по обеспечению экономической безопасности; ориентируется в нормативных правовых актах по обеспечении региональной безопасности; – демонстрирует знания нормативно-правовых актов в жилищном праве; – применяет нормативно-правовые акты в ситуациях, связанных наследственными – правоотношениями; применяет нормативные правовые акты в регулировании внешнеэкономической деятельности; применяет нормативные правовые акты в регулировании рекламной	уверено применяет нормативные правовые акты в прокурорском надзоре; в решении ситуаций, связанных с исполнительным правом, грамотно и безошибочно применяет адекватные нормативные правовые акты; уверено и квалифицированно применяет в решении ситуаций, связанных с таможенным правом, нормативные правовые акты; уверено и безошибочно ориентируется в нормативных правовых актах по обеспечению экономической безопасности; уверено и безошибочно ориентируется в нормативных правовых актах по обеспечении региональной безопасности; уверено демонстрирует знания нормативно-правовых актов в жилищном праве; грамотно применяет нормативно-правовые акты в ситуациях, связанных наследственными правоотношениями; самостоятельно и уверено применяет нормативные правовые акты в регулировании внешнеэкономической деятельности; грамотно применяет нормативные

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания *Что делает обучающийся (какие действия способен выполнить), подтверждая этап освоения компетенции*	Критерий оценивания *Как (с каким качеством) выполняется действие. Соответствует оценке «отлично» в шкале оценивания в РПД.*
	деятельности; – применяет соответствующие нормативные правовые акты в решении профессиональных ситуаций, связанных с нотариальной и адвокатской деятельностью; – применяет нормативные правовые акты в защите интеллектуальной собственности; – применяет нормативные правовые акты в установлении факта недобросовестной конкуренции; – применяет нормативные правовые акты в разрешении гражданско-правовых споров и достижении третейских соглашений	правовые акты в регулировании рекламной деятельности; самостоятельно и квалифицировано применяет соответствующие нормативные правовые акты в решении профессиональных ситуаций, связанных с нотариальной и адвокатской деятельностью; уверено применяет нормативные правовые акты в защите интеллектуальной собственности; грамотно применяет нормативные правовые акты в установлении факта недобросовестной конкуренции; уверено и грамотно применяет нормативные правовые акты в разрешении гражданско-правовых споров и достижении третейских соглашений
ПК-5.1.4: – способность разрабатывать юридические и служебные документы с целью правового регулирования внешнеэкономической – деятельности, оформлять юридические и служебные документы в нотариальной и адвокатской – деятельности, а также в исполнительном производстве	ориентируется в методах, приемах, необходимых для разработки юридических и служебных документов в правовом регулировании внешнеэкономической – деятельности; демонстрирует умения по оформлению юридических и служебных документов в нотариальной и адвокатской деятельности; демонстрирует знание приемов и технику разработки документов в исполнительном делопроизводстве	эрудирован в методах, приемах, необходимых для разработки юридических и служебных документов в правовом регулировании внешнеэкономической деятельности; уверено демонстрирует умения по оформлению юридических и служебных документов в нотариальной и адвокатской деятельности; уверено демонстрирует знание приемов и технику разработки документов в исполнительном делопроизводстве
ПК-6.1.7: – способность квалифицировано толковать нормативные правовые акты, опираясь на правовые системы различных государств и правовых институтов, регулирующие	квалифицировано толкует нормативные правовые акты, опираясь на правовые системы различных государств и правовых институтов; – ориентируется с целью последующего толкования в нормативно-правовых актах, регулирующих жилищные	грамотно и квалифицировано толкует нормативные правовые акты, опираясь на правовые системы различных государств и правовых институтов; уверено и безошибочно ориентируется с целью последующего толкования в нормативно-правовых актах, регулирующих жилищные отношения; грамотно и квалифицировано толкует и

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания *Что делает обучающийся (какие действия способен выполнить), подтверждая этап освоения компетенции*	Критерий оценивания *Как (с каким качеством) выполняется действие. Соответствует оценке «отлично» в шкале оценивания в РПД.*
жилищные отношения, наследственные – правоотношения, внешнеэкономическую, рекламную деятельности, а также результаты интеллектуальной деятельности	отношения; квалифицировано толкует и ориентируется в нормативно-правовых актах, регулирующие наследственные правоотношения; квалифицировано толкует нормативно-правовые акты, регулирующие внешнеэкономическую – деятельность; квалифицировано толкует нормативно-правовые акты, регулирующие рекламную деятельность; квалифицировано толкует нормативно-правовые акты, регулирующие, результаты интеллектуальной деятельности	ориентируется в нормативно-правовых актах, регулирующие наследственные правоотношения; проявляет эрудированность в квалифицированном толковании нормативно-правовых актов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность; самостоятельно и уверено толкует нормативно-правовые акты, регулирующие рекламную деятельность; самостоятельно и грамотно толкует нормативно-правовые акты, регулирующие, результаты интеллектуальной деятельности

4.3.2 Типовые оценочные средства

Вопросы к зачету:

1. Понятие и квалифицирующие признаки внешнеэкономической деятельности.
2. Виды и формы внешнеэкономической деятельности.
3. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: сущность, функции, специфика.
4. Система, цели, задачи и принципы государственного регулирования ВЭД в РФ.
5. Особенности правового регулирования внешнеэкономической деятельности в регионах РФ.
6. Понятие и принципы регулирования внешнеторговой деятельности в РФ.
7. Система источников регулирования внешнеторговой деятельности.
8. Понятие и виды внешнеэкономической деятельности.
9. Понятие и субъекты внешнеторговой деятельности.
10. Виды государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
11. Валютное регулирование ВЭД.
12. Налоговое регулирование ВЭД.
13. Роль ВТО регулировании внешней торговли.
14. Таможенно-тарифное регулирование.
15. Виды нетарифного регулирования.
16. Количественное ограничение экспорта и импорта. Виды квот.
17. Лицензирование в сфере ВЭД. Виды лицензий.
18. Понятие демпинга. Антидемпинговое регулирование.
19. Субсидирование.
20. Техническое регулирование.
21. Санитарные и фитосанитарные меры.
22. Формы экономической интеграции.

23. Защита национальных интересов во внешней торговле.
24. Специальные защитные меры.
25. Правовое регулирование иностранных инвестиций в РФ.
26. Международно-правовое регулирование иностранных инвестиций.
27. Понятие и виды встречной торговли.
28. Правовое регулирование бартерных сделок.
29. Встречные и обратные закупки.
30. Сделки с давальческим сырьем.
31. Внешнеторговый контракт: понятие и применимое право.
32. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Общая характеристика. Условия применения.
33. Оферта и приглашение делать оферты. Виды оферты.
34. Акцепт. Виды акцепта.
35. Понятие и особенности правового регулирования внешнеэкономических сделок. Форма внешнеторгового контракта.
36. Коллизионно-правовое регулирование международных договорных обязательств: обязательственный статут и сфера его применения, автономия воли - Lex voluntatis, закон наиболее тесной связи – Proper Law и другие коллизионные правила.
37. Пределы автономии воли во внешнеэкономических сделках.
38. Сфера действия и порядок применения Венской Конвенция 1980 г. о международных договорах купли-продажи товаров.
39. Правовая природа Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 2004.
40. Сроки исковой давности в международной купле-продаже товаров. Практика применения.
41. Договор международного лизинга.
42. Договор международного франчайзинга.
43. Договор международного факторинга.
44. Обычаи делового оборота, обычаи порта и торговые обыкновения в международной торговле.
45. Инкотермс 2010 и особенности применения отдельных групп базисов.
46. Базисные условия поставок товаров в экспортно-импортных контрактах.
47. Посреднические операции: простое посредничество, перепродажа.
48. Дистрибъюторские операции. Договор о праве на продажу.
49. Комиссия и консигнация.
50. Правовое регулирование лизинга.
51. Правовое регулирование факторинга.
52. Торговые аспекты интеллектуальной собственности.

Шкала оценивания.

Оценка «зачтено» заслуживает обучающийся, подтвердивший высокий уровень освоения материалов дисциплины: всестороннее, систематическое и глубокое знание учебного материала, умение свободно выполнять практические и аналитические задания, предусмотренные программой, освоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной программой, а также обучающийся, подтвердивший базовый уровень освоения материалов дисциплины: полное знание учебного материала, успешное выполнение предусмотренных программой практических и аналитических заданий, освоение литературы, рекомендованной программой и обучающийся, подтвердивший пороговый уровень освоения материалов дисциплины: знание основного учебного материала в объеме, необходимом для дальнейшей учебы и предстоящей профессиональной деятельности, в целом выполнение практических и аналитических

заданий, предусмотренных программой, знание основной литературы, рекомендованной программой.

Оценка «незачтено» выставляется обучающемуся, не подтвердившему пороговый уровень освоения материалов дисциплины: присутствуют пробелы в знаниях основного учебного материала, допущены принципиальные ошибки в выполнении предусмотренных программой практических и аналитических заданий. Оценка «незачтено» ставится обучающимся, которые не могут продолжить обучение или приступить к профессиональной деятельности по окончании образовательного учреждения без дополнительных занятий по соответствующей дисциплине.

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

На зачет выносится материал в объеме, предусмотренном рабочей программой учебной дисциплины. Зачет проводится в устной форме.

Формулировка вопросов совпадает с формулировкой перечня вопросов, доведенного до сведения студентов накануне зачета. Содержание вопросов относится к различным разделам программы с целью более полно раскрытия материала учебной дисциплины.

Как правило, зачет принимает лектор, читавший учебную дисциплину в данном учебном потоке (группе). В аудитории, где проводится зачет, должно одновременно находиться не более шести студентов на одного преподавателя, принимающего зачет.

Для прохождения зачета студенту необходимо иметь при себе зачетную книжку и письменные принадлежности. Для составления плана и конспекта ответа экзаменуемые обеспечиваются проштампованными листами бумаги. На подготовку отводится 30 минут.

За нарушение дисциплины студенты могут быть удалены с зачета.

Оценка знаний на зачете предполагает дифференцированный подход к студенту, учету его индивидуальных способностей, степень усвоения и систематизации основного понятийного аппарата, знаний курса, умения делать доказательные выводы и обобщения.

Оценивается не только глубина знаний дисциплины, но и умение использовать в ответе практический материал, прежде всего связанный с профессиональной подготовкой студента.

Учитывается посещаемость студентом лекционных и семинарских занятий, активность участия на семинарских занятиях; умение использовать в ответе при зачете практический материал.

С целью уточнения оценки преподаватель может задать не более одного-двух дополнительных вопросов, не выходящих за рамки требований рабочей программы. Под дополнительным вопросом подразумевается вопрос, связанный с тематикой вопросов зачета. Дополнительный вопрос, также как и основные вопросы, требует развернутого ответа. Кроме того, преподаватель может задать ряд уточняющих и наводящих вопросов. Число уточняющих и наводящих вопросов не ограничено

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

6.1. Основная литература.

6.2. Дополнительная литература.

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.

6.4. Нормативные правовые документы.

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.

2. Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 29.06.2015) "О валютном регулировании и валютном контроле" - [Электронный ресурс].- Режим доступа: Консультант Плюс "Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности"- [Электронный ресурс].- Режим доступа: Консультант Плюс "

3. Устав Организации Объединенных Наций (Сан-Франциско, 26 июня 1945 г.). - [Электронный ресурс].-Режим доступа: Консультант Плюс.
4. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже (1985 г., с поправками 2006) ".- [Электронный ресурс].-Режим доступа: Консультант Плюс.
5. Типовой закон ЮНСИТРАЛ по электронной торговле (1996г.) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.
6. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.
7. Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (1958 г.) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.
8. Нью-Йоркская конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров (1974 г., с поправками 1980 г.) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.
9. Международные правила и толкования торговых терминов (Инкотермс-2010) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.
10. Принципы международных коммерческих контрактов (Принципы УНИДРУА) 1994 - [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.
11. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)" от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 23.05.2015) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.
12. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 08.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.07.2015) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.
13. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 N 17) (ред. от 10.10.2014, с изм. от 08.05.2015)- [Электронный ресурс] - Режим доступа: Консультант Плюс.

6.5. Интернет-ресурсы.

1. Официальный сервер Правительства Москвы – www.mos.ru
2. Официальный сайт Европейского Суда по правам человека <http://www.echr.coe.int/echr/Homepage_EN
3. http://www.scli.ru – сайт научного центра правовой информации Сайт российского домена, посвящённый Европейскому Суду по правам человека <http://www.espch.ru/component/option,com_frontpage/Itemid,1/>
4. Официальный сайт Конституционного Суда РФ <http://ks.rfnet.ru>
5. Официальный сайт Верховного Суда РФ <http://supcourt.ru>
6. Официальный сайт Московского городского суда <http://www.mos-gorsud.ru>
7. http://www.rg.ru – «Российская газета»
8. Электронная библиотека юридической литературы: практические пособия, статьи, учебные пособия, классические и современные монографии – allpravo.ru.
9. Интернет-версия справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=home>
10. http://www.1c.ru/ist/nz/nz.htm –УСПС «Ваше право»
11. http://www.garant.ru – СПС «Гарант»
12. Электронно-библиотечная система IPRbooks http://edu.mguu.ru/view_doc.html?mode=doc_type&object_id=592671518114958587 0&doc_id=5815446690815553701
13. Электронно-библиотечная система издательства Юрайт http://edu.mguu.ru/view_doc.html?mode=doc&doc_id=5959068493901529262
15. Единый образовательный портал правовой информации «Кодекс» http://www.kodeks.ru/

6.6. Иные источники.

8. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Для обеспечения обучения обучающихся по дисциплине «Б1.В.ДВ.07.02Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» Академия располагает следующей материально-технической базой:

лекционными аудиториями, оборудованными видеопроекционным оборудованием для презентаций, средствами звуковоспроизведения, экраном и имеющие выход в сеть Интернет;

помещениями для проведения семинарских и практических занятий, оборудованными учебной мебелью;

библиотеку, имеющую рабочие места для обучающихся, оснащенные компьютерами с доступом к базам данных и сети Интернет;

компьютерными классами с комплектом лицензионного программного обеспечения Microsoft Office, справочными правовыми системами «Гарант», «КонсультантПлюс».

Полный список средств материально-технического обеспечения представлен в ОП ВО.