

**Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕН-  
НОЙ СЛУЖБЫ  
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

---

Институт государственной службы и управления

Кафедра зарубежного регионоведения и международного сотрудничества

УТВЕРЖДЕНА

решением кафедры зарубежного  
регионоведения и международного  
сотрудничества

Протокол от 26.06.2018 № 10

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.В.02 Модуль «Организация международного сотрудничества»**

**Б1.В.02.ДВ.03.07 Управление международными финансами (Dirección financiera  
internacional)**

---

*(индекс, наименование дисциплины, в соответствии с учебным планом)*

Упр.межд.фин. (Dir.fin.int.)

---

*(краткое наименование дисциплины)*

41.04.01 Зарубежное регионоведение

---

*(код, наименование направления подготовки)*

Зарубежное регионоведение и международное сотрудничество

---

*(направленность (профиль))*

магистр

---

*(квалификация)*

очная

---

*(форма обучения)*

Год набора – 2019

Москва, 2018 г.

**Автор–составитель:**

доктор экономических наук, доцент, доцент кафедры зарубежного регионоведения и международного сотрудничества Зенкина Е.В.

**Заведующий кафедрой**

Заведующий кафедрой зарубежного регионоведения и международного сотрудничества, доктор социологических наук, доцент Комлева В.В.

## СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы.....	4
2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО.....	5
3. Содержание и структура дисциплины.....	5
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине.....	12
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.....	23
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине.....	25
6.1. Основная литература.....	25
6.2. Дополнительная литература.....	25
6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.....	26
6.4. Нормативные правовые документы (в хронологическом порядке).....	26
6.5. Интернет-ресурсы.....	29
6.6. Иные источники.....	29
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы.....	30

## 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

**1.1. Дисциплина Б1.В.02.ДВ.03.07 Управление международными финансами (Dirección financiera internacional) обеспечивает овладение следующими компетенциями:**

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ДПК-4	Способен разрабатывать стратегии и программы международного сотрудничества стран и регионов	ДПК-4.1	Способность выявлять актуальные направления в сфере международного гуманитарного сотрудничества, развития культурно-исторических связей, социокультурных процессов

**1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:**

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/ трудовые или профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
разрабатывать учебные методические материалы для подготовки кадров в сфере международного сотрудничества, проводить лекционные и практические занятия для подготовки (переподготовки) научно-педагогических кадров в области регионоведения, специалистов в области международного сотрудничества	ДПК-4.1	<p>на уровне знаний: демонстрирует знания актуальной информации по вопросам международного гуманитарного сотрудничества, туризма, развития культурно-исторических связей, анализа социокультурных процессов</p> <p>на уровне умений: собирает информацию, работает с зарубежными базами данных, анализировать источники информации, владеть технологиями поиска информации</p> <p>на уровне навыков: анализирует интересы, политические решения, стратегии и действия зарубежных акторов</p>

## 2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

### Объем дисциплины

Общая трудоемкость Б1.В.02.ДВ.03.07 Управление международными финансами (Dirección financiera internacional) составляет 2 зачётные единицы, 72 часа.

Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем составляет 32 часа: лекции – 12 часов, практические занятия – 20 часов. Самостоятельная работа составляет 40 часов.

### Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.02.ДВ.03.07 Управление международными финансами (Dirección financiera internacional) предусмотрена на 1 курсе во 2 семестре.

Дисциплина Б1.В.02.ДВ.03.07 Управление международными финансами (Dirección financiera internacional) входит в дисциплины по выбору части, формируемой участниками образовательных отношений, Блока 1 «Дисциплины (модули)».

Достижение планируемых результатов обучения служит основой для Б1.В.02.ДВ.09.01 Институты власти и политика России на постсоветском пространстве (3 семестр), Б1.В.02.ДВ.09.02 Система государственного и муниципального управления в Российской Федерации (3 семестр), Б1.В.02.ДВ.09.03 Многоуровневое управление Европейского Союза (3 семестр), Б2.В.01(Пд) Научно-исследовательская работа (по теме выпускной квалификационной работы) (4 семестр).

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – зачет с оценкой.

### 3. Содержание и структура дисциплины Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины, час.						Форма текущего контроля успеваемости**, промежуточной аттестации***
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 1	Международный финансовый менеджмент в рамках корпоративных финансов. El aeropuerto internacional de administración financiera en el marco de las finanzas corporativas	8	2		2		4	О
Тема 2	Структура источников международного финансирования. La estructura de fuentes de financiamiento internacional	8	2		2		4	О
Тема 3	Международное краткосрочное финансирование. Internacional de la financiación a corto plazo	6			2		4	О
Тема 4	Долгосрочные инструменты финансирования. A largo plazo instrumentos de financiación	8			2		6	О
Тема 5	Внешнеторговое финансирование (финансовые условия внешнеторговых контрактов). Financiación del comercio exterior (condiciones financieras de los contratos de comercio exterior)	6			2		4	О
Тема 6	Структура и принципы международных инвестиций: концепция RRA. La estructura y los principios internacionales de inversión: el concepto de RRA	8	2		2		4	О
Тема 7	Международный капитальный бюджетинг: оценка инвестиционных	8	2		2		4	О

	проектов. El aeropuerto internacional de capital presupuesto: evaluación de proyectos de inversión							
Тема 8	Менеджмент валютных рисков. La gestión de los riesgos de divisas	10	2		4		4	O
Тема 9	Виды финансовых рисков. Tipos de riesgos financieros	10	2		2		6	O, P
Промежуточная аттестация								ЗаО
<b>Всего:</b>		72	12		20		40	

Примечание:

\*\* – формы текущего контроля успеваемости: опрос (O), реферат (P)

\*\*\* - формы промежуточной аттестации: зачет с оценкой (ЗаО).

### Содержание дисциплины

#### Тема 1. Международный финансовый менеджмент в рамках корпоративных финансов. El aeropuerto internacional de administración financiera en el marco de las finanzas corporativas

Решения по валютным источникам фондов («фандрейзингу»), их размещению (инвестициям), менеджменту валютного риска («хеджингу»).

Целевые критерии для финансовых решений. Максимизация прибыли: неэкономический («бумажный») характер, статичность, многосмысленность. Максимизация рыночной стоимости бизнеса (NW) - моментная цель; максимизация нетто денежного потока (NCF) - динамическая цель финансового менеджера.

Концепция нетто приведенной стоимости (NPV): теория срочной стоимости денег, отражение величины, риска, срочности CF.

Функции, цели финансового менеджера. Финансовый менеджер в корпоративной иерархии: акционеры, Совет директоров, президент, вице-президенты. «Команда» финансового директора – главный бухгалтер, «казначей» (финансовый менеджер).

Decisiones sobre las Fuentes de divisas de los fondos ("recaudación de fondos"), su colocación (inversiones), gestión de riesgos cambiarios ("cobertura").

Criterios específicos para las decisiones financieras. Maximización de ganancias: naturaleza no económica ("papel"), estática, multiplicidad. Maximizar el valor de mercado de una empresa (NW) es un objetivo instantáneo; maximizar el valor neto del flujo de efectivo (NCF) es el objetivo dinámico del gerente financiero.

Concepto de valor neto actual (NPV): teoría del valor de dinero urgente, reflejando el valor, el riesgo, la urgencia de CF.

Funciones, objetivos del gerente financiero. Gerente financiero en la jerarquía corporativa: accionistas, Junta directiva, presidente, vicepresidentes. El equipo "del director financiero es el contador principal, el "tesorero" (gerente financiero).

#### Тема 2. Структура источников международного финансирования. La estructura de fuentes de financiamiento internacional

Классификация I: срочная (балансовая) структура фондов: кратко-, долгосрочные обязательства, собственные средства (капитал).

Классификация II: «резидентная» структура фондов: он-шорное финансирование (отечественное, иностранное), офф-шорное (евровалютное) финансирование.

«Оншорные» и «оффшорные» финансовые рынки: эволюция евродолларовых операций (гг.), процентные спрэды (регулятивные, налоговые издержки).

Clasificación I: urgente (valor en libros) la estructura de los fondos: corto, largo plazo obligaciones, fondos propios (capital).

Clasificación II: "residente" la estructura de los fondos: se-шорное financiamiento (nacional, extranjero), off-шорное (евровалютное) financiación.

"Onshore" y "offshore" de los mercados financieros: la evolución de la евродолларовых de operaciones (se), las tasas de interés diferenciales (regulatorias, fiscales costos).

### **Тема 3. Международное краткосрочное финансирование. Internacional de la financiación a corto plazo**

Инструменты краткосрочного финансирования: краткосрочные банковские кредиты - разовые кредиты, кредитные линии (оформленные, неоформленные); официальные субсидированные кредиты (от МБРР, ЕБРР, ФПП); коммерческие векселя - еврокоммерческие векселя (эмиссии - публичные, частные), евроноты (с андеррайтинговой поддержкой); торговые кредиты - в товарной форме (от поставщиков), в денежной форме (от покупателей).

Эффективные издержки краткосрочного заимствования: кредитные рейтинги заемщиков (S&P, Moody's, Fitch); принцип взвешивания риска и издержек (RRTO, RRA); номинальная, реальная, эффективная ставка процента; «покрытое» (хеджированное), «непокрытое» финансирование «DaimlerChrysler».

Instrumentos de financiación a corto plazo: préstamos bancarios a corto plazo - préstamos de una sola vez, líneas de crédito (decoradas, no informadas); préstamos subvencionados oficiales (del Birr, BERD, FRP); pagarés comerciales-pagarés comerciales (emisiones-públicas, privadas), euronotas (con soporte de suscripción); préstamos comerciales-en forma de marca (de los proveedores), en forma de dinero (de los compradores).

Costos efectivos del préstamo a corto plazo: calificaciones crediticias de los prestatarios (S & P, Moody's, Fitch); principio de ponderación de riesgo y costos (RRTO, RRA); tasa de interés nominal, real, efectiva; "cubierto" (cubierto), "sin cobertura" "financiación" "DaimlerChrysler".

### **Тема 4. Долгосрочные инструменты финансирования. A largo plazo instrumentos de financiación**

Инструменты долгосрочного финансирования: среднесрочные банковские кредиты - срочные кредиты, евровалютные синдицированные кредитные линии (с 1952 г.) - возобновляемые, с правом пролонгации; облигации - иностранные, евровалютные (с 1963 г.), евроноты с плавающей ставкой (с 1973 г.); программы эмиссии евроноты - андеррайтинговые, необеспеченные; акции - иностранные, евровалютные, депозитарные расписки (ADR, GDR, EDR).

Эффективные издержки долгосрочного финансирования: критерии максимизации нетто приведенной стоимости (NPV), минимизации внутренней нормы издержек (IRC); оценка гипотетической эмиссии облигаций, "евробонды" Санкт-Петербурга, "Газпрома"; оценка кредитной линии «ЛУКОЙЛа», амортизация срочного кредита.

Instrumentos de financiación a largo plazo: préstamos bancarios a mediano plazo - préstamos de plazo fijo, líneas de crédito sindicadas eurovaluadas (desde 1952) - renovables, con derecho de prolongación; bonos -extranjeros, eurovaluadas (desde 1963), eurovaluadas con tasa flotante (desde 1973); programas de emisión euronote - suscripción, no asegurados; acciones - recibos de depósito extranjeros, eurovaluadas (ADR, GDR, EDR) no.

Los costos efectivos de la financiación a largo plazo: los criterios para maximizar el valor neto actual (NPV), minimizar la norma interna de costos (IRC); evaluación de la emisión hipotética de bonos, eurobonds de San Petersburgo, Gazprom; evaluación de la línea de crédito "Lukoila", depreciación del préstamo de emergencia.

### **Тема 5. Внешнеторговое финансирование (финансовые условия внешнеторговых контрактов). Financiación del comercio exterior (condiciones financieras de los contratos de comercio exterior)**

Формы (условия) платежа по экспортно-импортным операциям: предоплата (сто процентный аванс), документарный аккредитив, документарное инкассо, открытый счет, консигнация.

Техники внешнеторгового финансирования: в рамках инкассо - факторинг, форфейтинг; лизинг; в рамках аккредитива - банковский акцепт.

Государственная поддержка внешнеторгового финансирования: Экспортно-импортный банки, агентства по страхованию экспортных кредитов, агентства по гарантированию зарубежных прямых инвестиций.

. Безвалютное торговое финансирование: бартер, контрпокупка, обратная покупка.

Formas (condiciones) del pago por las operaciones de exportación e importación: el pago por adelantado (el anticipo cien por ciento), la carta de crédito documentaria, el cobro documentario, la cuenta abierta, la consignación.

Las técnicas de la financiación de comercio exterior: en el marco de la incasso-factoring, forfeiting; leasing; en el marco de la carta de crédito-aceptación bancaria.

Apoyo estatal a la financiación del comercio exterior: bancos de Exportación e importación, agencias de seguros de crédito de exportación, agencias de garantía de inversión directa en el extranjero.

. Financiación comercial sin depósito: trueque, contra-compra, compra inversa.

## **Тема 6. Структура и принципы международных инвестиций: концепция RRA. La estructura y los principios internacionales de inversión: el concepto de RRA**

Срочная структура корпоративных инвестиций: краткосрочные активы - текущие счета в банках, торговый кредит предоставленный (счета к получению, предоплата), "рыночные бумаги" (срочные, сберегательные депозиты, казначейские векселя, муниципальные векселя, коммерческие бумаги других эмитентов, депозитные сертификаты, банковские векселя), запасы (физические текущие активы); долгосрочные финансовые вложения (портфельные инвестиции) - облигации, акции других эмитентов; долгосрочные "физические" активы (фиксированные активы, основные средства, прямые инвестиции) - заводы, земли, оборудование; неосязаемые ("нематериальные") активы.

Принципы управления международными инвестициями - анализ («взвешивание») риска и доходности (RRA, RRTO), анализ издержек и выгод (CBA). Распределение активов по группам в компаниях различных отраслей.

Urgente de la estructura de las inversiones empresariales: a corto plazo activos - cuentas corrientes en los bancos, máquina de crédito proporcionado (cuentas por cobrar, pago por adelantado), "los papeles de mercado" (urgentes de ahorro depósitos, letras del tesoro, municipales, pagarés, papel comercial otros emisores, los certificados de depósito, pagarés bancarios), las reservas (físicos activos corrientes); inversiones a largo plazo (inversión de cartera) bonos de promoción otros emisores; a largo plazo "físicas" de los activos (activos fijos, activos fijos, inversiones directas) - las fábricas, la tierra, la maquinaria; intangibles (inmateriales) de los activos.

Principios de gestión de inversiones internacionales - análisis ("pesaje") de riesgo y rentabilidad (RRA, RRTO), el análisis de costos y beneficios (acb). La distribución de los activos por grupos de empresas de diferentes sectores.

## **Тема 7. Международный капитальный бюджетинг: оценка инвестиционных проектов. El aeropuerto internacional de capital presupuesto: evaluación de proyectos de inversión**

Основы международного капитального бюджетинга: критерии оценки проекта - прибыльность, срок окупаемости, нетто приведенная стоимость (NPV), внутренняя норма доходности (IRR); уровни оценки инвестиций - проект, "родитель", компания в целом. Корректировки денежных потоков - "каннибализм", дополнительные продажи, комиссионные, ройалти, дивиденды, альтернативная стоимость, трансфертные цены, «налоговые щиты» (процентных платежей; амортизации), политические, валютные риски.

Оценка международных инвестиций (уровень проекта): допущения – операционные денежные потоки; первоначальный баланс проекта - источники финансирования (кредиты в банках, прямые инвестиции родительской фирмы), капиталовложения, оборотный капитал; NPV проектных NCF – продажи (выпуск, цены), издержки, прибыль, налоги, амортизация, остаточная стоимость.

Оценка международного инвестиционного проекта (уровень “родительской” фирмы): корректировка проектных NCF (возврат кредитов, дивиденды, комиссионные, ройалти, налог “у источника”; после-налоговый NCF «родителя» от экспорта компонентов для проекта, потери по утраченному экспорту; итоговая оценка.

Международный оборотный капитал и портфельные инвестиции

Международный оборотный капитал: финансовое управление ликвидностью, торговым кредитом, запасами; планирование текущих активов и обязательств в валюте (денежный бюджетинг); консервативная, агрессивная, умеренная политика.

Управление международной финансовой сетью фирмы: трансфертные цены, внутрифирменные займы, лидз-энд-лэгз, реинвойсинговые центры, долги и инвестиции; обход валютных, налоговых, регулятивных барьеров.

Корпоративные решения по долгосрочным портфельным инвестициям в валюте: инструменты («инвестиционные бумаги»); эффективная доходность на долгосрочные инструменты (купон, дивиденд, ценовой, курсовой доходы); несистематический риск; передача в траст институтам капитального рынка.

Fundamentos del presupuesto de capital internacional: criterios de evaluación del proyecto: rentabilidad, período de recuperación, valor neto (NPV), tasa de rendimiento interna (IRR); niveles de evaluación de inversión: proyecto, "padre", empresa en general. Ajustes de flujo de efectivo - "canibalismo", ventas adicionales, comisiones, royalty, dividendos, valor alternativo, precios de transferencia, "escudos fiscales" (pagos de intereses; depreciación), riesgos políticos, cambiarios.

Evaluación de las inversiones internacionales (nivel del proyecto): suposiciones-flujos de efectivo operativos; balance inicial del proyecto-Fuentes de financiación (préstamos bancarios, inversiones directas de la empresa matriz), inversiones, capital de trabajo; NCF de proyectos NPV – ventas (liberación, precios), costos, ganancias, impuestos, depreciación, valor residual.

Evaluación del proyecto de inversión internacional (nivel de "padre" de la empresa): ajuste de proyectos NCF (reembolso de préstamos, dividendos, comisiones, royalty, impuesto "de la fuente"; después de impuestos NCF "padre" de la exportación de componentes para el proyecto, pérdida de exportaciones perdidas; evaluación final.

Capital de trabajo internacional e inversiones en cartera

Capital de trabajo internacional: gestión financiera de liquidez, crédito comercial, inventario; planificación de activos y pasivos actuales en moneda (presupuesto en efectivo); política conservadora, agresiva y moderada.

La dirección de la red financiera internacional de la firma: los precios de transferencia, los préstamos intrafirmas, Leeds & Legs, los centros reinvoyingovye, las deudas y la inversión; el desvío de las barreras cambiarias, fiscales, regulatorias.

Las decisiones corporativas sobre las inversiones a largo plazo de cartera en la moneda: los instrumentos ("los valores de inversión"); la rentabilidad eficaz a los instrumentos a largo plazo (el cupón, el dividendo, el precio, el ingreso de curso); el riesgo no sistemático; la transferencia a los institutos del mercado de capitales en el fideicomiso.

## **Тема 8. Менеджмент валютных рисков. La gestión de los riesgos de divisas**

Основы прогнозирования обменных курсов

Валютное прогнозирование в системе фиксированных и “псевдофиксированных” курсов: оценка обменно-курсового диспаритета, возможности и стремления властей поддерживать диспаритет, ожидания де - или ревальвации валюты.

Валютное прогнозирование в системе “плавающих” курсов: рыночные методы (процентный дифференциал, срочный курс), фундаментальный анализ (одно-, многофакторные модели), технические методы.

Классификация валютных рисков

Валютный риск и волатильность курсов: обменный и страновой риск. Цена нефти и курс рубля.

«Семь нот» валютного риск-менеджмента: идентификация, измерение обменного риска; принятие к рассмотрению существенных угроз; определение приемлемого уровня риска; выбор техники покрытия рисков.

Fundamentos de la predicción de los tipos de cambio

Monetaria de la predicción en el sistema fijas y псевдофиксированных" curso: evaluación de обменно-дел диспаритета, oportunidades y aspiraciones de las autoridades de mantener las disparidades, las expectativas de o de la revalorización de la moneda.

Monetaria de la predicción en el sistema de "flotación" de los cursos de: técnicas de mercado (porcentaje de diferencial, de forma urgente el curso), el análisis fundamental (de uno, responden a múltiples modelos), técnicas.

Clasificación de los riesgos de divisas

El riesgo de cambio y la volatilidad de los cursos: el tipo de cambio y riesgo país. El precio del petróleo y la tasa de cambio del rublo.

"Siete notas de la" monetaria en la gestión del riesgo: identificación, medición de la tasa de cambio del riesgo; la adopción de un examen de importantes amenazas; la definición de un nivel aceptable de riesgo; la elección de la técnica de cobertura de riesgos.

## **Тема 9. Виды финансовых рисков. Tipos de riesgos financieros**

Трансляционный риск

Аккаунтинговый риск: скачки обменных курсов и ухудшение финансовой отчетности, различие между бухгалтерским и экономическим подходами к риску.

Трансляционный риск: конверсия отчетности из инвалюты в отечественную, уменьшение оценки собственных средств, пересчетная прибыль (убытки).

Валютный транзакционный риск

Транзакционный риск в деловых операциях: торговые контракты, инвестиционные проекты, облигационные займы, кредиты.

Оценка транзакционного риска: открытая валютная позиция, подверженность длинной и короткой позиций.

Менеджмент валютного транзакционного риска

Методы внеконтрактного менеджмента: форексный, денежный хеджинг; неттинг корпоративных рисков.

Методы контрактного менеджмента: «перенос» риска на контрагента, раздел риска (защитные валютные оговорки)

Валютный конкурентный риск

Измерение валютного конкурентного риска: сценарный метод, эконометрическое измерение; реальный обменный курс

Менеджмент валютного конкурентного риска: коррекция производственной, маркетинговой программ, финансовый хеджинг «на остатках». Даймлер-Крайслер: снижение обменных рисков

Страновой (суверенный) риск

. Анализ странового риска: политическая стабильность, субъективные факторы, права собственности, «бегство» капитала, фискальная ответственность, контролируемый обменный курс, ресурсная база, внешние шоки

Оценщики страновых рейтингов: BERI (Business Environment Risk Information - Washington, D.C.), Standard& Poors', International Country Risk Guide, Японский институт облигационных займов, Euromoney.

Управление политическим риском: доинвестиционное планирование, обход, страхование, операционная политика, максимизация краткосрочной прибыли, развитие местных «стейкхолдеров», адаптация.

Riesgo de transmisión

Riesgo de cuenta: saltos en los tipos de cambio y deterioro de los Estados financieros, diferencias entre los enfoques contables y económicos del riesgo.

Riesgo de transmisión: conversión de informes de criptomoneda a nacional, reducción de la valoración de sus propios fondos, ganancias calculadas (pérdidas).

Riesgo de transacción de divisas

Riesgo transaccional en operaciones comerciales: contratos comerciales, proyectos de inversión, préstamos de bonos, préstamos.

Evaluación del riesgo transaccional: posición monetaria abierta, exposición a posiciones largas y cortas.

Gestión del riesgo transaccional cambiario

Los métodos de la dirección otekontraktного: Forex, la cobertura monetaria; Netting de los riesgos corporativos.

Métodos de gestión de contratos: "transferir" el riesgo a una contraparte, sección de riesgo (reservas de divisas protectoras)

Riesgo competitivo Monetario

Medición del riesgo competitivo cambiario: método escénico, medición econométrica; tipo de cambio real

Gestión del riesgo competitivo cambiario: corrección de los programas de producción, marketing, cobertura financiera "en los saldos". Daimler-Chrysler: reducción de los riesgos cambiarios

Riesgo nacional (soberano)

. Análisis del riesgo del país: estabilidad política, factores subjetivos, derechos de propiedad, "fuga" de capital, responsabilidad fiscal, tipo de cambio controlado, base de recursos, choques externos

Evaluadores de calificación de países: BERI (Business Environment Risk Information-Washington, D. C.), Standard & Poors', International Country Risk Guide, Instituto Japonés de préstamos de bonos, Euromoney.

Gestión del riesgo político: planificación de la preinversión, bypass, seguro, política operativa, maximización de las ganancias a corto plazo, desarrollo de los "steakholder" locales, adaptación.

#### 4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

##### 4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.В.02.ДВ.03.07 Управление международными финансами (Dirección financiera internacional) используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема и/или раздел		Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1.	<b>Международный финансовый менеджмент в рамках корпоративных финансов. El aeropuerto internacional de administración financiera en el marco de las finanzas corporativas</b>	опрос
Тема 2.	<b>Структура источников международного финансирования. La estructura de fuentes de financiamiento internacional</b>	опрос

Тема 3.	<b>Международное краткосрочное финансирование. Internacional de la financiación a corto plazo</b>	опрос
Тема 4.	<b>Долгосрочные инструменты финансирования. A largo plazo instrumentos de financiación</b>	опрос
Тема 5	<b>Внешнеторговое финансирование (финансовые условия внешнеторговых контрактов). Financiación del comercio exterior (condiciones financieras de los contratos de comercio exterior)</b>	опрос
Тема 6.	<b>Структура и принципы международных инвестиций: концепция RRA. La estructura y los principios internacionales de inversión: el concepto de RRA</b>	опрос
Тема 7	<b>Международный капиталный бюджетинг: оценка инвестиционных проектов. El aeropuerto internacional de capital presupuesto: evaluación de proyectos de inversión</b>	опрос
Тема 8	<b>Менеджмент валютных рисков. La gestión de los riesgos de divisas</b>	опрос
Тема 9	<b>Виды финансовых рисков. Tipos de riesgos financieros</b>	Опрос, защита реферата

**4.1.2. Зачет с оценкой проводится с применением следующих методов (средств): в устной форме по вопросам и заданиям.**

#### **4.2. Материалы текущего контроля успеваемости.**

Преподаватель оценивает уровень подготовленности обучающихся к занятию по следующим показателям:

- устные ответы на вопросы преподавателя по теме занятия,
- выступление с докладами,
- участие в обсуждении докладов,
- защита реферата.

Оценка знаний, умений, навыков проводится на основе балльно-рейтинговой системы 70% из 100% (70 баллов из 100) - вклад по результатам посещаемости занятий, активности на занятиях, выступления с докладами, участия в обсуждениях докладов других обучающихся, ответов на вопросы преподавателя в ходе занятия, защиты реферата.

Детализация баллов и критерии оценки текущего контроля успеваемости утверждается на заседании кафедры.

*Вопросы темы для подготовки к опросам (темы докладов):*

**Тема 1. Международный финансовый менеджмент в рамках корпоративных финансов. El aeropuerto internacional de administración financiera en el marco de las finanzas corporativas**

1. Решения по валютным источникам фондов («фандрейзингу»), их размещению (инвестициям), менеджменту валютного риска («хеджingu»).
2. Целевые критерии для финансовых решений. Максимизация прибыли: неэкономический («бумажный») характер, статичность, многосмысленность. Максимизация рыночной стоимости бизнеса (NW) - моментная цель; максимизация нетто денежного потока (NCF) - динамическая цель финансового менеджера.
3. Концепция нетто приведенной стоимости (NPV): теория срочной стоимости денег, отражение величины, риска, срочности CF.
4. Функции, цели финансового менеджера. Финансовый менеджер в корпоративной иерархии: акционеры, Совет директоров, президент, вице-президенты. «Команда» финансового директора – главный бухгалтер, «казначей» (финансовый менеджер).

1. Decisiones sobre las Fuentes de divisas de los fondos ("recaudación de fondos"), su colocación (inversiones), gestión de riesgos cambiarios ("cobertura").
2. Criterios específicos para las decisiones financieras. Maximización de ganancias: naturaleza no económica ("papel"), estática, multiplicidad. Maximizar el valor de mercado de una empresa (NW) es un objetivo instantáneo; maximizar el valor neto del flujo de efectivo (NCF) es el objetivo dinámico del gerente financiero.
3. Concepto de valor neto actual (NPV): teoría del valor de dinero urgente, reflejando el valor, el riesgo, la urgencia de CF.
4. Funciones, objetivos del gerente financiero. Gerente financiero en la jerarquía corporativa: accionistas, Junta directiva, presidente, vicepresidentes. El "equipo" del director financiero es el contador principal, el "tesorero" (gerente financiero).

## **Тема 2. Структура источников международного финансирования. La estructura de fuentes de financiamiento internacional**

1. Классификация I: срочная (балансовая) структура фондов: кратко-, долгосрочные обязательства, собственные средства (капитал).
  2. Классификация II: «резидентная» структура фондов: он-шорное финансирование (отечественное, иностранное), офф-шорное (евровалютное) финансирование.
  3. «Оншорные» и «оффшорные» финансовые рынки: эволюция евродолларовых операций (гг.), процентные спреды (регулятивные, налоговые издержки).
1. Clasificación I: estructura de fondos urgente (balanceada): pasivos breves, a largo plazo, fondos propios (capital).
  2. Clasificación II: estructura de fondos "residentes": financiamiento Offshore (nacional, extranjero), financiamiento Offshore (eurovalute).
  3. Mercados financieros "Onshore" y "Offshore": evolución de las operaciones eurodólares (G.), diferenciales porcentuales (gastos reguladores, fiscales).

## **Тема 3. Международное краткосрочное финансирование. Internacional de la financiación a corto plazo**

1. Инструменты краткосрочного финансирования.
  2. Краткосрочные банковские кредиты - разовые кредиты, кредитные линии (оформленные, неоформленные); официальные субсидированные кредиты (от МБРР, ЕБРР, ФПП).
  3. Коммерческие векселя – еврокоммерческие векселя (эмиссии – публичные, частные), евроноты (с андеррайтинговой поддержкой); торговые кредиты – в товарной форме (от поставщиков), в денежной форме (от покупателей).
  4. Эффективные издержки краткосрочного заимствования: кредитные рейтинги заемщиков (S&P, Moody's, Fitch).
  5. Принцип взвешивания риска и издержек (RRTO, RRA).
  6. Номинальная, реальная, эффективная ставка процента.
  7. «Покрытое» (хеджированное), «непокрытое» финансирование «DaimlerChrysler».
1. Instrumentos de financiación a corto plazo.
  2. Préstamos bancarios a corto plazo-préstamos individuales, líneas de crédito (decoradas, sin formato); préstamos subvencionados oficiales (de Birr, BERD, FRU).
  3. Las pagarés comerciales-las pagarés eurocomerciales (las emisiones-público, privado), euronoty (con el apoyo de suscripción); los créditos comerciales - en la forma Mercantil (de los suministradores), en la forma monetaria (de los compradores).
  4. Costos efectivos del préstamo a corto plazo: calificaciones crediticias de los prestatarios (s&P, Moody's, Fitch).
  5. Principio de pesaje de riesgos y costos (RRTO, RU).

6. Tasa de interés nominal, real y efectiva.
7. "Cubierto" (cubierto), "sin abrir" financiación "DaimlerChrysler".

#### **Тема 4. Долгосрочные инструменты финансирования. A largo plazo instrumentos de financiación**

1. Инструменты долгосрочного финансирования.
2. Среднесрочные банковские кредиты - срочные кредиты, евровалютные синдицированные кредитные линии (с 1952 г.) - возобновляемые, с правом пролонгации; облигации –иностранные, евровалютные (с 1963 г.), евроноты с плавающей ставкой (с 1973 г.).
3. Программы эмиссии евроноты - андеррайтинговые, необеспеченные; акции - иностранные, евровалютные, депозитарные расписки (ADR, GDR, EDR).
4. Эффективные издержки долгосрочного финансирования.
5. Критерии максимизации нетто приведенной стоимости (NPV).
6. Минимизации внутренней нормы издержек (IRC).
7. Оценка гипотетической эмиссии облигаций, "евробонды" Санкт-Петербурга, "Газпрома"; оценка кредитной линии «ЛУКОЙЛа», амортизация срочного кредита.

1. Instrumentos de financiación a largo plazo.
2. Préstamos bancarios a mediano plazo-préstamos de plazo fijo, líneas de crédito sindicadas eurovaluadas (desde 1952) - renovables, con derecho de prolongación; bonos-extranjeros, eurovaluadas (desde 1963), eurovaluadas con tasa flotante (desde 1973).
3. Los programas de emisión euronote-suscripción, no Asegurado; las acciones-extranjeros, eurovalyutnye, los recibos de depósito (ADR, GDR, EDR).
4. Costos efectivos de la financiación a largo plazo.
5. Criterios de maximización del valor neto (NPV).
6. Minimizar la norma interna de costos (IRC).
7. La apreciación de la emisión hipotética de los bonos, "eurobondy" de San Petersburgo, "Gazprom"; la apreciación de la línea de crédito "Lukoila", la depreciación del crédito urgente.

#### **Тема 5. Внешнеторговое финансирование (финансовые условия внешнеторговых контрактов). Financiación del comercio exterior (condiciones financieras de los contratos de comercio exterior)**

1. Формы (условия) платежа по экспортно-импортным операциям: предоплата (стопроцентный аванс), документарный аккредитив, документарное инкассо, открытый счет, консигнация.
2. Техники внешнеторгового финансирования: в рамках инкассо - факторинг, форфейтинг; лизинг; в рамках аккредитива - банковский акцепт.
3. Государственная поддержка внешнеторгового финансирования: Экспортно-импортный банки, агентства по страхованию экспортных кредитов, агентства по гарантированию зарубежных прямых инвестиций.
4. Безвалютное торговое финансирование: бартер, контрпокупка, обратная покупка.

1. Formas (condiciones) del pago por las operaciones de exportación e importación: el pago por adelantado( el anticipo cien por ciento), la carta de crédito documentaria, el cobro documentario, la cuenta abierta, la consignación.
2. Las técnicas de la financiación de comercio exterior: en el marco de la incasso-factoring, forfeiting; leasing; en el marco de la carta de crédito-aceptación bancaria.
3. Apoyo estatal a la financiación del comercio exterior: bancos de Exportación e importación, agencias de seguros de crédito de exportación, agencias de garantía de inversión directa en el extranjero.
4. Financiación comercial sin depósito: trueque, contra-compra, compra inversa.

## **Тема 6. Структура и принципы международных инвестиций: концепция RRA. La estructura y los principios internacionales de inversión: el concepto de RRA**

1. Срочная структура корпоративных инвестиций.
2. Краткосрочные активы - текущие счета в банках, торговый кредит предоставленный (счета к получению, предоплата), "рыночные бумаги" (срочные, сберегательные депозиты, казначейские векселя, муниципальные векселя, коммерческие бумаги других эмитентов, депозитные сертификаты, банковские векселя), запасы (физические текущие активы).
3. Долгосрочные финансовые вложения (портфельные инвестиции) - облигации, акции других эмитентов.
4. Долгосрочные "физические" активы (фиксированные активы, основные средства, прямые инвестиции) - заводы, земли, оборудование; неосязаемые ("нематериальные") активы.
5. Принципы управления международными инвестициями - анализ («взвешивание») риска и доходности (RRA, RRT0), анализ издержек и выгод (CBA).
6. Распределение активов по группам в компаниях различных отраслей.

1. Estructura urgente de la inversión corporativa.
2. Activos a corto plazo: cuentas bancarias corrientes, crédito comercial concedido (cuentas por cobrar, prepago), "valores de mercado" (depósitos urgentes, de ahorro, letras del tesoro, facturas municipales, papeles comerciales de otros emisores, certificados de depósito, facturas bancarias), acciones (activos corrientes físicas).
3. Inversiones financieras a largo plazo (inversiones en cartera): bonos, acciones de otros emisores.
4. Activos "físicos" a largo plazo (activos fijos, activos fijos, inversiones directas) - fábricas, tierras, equipos; activos intangibles ("intangibles").
5. Principios de gestión de inversiones internacionales: análisis ("ponderación") de riesgo y rendimiento (RA, RTO) , análisis de costos y beneficios (CBA).
6. Asignación de activos por grupos en empresas de diferentes industrias.

## **Тема 7. Международный капитальный бюджетинг: оценка инвестиционных проектов. El aeropuerto internacional de capital presupuesto: evaluación de proyectos de inversión**

1. Основы международного капитального бюджетинга: критерии оценки проекта - прибыльность, срок окупаемости, нетто приведенная стоимость (NPV), внутренняя норма доходности (IRR); уровни оценки инвестиций – проект, "родитель", компания в целом. Корректировки денежных потоков – "каннибализм", дополнительные продажи, комиссионные, ройялти, дивиденды, альтернативная стоимость, трансфертные цены, «налоговые щиты» (процентных платежей; амортизации), политические, валютные риски.
2. Оценка международных инвестиций (уровень проекта): допущения – операционные денежные потоки; первоначальный баланс проекта - источники финансирования (кредиты в банках, прямые инвестиции родительской фирмы), капиталовложения, оборотный капитал; NPV проектных NCF – продажи (выпуск, цены), издержки, прибыль, налоги, амортизация, остаточная стоимость.
3. Оценка международного инвестиционного проекта (уровень "родительской" фирмы): корректировка проектных NCF (возврат кредитов, дивиденды, комиссионные, ройялти, налог "у источника"; после-налоговый NCF «родителя» от экспорта компонентов для проекта, потери по утраченному экспорту; итоговая оценка.
4. Международный оборотный капитал и портфельные инвестиции
5. Международный оборотный капитал: финансовое управление ликвидностью, торговым кредитом, запасами; планирование текущих активов и обязательств в валюте (денежный бюджетинг); консервативная, агрессивная, умеренная политика.

6. Управление международной финансовой сетью фирмы: трансфертные цены, внутрифирменные займы, лидз-энд-лэгз, реинвойсинговые центры, долги и инвестиции; обход валютных, налоговых, регулятивных барьеров.

7. Корпоративные решения по долгосрочным портфельным инвестициям в валюте: инструменты («инвестиционные бумаги»); эффективная доходность на долгосрочные инструменты (купон, дивиденд, ценовой, курсовой доходы); несистематический риск; передача в траст институтам капитального рынка.

1. Fundamentos del presupuesto de capital internacional: criterios de evaluación del proyecto: rentabilidad, período de recuperación, valor neto (NPV), tasa de rendimiento interna (IRR); niveles de evaluación de inversión: proyecto, "padre", empresa en general. Ajustes de flujo de efectivo - "canibalismo", ventas adicionales, comisiones, royalty, dividendos, valor alternativo, precios de transferencia, "escudos fiscales" (pagos de intereses; depreciación), riesgos políticos, cambiarios.

2. Evaluación de las inversiones internacionales (nivel del proyecto): suposiciones-flujos de efectivo operativos; balance inicial del proyecto-Fuentes de financiación (préstamos bancarios, inversiones directas de la empresa matriz), inversiones, capital de trabajo; NCF de proyectos NPV – ventas (liberación, precios), costos, ganancias, impuestos, depreciación, valor residual.

3. Evaluación del proyecto de inversión internacional (nivel de "padre" de la empresa): ajuste de proyectos NCF (reembolso de préstamos, dividendos, comisiones, royalty, impuesto "de la fuente"; después de impuestos NCF "padre" de la exportación de componentes para el proyecto, pérdida de exportaciones perdidas; evaluación final.

4. Capital de trabajo internacional e inversiones en cartera

5. Capital de trabajo internacional: gestión financiera de liquidez, crédito comercial, inventario; planificación de activos y pasivos actuales en moneda (presupuesto en efectivo); política conservadora, agresiva y moderada.

6. La dirección de la red financiera internacional de la firma: los precios de transferencia, los préstamos intrafirmas, Leeds & Legs, los centros reinvoyingove, las deudas y la inversión; el desvío de las barreras cambiarias, fiscales, regulatorias.

7. Las decisiones corporativas sobre las inversiones a largo plazo de cartera en la moneda: los instrumentos ("los valores de inversión"); la rentabilidad eficaz a los instrumentos a largo plazo (el cupón, el dividendo, el precio, el ingreso de curso); el riesgo no sistemático; la transferencia a los institutos del mercado de capitales en el fideicomiso.

## **Тема 8. Менеджмент валютных рисков. La gestión de los riesgos de divisas**

1. Основы прогнозирования обменных курсов

2. Валютное прогнозирование в системе фиксированных и «псевдофиксированных» курсов: оценка обменно-курсового диспаритета, возможности и стремления властей поддерживать диспаритет, ожидания де - или ревальвации валюты.

3. Валютное прогнозирование в системе «плавающих» курсов: рыночные методы (процентный дифференциал, срочный курс), фундаментальный анализ (одно-, многофакторные модели), технические методы.

4. Классификация валютных рисков

5. Валютный риск и волатильность курсов: обменный и страновой риск. Цена нефти и курс рубля.

6. «Семь нот» валютного риск-менеджмента: идентификация, измерение обменного риска; принятие к рассмотрению существенных угроз; определение приемлемого уровня риска; выбор техники покрытия рисков.

1. Fundamentos de la Predicción de los tipos de cambio

2. Predicción de divisas en el sistema fijo y "pseudofixed" de los tipos de cambio: la estimación de los tipos de cambio, la capacidad y el deseo de las autoridades de mantener la disparidad, las expectativas de de-o revaluación de la moneda.
3. Predicción de divisas en el sistema de tipos de cambio "flotantes": métodos de mercado (diferencial porcentual, tipo de cambio urgente), análisis fundamental (modelos de un solo factor), métodos técnicos.
4. Clasificación de los riesgos cambiarios
5. Riesgo cambiario y volatilidad de los tipos de cambio: riesgo cambiario y nacional. El precio del petróleo y el tipo de cambio del Rublo.
6. Siete notas de gestión del riesgo cambiario: identificación, medición del riesgo cambiario; aceptación de amenazas significativas; determinación del nivel aceptable de riesgo; selección de la técnica de cobertura de riesgos.

## **Тема 9. Виды финансовых рисков. Tipos de riesgos financieros**

1. Трансляционный риск
  2. Аккаунтинговый риск: скачки обменных курсов и ухудшение финансовой отчетности, различие между бухгалтерским и экономическим подходами к риску.
  3. Трансляционный риск: конверсия отчетности из инвалюты в отечественную, уменьшение оценки собственных средств, пересчетная прибыль (убытки).
  4. Валютный транзакционный риск
  5. Транзакционный риск в деловых операциях: торговые контракты, инвестиционные проекты, облигационные займы, кредиты.
  6. Оценка транзакционного риска: открытая валютная позиция, подверженность длинной и короткой позиций.
  7. Менеджмент валютного транзакционного риска
  8. Методы внеконтрактного менеджмента: форексный, денежный хеджинг; неттинг корпоративных рисков.
  9. Методы контрактного менеджмента: «перенос» риска на контрагента, раздел риска (защитные валютные оговорки)
  10. Валютный конкурентный риск
  11. Измерение валютного конкурентного риска: сценарный метод, эконометрическое измерение; реальный обменный курс
  12. Менеджмент валютного конкурентного риска: коррекция производственной, маркетинговой программ, финансовый хеджинг «на остатках». Даймлер-Крайслер: снижение обменных рисков
  13. Страновой (суверенный) риск
  14. . Анализ странового риска: политическая стабильность, субъективные факторы, права собственности, «бегство» капитала, фискальная ответственность, контролируемый обменный курс, ресурсная база, внешние шоки
  15. Оценщики страновых рейтингов: BERI (Business Environment Risk Information - Washington, D.C.), Standard & Poors', International Country Risk Guide, Японский институт облигационных займов, Euromoney.
  16. Управление политическим риском: доинвестиционное планирование, обход, страхование, операционная политика, максимизация краткосрочной прибыли, развитие местных «стейкхолдеров», адаптация.
- 
1. Riesgo de transmisión
  2. Riesgo de cuenta: saltos en los tipos de cambio y deterioro de los Estados financieros, diferencias entre los enfoques contables y económicos del riesgo.
  3. Riesgo de transmisión: conversión de informes de criptomoneda a nacional, reducción de la valoración de sus propios fondos, ganancias calculadas (pérdidas).
  4. Riesgo de transacción de divisas

5. Riesgo transaccional en operaciones comerciales: contratos comerciales, proyectos de inversión, préstamos de bonos, préstamos.
6. Evaluación del riesgo transaccional: posición monetaria abierta, exposición a posiciones largas y cortas.
7. Gestión del riesgo transaccional cambiario
8. Los métodos de la dirección otekontraktного: Forex, la cobertura monetaria; Netting de los riesgos corporativos.
9. Métodos de gestión de contratos: "transferir" el riesgo a una contraparte, sección de riesgo (reservas de divisas protectoras)
10. Riesgo competitivo Monetario
11. Medición del riesgo competitivo cambiario: método escénico, medición econométrica; tipo de cambio real
12. Gestión del riesgo competitivo cambiario: corrección de los programas de producción, marketing, cobertura financiera "en los saldos". Daimler-Chrysler: reducción de los riesgos cambiarios
13. Riesgo nacional (soberano)
14. . Análisis del riesgo del país: estabilidad política, factores subjetivos, derechos de propiedad, "fuga" de capital, responsabilidad fiscal, tipo de cambio controlado, base de recursos, choques externos
15. Evaluadores de calificación de países: BERI (Business Environment Risk Information- Washington, D. C.), Standard & Poors', International Country Risk Guide, Instituto Japonés de préstamos de bonos, Euromoney.
16. Gestión del riesgo político: planificación de la preinversión, bypass, seguro, política operativa, maximización de las ganancias a corto plazo, desarrollo de los "steakholder" locales, adaptación.

*Примерные темы для написания рефератов:*

1. Евровалютное ("оффшорное") финансирование: эволюция, экономия на регулятивных и налоговых издержках, процентные спреды, использование российским бизнесом
2. Валютное краткосрочное финансирование: инструменты, доступные российским хозяйствующим субъектам. Эффективные издержки [валютных кредитов](#).
3. Оценивание облигационного финансирования: рублевые, иностранные и евровалютные эмиссии
4. Оценка инвестиционных проектов: особенности международного капитального бюджетинга для российского бизнеса
5. Управление ликвидностью и портфельными финансовыми вложениями: денежный бюджетинг в российских компаниях
6. Валютное прогнозирование: курсовые рублевые ожидания и корпоративный менеджмент
7. Трансляционный риск: конверсия отчетности из иностранной валюты в отечественную
8. Менеджмент валютного транзакционного риска в России: контрактные, внеконтрактные техники
9. Менеджмент валютного экономического риска: реальный курс рубля и конкурентоспособность бизнеса
10. Страновой российский риск и деловые решения: оценивание, рейтинги, адаптация стратегий

*Ejemplos de temas para la escritura de resúmenes:*

1. Eurovalyutnoe ("Offshore") la financiación: la evolución, el ahorro en los gastos reguladores y fiscales, los diferenciales porcentuales, el uso por el Business ruso
2. Financiación a corto plazo en moneda extranjera: instrumentos disponibles para las entidades económicas rusas. Los costos efectivos de los préstamos cambiarios.

3. Valoración de la financiación de bonos: emisiones de Rublo, extranjero y eurovalue
4. Evaluación de proyectos de inversión: características del presupuesto de capital internacional para el negocio ruso
5. La gestión de la liquidez y las inversiones financieras de cartera: el presupuesto en efectivo en las empresas rusas
6. Predicción de divisas: expectativas del Rublo del tipo de cambio y gestión corporativa
7. Riesgo de transmisión: conversión de informes de divisas a nacionales
8. La dirección del riesgo cambiario transaccional en Rusia: las técnicas contractuales, otekontraktnye
9. Gestión del riesgo económico cambiario: curso real del Rublo y competitividad comercial
10. Riesgos y soluciones comerciales en el país: evaluación, clasificación, adaptación de estrategias

#### 4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

##### 4.3.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Показатели и критерии оценивания компетенций с учетом этапа их формирования

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ДПК-4	Способен разрабатывать стратегии и программы международного сотрудничества стран и регионов	ДПК-4.1	Способность выявлять актуальные направления в сфере международного гуманитарного сотрудничества, развития культурно-исторических связей, социокультурных процессов

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
ДПК-4.1 Способность выявлять актуальные направления в сфере международного гуманитарного сотрудничества, развития культурно-исторических связей, социокультурных процессов	Сбор информации, работа с зарубежными базами данных, анализ источников информации, владение технологиями поиска информации Анализирует интересы, политические решения, стратегии и действия зарубежных акторов	Представлен обзор актуальной информации по вопросам международного гуманитарного сотрудничества, туризма, развития культурно-исторических связей, анализа социокультурных процессов Демонстрирует анализ актуальных направления научных исследований, профессиональную деятельность в сфере международного гуманитарного сотрудничества, туризма, развития культурно-исторических связей, социокультурных процессов

##### 4.3.2 Типовые оценочные средства

###### Вопросы к зачету с оценкой

1. Международный финансовый менеджмент в структуре корпоративных финансов

2. Система обменных курсов: «плавающие», управляемые, фиксированные, «псевдофиксированные»
3. Международные финансовые рынки и институты: контекст корпоративных решений
4. Инструменты валютного краткосрочного финансирования: кредиты, векселя, торговые займы
5. Оценка альтернатив валютного краткосрочного заимствования: эффективные издержки, рискованная премия
6. Инструменты валютного долгосрочного финансирования: кредитные линии, облигации, акции
7. Издержки по валютному долгосрочному финансированию: NPV, внутренняя норма издержек (IRC)
8. Внешнеторговое финансирование: условия платежа по контрактам, государственная поддержка, безвалютное финансирование
9. Основы международного капитального бюджетинга: критерии, уровни оценки, корректировки потоков
11. Финансовое обоснование международных инвестиционных проектов: критерии, уровни оценки
12. Международный оборотный капитал и портфельные инвестиции: денежный бюджетинг, анализ дохода и риска
13. Управление международной финансовой сетью фирмы: обход регулятивных, налоговых барьеров
14. Основы прогнозирования обменных курсов: рыночные методы; фундаментальный, технический анализ
15. Валютный трансляционный риск: обменные курсы и финансовая отчетность
16. Валютный транзакционный риск: оценка, методы хеджирования
17. Измерение валютного конкурентного риска: сценарные, эконометрические методы, реальный курс
18. Менеджмент валютного конкурентного риска: производственные, маркетинговые, финансовые корректировки
19. Страновой (суверенный) риск: политические, макроэкономические факторы, рейтинги, менеджмент

### **Preguntas de evaluación**

1. El aeropuerto internacional de administración financiera en la estructura de las finanzas corporativas
2. El sistema de tipos de cambio: "flotantes", administradas, fijos, "псевдофиксированные"
3. Los mercados financieros internacionales y las instituciones: el contexto de decisiones empresariales
4. Herramientas de divisas de la financiación a corto plazo: préstamos, pagarés, préstamos comerciales
5. Evaluación de alternativas monetario internacional, el endeudamiento a corto plazo: mayores costos, la prima de riesgo
6. Herramientas de divisas a largo plazo de financiación: líneas de crédito, bonos, acciones
7. Los costos en divisas de largo plazo de financiación: el van, la tasa interna de costos (IRC)
8. Внешнеторговое financiación: condiciones de pago contractuales, el apoyo estatal, безвалютное financiación
9. Marco internacional de la capitalización бюджетинга: criterios, niveles de evaluación, los ajustes de los flujos de
11. Financiera fundamentos internacionales de proyectos de inversión: criterios, la evaluación de los niveles de
12. El capital de trabajo y la inversión de cartera: el dinero бюджетинг, el análisis de los ingresos y el riesgo de

13. Gestión financiera internacional de la red de la empresa: la elusión de la regulación, los impuestos de las barreras
14. Fundamentos de la predicción de los tipos de cambio: los mtodos de mercado; fundamental, análisis técnico
15. Monetario трансляционный riesgo: tipos de cambio y los estados financieros
16. Monetario transaccional de riesgo: la evaluación, los métodos de хеджинга
17. La dimensión monetaria de la competencia de riesgo: escénicas, métodos econométricos, el curso real
18. La gestión monetaria de la competencia del riesgo: de producción, de comercialización, financieros corrección
19. El país (soberano) riesgo: políticos, factores macroeconómicos, valoraciones, gestión de

### **Задание к зачету с оценкой**

1. Прокомментируйте следующее высказывание: «Многим странам во времена «золотого стандарта» приходилось проводить ревальвацию национальных денег (официальное признание повышения золотого содержания национальной денежной единицы). Подобные действия негативно сказывались на внешнеэкономических позициях страны. Однако без ревальвации объёмы внешней торговли могли бы уменьшиться».
2. Импортёр получил комплект товарных документов с предоставлением для оплаты 5 льготных дней. О каком виде международных расчетов идет речь?
3. Итальянская компания поставяет мрамор в Швейцарию. Валюта цены контракта – евро, оплата мрамора предполагается через 3 месяца после поставки. Стоимость контракта составляет 1,5 млн. евро. Курс на дату подписания контракта установлен на уровне 1 евро за 1 швейцарский франк. Подвергается ли швейцарский импортёр валютному риску?

### **Procedimiento de valoración**

1. Comente la siguiente declaración: "Muchos países en tiempos de la" norma de oro " tuvieron que revalver el dinero nacional (reconocimiento oficial del aumento del contenido de oro de la unidad monetaria nacional). Tales acciones afectaron negativamente a las posiciones económicas externas del país. Sin embargo, sin revalidar, el comercio exterior podría disminuir".
2. El importador ha recibido un conjunto de documentos de marca con la concesión para el pago de 5 días de gracia. ¿De qué tipo de cálculos internacionales se trata?
3. La compañía italiana suministra mármol a Suiza. La moneda del precio del contrato es el Euro, el pago del mármol se supone 3 meses después de la entrega. El precio del contrato es de 1,5 millones de euros. El tipo de cambio para la fecha de firma del contrato se establece en 1 Euro por 1 Franco suizo. ¿El importador de divisas suizo está en riesgo?

### **Шкала оценивания.**

Оценка знаний, умений, навыков проводится на основе балльно-рейтинговой системы: 30% из 100% (или 30 баллов из 100) - вклад в итоговую оценку по результатам промежуточной аттестации.

При оценивании ответа обучающегося в ходе промежуточной аттестации можно опираться на следующие критерии:

Баллы	Критерий оценки

26-30	<p>Обучающийся показывает высокий уровень компетентности, знания программного материала, учебной, периодической и монографической литературы, законодательства и практики его применения, раскрывает не только основные понятия, но и анализирует их с точки зрения различных авторов. Обучающийся показывает не только высокий уровень теоретических знаний, но и видит междисциплинарные связи. Профессионально, грамотно, последовательно, хорошим языком четко излагает материал, аргументированно формулирует выводы. Знает в рамках требований к направлению и профилю подготовки законодательно-нормативную и практическую базу. На вопросы отвечает кратко, аргументировано, уверенно, по существу.</p>
16-25	<p>Обучающийся показывает достаточный уровень компетентности, знания материалов занятий, учебной и методической литературы, законодательства и практики его применения. Уверенно и профессионально, грамотным языком, ясно, четко и понятно излагает состояние и суть вопроса. Знает нормативно-законодательную и практическую базу, но при ответе допускает несущественные погрешности. Обучающийся показывает достаточный уровень профессиональных знаний, свободно оперирует понятиями, методами оценки принятия решений, имеет представление: о междисциплинарных связях, увязывает знания, полученные при изучении различных дисциплин, умеет анализировать практические ситуации, но допускает некоторые погрешности. Ответ построен логично, материал излагается хорошим языком, привлекается информативный и иллюстрированный материал, но при ответе допускает некоторые погрешности. Вопросы не вызывают существенных затруднений.</p>
6-15	<p>Обучающийся показывает достаточные знания материалов занятий, но при ответе отсутствует должная связь между анализом, аргументацией и выводами. На поставленные членами комиссии вопросы отвечает неуверенно, допускает погрешности. Обучающийся владеет практическими навыками, привлекает иллюстративный материал, но чувствует себя неуверенно при анализе междисциплинарных связей. В ответе не всегда присутствует логика, аргументы привлекаются недостаточно веские. На поставленные вопросы затрудняется с ответами, показывает недостаточно глубокие знания.</p>
0-5	<p>Обучающийся показывает слабые знания материалов занятий, учебной литературы, законодательства и практики его применения, низкий уровень компетентности, неуверенное изложение вопроса. Обучающийся показывает слабый уровень</p>

	<p>профессиональных знаний, затрудняется при анализе практических ситуаций. Не может привести примеры из реальной практики. Неуверенно и логически непоследовательно излагает материал. Неправильно отвечает на вопросы или затрудняется с ответом.</p>
--	---

Шкала перевода из многобалльной системы в традиционную:

- обучающемуся выставляется оценка «неудовлетворительно» если обучающийся набрал менее 50 баллов,
- оценка «удовлетворительно» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 50 до 65 баллов;
- оценка «хорошо» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 66 до 75 баллов;
- оценка «отлично» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 76 до 100 баллов.

100 баллов выставляется при условии выполнения всех требований, а также при обязательном проявлении творческого отношения к предмету, умении находить оригинальные, не содержащиеся в учебниках ответы, умении работать с источниками, которые содержатся дополнительной литературе к курсу, умении соединять знания, полученные в данном курсе со знаниями других дисциплин.

#### 4.4. Методические материалы

Студент допускается к зачету по дисциплине в случае выполнения им всех заданий и мероприятий, предусмотренных программой дисциплины.

Студенту необходимо внимательно изучить и осмыслить материалы вопросов к зачету, представленные в рекомендованных учебниках и других источниках (Интернет-ресурсы, научно-методические журналы и пр.). Структурировать теоретический материал, составить план его представления.

Ответ вопрос и решение практического задания важно излагать с позиции значения для профессиональной деятельности. При этом важно показать знание не только теории вопроса, но и практическое применение.

Результат по сдаче зачета объявляется студентам и вносится в экзаменационную ведомость и зачетную книжку. «Неудовлетворительно» проставляется в ведомости.

#### 5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Устный опрос является одним из основных способов проверки усвоения знаний обучающимися. Развернутый ответ студента должен представлять собой связное, логически последовательное сообщение на определенную тему, показывать его умение применять определения, правила в конкретных случаях. Основные критерии оценки устного ответа: правильность ответа по содержанию; полнота и глубина ответа; логика изложения материала (учитывается умение строить целостный, последовательный рассказ, грамотно пользоваться специальной терминологией); использование дополнительного материала.

*Методические указания по самостоятельной подготовке к занятиям лекционного, практического (семинарского) типа*

Подготовка к занятиям должна носить систематический характер. Это позволит обучающемуся в полном объеме выполнить все требования преподавателя. Обучающимся рекомендуется изучать как основную, так и дополнительную литературу, а также знакомиться с Интернет-источниками (список приведен в рабочей программе по

дисциплине).

*Вопросы для самостоятельной подготовки (самопроверки):*

1. Развитие и становление системы международных финансов
2. Международный финансовый рынок: понятие, сущность, содержание
3. Связь регулирующих мер в США с ситуацией на финансовых рынках ЕС
4. Финансовый кризис в 2011-2012 годах
5. Особенности мирового финансово-экономического развития стран G 20
6. Международный рынок страховых услуг
7. Международный рынок ценных бумаг
8. Финансовый кризис в развивающихся странах
9. Международное финансово-экономическое сотрудничество в глобальной политике
10. Движение цен на мировых товарных рынках в 2000-2012 годах
11. Международный рынок золота
12. Международная торговля и цены на сырьевые товары

*Preguntas para estudio (repaso):*

1. Desarrollo y desarrollo del sistema financiero internacional
2. Mercado financiero internacional: concepto, esencia, contenido
3. Vinculación de las medidas reguladoras en los Estados Unidos con la situación en los mercados financieros de la UE
4. Crisis financiera 2011-2012
5. Características del desarrollo económico y financiero mundial de los países G 20
6. Mercado internacional de seguros
7. Mercado internacional de valores
8. Crisis financiera en los países en desarrollo
9. Cooperación financiera y económica internacional en la política mundial
10. Movimiento de los precios de los mercados mundiales de productos básicos en 2000-2012
11. Mercado internacional del oro

*Методические указания по подготовке докладов:*

Подготовка обучающихся к опросу предполагает изучение в соответствии тематикой дисциплины основной/ дополнительной литературы, нормативных документов, интернет-ресурсов.

Обучающийся готовит доклад в форме устного сообщения по теме дисциплины.

Предлагается следующая структура доклада:

1. Введение:
  - указывается тема и цель доклада;
  - обозначается проблемное поле, тематические разделы доклада.
2. Основное содержание доклада:
  - последовательно раскрываются тематические разделы доклада.
3. Заключение:
  - приводятся основные результаты и суждения автора по поводу путей возможного решения рассмотренной проблемы, которые могут быть оформлены в виде рекомендаций.

*Методические рекомендации по написанию реферата:*

Реферат является самостоятельной практической работой обучающихся. Он призван определить степень освоения студентом знаний и навыков, полученных им в процессе изучения дисциплины.

Текст работы должен быть написан в научном стиле. Оформление текста также должно быть выполнено грамотно. Следует избегать пустых пространств и, тем более, страниц. На все таблицы, рисунки и диаграммы делаются ссылки в тексте.

Работа выполняется в формате А4. Шрифт – TimesNewRoman. Основной текст работы набирается 14-м шрифтом через 1,5 интервала, выравнивание по ширине, межбуквенный интервал «Обычный», красная строка 1,25 см. Автоматически расставляются переносы. Поля: верхнее 2,0 см, нижнее 2,0 см, левое 3 см, правое 1 см. Промежутки между абзацами отсутствуют. Введение, главы, заключение, список литературы и приложения форматируются как заголовки первого уровня и начинаются каждый с новой страницы. Подразделы глав с новой страницы не начинаются.

Сноски делаются внизу страницы. Таблицы и рисунки нумеруются отдельно. Номер включает номер главы и номер рисунка/таблицы в данной главе.

Страницы работы должны быть пронумерованы. Нумерация начинается со страницы с оглавлением, на которой ставится цифра «2» и далее – по порядку. Окончание нумерации приходится на последний лист списка литературы. Номер ставится внизу страницы справа. На страницах с приложениями номера не ставятся, и в оглавление они не выносятся. В оглавлении указывается только номер первого листа первого приложения.

Объем реферата 7-15 стр.

## **6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине**

### **6.1. Основная литература**

1. Международные финансы : учебник и практикум для вузов / В. Д. Миловидов [и др.] ; ответственный редактор В. Д. Миловидов, К. Е. Мануйлов. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 516 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13442-1. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/459114>
2. Щегорцов В.А. Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит»/ Щегорцов В.А., Таран В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 528 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/52048.html> .— ЭБС «IPRbooks»

### **6.2. Дополнительная литература**

1. Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник для бакалавриата и магистратуры / Российский экономический ун-т им. Г. В. Плеханова. - М. : ЮРАЙТ, 2015. - 572 с.
2. Международные финансы. Часть 1 [Электронный ресурс]: учебник/ И.З. Ярыгина [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Прометей, 2011.— 194 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/9286.html>.— ЭБС «IPRbooks»
3. Международные финансы. Часть 2 [Электронный ресурс]: учебник/ И.З. Ярыгина [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Прометей, 2011.— 194 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/9287.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Международные финансы. Часть 3 [Электронный ресурс]: учебник/ И.З. Ярыгина [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Прометей, 2011.— 108 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/9288.html>.— ЭБС «IPRbooks»
5. Международные финансы. Часть 4 [Электронный ресурс]: учебник/ И.З. Ярыгина [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Прометей, 2011.— 34 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/9289.html>.— ЭБС «IPRbooks»
6. Четыркин, Е. М. Финансовые риски : научно-практическое пособие / Четыркин, Евгений Михайлович ; РАНХиГС при Президенте РФ. - 2-е изд., испр. и доп. - М. : Дело, 2015. - 192 с.

7. Политическое измерение мировых финансовых кризисов. Феноменология, теория, устранение [Электронный ресурс]: монография/ В.И. Якунин [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Научный эксперт, 2012.— 632 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/13271.html>.— ЭБС «IPRbooks»
8. Финансы (4-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям, специальности «Финансы и кредит»/ Г.Б. Поляк [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 735 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/52591.html>.— ЭБС «IPRbooks»

### **6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы**

1. Модель позиционного обучения студентов [Электронный ресурс]: теоретические основы и методические рекомендации/ И.Б. Шиян [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Московский городской педагогический университет, 2012.— 152 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/27375.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Образовательные инновации и практики карьеры : сборник методических материалов и статей / РАНХиГС при Президенте РФ. - М. : Дело, 2015. - 192 с.
3. Психология адаптации и социальная среда. Современные подходы, проблемы, перспективы [Электронный ресурс]/ Л.Г. Дикая [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Пер Сэ, 2007.— 624 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/7431.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Социально-психологические аспекты формирования культуры самообучающейся организации / А. Я. Николаев [и др.] // Вопросы психологии. - 2014. - № 6. - С. 44-52.

### **6.4. Нормативные правовые документы (в хронологическом порядке)**

1. Конвенция относительно обеспечения свободного плавания по Суэцкому каналу, 29 октября 1888 г.
2. Договор о Шпицбергене 1920 г.
3. Статьи Соглашения Международного Валютного Фонда 1944 г. (в современной редакции).
4. Конвенция о международной гражданской авиации (Чикаго, 7 декабря 1944 г.)
5. Соглашение о транзите при международных воздушных сообщениях (Чикаго, 1944 г.)
6. Соглашение о международном воздушном транспорте (Чикаго, 1944 г.)
7. Устав ООН 1945 г. и статут Международного Суда ООН
8. Конвенция о привилегиях и иммунитетах ООН 1946 г.
9. Конвенция о предупреждении преступления геноцида и наказания за него 1948 г.
10. Межамериканский договор о мирном разрешении споров 1948 г. (Боготский пакт).
11. Конвенция о привилегиях и иммунитетах специализированных учреждений ООН 1947 г.
12. Всеобщая декларация прав человека 1948 г.
13. Конвенция о режиме судоходства на Дунае 1948 г.
14. Женевская конвенция об обращении с военнопленными 1949 г.
15. Женевская конвенция о защите гражданского населения во время войны 1949 г.
16. Первый протокол 1977 г. к Женевским конвенциям о защите жертв войны 1949 г.
17. Конвенция о борьбе с торговлей людьми и с эксплуатацией проституции третьими лицами 1950 г.
18. Конвенция о статусе беженцев 1951 г.
19. Гаагская конвенция о защите культурных ценностей в случае вооруженного конфликта 1956 г. (с дополнительными протоколами)
20. Конвенции о гражданстве замужней женщины 1957 г.
21. Европейская конвенция о выдаче 1957 г.

22. Конвенция о территориальном море и прилежащей зоне от 29 апреля 1958 г.
23. Конвенция об открытом море от 29 апреля 1958 г.
24. Конвенция о континентальном шельфе от 29 апреля 1958 г.
25. Договор об Антарктике 1959 г.
26. Венская конвенция о дипломатических сношениях 1961 г.
27. Венская конвенция о консульских сношениях 1963 г.
28. Декларация о предоставлении независимости колониальным странам и народам 1960 г.
29. Международная конвенция об ответственности операторов ядерных судов 1962 г.
30. Договор о запрещении испытаний ядерного оружия в атмосфере и в космическом пространстве и под водой 1963 г.
31. Декларация о недопустимости вмешательства во внутренние дела государств, об ограждении их независимости и суверенитета 1965 г.
32. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах 1966 г.
33. Международный пакт о гражданских и политических правах 1966 г.
34. Конвенция о ликвидации всех форм расовой дискриминации 1966 г.
35. Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, включая Луну и другие небесные тела 1967 г.
36. Договор о запрещении ядерного оружия в Латинской Америке 1967 г. (Договор Тлателолко с протоколами)
37. Соглашение о спасании космонавтов, возвращении космонавтов и возвращении объектов, запущенных в космическое пространство 1968 г.
38. Договор о нераспространении ядерного оружия 1968 г.
39. Венская конвенция о праве международных договоров 1969 г.
40. Декларация о принципах международного права, касающаяся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом ООН, 1970 г.
41. Конвенция о борьбе с незаконным захватом воздушных судов 1970 г.
42. Конвенция о психотропных веществах 1971 г.
43. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации 1971 г.
44. Договор о запрещении размещения на дне Мирового океана и в его недрах ядерного оружия и других видов оружия массового уничтожения 1971 г.
45. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации (Монреаль, 1971 г.)
46. Конвенция о международной ответственности за ущерб, причиненный космическими объектами 1972 г.
47. Принципы Стокгольмской конференции ООН по окружающей среде 1972 г.
48. Конвенция о запрещении разработки, производства и накопления запасов бактериологического (биологического) и токсинного оружия и об их уничтожении 1972 г.
49. Конвенция о предупреждении геноцида и наказании за него 1973 г.
50. Конвенция о предупреждении апартеида и наказании за него 1973 г.
51. Конвенция о предотвращении и наказании преступлений против лиц, пользующихся международной защитой, в том числе дипломатических агентов 1973 г.
52. Определение агрессии (Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН, 24 сессия, 14 декабря 1974 г.).
53. Заключительный акт Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе 1975 г.
54. Конвенция о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство 1975 г.
55. Договор о постоянном нейтралитете и эксплуатации Панамского канала, 7 сентября 1977 г.
56. Венская конвенция о праве преемства государств в отношении договоров 1978 г.

57. Конвенция о возмещении вреда, причиненного иностранным воздушным судном третьим лицам на поверхности 1978 г (в современной редакции, с учетом дополнений, внесенных Монреальским протоколом 1978 г.)
58. Соглашение о деятельности государств на Луне и других небесных телах 1979 г.
59. Конвенция ООН о борьбе с захватом заложников 1979 г.
60. Конвенция о запрещении или ограничении применения конкретных видов обычного оружия, которые могут считаться наносящими чрезмерные повреждения или имеющими неизбирательный характер, 10 октября 1980 г. (с протоколами).
61. Декларация о недопустимости интервенции и вмешательства во внутренние дела государств 1981 г.
62. Конвенция ООН по морскому праву 1982 г.
63. Конвенция об охране морских живых ресурсов Антарктики 1982 г.
64. Манильская декларация о мирном разрешении международных споров от 15 ноября 1982 г.)
65. Венская конвенция о правопреемстве государств в отношении государственной собственности, государственных архивов и государственных долгов 1983 г.
66. Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания 1984 г.
67. Договор о безъядерной зоне в Южной части Тихого океана 1985 г. (Договор Раротонга, и II Дополнительный протокол).
68. Венская конвенция о праве договоров между государствами и международными организациями или между международными организациями 1986 г.
69. Конвенция о правах ребенка 1989 г.
70. Конвенция об оперативном оповещении о ядерной аварии 1986 г.
71. Конвенция о помощи в случае ядерной аварии или радиационной аварийной ситуации 1986 г.
72. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства, 1988 г.
73. Конвенция о борьбе с вербовкой, использованием, финансированием и обучением наемников 1989 г.
74. Базельская конвенция о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением 1989 г.
75. Соглашение о создании Содружества Независимых государств, 1991 г.
76. Конвенция об оценке воздействия на окружающую среду в трансграничном контексте 1991 г.
77. Рамочная конвенция об изменении климата 1992 г.
78. Договор по открытому небу (Вена, 21 марта 1992 г.)
79. Принципы Конференции ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро 1992 г.
80. Конституция Российской Федерации 1993 г.
81. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г.
82. Устав Международного трибунала по Югославии 1993 г.
83. Устав Международного трибунала по Руанде 1994 г.
84. Марракешское соглашение о создании Всемирной Торговой Организации 1994 г. (с приложениями).
85. Договор о зоне, свободной от ядерного оружия в Африке от 23 июня 1995 г. (Договор Пелиндаба).
86. Федеральный закон "О международных договорах Российской Федерации" 1995 г. //Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. № 29.
87. Договор о всеобъемлющем запрещении испытаний ядерного оружия 1996 г.
88. Конвенция о запрещении противопехотных мин 1997 г.

89. Международная конвенция о борьбе с бомбовым терроризмом 1997 г.
90. Римский Статут Международного уголовного суда 1998 г.
91. Конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок (Монреаль, 1999 г.)
92. Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма 1999 г.
93. Палермская конвенция ООН против транснациональной организованной преступности 2000 г.
94. Шанхайская конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом 2001 г.
95. Федеральный закон от 25 июля 2002 г. "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" 2002 г.
96. Конвенция ООН против коррупции 2003 г.
97. Международная конвенция о борьбе с актами ядерного терроризма 2005 г.

### 6.5. Интернет-ресурсы

1. Информационно-правовая база "Консультант Плюс" – <http://www.consultant.ru>
2. Информационно-правовая база "Гарант Сервис" – <http://www.garant.ru>
3. Организация Объединенных Наций – <http://www.un.org/russian/>
4. Каталог документов по международному праву – <http://list.ru/catalog/11415.html>
5. Права человека в международном праве – <http://www.hrw.org/mssian/>
6. Официальный сайт Европейского Союза (на всех официальных языках) – [www.europa.eu.int](http://www.europa.eu.int)
7. Официальный сайт Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе – [www.osce.org/ru](http://www.osce.org/ru)
8. Официальный сайт Международного Комитета Красного Креста – [www.icrc.org](http://www.icrc.org)
9. Раздел официального сайта ООН, посвященный международному праву – <http://www.un.org/ru/law/>
10. Сайт Министерства иностранных дел РФ – <http://www.mid.ru>
11. <http://www.government.gov.ru> – Официальный сайт Правительства РФ.
12. Послания Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации – <http://www.kremlin.ru/events>
13. Российская газета – <http://www.rg.ru/>
14. Журнал «Россия в глобальной политике» <http://www.globalaffairs.ru/>
15. Журнал «Международная жизнь» <http://www.interaffairs.ru/>
16. Журнал «Вестник международных организаций» <http://www.iorj.hse.ru/>
17. Журнал Корпорации РЭНД (The RAND Corporation) <http://www.rand.org/>
18. Журнал Совета по международным отношениям (Council on Foreign Relations) <http://www.cfr.org/>
19. Журнал Форума глобальной политики (Global Policy Forum) <http://www.globalpolicy.org/>
20. Журнал Королевского института международных отношений (The Royal Institute of International Affairs) <http://www.chathamhouse.org/>
21. Право международной торговли <http://www.miripravo.ru/>
22. Информационный сервер «Терроризм» <http://www.infa.ru/map/terror/index.html>
23. Портал по законодательству Европейского Союза <http://europa.eu.int/eur-lex>.

### 6.6. Иные источники

1. Стелкова И.А. Мировая экономика : учебное пособие - М.: РИОР : ИНФРА-М, 2011. – 267 с.
2. Бурлачков В.К. Международные валютно-кредитные отношения. Конспект лекций - М.: Изд-во МГИМО, 2012. - ЭБС "Лань" [[http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1\\_id=3107](http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=3107)]

3. Кадочников П.А., Пташкина М.Г. Трансатлантическое торгово-экономическое партнерство // Мировая экономика и международные отношения. 2015. № 2. С. 14-22. - ЭБС elibrary <http://elibrary.ru/item.asp?id=23050978>
4. Стрелкова, И. А. Мировая экономика : учебное пособие : рекомендовано УМО по образованию... по специальности "Мировая экономика". - М. : РИОР : ИНФРА-М, 2011. – 265 с.
5. Щебарова Н.Н. Международные валютно-финансовые отношения - М.: ФЛИНТА, 2011. - ЭБС "Лань" [[http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1\\_id=20193](http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=20193)]
6. Якушев В.Л. Международные экономические отношения. Конспект лекций - М.: А-Приор, 2011. - ЭБС "Лань" [[http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1\\_id=46231](http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=46231)]
7. Adam Tooze and Ted Fertik The World Economy and the Great War // Geschichte und Gesellschaft / 40. Jahrg., H. 2, Der Erste Weltkrieg in globaler Perspektive (April – Juni 2014), pp. 214-238 - ЭБС Jstor <http://www.jstor.org/stable/24368710>

#### **7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы**

Для проведения занятий по дисциплине необходимо следующее материально-техническое обеспечение: учебные аудитории для проведения занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, помещения для самостоятельной работы.

Программное обеспечение: MS Office Professional Plus 2016.

Информационные справочные системы: Научная библиотека РАНХиГС. URL: <http://lib.ranepa.ru/>; Научная электронная библиотека eLibrary.ru. URL: <http://elibrary.ru/defaultx.asp>; Национальная электронная библиотека. URL: [www.nns.ru](http://www.nns.ru); Российская государственная библиотека. URL: [www.rsl.ru](http://www.rsl.ru); Российская национальная библиотека. URL: [www.nnir.ru](http://www.nnir.ru); Электронная библиотека Grebennikon. URL: <http://grebennikon.ru/>; Электронно-библиотечная система Издательства «Лань». URL: <http://e.lanbook.com>; Электронно-библиотечная система ЮРАЙТ. URL: <http://www.biblio-online.ru/>.