

**Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА  
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ  
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Юридический факультет им. М.М. Сперанского  
Кафедра международного и интеграционного права

УТВЕРЖДЕНА

На заседании кафедры международного и  
интеграционного права «31» мая 2019г.  
Протокол №8

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**ФТД.В.04 «Международное контрактное право»**

*(индекс, наименование дисциплины, в соответствии с учебным планом)*

**40.05.01 «Правовое обеспечение национальной безопасности»**

*(код, наименование направления подготовки)*

международно-правовая  
*(направленность (профиль))*

Юрист  
*(квалификация)*

Очная  
*(форма(ы) обучения)*

Год набора-2019

Москва, 2019 г.

**Автор–составитель:**

доктор юридических наук, доцент,  
доцент кафедры международного  
и интеграционного права \_\_\_\_\_ Стригунова Дина Павловна

Заведующий кафедрой

международного и интеграционного права

кандидат юридических наук, доцент \_\_\_\_\_ Алисиевич Екатерина Сергеевна

## **СОДЕРЖАНИЕ**

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы
2. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических и астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических и астрономических часов, видов учебных занятий и структура дисциплины
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины
6. Основная и дополнительная учебная литература, необходимая для освоения дисциплины, ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине
7. Материально-техническая база, информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

# **1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы**

1.1. Дисциплина ФТВ.В.04 «Международное контрактное право» обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-2	Способность юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства	ПК-2.1.2	способность юридически правильно квалифицировать события и обстоятельства с целью рассмотрения споров между государствами и/или между государствами и частными лицами, а также квалифицировать нормы внутригосударственного законодательства, международных договоров и обычаев, регулирующих гражданско-правовые, трудовые и иные частноправовые отношения, осложнённые иностранным элементом
ПК-4	Способность квалифицированно применять нормативные правовые акты в профессиональной деятельности	ПК-4.1.6	способность применять нормативные правовые акты с целью установления международного сотрудничества в области экономики, науки, образования и культуры, а также в процессе рассмотрения споров между государствами и/или между государствами и частными лицами, а также в составлении международных договоров
ПК-6	Способность квалифицированно толковать нормативные правовые акты	ПК-6.1.3	способность толковать нормативно-правовые акты, регулирующие общественные отношения, связанные с образованием и деятельностью корпораций

В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ	Код этапа освоения	Результаты обучения
--------	--------------------	---------------------

<b>(при наличии профстандарта)/ трудоустройство или профессиональные действия</b>		
	ПК-2.1.2	<p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- действующих нормативных правовых актов, регулирующих международные контракты;</li> <li>- основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов, содержания «иностранный элемент» в международных контрактных отношениях, позволяющих юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства в области международного контрактного права</li> </ul> <p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- отличать международные контрактные отношения от остальных частноправовых правоотношений с иностранным элементом, а также от схожих отношений;</li> <li>- давать правовую оценку фактическим обстоятельствам и устанавливать правовые нормы в области международного контрактного права</li> </ul> <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений в сфере международных контрактных отношений;</li> <li>- юридически грамотной квалификации частноправовых отношений в области международного контрактного права</li> </ul>
	ПК-4.1.6	<p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- правил осуществления профессиональной деятельности в соответствии с принципами верховенства права, уважения и соблюдения прав и свобод человека, недопущения злоупотребления правом в области международного контрактного права;</li> <li>- знания содержания норм применимого материального и коллизионного права, регулирующих</li> </ul>

		<p>международные контрактные отношения, основания применения норм иностранного права и отказа в его применении, позволяющие квалифицировать спорные правоотношения и делать выводы при разрешении спорных ситуаций, осложненных иностранным элементом</p> <p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- определять юридическую природу международных контрактных отношений, отличать их от смежных частноправовых и иных правоотношений;</li> <li>- анализировать, толковать и правильно применять нормы международного частного и применимого материального права, осуществлять юридическую экспертизу нормативных правовых актов;</li> </ul> <p>принятия решений и совершения юридических действий в точном соответствии с российским правом</p> <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- применение нормативной и научно-правовой информации применительно к конкретному международному контрактному отношению;</li> <li>- применения материальных и коллизионных норм международного контрактного права</li> </ul>
--	--	--

	ПК-6.1.3	<p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- видов источников и принципов международного контрактного права;</li> <li>- способов правового регулирования международных контрактных отношений;</li> <li>- определять правовую природу межгосударственных соглашений, регулирующих международные контракты, и международных рекомендательных регуляторов</li> </ul> <p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- правильно определить вид подлежащих применению коллизионных и материальных норм права, их соотношение;</li> <li>- давать правильное толкование нормативных актов и видеть особенности их применения в конкретном международном споре с участием корпорации или индивидуального предпринимателя</li> </ul> <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- юридически грамотного толкования международных соглашений, внутреннего коллизионного права, судебной и арбитражной практики, международных рекомендательных регуляторов, применимых к международным контрактам</li> </ul>
--	----------	---

**2. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся и место дисциплины в структуре образовательной программы**

**Объем дисциплины**

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 з.е. (72 часа). Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся: - очная форма обучения: лекции – 16 а.ч., практические занятия – 16 а.ч., самостоятельная работа – 40 ч. Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – зачет.

**Место дисциплины в структуре ОП ВО**

Дисциплина «Международное контрактное право» (ФТД.В.04) входит в состав вариативной части изучаемых дисциплин программы подготовки специалистов и в соответствии с учебным планом осваивается в 8-м семестре 4-го курса очной формы обучения.

Дисциплина «Международное контрактное право» реализуется после изучения учебных дисциплин: «Гражданское право» (Б.1.Б.20), изучаемой в 3 и 4 семестрах 2 курса,

5 и 6 семестрах 3 курса очной формы обучения; «Международное право» (Б1.Б.18), изучаемой в 4 семестре 2 курса очной формы обучения; «Право международных договоров» (Б1.Б.35.01), изучаемой в 5 семестре 3 курса очной формы обучения и других.

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – зачет.

**3. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических или астрономических часов и видов учебных занятий и структура дисциплины**

**Структура дисциплины**

**Очная форма обучения**

№ п/п	Наименование тем	Объем дисциплины, час.						Форма текущего контроля успеваемости <sup>1</sup> , промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КС Р		
Тема 1	Понятие международного контрактного права и его место в структуре МЧП		1		1		2	О, Д
Тема 2	Источники международного контрактного права		1		1		2	О,Д
Тема 3	Коллизионные нормы в правовом регулировании международных контрактов		2		2		4	О, Д, З, Т
Тема 4	Правовой статус участников международных контрактов		1		1		2	О, Д, З, Т
Тема 5	Понятие, признаки и виды международных контрактов		2		2		4	О, Д, З, Т,
Тема 6	Форма международных контрактов		1		2		2	О, Д, З, Т
Тема 7	Заключение, толкование и исполнение международных контрактов		2		2		4	О, Д, З, Т
Тема 8	Определение права, применимого к международным контактам		2		2		4	О, Д, З, Т
Тема 9	Отдельные виды международных контрактов		2		2		6	О, Д, З, Т
Тема 10	Разрешение споров из международных		2		2		4	О, Д, З, Т



№ п/п	Наименование тем	Объем дисциплины, час.						Форма текущего контроля успеваемости <sup>1</sup> , промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КС Р		
	контрактов							
	Промежуточная аттестация							Зачет
	Всего:	72	16	3	16	4	3	3

Примечание: 4 – формы текущего контроля успеваемости: опрос (О), тестирование (Т), решение задач (кейсов) (З), доклад (Д).

### Содержание дисциплины

#### Тема 1. Понятие международного контрактного права и его место в структуре МЧП.

Понятие и предмет международного контрактного права. Место в структуре норм МЧП. Методы правового регулирования, используемые в международном контрактном праве. Принципы международного контрактного права.

#### Тема 2. Источники международного контрактного права

Понятие и виды источников международного контрактного права. Межгосударственное соглашение как источник международного контрактного права.

Внутреннее законодательство государств как источник международного контрактного права. Судебная практика и обычаи как источники международного контрактного права. Международные рекомендательные регуляторы. Международные организации по вопросам международного контрактного права.

#### Тема 3. Коллизионные нормы в правовом регулировании международных контрактов

Понятие коллизионной нормы, ее структура и виды. Типы коллизионных привязок.

Квалификация коллизионной нормы. Основные проблемы применения коллизионных норм. Разрешение вопросов коллизионного права.

#### Тема 4. Правовой статус участников международных контрактов

Правовое положение индивидуального предпринимателя. Личный закон коммерческой организации и организации, не являющейся юридическим лицом по иностранному праву. Формы участия иностранных юридических лиц в коммерческом обороте на территории Российской Федерации.

#### Тема 5. Понятие, признаки и виды международных контрактов

Понятие международного контракта. Основные признаки международных контрактов. Классификация международных контрактов.

#### Тема 6. Форма международных контрактов

Требования к форме международного контракта. Электронная форма международных контрактов. Коллизионные вопросы формы международного контракта.

#### Тема 7. Заключение, толкование и исполнение международных контрактов

Преддоговорные отношения сторон международных контрактов. Порядок и способы заключения международного контракта. Толкование международного контракта. Надлежащее исполнение международного контракта. Последствия неисполнения и ненадлежащего исполнения международного контракта.

#### **Тема 8. Определение права, применимого к международным контрактам**

Автономия воли сторон в международных контрактах. Определение права, применимого к международному контракту в отсутствие его выбора сторонами. Сфера действия права, применимого к международному контракту.

#### **Тема 9. Отдельные виды международных контрактов**

Договор международной купли-продажи товаров. Договор международного финансового лизинга. Договор международного факторинга. Договор международного франчайзинга. Международный коммерческий агентский договор. Международный дистрибьюторский договор. Договоры международной перевозки грузов. Иные международные коммерческие договоры.

#### **Тема 10. Разрешение споров из международных контрактов**

Понятие и источники международного гражданского процесса (МГП). Принцип «lex fori» в МГП. Системы международной подсудности. Статус иностранных лиц в международном гражданском процессе. Предварительные обеспечительные меры. Признание и исполнение решений иностранных судов. Правовая природа международного коммерческого арбитража, его понятие и виды. Арбитражное соглашение. Определение компетенции арбитража. Процедура арбитражного разбирательства. Право, применяемое арбитражем. Признание и принудительное исполнение иностранных арбитражных решений. Взаимодействие международных коммерческих арбитражей и государственных судов.

### **4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине**

#### **4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации.**

**4.1.1. В ходе реализации дисциплины «Международное контрактное право» (ФТД.В.04) используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:**

- при проведении занятий лекционного типа: опрос
- при проведении практических занятий: опрос, доклад, решение задач (кейсов)
- при контроле результатов самостоятельной работы студентов: решение задач (кейсов), тестирование

**4.1.2. Промежуточная аттестация проводится в форме зачета.** Зачет проводится с применением следующих методов (средств): устный опрос и/или тестирование

#### **4.2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.**

##### **Типовые оценочные материалы**

##### **Вопросы для опроса на занятиях**

**Тема 1. Понятие международного контрактного права и его место в структуре МЧП.**

**Лекция 1.** Понятие права, правовой системы, системы права, отрасли права, правового института. Содержание правоотношения. Понятие предмета и метода правового

регулирования. Методы правового регулирования в частноправовых отраслях права. Понятие принципа права. Виды правовых принципов. Принципы, используемые в частном праве и МЧП.

**Семинар 1.** Понятие и предмет международного контрактного права. Его место в структуре норм МЧП. Методы правового регулирования, используемые в международном контрактном праве. Принципы международного контрактного права.

## **Тема 2. Источники международного контрактного права**

**Лекция 2.** Понятие источника и формы права. Виды источников права. Соотношение внутренних и международных источников права. Иерархия источников права во внутреннем праве государств.

**Семинар 2.** Понятие и виды источников международного контрактного права. Межгосударственное соглашение как источник международного контрактного права. Внутреннее законодательство государств как источник международного контрактного права. Обычай как источники международного контрактного права. Международные рекомендательные регуляторы. Международные организации по вопросам международного контрактного права.

## **Тема 3. Коллизионные нормы в правовом регулировании международных контрактов**

**Лекция 3.** Понятие метода правового регулирования и его разновидности. Понятие коллизий права. Виды правовых коллизий. Понятие правовой нормы. Структура нормы права. Квалификация нормы права. Публичный порядок. Множественность правовых систем.

**Семинар 3.** Понятие коллизионной нормы, ее структура и виды. Типы коллизионных привязок. Квалификация коллизионной нормы. Основные проблемы применения коллизионных норм. Разрешение вопросов коллизионного права. Установление содержания нормы иностранного права. Ограничения применения норм иностранного права.

## **Тема 4. Правовой статус участников международных контрактов**

**Лекция 4.** Понятие правового статуса физического лица как субъекта частноправовых отношений. Правовые режимы иностранных лиц. Виды юридических лиц в праве зарубежных стран и РФ. Виды организаций, не являющихся юридическими лицами по иностранному праву.

**Семинар 4.** Правовое положение индивидуального предпринимателя в международном контрактном праве. Личный закон коммерческой организации и организации, не являющейся юридическим лицом по иностранному праву. Формы участия иностранных юридических лиц в коммерческом обороте на территории Российской Федерации. Филиалы и представительства иностранных юридических лиц. Организация с иностранными инвестициями. Международная компания. Офшорные компании. Транснациональные корпорации.

## **Тема 5. Понятие, признаки и виды международных контрактов**

**Лекция 5.** Понятие и соотношение сделки, договора и обязательства. Содержание договора и обязательства. Классификация договорных обязательств. Основания для изменения и расторжения договора.

**Семинар 5.** Понятие международного контракта. Основные признаки международных контрактов. Классификация международных контрактов.

## **Тема 6. Форма международных контрактов**

**Лекция 6.** Понятие формы сделки. Виды форм сделок и договоров. Электронная форма договора.

**Семинар 6.** Требования к форме международного контракта. Электронная форма международных контрактов. Коллизионные вопросы формы международного контракта.

### **Тема 7. Заключение, толкование и исполнение международных контрактов**

**Лекция 7.** Условия действительности сделки (договора). Способы и порядок заключения договора. Способы толкования договора. Понятие надлежащего исполнения договорного обязательства. Последствия неисполнения и ненадлежащего исполнения договора.

**Семинар 7.** Преддоговорные отношения сторон международных контрактов. Порядок и способы заключения международного контракта. Толкование международного контракта. Надлежащее исполнение международного контракта. Последствия неисполнения и ненадлежащего исполнения международного контракта.

### **Тема 8. Определение права, применимого к международным контрактам.**

**Лекция 8.** Понятие коллизии и коллизионной нормы. Принципы международного контрактного права. Автономия воли и наиболее тесная связь.

**Семинар 8.** Автономия воли сторон в международных контрактах. Ограничения автономии воли сторон в международных контрактах. Определение права, применимого к международному контракту в отсутствие его выбора сторонами. Сфера действия права, применимого к международному контракту. Оговорка о публичном порядке и нормы непосредственного применения. Автономия воли и обход закона.

### **Тема 9. Отдельные виды международных контрактов**

**Лекция 9. Виды договорных обязательств в национальном праве государств.** Основные элементы и содержание договоров поставки товаров, лизинга, факторинга, коммерческой концессии, агентирования, дистрибьюторства, перевозки грузов и иных.

**Семинар 9.** Договор международной купли-продажи товаров. Договор международного финансового лизинга. Договор международного факторинга. Договор международного франчайзинга. Международный коммерческий агентский договор. Международный дистрибьюторский договор. Договоры международной перевозки грузов. Иные международные коммерческие договоры.

### **Тема 10. Разрешение споров из международных контрактов**

**Лекция 10.** Понятие гражданского процесса. Понятие гражданской процессуальной правоспособности. Источники правового регулирования гражданско-процессуальных отношений в РФ. Понятие третейского разбирательства и источники его правового регулирования в РФ. Виды арбитража: постоянно действующий и *ad hoc*

**Семинар 10.** Понятие и источники международного гражданского процесса (МГП). Признание и исполнение решений иностранных судов. Правовая природа международного коммерческого арбитража, его понятие и виды. Арбитражное соглашение. Определение компетенции арбитража. Процедура арбитражного разбирательства. Право, применяемое арбитражем. Признание и принудительное исполнение иностранных арбитражных решений. Взаимодействие международных коммерческих арбитражей и государственных судов.

### **Примерная тематика докладов:**

**Тема 1. Понятие международного контрактного права и его место в структуре МЧП**

1. Место международного контрактного права в структуре норм МЧП.
2. Нормативная структура международного контрактного права.

3. Унифицированный материально-правовой метод в международном контрактном праве.
4. Унифицированный коллизионный метод регулирования в международном контрактном праве.
5. Общие и специальные принципы международного контрактного права.

#### **Тема 2. Источники международного контрактного права**

1. Виды и соотношение источников международного контрактного права.
2. Международный договор как источник международного контрактного права.
3. Внутреннее законодательство государств как источник международного контрактного права.
4. Судебная и арбитражная практика как источники международного контрактного права.
5. Международные регуляторы как источники международного контрактного права.
6. Международные организации по вопросам международного контрактного права (Гаагская конференция по МЧП, ЮНСИТРАЛ, УНИДРУА, МТП).

#### **Тема 3. Коллизионные нормы в правовом регулировании международных контрактов**

1. Понятие, структура и виды коллизионных норм. Основания применения коллизионных норм.
2. Проблемы применения коллизионных норм.
3. Проблемы установления содержания и применения иностранного права.
4. Оговорка о публичном порядке как ограничение применения иностранного права.
5. Нормы непосредственного применения.

#### **Тема 4. Правовой статус участников международных контрактов**

1. Правовые режимы иностранных лиц в МЧП и международном контрактном праве.
2. Особенности правового статуса индивидуального предпринимателя в международном частном и международном контрактном праве. Личный закон.
3. Критерии определения национальности юридического лица.
4. Личный закон юридического лица и организации, не признаваемой юридическим лицом по иностранному праву.
5. Правовой статус филиалов и представительств иностранных юридических лиц в РФ.
6. Правовой статус организации с иностранными инвестициями в РФ.
7. Международная компания.
8. Офшорные компании.
9. Транснациональные корпорации.

#### **Тема 5. Понятие, признаки и виды международных контрактов**

1. Понятие и виды международных контрактов, источники их правового регулирования в праве различных государств.
2. Признаки международного контракта.

#### **Тема 6. Форма международных контрактов**

1. Разновидности форм международных контрактов в праве России и зарубежных стран.
2. Особенности заключения международного контракта в электронной форме.
3. Коллизионные вопросы формы международного контракта в праве России и зарубежных стран.

### **Тема 7. Заключение, толкование и исполнение международных контрактов**

1. Правовое регулирование преддоговорных отношений сторон международных контрактов.
2. Порядок и способы заключения международного контракта.
3. Способы толкования международного контракта.
4. Принципы надлежащего исполнения международного контракта.
5. Юридические последствия неисполнения и ненадлежащего исполнения международного контракта.

### **Тема 8. Определение права, применимого к международным контрактам**

1. Понятие автономии воли в международном контрактом праве.
2. Ограничения применения автономии воли.
3. Основные коллизионные привязки для определения права, применимого к международным контрактам в отсутствие выбора его сторонами.
4. Сфера права, применимого к международному контракту.
5. Оговорка о публичном порядке как ограничение применения иностранного права к международному контракту.
6. Нормы непосредственного применения как ограничения применения иностранного права к международному контракту.

### **Тема 9. Отдельные виды международных контрактов**

1. Договор международной купли-продажи товаров.
2. Договор международного финансового лизинга.
3. Договор международного факторинга.
4. Договор международного франчайзинга.
5. Международный коммерческий агентский договор.
6. Международный дистрибьюторский договор.
7. Договоры международной перевозки грузов.
8. Иные международные коммерческие договоры.

### **Тема 10. Разрешение споров из международных контрактов**

1. Виды международной подсудности.
2. Принцип *lex fori* и другие принципы в международном гражданском процессе.
3. Правовой статус участников МГП.
4. Правовая природа и виды международного коммерческого арбитража.
5. Порядок рассмотрения споров международным коммерческим арбитражем.
6. Признание и принудительное исполнение иностранных арбитражных решений.

### **Примеры задач (кейсов):**

#### **Тема 3. Коллизионные нормы в правовом регулировании международных контрактах**

Между российской и английской компаниями возник спор по поводу заключенного между ними договора. Стороны обратились за разрешением спора в российский арбитражный суд. Применение английского права к договору сторонами не оспаривалось, однако стороны ссылались на разные редакции английского закона, регулирующего возникшие спорные правоотношения. При рассмотрении спора суд возложил на стороны обязанность по предоставлению сведений о содержании норм иностранного права. Однако российская сторона утверждала, что суд по должности обязан устанавливать содержание права самостоятельно, обращаясь для этого в соответствующие компетентные органы.

Вправе ли был суд поступить подобным образом? Сошлитесь на соответствующие положения ГК РФ.

#### **Тема 4. Правовой статус участников международных контрактов**

Сергеев имеет небольшую пасеку и решил продавать собранный мед на местном рынке и за рубежом. Определите статус Сергеева и подлежащее применению право.

Фирма «Ареал» образована и зарегистрирована во Франции, однако правление фирмы действует в Великобритании. Определите национальность фирмы «Ареал».

Учрежденный и зарегистрированный в Германии концерн «Фольксваген» открыл в Москве свое дочернее предприятие по техническому обслуживанию автомобилей и получил допуск к хозяйственной деятельности. Определите личный закон дочернего предприятия. Что изменилось бы, если концерн открыл в Москве свой филиал?

#### **Тема 5. Понятие, признаки и виды международных контрактов**

Две российские организации заключили договор, согласно которому оборудование в г. Орле должно быть поставлено на предприятие в г. Владимире. В контракте имелась оговорка, что в случае возникновения спора он подлежит рассмотрению в Арбитраже при МТПП по нормам германского права. Есть ли в сложившихся правоотношениях иностранный элемент?

#### **Тема 6. Форма международных контрактов**

Между российской организацией (продавец) и ирландской компанией (покупатель) в России был заключен договор международной купли-продажи, который был не исполнен ирландской стороной. Продавец в соответствии с арбитражной оговоркой обратился в международный коммерческий арбитраж на территории РФ. В заседании арбитража ответчик заявил, что между сторонами отсутствуют договорные отношения, поскольку со стороны ирландской фирмы при подписании договора действовало неуправомоченное лицо: доверенность на совершение договора от имени ирландской фирмы была подписана одним коммерческим директором, тогда как согласно уставу ирландского юридического лица требуются подписи двух коммерческих директоров. Определите применимое право к определению полномочий управляющих органов, и решите вопрос о действительности договора.

#### **Тема 7. Заключение, толкование и исполнение международных контрактов**

Государство А. заключило договор поставки оборудования с российской коммерческой организацией. По условиям договора оборудование поставлялось частями с оплатой за каждую партию. Первые три партии были оплачены своевременно, но затем платежи прекратились. Что можно посоветовать продавцу? Может ли иностранное государство ссылаться на иммунитет, если решение будет вынесено против него?

#### **Тема 8. Определение права, применимого к международным контрактам**

В своем соглашении стороны установили, что к их отношениям в случае возникновения спора будет применяться право ответчика. Можно ли считать в данном случае соглашение о выборе права заключенным? Каким правом должен руководствоваться суд, если предъявлен встречный иск?

Стороны международного контракта поставки в качестве применимого права указали на Принципы УНИДРУА, а местом рассмотрения спора указали МКАС при ТПП РФ. Являются ли Принципы УНИДРУА источником права? В каких случаях они могут применяться?

Заключенный сторонами контракт не содержал условия о применимом праве. Истец в исковом заявлении сослался на предписания ГК РФ, то есть исходил из применения к контракту российского гражданского права. Ответчик в возражениях по иску не

высказался о применимом праве, хотя и ссылаясь на необоснованность применения норм ГК РФ. Можно ли в данном случае говорить о наличии соглашения о выборе применимого права и почему?

### **Тема 9. Отдельные виды международных контрактов**

При заключении договора международной купли-продажи товара, заключенного между покупателем из РФ и продавцом из Германии, стороны не определили применимое к договору право. Спор должен был рассматриваться в российском суде. В процессе германский продавец заявил, что поскольку применимой в данном случае в качестве применимого права является ст. 1211 ГК РФ, определяющая в качестве применимого права продавца, к договорным отношениям должно применяться германское право, а именно Германское гражданское уложение. Как надлежит разрешить спор, если Россия и Германия являются участниками Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980г.?

Между сторонами договора международного финансового лизинга (лизингодатель из Мальты, лизингополучатель из России) было заключено арбитражное соглашение о передаче спора в МКАС при ТПП РФ, который вынес соответствующее решение в пользу российской стороны. Мальтийская сторона обратилась в компетентный арбитражный суд с заявлением об отмене решения МКАС при ТПП РФ, ссылаясь на нарушение им норм материального и процессуального права, на применение судами норм права, не подлежащих применению при рассмотрении дела. Может ли быть отменено решение МКАС при ТПП РФ в данном случае?

### **Тема 10. Разрешение споров из международных контрактов**

Белорусская компания обратилась в арбитражный суд РФ с ходатайством о приведении в исполнение определения Белорусского хозяйственного суда о применении обеспечительных мер в отношении имущества российского ПАО. Должен ли российский арбитражный суд удовлетворить данное ходатайство?

В контракте международной купли-продажи была арбитражная оговорка о рассмотрении спора в МКАС при ТПП РФ. Однако одна из сторон контракта (истец) обратился в арбитражный суд г. Москвы. На основании АПК РФ определите, должен ли суд принять исковое заявление к рассмотрению или вправе отказать?

Стороны договора международной купли-продажи в ходе переговоров пришли к явному соглашению, что могущие возникнуть между ними споры подлежат рассмотрению в МКАС при ТПП РФ. Однако при возникновении спора из договора, поставщик обратился в Арбитражный суд г. Москвы по месту нахождения ответчика. Правомерны ли действия поставщика? Должен ли Арбитражный суд принимать исковое заявление? Вправе ли покупатель обратиться в МКАС при ТПП РФ, поскольку сторонами в устной форме была достигнута договоренность о третейском разбирательстве? Была ли соблюдена форма арбитражного соглашения?

## **4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.**

### **4.3.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы**

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-2	Способность юридически правильно квалифицировать	ПК-2.1.2	способность юридически правильно квалифицировать события и обстоятельства с целью



	факты, события и обстоятельства		рассмотрения споров между государствами и/или между государствами и частными лицами, а также квалифицировать нормы внутригосударственного законодательства, международных договоров и обычаев, регулирующих гражданско-правовые, трудовые и иные частноправовые отношения, осложнённые иностранным элементом
ПК-4	Способность квалифицированно применять нормативные правовые акты в профессиональной деятельности	ПК-4.1.6	способность применять нормативные правовые акты с целью установления международного сотрудничества в области экономики, науки, образования и культуры, а также в процессе рассмотрения споров между государствами и/или между государствами и частными лицами, а также в составлении международных договоров
ПК-6	Способность квалифицированно толковать нормативные правовые акты	ПК-6.1.3	способность толковать нормативно-правовые акты, регулирующие общественные отношения, связанные с образованием и деятельностью корпораций

#### 4.3.2 Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
ПК-2.1.2	на уровне знаний: - действующих нормативно-правовых актов в сфере международного контрактного права; - основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов, содержания «иностранного элемента» в	- показывает глубокие и полные теоретические знания основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов, правоотношений в области международного контрактного права, позволяющие юридически

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
	<p>частноправовых отношениях, позволяющих юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства в области международного контрактного права;</p> <p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- отличать международные контрактные отношения от остальных частноправовых правоотношений с иностранным элементом, а также от схожих отношений;</li> <li>- давать правовую оценку фактическим обстоятельствам и устанавливать правовые нормы в области международного контрактного права</li> </ul> <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений в сфере международных контрактных отношений;</li> <li>- юридически грамотной квалификации частноправовых отношений в области международного контрактного права</li> </ul>	<p>правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства в области международного контрактного права</p>
<b>ПК-4.1.6</b>	<p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- правил осуществления профессиональной деятельности в соответствии с принципами верховенства права, уважения и соблюдении прав и свобод человека, недопущения злоупотребления правом в области международного контрактного права;</li> <li>- знания содержания норм применимого материального и коллизионного права, регулирующих международные контрактные отношения, основания применения норм иностранного права и отказа в</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- показывает глубокие знания содержания норм применимого материального и коллизионного права, оснований применения норм иностранного права и отказа в его применении, способствующие успешному рассмотрению частноправовых споров при заключении и исполнении международных контрактов</li> </ul>

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
	<p>его применении, позволяющие квалифицировать спорные правоотношения и делать выводы при разрешении спорных ситуаций, осложненных иностранным элементом;</p> <p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- определять юридическую природу международных контрактных отношений, отличать их от смежных частноправовых и иных правоотношений;</li> <li>- анализировать, толковать и правильно применять нормы международного частного и применимого материального права, осуществлять юридическую экспертизу нормативных правовых актов; принятия решений и совершения юридических действий в точном соответствии с российским правом;</li> </ul> <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- применение нормативной и научно-правовой информации применительно к конкретному международному контрактному отношению;</li> <li>- применения материальных и коллизионных норм международного контрактного права</li> </ul>	
<b>ПК-6.1.3</b>	<p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- видов источников и принципов международного контрактного права;</li> <li>- способов правового регулирования международных контрактных отношений;</li> <li>- определять правовую природу межгосударственных соглашений, регулирующих международные контракты, и международных рекомендательных регуляторов;</li> </ul> <p>на уровне умений:</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- показывает глубокие знания источников и принципов международного контрактного права, позволяющих безошибочно осуществлять выбор нормативно-правовых актов, регламентирующие порядок заключения, исполнения и прекращения, международных контрактов;</li> <li>- квалифицировано и грамотно использует специальные приемы для</li> </ul>

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
	<p>- правильно определить вид подлежащих применению коллизионных и материальных норм права, их соотношение;</p> <p>- давать правильное толкование нормативных актов и видеть особенности их применения в конкретном международном споре с участием корпорации или индивидуального предпринимателя;</p> <p>на уровне навыков:</p> <p>- юридически грамотного толкования международных соглашений, внутреннего коллизионного права, судебной и арбитражной практики, международных рекомендательных регуляторов, применимых к международным контрактам</p>	<p>уяснения смысла нормативно-правовых актов, регулирующих международные контрактные отношения, связанные с участием корпораций</p>

**4.3.3 Типовые контрольные задания или иные материалы (типовые оценочные материалы), необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы**

**Примеры тестовых заданий: ПК-2.1.2, ПК-4.1.6, ПК 6.1.3**

**1. В правовом регулировании международных коммерческих отношений общепризнанные принципы международного права:**

- а) не применяются
- б) применяются
- в) *применяются, обнаруживая специфику в сфере международного частноправового регулирования*
- г) не применяются за исключением случаев, когда стороны правоотношения установили иное

**2. Под «Lex mercatoria» понимается:**

- а) частное торговое право
- б) *международное торговое право*
- в) международное право
- г) международное частное право

**3. Необходимость выбора применимого к договору права на основе коллизионных норм исключается при методе:**

- а) *унифицированный материально-правовой*
- б) коллизионно-правовой
- в) метод обязательных предписаний
- г) диспозитивный метод

**4. Основным принципом МЧП, позволяющим сторонам договорных отношений с иностранным элементом, выбрать применимое право, является:**

- а) свобода договора
- б) *автономия воли*
- в) наиболее тесная связь
- г) диспозитивность

**5. Форма соглашения о применимом к договору праве должна быть:**

- а) только прямой
- б) *прямой или подразумеваемой*
- в) только подразумеваемой
- г) по усмотрению суда

**6. В отсутствие выбора сторонами применимого права суд применяет к договору купли-продажи:**

- а) *закон продавца*
- б) закон покупателя
- в) закон плательщика
- г) закон страны суда

**7. Под регулирование нормами Венской конвенции 1980г. подпадают:**

- а) *материальные движимые вещи*
- б) ценные бумаги
- в) суда водного и воздушного транспорта
- г) электроэнергия

**8. Назовите основное правило возмещения убытков, установленное Венской конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров 1980г.:**

- а) принцип полного возмещения убытков
- б) *принцип предвидимого нарушения договора*

**9. Назовите международный документ, в котором содержатся базисные условия поставки, применимые при заключении договора международной купли-продажи товаров:**

- а) Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980г.
- б) Принципы УНИДРУА 2016г.
- в) *ИНКОТЕРМС 2010г.*
- г) ГК РФ

**10. В отсутствие соглашения сторон о выборе применимого права к договору строительного подряда по общему правилу подлежит применению:**

- а) право страны заказчика
- б) право страны подрядчика
- в) *право страны, где в основном создаются результаты*
- г) право страны суда

### **Шкала оценивания**

#### **Опрос:**

Опрос проводится по темам 1-10 и реализуется на основе разноуровневых задач и заданий:

а) **репродуктивного уровня**, позволяющего оценить и диагностировать знание юридического материала (основные понятия и категории МЧП) и умение правильно их использовать.

Разные задания этого уровня оцениваются на основании следующих *критериев*:

- точность воспроизведения учебного материала (воспроизведение терминов, понятий, категорий и т.п.);
- точность в описании юридических понятий, терминов, категорий, т.е. правильная квалификация фактов, событий и обстоятельств в области МЧП;
- точность разграничения юридических понятий, терминов, категорий;
- продемонстрированы знания, умения и навыки, указывающие на способность принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством РФ.

б) **реконструктивного уровня**, позволяющие оценить и диагностировать умения синтезировать, анализировать, обобщать фактический и теоретический материал с формулированием конкретных выводов, установлением причинно-следственных связей;

*Критерием* оценки является:

- продемонстрирована способность анализировать нормативные правовые акты и другие источники;
- продемонстрирована способность синтезировать на основе полученной новую информацию;
- сделаны обоснованные выводы на основе интерпретации информации, разъяснения;
- установлены причинно-следственные связи, выявлены закономерности;
- продемонстрирована способность квалифицированно применять нормативные правовые акты.

в) **творческого уровня**, позволяющие оценить и диагностировать умения интегрировать знания различных областей, аргументировать собственную точку зрения.

*Критерии* оценки:

- продемонстрирована способность оценивать, делать заключения с учетом внутренних условий или внешних критериев;
- продемонстрирован междисциплинарный подход к решению задачи, осуществлена интеграция знаний из разных научных областей;
- сформулированы критерии для оценки, создана система доказательств, убедительно аргументирующая выводы, положенные в основу решения задачи.

Оценка «5»	Задание выполнено полностью
Оценка «4»	Задание выполнено с незначительными погрешностями
Оценка «3»	Обнаруживает знание и понимание большей части задания

**При оценке доклада используются следующие критерии (каждый критерий - 1 балл):**

- соответствие выступления теме, поставленным целям и задачам;
- проблемность / актуальность;
- новизна / оригинальность полученных результатов;
- глубина / полнота рассмотрения темы;
- доказательная база / аргументированность / убедительность / обоснованность выводов, указывающие на способность юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства в области международного контрактного права и умение применять нормативные правовые акты в профессиональной деятельности;
- логичность / структурированность / целостность выступления;

– речевая культура (стиль изложения, ясность, четкость, лаконичность, красота языка, учет аудитории, эмоциональный рисунок речи, доходчивость, пунктуальность, невербальное сопровождение, оживление речи афоризмами, примерами, цитатами и т.д.);

– используются ссылки на информационные ресурсы (сайты, литература), в том числе правовые системы «Консультант Плюс» и «Гарант», формирующие компетенцию принимать решения и совершать юридические действия в соответствии с законодательством РФ;

– наглядность / презентабельность (если требуется);

– самостоятельность суждений / владение материалом / компетентность.

Оценка «5»	Доклад соответствует всем критериям
Оценка «4»	Доклад выполнен с незначительными погрешностями
Оценка «3»	Доклад соответствует большей части критериев оценки

Общая оценка за доклад учитывает также его презентацию, и ответы на вопросы.

### Тесты:

Тестирование проводится по итогам изучения блока тем либо итоговое тестирование.

Длительность контроля	15 мин
Предлагаемое количество заданий	10
Критерии оценки:	выполнено верно заданий
«5», если	9-10 правильных ответов
«4», если	7-8 правильных ответов
«3», если	5-6 правильных ответов

### Решение задач (кейсов)

- правильное формулирование поставленного вопроса;
- использование нормативных правовых актов, судебной практики и литературы;
- владение материалом, его соответствие заявленному вопросу;
- полнота и качество ответов на вопросы;
- стиль и язык изложения;
- оформление.

Оценка «5»	Решение задачи соответствует всем критериям
Оценка «4»	Задача решена с незначительными погрешностями
Оценка «3»	Решение задачи соответствует большей части критериев оценки

## 4.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Оценивание обучающихся в процессе поэтапного освоения ими компетенций, формируемых данной дисциплиной, и осуществляется с использованием балльно-рейтинговой системы. Рейтинговая оценка по дисциплине осуществляется по 100-балльной шкале и складывается из текущих оценок посещаемости занятий, защиты результатов работ (опрос, доклад, эссе, письменные домашние задания, контрольные

работы, тестовые задания, решение задач, коллоквиум), выполняемых на практических занятиях, знаний и умений на промежуточном контроле (устный ответ на вопросы) и итоговой оценки.

Текущий контроль оценивается интервалом 40–75 баллов, а промежуточная аттестация — 0–15 баллов. Сумма баллов текущего контроля и промежуточной аттестации в интервале 65–100 баллов соответствует положительной оценке знаний, умений, навыков (опыта деятельности) обучающегося и позволяет преподавателю поставить оценку по дисциплине.

При защите результатов работы по темам дисциплины обучающийся получает положительную оценку только в том случае, если он демонстрирует умение работать с материалами, предъявленными к защите и практическими навыками.

Зачет проводится в устной форме по вопросам, перечень которых предлагается. Преподавателю предоставляется право задавать обучающимся дополнительные вопросы, а также, помимо теоретических вопросов, давать ситуационные задачи и примеры, направленные на оценку умения и навыковой составляющих компетенций. При проведении зачета используются технические средства.

Знания, умения, навыки (опыт деятельности) обучающегося на экзамене оцениваются оценками: «отлично» — 5, «хорошо» — 4, «удовлетворительно» — 3, «неудовлетворительно» — 2.

#### **Перечень вопросов для подготовки к промежуточной аттестации (зачету)**

1. Понятие и предмет международного контрактного права. Его место в структуре норм МЧП.
2. Методы правового регулирования в международном контрактном праве.
3. Принципы международного контрактного права.
4. Понятие, виды и соотношение источников международного контрактного права.
5. Внутреннее законодательство государств как источник международного контрактного права.
6. Судебная практика и обычай как источники международного контрактного права.
7. Международные рекомендательные регуляторы как источники международного контрактного права.
8. Международные организации по вопросам международного контрактного права.
9. Понятие коллизионной нормы, ее структура и виды.
10. Типы коллизионных привязок.
11. Квалификация коллизионной нормы.
12. Основные проблемы применения коллизионных норм.
13. Разрешение вопросов коллизионного права.
14. Правовое положение индивидуального предпринимателя как участника международных контрактов.
15. Личный закон коммерческой организации и организации, не являющейся юридическим лицом по иностранному праву.
16. Формы участия иностранных юридических лиц в коммерческом обороте на территории России.
17. Понятие и признаки международного контракта.
18. Критерии классификации международных контрактов.
19. Требования к форме международного контракта в праве различных стран.
20. Электронная форма международного контракта.
21. Коллизионные вопросы формы международного контракта.
22. Преддоговорные отношения сторон международного контракта.
23. Порядок и способы заключения международных контрактов.
24. Способы толкования международных контрактов.
25. Принципы надлежащего исполнения международных контрактов.



26. Последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения международных контрактов.
27. Автономия воли сторон в международных контрактах.
28. Определение права, примененного к международному контракту, в отсутствие его выбора сторонами контракта.
29. Сфера действия права, примененного к международному контракту.
30. Правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров.
31. Правовое регулирование договора международного финансового лизинга.
32. Правовое регулирование договора международного факторинга.
33. Правовое регулирование договора международного франчайзинга.
34. Правовое регулирование международного коммерческого агентского договора.
35. Правовое регулирование международного дистрибьюторского договора.
36. Правовое регулирование договора международной морской перевозки грузов.
37. Правовое регулирование договора международной воздушной перевозки грузов.
38. Правовое регулирование договора международной автомобильной перевозки грузов.
39. Правовое регулирование договора международной железнодорожной перевозки грузов.
40. Правовое регулирование договора международной смешанной перевозки грузов.
41. Понятие и источники международного гражданского процесса. Принципы МГП.
42. Признание и исполнение решений иностранных судов.
43. Рассмотрение споров международным коммерческим арбитражем.
44. Признание и принудительное исполнение иностранных арбитражных решений.

### **Шкала оценивания на экзамене**

<b>Баллы рейтингово й оценки</b>	<b>Оценка экзамена (стандартная)</b>	<b>Требования к знаниям</b>
10-15	<i>зачтено</i>	<p><i>Оценка «зачтено»</i> выставляется обучающемуся, если он:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- показывает глубокие и полные теоретические знания основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов, правоотношений в области международного контрактного права, позволяющие обучающемуся юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства в области международного контрактного права (ПК-2.1.2);</li> <li>- показывает глубокие знания содержания норм применимого материального и коллизионного права, оснований применения норм иностранного права и отказа в его применении, способствующие успешному рассмотрению частноправовых споров при заключении и исполнении международных контрактов (ПК-4.1.6);</li> <li>- показывает глубокие знания источников и принципов международного контрактного права, позволяющих безошибочно осуществлять выбор нормативно-правовых актов, регламентирующие порядок заключения, исполнения и прекращения,</li> </ul>

		международных контрактов; квалифицировано и грамотно использует специальные приемы для уяснения смысла нормативно-правовых актов, регулирующих международные контрактные отношения, связанные с участием корпораций (ПК-6.1.3)
0-9  0-5	<i>не зачтено</i>	<p><i>Оценка «не зачтено»</i> выставляется обучающемуся, который:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- имеет весьма слабые представления об основных понятиях, категориях, институтах, правовых статусах субъектов, правоотношений в области международного контрактного права, в результате чего не умеет юридически грамотно квалифицировать факты, обстоятельства, события в области международного контрактного права (ПК-2.1.2);</li> <li>- не имеет знания содержания норм применимого материального и коллизионного права, не знает оснований применения норм иностранного права и отказа в его применении, в результате чего не может участвовать в рассмотрении споров, возникающих при заключении и исполнении международных контрактов (ПК-4.1.6);</li> <li>- не знает источников и принципов международного контрактного права, что не позволяет безошибочно осуществлять выбор нормативно-правовых актов, регламентирующие порядок заключения, исполнения и прекращения, международных контрактов; не владеет умениями квалифицированно и грамотно использовать специальные приемы для уяснения смысла нормативно-правовых актов, регулирующих международные контрактные отношения, связанные с участием корпораций (ПК-6.1.3)</li> </ul>

#### **6. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины**

Цель методических рекомендаций - обеспечить студенту оптимальную организацию процесса изучения дисциплины, а также выполнения различных форм самостоятельной работы.

Студентам необходимо ознакомиться: с содержанием рабочей программы дисциплины, с целями и задачами дисциплины, ее связями с другими дисциплинами образовательной программы, методическими разработками по данной дисциплине, имеющимся на образовательном портале и сайте кафедры, с графиком консультаций преподавателей кафедры.

#### ***Методические указания по подготовке к лекционным занятиям (теоретический курс).***

Изучение дисциплины требует систематического и последовательного накопления знаний, следовательно, пропуски отдельных тем не позволяют глубоко освоить предмет. Именно поэтому контроль над систематической работой студентов всегда находится в центре внимания кафедры.

Студентам необходимо:

- перед каждой лекцией просматривать рабочую программу дисциплины, что позволит сэкономить время на записывание темы лекции, ее основных вопросов, рекомендуемой литературы;

- на отдельные лекции приносить соответствующий материал на бумажных носителях, представленный лектором на портале или присланный на «электронный почтовый ящик группы» (таблицы, графики, схемы). Данный материал будет охарактеризован, прокомментирован, дополнен непосредственно на лекции;

- перед очередной лекцией необходимо просмотреть по конспекту материал предыдущей лекции. При затруднениях в восприятии материала следует обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале опять не удалось, то обратиться к лектору (по графику его консультаций) или к преподавателю на практических занятиях.

***Методические указания по подготовке к практическим (семинарским) занятиям, проводимым в форме опроса и коллоквиума.***

Студентам следует:

- приносить с собой рекомендованную преподавателем литературу и нормативные правовые акты к конкретному занятию;

- до очередного практического занятия по рекомендованным литературным источникам проработать теоретический материал, соответствующей теме занятия и отработать задания, определённые для подготовки к практическому занятию;

- при подготовке к практическим занятиям следует обязательно использовать не только лекции, учебную литературу, но и нормативно-правовые акты и материалы правоприменительной практики;

- теоретический материал следует соотносить с правовыми нормами, так как в них могут быть внесены изменения, дополнения, которые не всегда отражены в учебной литературе;

- в начале занятий задать преподавателю вопросы по материалу, вызвавшему затруднения в его понимании и освоении при решении задач, заданных для самостоятельного решения;

- в ходе практического занятия давать конкретные, четкие ответы по существу вопросов;

- на занятии доводить каждую задачу до окончательного решения, демонстрировать понимание проведенных расчетов (анализов, ситуаций), в случае затруднений обращаться к преподавателю.

***Методические указания по подготовке доклада***

Одной из форм самостоятельной работы студента является подготовка научного доклада, для обсуждения его на практическом (семинарском) занятии по всем темам изучаемой дисциплины.

Цель научного доклада - развитие у студентов навыков аналитической работы с научной литературой, анализа дискуссионных научных позиций, аргументации собственных взглядов. Подготовка научных докладов также развивает творческий потенциал студентов.

Научный доклад готовится под руководством преподавателя, который ведет практические (семинарские) занятия.

Рекомендации студенту:

- перед началом работы по написанию научного доклада согласовать с преподавателем тему, структуру, литературу, а также обсудить ключевые вопросы, которые следует раскрыть в докладе;

- представить доклад научному руководителю в письменной форме;

- выступить на семинарском занятии с 10-минутной презентацией своего научного доклада, ответить на вопросы студентов группы.

**Требования:**

- к оформлению научного доклада: шрифт – Times New Roman, размер шрифта - 14, межстрочный интервал - 1,5, размер полей - 2,5 см, отступ в начале абзаца - 1,25 см, форматирование по ширине); листы доклада скреплены скоросшивателем. На титульном листе указывается наименование учебного заведения, название кафедры, наименование дисциплины, тема доклада, ФИО студента;

- к структуре доклада - оглавление, введение (указывается актуальность, цель и задачи), основная часть, выводы автора, список литературы (не менее 5 позиций). Объем согласовывается с преподавателями. В конце работы ставится дата ее выполнения и подпись студента, выполнившего работу.

***Методические указания по работе с литературой.***

Любая форма самостоятельной работы студента (подготовка к семинарскому занятию, написание доклада и т.п.) начинается с изучения соответствующей литературы как в библиотеке, так и дома.

К каждой теме учебной дисциплины подобрана основная и дополнительная литература.

Основная литература - это учебники и учебные пособия.

Дополнительная литература - это монографии, сборники научных трудов, журнальные и газетные статьи, различные справочники, энциклопедии, интернет ресурсы.

Рекомендации студенту:

- выбранную монографию или статью целесообразно внимательно просмотреть. В книгах следует ознакомиться с оглавлением и научно-справочным аппаратом, прочитать аннотацию и предисловие. Целесообразно ее пролистать, рассмотреть иллюстрации, таблицы, диаграммы, приложения. Такое поверхностное ознакомление позволит узнать, какие главы следует читать внимательно, а какие прочитать быстро;

- в книге или журнале, принадлежащие самому студенту, ключевые позиции можно выделять маркером или делать пометки на полях. При работе с Интернет-источником целесообразно также выделять важную информацию;

- если книга или журнал не являются собственностью студента, то целесообразно записывать номера страниц, которые привлекли внимание. Позже следует возвратиться к ним, перечитать или переписать нужную информацию. Физическое действие по записыванию помогает прочно заложить данную информацию в «банк памяти».

Выделяются следующие виды записей при работе с литературой:

Конспект - краткая схематическая запись основного содержания научной работы. Целью является не переписывание произведения, а выявление его логики, системы доказательств, основных выводов. Хороший конспект должен сочетать полноту изложения с краткостью.

Цитата - точное воспроизведение текста. Заключается в кавычки. Точно указывается страница источника.

Тезисы - концентрированное изложение основных положений прочитанного материала.

Аннотация - очень краткое изложение содержания прочитанной работы.

Резюме - наиболее общие выводы и положения работы, ее концептуальные итоги. Записи в той или иной форме не только способствуют пониманию и усвоению изучаемого материала, но и помогают вырабатывать навыки ясного изложения в письменной форме тех или иных теоретических вопросов.

**7. Основная и дополнительная учебная литература, необходимая для освоения дисциплины, ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине**

### **6.1. Основная литература:**

1. Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право : учебное пособие для прикладного бакалавриата / И. В. Гетьман-Павлова. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 416 с. — (Серия : Бакалавр. Прикладной курс). — ISBN 978-5-534-05235-0. Режим доступа: <https://www.biblio-online.ru/viewer/mezhdunarodnoe-chastnoe-pravo-431732#page/1>;

2. Международное частное право : учебник для академического бакалавриата / Н. И. Марышева [и др.] ; под ред. Н. И. Марышевой. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 376 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-05238-1. Режим доступа: <https://www.biblio-online.ru/viewer/mezhdunarodnoe-chastnoe-pravo-444923#page/1>.

3. Петрова, Г. В. Международное частное право в 2 т. Том 1 : учебник для академического бакалавриата / Г. В. Петрова ; отв. ред. Г. В. Петрова. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 396 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-01932-2. Режим доступа: <https://www.biblio-online.ru/viewer/mezhdunarodnoe-chastnoe-pravo-v-2-t-tom-1-434429#page/1>;

4. Петрова, Г. В. Международное частное право в 2 т. Том 2 : учебник для академического бакалавриата / Г. В. Петрова ; отв. ред. Г. В. Петрова. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 376 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-01938-4. Режим доступа: <https://www.biblio-online.ru/viewer/mezhdunarodnoe-chastnoe-pravo-v-2-t-tom-2-434435#page/1>;

### **6.2. Дополнительная литература:**

1. Актуальные правовые аспекты современной практики международного коммерческого оборота: сборник статей / Всероссийская акад. внешней торговли, Международно-правовой фак. - Москва: Статут, 2016. — 263 с.; ISBN 978-5-8354-1185-6;

2. Лебедев С.Н. Избранные труды по международному коммерческому арбитражу, праву международной торговли, международному частному праву, частному морскому праву [сост.- А. И. Муранов] ; Московский гос. ин-т междунар. отношений (Ун-т) МИД России, Каф. междунар. частного и гражданского права. - Москва : Статут, 2009. — 715с.; ISBN 978-5-8354-0624-1 ;

3. Канашевский В.А. Международные сделки: правовое регулирование. — Москва: Международные отношения, 2016. — 661 с.; ISBN 978-5-7133-1515-3;

4. Международное коммерческое право: учебник для магистров : учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по юридическим направлениям и специальностям / [Попондопуло В.Ф., Баринов А. М., Бушев А. Ю. и др.] ; под общей редакцией В. Ф. Попондопуло. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юрайт, 2017. - 476 с.; ISBN 978-5-9916-2943-0

5. Стригунова Д.П. Источники правового и иного нормативного регулирования международных коммерческих договоров: материалы научного исследования: монография. - Москва : Ruscience, 2016. - 242 с.; 21 см.; ISBN 978-5-4365-1416-1;

6. Стригунова Д.П. Правовое регулирование международных коммерческих договоров: монография. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юстицинформ, 2018. ISBN 978-5-7205-1388-7;

7. Стригунова Д.П. Проблемы применения принципа автономии воли сторон в правовом регулировании международных коммерческих договоров: монография. - Москва: Русайнс, 2018. - 136 с.; ISBN 978-5-4365-0796-5.

### **6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы**

### **Тема 1. Понятие международного контрактного права и его место в структуре МЧП**

Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М.: «Статут», 2002.

Ерпылева Н.Ю. Международное частное право: учебник для вузов. - М.: НИУ ВШЭ, 2015.

Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017.

### **Тема 2. Источники международного контрактного права**

Ануфриева Л.П. Об источниках международного частного права// Московский журнал международного права. 1994. № 4.

Ануфриева Л.П. Соотношение международного права и международного частного права: правовые категории. М.: «Спарк», 2002.

Богуславский М. М. Международное частное право: Учебник/ Богуславский М. М., 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016.

Воронин М.В. Международное и внутригосударственное право в контексте системных связей// МПиЧП. 2013. № 4.

Зыкин И.С. Обычаи и обыкновения в международной торговле. М.: «Международ. отношения», 1983.

Кох Х., Магнус У., Винклер фон Моренфельс П. Международное частное право и сравнительное правоведение /Пер.с нем.д-ра юрид. наук Ю.М.Юмашева.- М., 2001.

Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017.

Унификация международного частного права в современном мире: Сборник статей/ Отв. ред. И.О. Хлестова. – М.: НИЦ ИНФРА-М: ИЗиСП, 2013.

### **Тема 3. Коллизионные нормы в правовом регулировании международных контрактов**

Актуальные проблемы международного частного права. Материалы международной научно-практической конференции. Челябинск, 13 декабря 2013 г./ Отв. ред. О.Ю. Малкин. М.: Издательство СГУ, 2014.

Асосков А.В. Основы коллизионного права. М.: «Инфотропик Медиа», 2012// СПС «Консультант Плюс».

Богуславский М. М. Международное частное право: Учебник/ Богуславский М. М., 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016.

Вопросы международного частного, сравнительного и гражданского права, международного коммерческого арбитража: LIBER AMICORUM в честь А.А. Костина, О.Н. Зименковой, Н.Г. Елисеева// сост. и науч. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова, А.И. Муранов, Е.В. Вершинина. М.: «Статут», 2013// СПС «Консультант Плюс».

Ерпылева Н.Ю. Международное частное право: учебник для вузов. - М.: НИУ ВШЭ, 2015.

Звеков В.П. Коллизии законов в международном частном праве. М.: «Волтерс Клувер», 2007.

Рустамова Н.Н. Коллизионные нормы в международном частном праве: эволюция, современные тенденции и перспективы развития. Дисс. к.ю.н. – М., 2013.

Современное международное частное право в России и Евросоюзе. Кн. Первая: Монография [Электронный ресурс]/ Под ред. М.М. Богуславского, А.Г. Лисицына-Светланова. – М.: Норма, 2013.

Унификация международного частного права в современном мире: Сборник статей/ Отв. ред. И.О. Хлестова. – М.: НИЦ ИНФРА-М: ИЗиСП, 2013.

Шматова Е.С., Изварина А.С. Коллизионные вопросы заключения международных договоров// МПиЧП. 2013. № 5.

#### **Тема 4. Правовой статус участников международных контрактов**

Асосков А.В. Правовые формы участия юридических лиц в международном коммерческом обороте. – М. Статут, 2003.

Богуславский М. М. Международное частное право: Учебник/ Богуславский М. М., 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016.

Ерпылева Н.Ю. Международное частное право: учебник для вузов. - М.: НИУ ВШЭ, 2015.

Зыкин И.С. Договор во внешнеэкономической деятельности. М.: «Международные отношения», 1990.

Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017.

Шмиттгофф К. Экспорт: право и практика международной торговли.-М.,1993.

#### **Тема 5. Понятие, признаки и виды международных контрактов**

Ерпылева Н.Ю. Международное частное право: учебник для вузов. - М.: НИУ ВШЭ, 2015.

Зыкин И.С. Внешнеэкономические операции: право и практика. М.: «Международные отношения», 1994.

Кох Х., Магнус У., Винклер фон Моренфельс П. Международное частное право и сравнительное правоведение /Пер.с нем.д-ра юрид. наук Ю.М.Юмашева.- М., 2001.

Лунц Л.А.Курс международного частного права. В 3-х т. - М., 2002.

Отдельные виды обязательств в международном частном праве: Моногр./ В.Н. Борисов и др.; Отв. ред. Н.Г. Доронина, И.О. Хлестова. - 2 изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М: ИЗиСП, 2014.

Современное международное частное право в России и Евросоюзе. Кн. Первая: Монография [Электронный ресурс]/ Под ред. М.М. Богуславского, А.Г. Лисицына-Светланова. – М.: Норма, 2013.

Унификация международного частного права в современном мире: Сборник статей/ Отв. ред. И.О. Хлестова. – М.: НИЦ ИНФРА-М: ИЗиСП, 2013.

Шмиттгофф К. Экспорт: право и практика международной торговли.-М.,1993.

#### **Тема 6. Форма международных контрактов**

Асосков А.В. Определение права, применимого к форме сделки/ Вестник экономического правосудия РФ. 2014. № 9// СПС «Консультант Плюс».

Богуславский М. М. Международное частное право: Учебник/ Богуславский М. М., 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016.

Ерпылева Н.Ю. Международное частное право: учебник для вузов. - М.: НИУ ВШЭ, 2015.

Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017.

#### **Тема 7. Заключение, толкование и исполнение международных контрактов**

Ануфриева Л.П.Международное частное право: учебник. В 3-х т. М., 2001.

Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: «Инфотропик Медиа», 2013.

Богуславский М. М. Международное частное право: Учебник/ Богуславский М. М., 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016.

Ерпылева Н.Ю. Понятие, форма и порядок заключения международных коммерческих договоров// Внешнеторговое право. 2005. № 2.

Литаренко Н.В. Нормы о снижении (уточнении) неустойки как сверхимперативные в международном коммерческом обороте// Актуальные проблемы российского права. 2017. № 11// СПС «Консультант Плюс».

Лунц Л.А. Курс международного частного права. В 3-х т. - М., 2002.

Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017.

### **Тема 8. Определение права, применимого к международным контрактам**

Асосков А.В. Коллизионное регулирование договорных обязательств. М.: «Инфотропик Медиа», 2012// СПС «Консультант Плюс».

Асосков А.В. Принцип наиболее тесной связи в международном частном праве // Законодательство. 2010. № 11.

Асосков А.В. Сверхимперативные нормы: различные теории, объясняющие механизм их применения/ МЖМП. 2010. № 1-2.

Богатина Ю.Г. Оговорка о публичном порядке в международном частном праве. Теоретические проблемы и современная практика. М.: «Статут», 2010.

Богуславский М. М. Международное частное право: Учебник/ Богуславский М. М., 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016.

Ерпылева Н.Ю. Международное частное право: учебник для вузов. - М.: НИУ ВШЭ, 2015.

Испаева Г.Б. Юридическая природа института автономии воли сторон в международном частном праве//Гражданское право в системе права. Алматы, 2007.

Мажорина М. В. Выбор применимого права к трансграничным смешанным и непоименованным договорам // Журнал российского права. 2012. № 10// СПС «Консультант Плюс».

Мажорина М.В. Применимое право в международных коммерческих контрактах: современное толкование и прогнозируемая практика международных коммерческих арбитражей и национальных судов// Законодательство. 2015. № 6.

Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017.

Шулаков А.А. Принцип наиболее тесной связи в международном частном праве: Монография. М., 2012.

### **Тема 9. Отдельные виды международных контрактов**

Аксенов А.Г. Договор международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности стран СНГ. М.: Инфотропик Медиа, 2012.

Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: «Инфотропик Медиа», 2013.

Ануфриева Л.П. Международное частное право: учебник. В 3-х т. М., 2001.

Богуславский М. М. Международное частное право: Учебник/ Богуславский М. М., 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016.

Васильева И.В. Особенности международного регулирования франчайзинговых отношений// Экономика, социология и право. 2016. № 11.

Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М.: «Статут», 2002.

Власова Н. В. Агентский договор в российском законодательстве и международной коммерческой практике// Журнал российского права. 2013. № 3.

Ерпылева Н.Ю. Международное частное право: учебник для вузов. - М.: НИУ ВШЭ, 2015.



Канашевский В. А. Агентские соглашения и договоры комиссии во внешнеторговом обороте// Журнал российского права. 2014. № 3// СПС «Консультант Плюс».

Лунц Л.А. Курс международного частного права. В 3-х т. - М., 2002.

Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017.

Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017.

Отдельные виды обязательств в международном частном праве: Моногр./ В.Н. Борисов и др.; Отв. ред. Н.Г. Доронина, И.О. Хлестова. - 2 изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М: ИЗиСП, 2014.

Розенберг М.Г. Контракт международной купли-продажи. Современная практика заключения. Разрешение споров. - 4-е изд., перераб. и доп. М.: «Книжный мир», 2003.

### **Тема 10. Рассмотрение споров из международных контрактов**

Ануфриева Л.П. Международное частное право: учебник. В 3-х т. М., 2001.

Богуславский М. М. Международное частное право: Учебник/ Богуславский М. М., 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016.

Елисеев Н.Г., Вершинина Е.В. Международное гражданское процессуальное право: учебное пособие. – М.: Проспект, 2011.

Ерпылева Н.Ю. Международное частное право: учебник для вузов. - М.: НИУ ВШЭ, 2015.

Международный коммерческий арбитраж: современные проблемы и решения: Сборник статей к 80-летию Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации/ А.В. Асосков, М.П. Бардина, У.Э. Батлер и др.; под ред. А.А. Костина; МКАС при ТПП РФ. М.: «Статут», 2012// СПС «Консультант Плюс».

Щукин А.И. Вопросы подсудности в международных договорах с участием России. Дисс. к.ю.н. – М., 2013.

## **6.4. Нормативные правовые акты**

### **6.4.1. Международные нормативные правовые акты, в которых участвует Россия, и российские нормативные правовые акты**

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации № 6-ФКЗ от 30.12.2008 г., № 7-ФКЗ от 30.12.2008 г., № 2-ФКЗ от 05.02.2014 г., № 11-ФКЗ от 21.07.2014 г.)// СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

2. Устав Организации Объединенных Наций (Принят в г. Сан-Франциско, 26.06.1945 г.)// Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными государствами. Вып. XII. М., 1956.

3. Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций (Принята 24.10.1970 г. Резолюцией 2625 (XXV) на 1883-ем пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН)// Действующее международное право. Т. 1. М.: Московский независимый институт международного права, 1996.

4. Заключительный акт Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе (Подписан в г. Хельсинки 01.08.1975 г.)// Международное публичное право. Сборник документов. Т. 1. М.: БЕК, 1996.

5. Договор между СССР и Венгерской Народной Республикой «Об оказании правовой помощи по гражданским, семейным и уголовным делам» от 15.07.1958 г. (в ред. Протокола от 19.10.1971 г.)// Ведомости ВС СССР. 1958. № 35. Ст. 423.

6. Договор между РФ и Республикой Индией о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским и торговым делам от 03.10.2000 г.// Бюллетень международных договоров. 2006. № 8.
7. Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Беларусь «Об условиях поставок товаров между предприятиями и организациями» от 20.07.1992 г.// Бюллетень международных договоров. 1993. № 10. С. 65-68.
8. Соглашение между Правительством СССР и Правительством Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии «О поощрении и взаимной защите капиталовложений» от 06.04.1989 г.// Ведомости ВС СССР. 1991. № 43. Ст. 1179.
9. Соглашение между Правительством СССР и Правительством Французской Республики «О взаимном поощрении и взаимной защите капиталовложений» от 04.07.1989 г.// Ведомости ВС СССР. 1991. № 48. Ст. 1357.
10. Соглашение между Правительством РФ и Правительством Киргизской Республики «Об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов на доходы» от 13.01.1999г.// Бюллетень международных договоров. 2001. № 9.
11. Соглашение между РФ и ФРГ «Об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество» от 25.05.1996г. (в ред. Протокола от 15.10.2007 г.)// СПС «Консультант Плюс».
12. Договор о Евразийском экономическом союзе (г. Астана, 29.05.2014 г.) (в ред. от 08.05.2015 г. с изм. и доп., вступ. в силу с 12.02.2017г.)// СПС «Консультант Плюс».
13. Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза (Подписан в г. Москве 11.04.2017 г.)// СПС «Консультант Плюс».
14. Конвенция для унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок (Варшава, 12.10.1929 г.)// Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными государствами. Вып. VIII. М., 1935. С. 326-339.
15. Конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок (Монреаль, 28.05.1999 г.)// Московский журнал международного права. 2001. № 1.
16. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Вена, 11.04.1980 г.)// Вестник ВАС РФ. 1994. № 1.
17. Конвенция о праве международных договоров (Вена, 23.05.1969г.). Для СССР действует с 29.05.1986 г.// Ведомости ВС СССР. 1986. № 37. Ст. 772.
18. Конвенция ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах (Нью-Йорк, 23.11.2005 г.). РФ участвует с 01.08.2014 г.// СПС «Консультант Плюс».
19. Конвенция СНГ о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (Минск, 22.01.1993 г.) (с изм., внесенными Протоколом от 28.03.1997 г.)// СЗ РФ. 1995. № 17. Ст. 1472.
20. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге (Оттава, 28.05.1988 г.)// СЗ РФ. 1999. № 32. Ст. 4040.
21. Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям (Оттава, 28.05.1988 г.)// СЗ РФ. 2015. № 15. Ст. 2198.
22. Протокол, изменяющий Варшавскую конвенцию (г. Гаага, 1955г.)// Ведомости ВС СССР. 1957. № 8. Ст. 217.
23. Соглашение СНГ «О порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности» (Киев, 20.03.1992 г.)// Информационный вестник Совета глав государств и Совета глав правительств СНГ «Содружество». 1992. № 4.

24. Соглашение СНГ «О сотрудничестве в области внешнеэкономической деятельности» (Ташкент, 15.05.1992 г.) (в ред. Протокола от 03.12.2004 г.)// Бюллетень международных договоров. 1994. № 6.

25. Соглашение «Об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников СНГ» (Минск, 20.03.1992 г./ Содружество. Информационный вестник Совета глав государств и Совета глав правительств СНГ. Минск, 1992. Вып. 4. С. 57.

26. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации. Федеральный закон РФ № 95-ФЗ от 24 июля 2002 г./ СЗ РФ. 2002. № 30. Ст. 3012 (с послед. изменен.).

27. Воздушный кодекс РФ. Федеральный закон РФ № 61-ФЗ от 19.03.1997г./ СЗ РФ. 24.03.1997. № 12. Ст. 1383 (с послед. измен.).

28. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая. Федеральный закон РФ № 51-ФЗ от 30 ноября 1994 г./ СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301 (с послед. изменен.).

29. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая. Федеральный закон РФ № 14-ФЗ от 26 января 1996 г./ СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410 (с послед. изменен.).

30. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть третья. Федеральный закон РФ № 146-ФЗ от 26 ноября 2001 г./ СЗ РФ. 2001. № 49. Ст. 4552 (с послед. изменен.).

31. Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» от 07.07.1993г. № 5338-1// Российская газета. 14.08.1993. № 156 (с послед. изменен.).

32. Кодекс торгового мореплавания РФ. Федеральный закон РФ № 81-ФЗ от 30.04.1999г./ СЗ РФ. 03.05.1999. № 18. Ст. 2207 (с послед. измен.).

33. Федеральный закон РФ «О международных договорах РФ» от 15 июля 1995 г. № 101-ФЗ/ СЗ РФ. 1995. № 29. Ст. 2757 (с послед. изменен.).

34. Федеральный закон РФ № 52-ФЗ «О присоединении Российской Федерации к Конвенции для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок» от 03 апреля 2017 г./ СЗ РФ. 2017. № 15 (Часть I). Ст. 2127.

35. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14.11.02г. № 138-ФЗ/ СЗ РФ. 18.11.2002. № 46. Ст. 4532 (с послед. измен.).

8. Федеральный закон РФ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.99г. № 160-ФЗ/ СЗ РФ. 12.07.1999. № 28. Ст. 3493 (с послед. измен.).

9. Федеральный закон РФ «О правовом положении иностранных граждан в РФ» № 115-ФЗ/ СЗ РФ. 2002. № 30. Ст. 3032 (с послед. изменен.).

10. Федеральный закон РФ «Об исполнительном производстве» от 2.10.2007г. № 229-ФЗ/ СЗ РФ. 2007. № 41. Ст.4849.

11. Федеральный закон РФ «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003г. № 173-ФЗ/ СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4859 (с послед. изменен.).

13. Федеральный закон РФ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 8.12.2003г. № 164-ФЗ/ СЗ РФ/ СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4850 (с послед. изменен.).

19. Федеральный закон РФ «Об особых экономических зонах в РФ» от 22.07.2005г. № 116-ФЗ/ Российская газета. 27.07.2005. № 162 (с послед. изменен.).

14. Постановление Правительства РФ № 940 «О принятии Конвенции ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах» от 24.10.2013 г./ СЗ РФ. 2013. № 43. С. 5564.

15. Йорк-Антверпенские правила. В настоящее время действуют в ред. 2016г. (Приняты в г. Нью-Йорке 03.05.2016 – 06.05.2016 г. на 42-ой Конференции Международного морского комитета)// СПС «Консультант Плюс».

16. Гражданский кодекс. Модель. Рекомендательный законодательный акт Содружества Независимых Государств. Часть первая. Принят на пятом пленарном заседании Межпарламентской Ассамблеи государств-участников Содружества Независимых Государств (Санкт-Петербург, 29.10.1994 г.)// Приложение к

Информационному бюллетеню. Межпарламентская Ассамблея Государств-участников Содружества Независимых Государств. 1995. № 6. С. 3-192.

17. Гражданский кодекс. Модель. Рекомендательный законодательный акт для Содружества Независимых Государств. Часть вторая. Принят на шестом пленарном заседании Межпарламентской Ассамблеи государств-участников Содружества Независимых Государств (Санкт-Петербург, 13.05.1995г.)// Приложение к Информационному бюллетеню. Межпарламентская ассамблея государств – участников Содружества Независимых Государств. 1995. № 8. С. 3–228.

18. Гражданский кодекс. Модель. Рекомендательный законодательный акт для Содружества Независимых Государств. Часть третья. Принят на седьмом пленарном заседании Межпарламентской Ассамблеи государств-участников Содружества Независимых Государств (Санкт-Петербург, 17.02.1996 г.)// Приложение к Информационному бюллетеню. Межпарламентская Ассамблея государств-участников Содружества Независимых Государств. 1996. № 10. С. 3-84.

19. Модельный закон об электронной торговле Постановлением 21-12 на 31-ом пленарном заседании Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ (г. Санкт-Петербург, 25.11.2008 г.)// Информационный бюллетень. Межпарламентская Ассамблея государств-участников Содружества Независимых Государств. 2009. № 43. С. 268-293.

#### **6.4.2. Международные нормативные правовые акты, в которых Россия не участвует, и зарубежные нормативные правовые акты**

20. Директива № 86/653/ЕЭС Совета Европейских сообществ «О сближении законодательств государств-членов ЕС в отношении независимых коммерческих агентов» (Брюссель, 18.12.1986 г.)// СПС «Консультант Плюс».

21. Конвенция о единообразном законе о заключении договоров международной купли продажи товаров 1964 г. (Гаага, 01.07.1964 г.). В силу не вступила// Регистр международных конвенций и других документов, касающихся права международной торговли. Т. 1. Нью-Йорк: ООН, 1971.

22. Конвенция о единообразном законе о международной купле-продаже товаров 1964 г. (Гаага, 01.07.1964 г.). В силу не вступила// Регистр международных конвенций и других документов, касающихся права международной торговли. Т. 1. Нью-Йорк: ООН, 1971.

23. Конвенция о праве, применимом к агентским договорам, 1978 г. (Гаага, 14.03.1978 г.). Ратифицирована Аргентиной, Францией, Нидерландами и Португалией// Текст Конвенции в кн.: Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М.: «Статут», 2002. С. 435-443.

24. Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров (Гаага, 22.12.1986 г.). В силу не вступила// Розенберг М.Г. Контракт международной купли-продажи. Современная практика заключения. Разрешение споров. М.: Международный центр финансово-экономического развития, 1996. С. 209-220.

25. Конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам (Рим, 19.06.1980 г.)// Текст Конвенции в кн.: Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М., 2002. С. 454-466.

26. Конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже товаров (движимых материальных вещей) (Гаага, 15.06.1955 г.)// Текст Конвенции в кн.: Вилкова Н. Г. Договорное право в международном обороте. М., 2002. С. 424–428.

27. Конвенция о праве, применимом к международным контрактам (Мехико, 17.03.1994 г.)// Текст Конвенции в кн.: Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М., 2002. С. 467-474.

28. Конвенция о представительстве при международной купле-продаже товаров (Женева, 17.02.1983 г.)// Текст Конвенции в кн.: Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М., 2002. С. 475-487.

29. Конвенция ООН об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Нью-Йорк, 14.06.1974 г.)// Вестник ВАС РФ. 1993. № 9.

30. Конвенция СНГ о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (Кишинев, 7.10.2002 г.)// СПС «Консультант Плюс».

31. Регламент (ЕС) № 593/2008 Европейского Парламента и Совета «О праве, подлежащем применению к договорным обязательствам» («Рим I») (Страсбург, 17.06.2008 г.)// СПС «Консультант Плюс».

#### **6.4.3. Судебная и арбитражная практика**

32. Решение Экономического Суда СНГ № 01-1/3-04 «О толковании Соглашения об общих условиях поставок товаров между организациями государств-участников СНГ от 20.03.1992 г.»// СПС «Консультант Плюс».

33. Постановление Пленума Верховного суда РФ № 24 от 9 июля 2019 г. «О применении норм международного частного права судами Российской Федерации»// «Российская газета». № 154. 17 июля 2019 г.

34. Постановление Пленума Верховного Суда РФ № 23 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом» от 27.06.2017 г./ Бюллетень Верховного Суда РФ. 2017. № 8.

35. Постановление Пленума Верховного суда РФ № 5 «О применении судами общей юрисдикции общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров Российской Федерации» от 10.10.2003 г. (в ред. Постановления Пленума Верховного Суда РФ № 4 от 05.03.2013 г.)// Бюллетень Верховного Суда РФ. 2013. № 12.

36. Постановление Пленума ВАС РФ № 16 «О свободе договора и ее пределах» от 14.03.2014 г. // Вестник ВАС РФ. 2014. № 5.

37. Постановление Пленума ВАС РФ № 8 «О действии международных договоров Российской Федерации применительно к вопросам арбитражного процесса» от 11.06.1999 г./Вестник ВАС РФ. 1999. № 8.

38. Информационное письмо Президиума ВАС РФ № 158 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц» от 09.07.2013 г. // СПС «Консультант Плюс».

39. Информационное письмо Президиума ВАС РФ № 156 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел о применении оговорки о публичном порядке как основания отказа в признании и приведении в исполнение иностранных судебных и арбитражных решений» от 26.02.2013г./ Вестник ВАС РФ. 2013. № 5.

40. Информационное письмо Президиума ВАС РФ № 29 «Обзор судебно-арбитражной практики разрешения споров по делам с участием иностранных лиц» от 16.02.1998 г./ Вестник ВАС РФ. 2008. № 4.

41. Информационное письмо Президиума ВАС РФ № 14 «Обзор практики разрешения споров, связанных с заключением, изменением и расторжением договоров» от 05.05.1999 г./ СПС «Консультант Плюс».

#### **6.4.4. Международные рекомендательные регуляторы**

42. Международные правила толкования торговых терминов (Инкотермс) 2010. URL: [incoterms.iccwbo.ru/pravila-incoterms-inkoterms](http://incoterms.iccwbo.ru/pravila-incoterms-inkoterms)

43. Модельные правила европейского частного права/ Науч. ред. Н.Ю. Рассказова. М.: Статут, 2013// СПС «Консультант Плюс».

44. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010/ Пер. с англ. А.С. Комарова. М.: «Статут», 2013// СПС «Консультант Плюс».
45. Руководство по составлению международных дистрибьюторских соглашений. Публикация № 441Е. Серия: «Издания Международной торговой палаты». Пер. с англ. М.: «Издательство АО «Консалтбанкир», 1996.
46. Свод принципов, правил и требований lex mercatoria CENTRAL. URL: <http://www.central.uni-koeln.de/index.php>
47. Типовой коммерческий агентский контракт МТП. Публикация № 644// Комментарий Н.Г. Вилковой. М.: «Консалтбанкир», 2005.
48. Типовой коммерческий агентский контракт Международного торгового центра. URL: <http://www.intracen.org/>
49. European Contract Code. Part 1 (2001), Part 2 (2007). URL: <http://www.accademiagiuristieuropei.it>
50. The ICC Model Commercial Agency Contract. 2015 Revision (ICC № 766 R). URL: <https://iccwbo.org/collections/model-contracts/products/icc-model-commercial-agency-contract-3rd-edition>
51. The ICC Model Franchising Contract 2011. URL: <https://iccwbo.org/resources-for-business/model-contracts-clauses/franchising/>
52. The ICC Model International Sale Contract (ICC Publication № 738E). URL: [http://store.iccwbo.org/Content/uploaded/pdf/ICC-Model-International-Sale - Contract-Manufactured-Goods.pdf](http://store.iccwbo.org/Content/uploaded/pdf/ICC-Model-International-Sale-Contract-Manufactured-Goods.pdf)
53. Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law. Draft Common Frame of reference (DCFR). Full Edition. Prepared by the Study Group on a European Civil Code and the Research Group on EC Private Law (Acquis Group)/ Ed. by Christian von Bar and Eric Clive. Vol. I-VI. Munich, 2009.
54. The Hague Principles on Choice of Law in International Commercial Contracts (Approved 19.03.2015). URL: [https://www.hcch.net/en/instruments/ conventions/full-text/?cid=135#text](https://www.hcch.net/en/instruments/conventions/full-text/?cid=135#text)
55. The Principles of European Contract Law 2002 (Parts I, II and III). URL: <https://www.jus.uio.no/lm/eu.contract.principles.parts.1.to.3.2002/>
56. UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts// Официальный сайт Международного института по унификации частного права (УНИДРУА) 2016. URL: [http://www.unidroit.org/instruments/ commercial-contracts/unidroit-principles-2016](http://www.unidroit.org/instruments/commercial-contracts/unidroit-principles-2016)
57. Арбитражный регламент МТП 2012 (Публикация ICC № 850Е на [английском](#) языке, Публикация № 850R на русском языке) вступил в силу 1.01.2012 г.// СПС «Консультант Плюс».
58. Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ 2010 г. URL: <https://www.uncitral.org/pdf/russian/texts/arbitration/arb-rules-revised/arb-rules-revised-r.pdf>
59. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном коммерческом арбитраже 21.06.1985 г. (в ред. 2006 г.)// Официальный сайт ЮНСИТРАЛ. URL: [http://www.uncitral.org/uncitral/ru/uncitral\\_texts/arbitration/1985Model\\_arbitration.html](http://www.uncitral.org/uncitral/ru/uncitral_texts/arbitration/1985Model_arbitration.html)
60. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле 1996 г.// Комиссия ООН по праву международной торговли. Ежегодник. 1996 год. Т. XXVII.- Нью-Йорк: Организация Объединенных Наций, 1998.
61. Developing neutral legal standards for international contracts 2015. URL: <http://store.iccwbo.org/content/uploaded/pdf/Developing%20neutral%20legal%20standards%20for%20Intl%20contracts.pdf>
62. UNCITRAL Digest of Case Law on the United Nations Convention on the International Sales of Goods (2012). URL: [http://www.uncitral.org/uncitral/en/case\\_law/digests.html](http://www.uncitral.org/uncitral/en/case_law/digests.html)

## 6.5. Интернет-ресурс

1. Международная база судебной и арбитражной практики по применению Принципов УНИДРУА и Венской конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980г. URL: <http://www.unilex.info>.
2. Официальный сайт Американского института права: The American Law Institute. URL: <http://www.ali.org>.
3. Официальный сайт Евразийского экономического союза. URL: <http://www.eaeunion.org>.
4. Официальный сайт Европейского союза. URL: <http://europa.eu>.
5. Официальный сайт законодательства Великобритании. URL: <http://legislation.gov.uk>.
6. Официальный сайт законодательства стран СНГ. URL: <http://base.spinform.ru>.
7. Официальный сайт Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). URL: <http://www.uncitral.org>.
8. Официальный сайт Международного института по унификации частного права (УНИДРУА). URL: [www.unidroit.org](http://www.unidroit.org).
9. Официальный сайт Международной торговой палаты. URL: <http://www.iccwbo.ru>.
10. Официальный сайт Международного торгового центра. URL: <http://www.intracen.org>.
11. Официальный сайт НИУ «Высшая школа экономики». URL: <https://pravo.hse.ru/intprilaw>.
12. Правовая система «Гарант». URL: [www.garant.ru](http://www.garant.ru).
13. Справочно-правовая система «Консультант Плюс». URL: [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru).

**7. Материально-техническая база, информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)**

1. Специализированные залы для проведения лекций и аудитории для проведения семинарских и практических занятий с использованием мультимедийного оборудования и возможностью прямого выхода в сеть Интернет.
2. Специализированная мебель и оргсредства: аудитории и компьютерные классы, оборудованные посадочными местами.
3. Технические средства обучения: Персональные компьютеры; компьютерные проекторы; звуковые динамики; программные средства, обеспечивающие просмотр видеофайлов в форматах AVI, MPEG-4, DivX, RMVB, WMV.
4. Лицензионные электронные ресурсы: Windows, Microsoft Office (Excel, InfoPath, PowerPoint, Publisher, Word).
5. Информационные справочные и поисковые системы «Консультант Плюс», «Гарант».