

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЛУЖБА
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Институт государственной службы и управления

Кафедра зарубежного регионоведения и международного сотрудничества

УТВЕРЖДЕНА

решением кафедры зарубежного
регионоведения и международного
сотрудничества

Протокол от 26.06.2017 № 10

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.ДВ.3.6 Право международной торговли (Derecho del comercio internacional)

(индекс, наименование дисциплины, в соответствии с учебным планом)

Право межд.торг. (Der. del com.int.)

(краткое наименование дисциплины)

41.04.01 Зарубежное регионоведение

(код, наименование направления подготовки)

Зарубежное регионоведение и международное сотрудничество (российско-испанская
программа)

(направленность (профиль))

магистр

(квалификация)

очная

(форма обучения)

Год набора - 2017

Москва, 2017 г.

Автор–составитель:

доцент, кандидат юридических наук, кандидат политических наук, доцент Сазонова К.Л.

Заведующий кафедрой

Заведующий кафедрой зарубежного регионоведения и международного сотрудничества, доктор социологических наук Комлева В.В.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы.....	4
2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО.....	4
3. Содержание и структура дисциплины.....	5
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине.....	10
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.....	22
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине.....	23
6.1. Основная литература.....	23
6.2. Дополнительная литература.....	23
6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.....	24
6.4. Нормативные правовые документы (в хронологическом порядке).....	24
6.5. Интернет-ресурсы.....	27
6.6. Иные источники.....	27
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы.....	28

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1 Дисциплина Б1.В.ДВ.3.6 Право международной торговли (Derecho del comercio internacional) обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ДПК-1	владение основами правового регулирования международного сотрудничества с учетом норм международного публичного и частного права, специфики правовых систем, национального законодательства стран региона специализации	ДПК-1.1	Способность осваивать основы норм международного публичного и частного права, специфику правовых систем, национального законодательства стран региона специализации.

1.2 В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/ трудовые или профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
разрабатывать предложения по развитию международного сотрудничества с учетом рисков, потенциала, ресурсов, преимуществ и перспектив сотрудничества развивать технологии общественной дипломатии, использовать инструменты «мягкой силы», создания позитивного международного	ДПК-1.1	на уровне знаний: демонстрировать знание норм права международной торговли на уровне умений: применять в профессиональной деятельности нормы права международной торговли на уровне навыков: ориентироваться в нормах права международной торговли

имиджа России		
---------------	--	--

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Объем дисциплины

Общая трудоемкость Б1.В.ДВ.3.6 Право международной торговли (Derecho del comercio internacional) составляет 3 зачётные единицы, 108 часов. Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем составляет 36 часов: лекции – 12 часов, практические занятия – 24 часа. Самостоятельная работа составляет 36 часов.

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.ДВ.3.6 Право международной торговли (Derecho del comercio internacional) входит в Блок 1 «Дисциплины (модули)».

В содержательном плане дисциплина опирается на освоение обучающимися Б1.В.ДВ.2.5 Международное публичное право (2 семестр), Б1.В.ДВ.4.3 Религии и право (2 семестр), Б1.В.ДВ.5.5 Защита прав человека (2 семестр).

Достижение планируемых результатов обучения служит основой для Б1.В.ОД.2 Английский язык: практикум перевода (2-3 семестры), Б1.В.ДВ.7.5 Сравнительный анализ правовых систем (3 семестр), Б1.В.ДВ.8.5 Практикум "Правовое регулирование международного сотрудничества" (3 семестр).

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – экзамен.

3. Содержание и структура дисциплины

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем (разделов),	Объем дисциплины, час.					Форма текущего контроля успеваемости**, промежуточной аттестации***	
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий					СР
			Л	ЛР	ПЗ/	КСР		
Тема 1	Эволюция теории и практики международной торговли	8	2		2		4	О
Тема 2	Всемирная торговая организация (ВТО).	7	1		2		4	О
Тема 3	Система разрешения споров ГАТТ-ВТО.	7	1		2		4	О
Тема 4	Правовое регулирование международной торговли товарами.	7	1		2		4	О
Тема 5	Соглашения о мерах торговой защиты.	7	1		2		4	О
Тема 6	Международная торговля сельскохозяйственными товарами.	9	1		4		4	О
Тема 7	Международная торговля услугами. Торговые аспекты прав интеллектуальной собственности	9	1		4		4	О
Тема 8	Международная торговля и иностранные инвестиции.	9	2		4		4	О
Тема 9	Международная торговля и вопросы охраны окружающей среды.	9	2		2	Р	4	О, Р
Промежуточная аттестация		36						Э
Всего:		108	12		24		36	

Примечание:

*** – формы текущего контроля успеваемости: опрос (О), реферат (Р)*

**** - формы промежуточной аттестации: экзамен (Э).*

Содержание дисциплины

Тема 1. Эволюция теории и практики международной торговли

Доктрина меркантилизма (mercantilism) - первая попытка теоретического осмысления международной торговли. Классические теории международной торговли. Экономические предпосылки теории свободной торговли. Протекционизм или либерализация? Взаимность. "Пассивная" и "агрессивная" взаимность (passive and aggressive reciprocity). Оптимальный тариф (Optimal Tariff). "Молодые" отрасли экономики (Infant industries). "Стратегическая" теория торговли (strategic trade theory). Тариф - как источник государственных доходов ("revenue-raising" potential). Фактор национальной безопасности (national security considerations). Институциональная история международной торговли. Двусторонние торговые соглашения, заключавшиеся до 1947 года. Генеральное соглашение по тарифам и торговле - 1947 г. Провал попыток создания Международной торговой организации (ИТО). Многосторонние торговые переговоры гг. Токийский и Уругвайский раунды многосторонних торговых переговоров. Итоговые документы Уругвайского раунда. Маракешское соглашение о создании Всемирной торговой организации (ВТО).

Тема 2. Всемирная торговая организация (ВТО).

Функции и структура ВТО. Источники права. Принципы ВТО. "Дедушкина оговорка" (Grandfather clause). Юридический характер норм и правил ВТО, обязательств стран-участниц ВТО.

Конституционные вопросы. Органы ВТО, их функции и компетенция. Секретариат. Бюджет ВТО. Голосование. Процедура принятия решений. Взаимоотношения с другими международными организациями.

Вопросы членства в ВТО. Процедура принятия новых членов.

Россия и ВТО. Ход переговоров и проблемы, возникающие в связи с предстоящим вступлением России в ВТО.

Тема 3. Система разрешения споров ГАТТ-ВТО.

Общие принципы разрешения споров, возникающих между членами ВТО, сформулированные в Генеральном соглашении по тарифам и торговле. Правила и процедуры, предусмотренные Договоренностью о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров (The Dispute Settlement Understanding). Механизм применения Договоренности. Этапы разрешения спора. Консультации (consultation); добрые услуги (good offices); примирение (conciliation); посредничество (mediation). Порядок рассмотрения спора третьей группой (Panel proceedings). Процедура апелляции. Механизм исполнения решений органа по разрешению споров (Dispute Settlement Body). Механизм обзора практики и политики в области международной торговли (Trade Policy Review Mechanism).

Тема 4. Правовое регулирование международной торговли товарами.

Общие принципы ВТО, регулирующие торговлю товарами. Принцип наибольшего благоприятствования; Принцип национального режима; Принцип свободы транзита; Принцип гласности внешнеторгового законодательства; Принцип преференциального режима; Принцип наибольшего благоприятствования и региональные торговые блоки. Многосторонние соглашения по торговле товарами. Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 г. Структура ГАТТ-94. Основные принципы согласованного регулирования международной торговли, закрепленные в ГАТТ. Система тарифного регулирования международной торговли ГАТТ - 94. Введение. Классификация тарифов. Элементы

таможенного тарифа. Тарифные преференции в пользу развивающихся стран. Механизм применения общей системы преференции (ОСП) в Европейском Союзе и в рамках ГАТТ. Применение Европейским Союзом и другими членами ВТО таможенного тарифа к импорту из России. Нетарифные инструменты регулирования международной торговли товарами. Классификация ГАТТ. - Меры вмешательства государства в торговлю. Экспортные субсидии. Государственные закупки. Торговые операции государственных предприятий. - Таможенные и административные процедуры. -Стандарты и другие специальные требования к товарам. -Барьеры в торговле. -Импортные налоги и сборы. Принципы ГАТТ, определяющие условия использования нетарифных инструментов странами-членами ВТО. Реализация принципов наибольшего благоприятствования и национального режима в рамках нетарифного регулирования. Исключения из принципов РНБ и национального режима, их характеристики и регламентация применения. Соглашения по процедурным и другим вопросам, связанным с международной торговлей товарами.

Тема 5. Соглашения о мерах торговой защиты.

Сущность и принципы применения защитных мер. Субсидирование и компенсационные меры. Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам. Определение субсидий. Категории субсидий. Запрещенные субсидии – субсидии, «дающие основания для применения мер». Разрешенные субсидии - субсидии "не дающие основания для принятия мер". Критерии определения ущерба. Правила и процедуры применения компенсационных мер. Антидемпинговые меры. Нормы и правила ГАТТ. Соглашение по применению Статьи VI Генерального соглашения по тарифам и торговле. Правовая регламентация применения антидемпинговых мер. Срок действия и пересмотр антидемпинговых пошлин и обязательств по ценам. Антидемпинговое законодательство США и Европейского Союза. Защитные меры. Соглашение по защитным мерам (меры, предусмотренные ст. XIX ГАТТ). Правила применения защитных мер, установленные Соглашением по защитным мерам. Критерии для определения серьезного ущерба или угрозы серьезного ущерба. Применение защитных мер. Временные защитные меры. Срок действия и пересмотр защитных мер.

Тема 6. Международная торговля сельскохозяйственными товарами.

Инструменты протекционистской политики в области сельского хозяйства. Внутригосударственное регулирование цен и объемов поставок сельскохозяйственных товаров. Меры "зеленого ящика" и меры "желтого ящика". Специальные защитные положения, предусмотренные Соглашением по сельскому хозяйству. Общая сельскохозяйственная политика Европейского Союза. Разрешение споров и Соглашение по сельскому хозяйству.

Тема 7. Международная торговля услугами. Торговые аспекты прав интеллектуальной собственности

Барьеры в торговле услугами. Международные соглашения, направленные на либерализацию торговли услугами. Генеральное соглашение по торговле услугами (YATS). Сфера применения. Классификация услуг. Принцип наибольшего благоприятствования и национального режима в Генеральном Соглашении по торговле услугами. Вопрос признания иностранных дипломов, доступа на национальные рынки. Совет по торговле услугами. Финансовые услуги. Воздушные перевозки. Телекоммуникационные услуги. Незавершенные переговоры: вопросы о профессиональных услугах; об услугах, связанных с морскими перевозками. Международно-правовое регулирования прав интеллектуальной собственности до Уругвайского раунда. Общие положения и основные принципы. Принципы наибольшего благоприятствования и национального режима в Генеральном соглашении по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Результаты Уругвайского раунда. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (TRIPS). Авторские, патентные и другие прав. Прозрачность, предотвращение конфликтов и урегулирование спорных вопросов.

Тема 8. Международная торговля и иностранные инвестиции.

Экономическое обоснование государственной политики поощрения иностранных инвестиций. Экономическое обоснование государственной политики ограничения иностранных инвестиций.

Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер (TRIMS). Основные положения соглашения.

Тема 9. Международная торговля и вопросы охраны окружающей среды.

Вопросы окружающей среды и ВТО.

Вопросы окружающей среды в тексте ГАТТ.

Торговые споры, связанные с защитой окружающей среды.

Tema 1. La evolución de las teorías y prácticas del comercio internacional

La doctrina mercantilista (mercantilism) - el primer intento del pensamiento en el comercio internacional. Las teorías clásicas del comercio internacional. Antecedentes económicos de la teoría del libre comercio. El proteccionismo o la liberalización? La reciprocidad. "Pasiva" y "agresiva" la reciprocidad (passive and aggressive reciprocity). Óptimo de la tarifa (Optimal Tariff). "Los jóvenes de los sectores de la economía (Infant industries). "Estratégica" la teoría del comercio (strategic trade theory). La tarifa, como fuente de ingresos públicos ("revenue-raising" potential). El factor de seguridad nacional (national security considerations). Institucional de la historia del comercio internacional. Los acuerdos comerciales bilaterales, concluidos hasta 1947. El acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio de 1947, el Fracaso de los intentos de crear una organización Internacional del comercio (OIC). Las negociaciones comerciales multilaterales, tokió y Uruguay rondas de negociaciones comerciales multilaterales. Los documentos finales de la ronda uruguay. Marakesh acuerdo sobre la creación de la organización mundial del comercio (omc).

Tema 2. La organización mundial del comercio (omc).

Las funciones y la estructura de la omc. Las fuentes del derecho. Los principios de la omc. "Дедушкина reserva" (Grandfather clause). El carácter jurídico de las normas y reglas de la omc, los compromisos de los países miembros de la omc.

Las cuestiones constitucionales. Los órganos de la omc, sus funciones y competencias. La secretaría. El presupuesto de la omc. El voto. Procedimiento de adopción de decisiones. Relaciones con otras organizaciones internacionales.

Preguntas de pertenencia a la omc. El procedimiento de aceptación de nuevos miembros.

Rusia y la omc. El curso de las negociaciones y los problemas que surgen en relación con la próxima entrada de rusia en la omc.

Tema 3. El sistema de resolución de disputas del gatt-omc.

Principios generales para la resolución de disputas entre los miembros de la omc, formulado en el acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio. Las reglas y procedimientos previstos en el Acuerdo sobre normas y procedimientos que rigen la resolución de disputas (Dispute Settlement Understanding). El mecanismo de la aplicación de los Acuerdos. Fases de la resolución de la controversia. De la consulta (consulta); buenos oficios (good offices); la reconciliación (conciliation); la mediación (mediation). El orden de estudio de la disputa del grupo (Panel de control de la homeostasis). El procedimiento de apelación. El mecanismo de ejecución de las decisiones del órgano de resolución de disputas (Dispute

Settlement Body). El mecanismo de examen de las prácticas y políticas en materia de comercio internacional (Trade Policy Review Mechanism).

Tema 4. La regulación jurídica del comercio internacional de mercancías.

Principios generales de la omc que rigen el comercio de productos. El principio de la nación más favorecida; el Principio de trato nacional; el Principio de la libertad de tránsito; el Principio de la transparencia de la legislación de comercio exterior; el Principio de un trato preferencial; el Principio de la nación más favorecida y regionales de bloques comerciales. Los acuerdos multilaterales sobre el comercio de mercancías. El acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio de 1994, la Estructura del gatt-94. Los principios básicos coherente de regulación del comercio internacional, consagrados en el gatt. El sistema de la tarifa de la regulación del comercio internacional del gatt - 94. Introducción. Clasificación de las tarifas. Los elementos de arancel aduanero. Preferencias arancelarias en favor de los países en desarrollo. El mecanismo de aplicación del sistema general de preferencias (sgp) de la unión europea y en el marco del gatt. La aplicación de la unión europea y otros miembros de la omc, el arancel aduanero a la importación de rusia. No arancelarias instrumentos de regulación del comercio internacional de mercancías. Clasificación del gatt. - La intervención del estado en el comercio. Subvenciones a la exportación. La contratación pública. Las operaciones comerciales de las empresas estatales. - Aduana y los procedimientos administrativos. -Normas y otros requisitos especiales a los bienes. -Barreras en el comercio. -Importación y de impuestos. Los principios del gatt, que definen las condiciones de uso no arancelarias de herramientas de los países miembros de la omc. La aplicación de los principios de la nación más favorecida y de trato nacional en el marco de la regulación no arancelarias. Excepción a los principios de la nación más favorecida y de trato nacional, sus características y la regulación de los usos. El acuerdo sobre procedimiento y otras cuestiones relacionadas con el comercio internacional de mercancías.

Tema 5. El acuerdo sobre las medidas comerciales de protección.

La esencia y los principios de aplicación de medidas de protección. Subvenciones y medidas compensatorias. El acuerdo sobre subvenciones y medidas compensatorias. La definición de las subvenciones. Categorías de subvenciones. Prohibidas las subvenciones – subvenciones, "justifique la medida. Las subvenciones permitidas las subvenciones "no se dan las razones para la adopción de medidas". Los criterios para determinar los daños. Normas y procedimientos de la aplicación de las medidas compensatorias. Las medidas antidumping. Normas y reglas del gatt. El acuerdo sobre la aplicación del Artículo VI del acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio. Legal de la regulación de la aplicación de medidas antidumping. Vigencia y revisión de los derechos antidumping y de los compromisos de precios. Cesado la investigacin antidumping legislación de los estados unidos y la unión europea. Las medidas de protección. El acuerdo sobre las medidas protectoras (las medidas previstas cucharadas XIX del gatt). Reglamento para la aplicación de las medidas de protección establecidas en el Acuerdo sobre las medidas protectoras. Los criterios para la determinación de daño grave o amenaza de daño grave. La aplicación de medidas de protección. Temporales de las medidas de protección. Vigencia y revisión de las medidas de protección.

Tema 6. El comercio internacional de productos agrícolas.

Herramientas de políticas proteccionistas en el ámbito de la agricultura. Interno, la regulación de los precios y de los volúmenes de suministro de productos agrícolas. Las medidas de "buzón verde y el indicador amarillo de la caja". Salvaguardas previstas por el Acuerdo sobre agricultura. El total de la política agrícola de la unión europea. La resolución de disputas y el Acuerdo sobre la agricultura.

Tema 7. El comercio internacional de servicios. Los aspectos de los derechos de propiedad intelectual

Las barreras en el comercio de servicios. Los acuerdos internacionales, a fin de liberalizar el comercio de servicios. El acuerdo general sobre el comercio de servicios (YATS). Ámbito de aplicación. Clasificación de servicios. El principio de la nación más favorecida y de trato nacional en el Acuerdo general sobre el comercio de servicios. La cuestión del reconocimiento de títulos extranjeros, de acceso a los mercados nacionales. El consejo de comercio de servicios. Los servicios financieros. El transporte aéreo. De servicios de telecomunicaciones. Pendientes de las negociaciones: preguntas acerca de los servicios profesionales; sobre los servicios relacionados con el medio de transporte marítimo. Internacionalmente legal en la regulación de los derechos de propiedad intelectual antes de la ronda uruguay. Disposiciones generales y principios básicos. Los principios de la nación más favorecida y de trato nacional en el acuerdo general sobre los aspectos de los derechos de propiedad intelectual. Los resultados de la ronda uruguay. El acuerdo sobre los aspectos de los derechos de propiedad intelectual (TRIPS). Los derechos de autor, patentes y otros derechos. La transparencia, la prevención de conflictos y solución de controversias.

Tema 8. El comercio internacional y la inversión extranjera.

Los fundamentos económicos de la política pública de promoción de la inversión extranjera. Los fundamentos económicos de la política pública restricciones a la inversión extranjera.

El acuerdo sobre los aspectos de los medidas en materia de inversiones (MIC). Las principales disposiciones del acuerdo.

Tema 9. El comercio internacional y la protección del medio ambiente.

Las cuestiones del medio ambiente y la omc.

Las cuestiones del medio ambiente en el texto del gatt.

Las disputas comerciales, relacionados con la protección del medio ambiente.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.В.ДВ.3.6 Право международной торговли (Derecho del comercio internacional) используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема и/или раздел		Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1.	Эволюция теории и практики международной торговли	опрос
Тема 2.	Всемирная торговая организация (ВТО).	опрос
Тема 3.	Система разрешения споров ГАТТ-ВТО.	опрос
Тема 4.	Правовое регулирование международной торговли товарами.	опрос
Тема 5	Соглашения о мерах торговой защиты.	опрос
Тема 6.	Международная торговля сельскохозяйственными товарами.	опрос
Тема 7	Международная торговля услугами. Торговые аспекты прав интеллектуальной собственности	опрос

Тема 8	Международная торговля и иностранные инвестиции.	опрос
Тема 9	Международная торговля и вопросы охраны окружающей среды.	опрос, защита реферата

4.1.2. Экзамен проводится с применением следующих методов (средств): в устной форме по вопросам.

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости.

Преподаватель оценивает уровень подготовленности обучающихся к занятию по следующим показателям:

- устные ответы на вопросы преподавателя по теме занятия,
- выступление с докладами,
- участие в обсуждении докладов.

Критерии оценивания доклада:

- степень усвоения понятий и категорий по теме;
- умение работать с документальными и литературными источниками;
- грамотность изложения материала;
- самостоятельность работы, наличие собственной обоснованной позиции.

Оценка знаний, умений, навыков проводится на основе балльно-рейтинговой системы 70% из 100% (70 баллов из 100) - вклад по результатам посещаемости занятий, активности на занятиях, выступления с докладами, участия в обсуждениях докладов других обучающихся, ответов на вопросы преподавателя в ходе занятия, защиты реферата.

Детализация баллов и критерии оценки текущего контроля успеваемости утверждается на заседании кафедры.

Вопросы темы для подготовки к опросам (темы докладов):

Тема 1. Эволюция теории и практики международной торговли

1. Доктрина меркантилизма (mercantilism) - первая попытка теоретического осмысления международной торговли.
2. Классические теории международной торговли. Экономические предпосылки теории свободной торговли. Протекционизм или либерализация?
3. Взаимность. "Пассивная" и "агрессивная" взаимность (passive and aggressive reciprocity).
4. Оптимальный тариф (Optimal Tariff).
5. "Молодые" отрасли экономики (Infant industries).
6. "Стратегическая" теория торговли (strategic trade theory).
7. Тариф - как источник государственных доходов ("revenue-raising" potential).
8. Фактор национальной безопасности (national security considerations).
9. Институциональная история международной торговли.
10. Двусторонние торговые соглашения, заключавшиеся до 1947 года.

Генеральное соглашение по тарифам и торговле - 1947 г. Провал попыток создания Международной торговой организации (ИТО).

11. Многосторонние торговые переговоры гг.
12. Токийский и Уругвайский раунды многосторонних торговых переговоров.

Итоговые документы Уругвайского раунда. Марракешское соглашение о создании Всемирной торговой организации (ВТО).

Тема 2. Всемирная торговая организация (ВТО).

1. Функции и структура ВТО. Источники права.
2. Принципы ВТО. "Дедушкина оговорка" (Grandfather clause).
3. Юридический характер норм и правил ВТО, обязательств стран-участниц ВТО.

4. Конституционные вопросы.
5. Органы ВТО, их функции и компетенция. Секретариат. Бюджет ВТО. Голосование. Процедура принятия решений.
6. Взаимоотношения с другими международными организациями.
7. Вопросы членства в ВТО. Процедура принятия новых членов.
8. Россия и ВТО. Ход переговоров и проблемы, возникающие в связи с предстоящим вступлением России в ВТО.

Тема 3. Система разрешения споров ГАТТ-ВТО.

1. Общие принципы разрешения споров, возникающих между членами ВТО, сформулированные в Генеральном соглашении по тарифам и торговле.
2. Правила и процедуры, предусмотренные Договоренностью о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров (The Dispute Settlement Understanding).
3. Механизм применения Договоренности. Этапы разрешения спора.
4. Консультации (consultation); добрые услуги (good offices); примирение (conciliation); посредничество (mediation).
5. Порядок рассмотрения спора третьей группой (Panel proceedings).
6. Процедура апелляции.
7. Механизм исполнения решений органа по разрешению споров (Dispute Settlement Body).
8. Механизм обзора практики и политики в области международной торговли (Trade Policy Review Mechanism).

Тема 4. Правовое регулирование международной торговли товарами.

1. Общие принципы ВТО, регулирующие торговлю товарами.
2. Принцип наибольшего благоприятствования;
3. Принцип национального режима;
4. Принцип свободы транзита;
5. Принцип гласности внешнеторгового законодательства;
6. Принцип преференциального режима;
7. Принцип наибольшего благоприятствования и региональные торговые блоки.
8. Многосторонние соглашения по торговле товарами.
9. Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 г.
10. Структура ГАТТ-94. Основные принципы согласованного регулирования международной торговли, закрепленные в ГАТТ.
11. Система тарифного регулирования международной торговли ГАТТ - 94.
12. Введение.
13. Классификация тарифов. Элементы таможенного тарифа.
14. Тарифные преференции в пользу развивающихся стран. Механизм применения общей системы преференции (ОСП) в Европейском Союзе и в рамках ГАТТ.
15. Применение Европейским Союзом и другими членами ВТО таможенного тарифа к импорту из России.
16. Нетарифные инструменты регулирования международной торговли товарами. Классификация ГАТТ.
17. - Меры вмешательства государства в торговлю. Экспортные субсидии. Государственные закупки. Торговые операции государственных предприятий.
18. - Таможенные и административные процедуры.
19. - Стандарты и другие специальные требования к товарам.
20. - Барьеры в торговле.
21. - Импортные налоги и сборы.

22. Принципы ГАТТ, определяющие условия использования нетарифных инструментов странами-членами ВТО.
23. Реализация принципов наибольшего благоприятствования и национального режима в рамках нетарифного регулирования.
24. Исключения из принципов РНБ и национального режима, их характеристики и регламентация применения.
25. Соглашения по процедурным и другим вопросам, связанным с международной торговлей товарами.

Тема 5. Соглашения о мерах торговой защиты.

1. Сущность и принципы применения защитных мер.
2. Субсидирование и компенсационные меры.
3. Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам. Определение субсидий. Категории субсидий.
4. Запрещенные субсидии – субсидии, «дающие основания для применения мер».
5. Разрешенные субсидии - субсидии "не дающие основания для принятия мер".
6. Критерии определения ущерба.
7. Правила и процедуры применения компенсационных мер.
8. Антидемпинговые меры. Нормы и правила ГАТТ. Соглашение по применению Статьи VI Генерального соглашения по тарифам и торговле.
9. Правовая регламентация применения антидемпинговых мер.
10. Срок действия и пересмотр антидемпинговых пошлин и обязательств по ценам.
11. Антидемпинговое законодательство США и Европейского Союза.
12. Защитные меры.
13. Соглашение по защитным мерам (меры, предусмотренные ст. XIX ГАТТ).
14. Правила применения защитных мер, установленные Соглашением по защитным мерам.
15. Критерии для определения серьезного ущерба или угрозы серьезного ущерба. Применение защитных мер.
16. Временные защитные меры. Срок действия и пересмотр защитных мер.

Тема 6. Международная торговля сельскохозяйственными товарами.

1. Инструменты протекционистской политики в области сельского хозяйства.
2. Внутригосударственное регулирование цен и объемов поставок сельскохозяйственных товаров.
3. Меры "зеленого ящика" и меры "желтого ящика".
4. Специальные защитные положения, предусмотренные Соглашением по сельскому хозяйству.
5. Общая сельскохозяйственная политика Европейского Союза.
6. Разрешение споров и Соглашение по сельскому хозяйству.

Тема 7. Международная торговля услугами. Торговые аспекты прав интеллектуальной собственности

1. Барьеры в торговле услугами.
2. Международные соглашения, направленные на либерализацию торговли услугами.
3. Генеральное соглашение по торговле услугами (YATS). Сфера применения. Классификация услуг.

4. Принцип наибольшего благоприятствования и национального режима в Генеральном Соглашении по торговле услугами.
5. Вопрос признания иностранных дипломов, доступа на национальные рынки.
6. Совет по торговле услугами.
7. Финансовые услуги.
8. Воздушные перевозки.
9. Телекоммуникационные услуги.
10. Незавершенные переговоры: вопросы о профессиональных услугах; об услугах, связанных с морскими перевозками.
11. Международно-правовое регулирования прав интеллектуальной собственности до Уругвайского раунда. Общие положения и основные принципы. Принципы наибольшего благоприятствования и национального режима в Генеральном соглашении по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.
12. Результаты Уругвайского раунда. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (TRIPS).
13. Авторские, патентные и другие права.
14. Прозрачность, предотвращение конфликтов и урегулирование спорных вопросов.

Тема 8. Международная торговля и иностранные инвестиции.

1. Экономическое обоснование государственной политики поощрения иностранных инвестиций.
2. Экономическое обоснование государственной политики ограничения иностранных инвестиций.
3. Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер (TRIMS).
4. Основные положения соглашения.

Тема 9. Международная торговля и вопросы охраны окружающей среды.

1. Вопросы окружающей среды и ВТО.
2. Вопросы окружающей среды в тексте ГАТТ.
3. Торговые споры, связанные с защитой окружающей среды.

Tema 1. La evolución de las teorías y prácticas del comercio internacional

1. La doctrina mercantilista (mercantilism) - el primer intento del pensamiento en el comercio internacional.
2. Las teorías clásicas del comercio internacional. Antecedentes económicos de la teoría del libre comercio. El proteccionismo o la liberalización?
3. La reciprocidad. "Pasiva" y "agresiva" la reciprocidad (passive and aggressive reciprocity).
4. Óptimo de la tarifa (Optimal Tariff).
5. "Los jóvenes de los sectores de la economía (Infant industries).
6. "Estratégica" la teoría del comercio (strategic trade theory).
7. La tarifa, como fuente de ingresos públicos ("revenue-raising" potential).
8. El factor de seguridad nacional (national security considerations).
9. Institucional de la historia del comercio internacional.
10. Los acuerdos comerciales bilaterales, concluidos hasta 1947. El acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio de 1947, el Fracaso de los intentos de crear una organización Internacional del comercio (OIC).
11. Las negociaciones comerciales multilaterales,
12. Tokio y Uruguay rondas de negociaciones comerciales multilaterales. Los documentos finales de la ronda uruguay. Марракешское acuerdo sobre la creación de la organización mundial del comercio (omc).

Tema 2. La organización mundial del comercio (omc).

1. Las funciones y la estructura de la omc. Las fuentes del derecho.
2. Los principios de la omc. "Дедушкина reserva" (Grandfather clause).
3. El carácter jurídico de las normas y reglas de la omc, los compromisos de los países miembros de la omc.
4. Las cuestiones constitucionales.
5. Los órganos de la omc, sus funciones y competencias. La secretaría. El presupuesto de la omc. El voto. Procedimiento de adopción de decisiones.
6. Relaciones con otras organizaciones internacionales.
7. Preguntas de pertenencia a la omc. El procedimiento de aceptación de nuevos miembros.
8. Rusia y la omc. El curso de las negociaciones y los problemas que surgen en relación con la próxima entrada de rusia en la omc.

Tema 3. El sistema de resolución de disputas del gatt-omc.

1. Principios generales para la resolución de disputas entre los miembros de la omc, formulado en el acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio.
2. Las reglas y procedimientos previstos en el Acuerdo sobre normas y procedimientos que rigen la resolución de disputas (Dispute Settlement Understanding).
3. El mecanismo de la aplicación de los Acuerdos. Fases de la resolución de la controversia.
4. De la consulta (consulta); buenos oficios (good offices); la reconciliación (conciliation); la mediación (mediation).
5. El orden de estudio de la disputa del grupo (Panel de control de la homeostasis).
6. El procedimiento de apelación.
7. El mecanismo de ejecución de las decisiones del órgano de resolución de disputas (Dispute Settlement Body).
8. El mecanismo de examen de las prácticas y políticas en materia de comercio internacional (Trade Policy Review Mechanism).

Tema 4. La regulación jurídica del comercio internacional de mercancías.

1. Principios generales de la omc que rigen el comercio de productos.
2. El principio de la nación más favorecida;
3. El principio de trato nacional;
4. El principio de la libertad de tránsito;
5. El principio de la transparencia de la legislación de comercio exterior;
6. El principio de un trato preferencial;
7. El principio de la nación más favorecida y regionales de bloques comerciales.
8. Los acuerdos multilaterales sobre el comercio de mercancías.
9. El acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio de 1994
10. La estructura del gatt-94. Los principios básicos coherente de regulación del comercio internacional, consagrados en el gatt.
11. El sistema de la tarifa de la regulación del comercio internacional del gatt - 94.
12. Introducción.
13. Clasificación de las tarifas. Los elementos de arancel aduanero.
14. Preferencias arancelarias en favor de los países en desarrollo. El mecanismo de aplicación del sistema general de preferencias (sgp) de la unión europea y en el marco del gatt.
15. La aplicación de la unión europea y otros miembros de la omc, el arancel aduanero a la importación de rusia.
16. No arancelarias instrumentos de regulación del comercio internacional de mercancías. Clasificación del gatt.

17. - La intervención del estado en el comercio. Subvenciones a la exportación. La contratación pública. Las operaciones comerciales de las empresas estatales.

18. - Aduana y los procedimientos administrativos.

19. - Normas y otros requisitos especiales a los bienes.

20. - Barreras en el comercio.

21. - Importación y de impuestos.

22. Los principios del gatt, que definen las condiciones de uso no arancelarias de herramientas de los países miembros de la omc.

23. La aplicación de los principios de la nación más favorecida y de trato nacional en el marco de la regulación no arancelarias.

24. Excepción a los principios de la nación más favorecida y de trato nacional, sus características y la regulación de los usos.

25. El acuerdo sobre procedimiento y otras cuestiones relacionadas con el comercio internacional de mercancías.

Tema 5. El acuerdo sobre las medidas comerciales de protección.

1. La esencia y los principios de aplicación de medidas de protección.

2. Subvenciones y medidas compensatorias.

3. El acuerdo sobre subvenciones y medidas compensatorias. La definición de las subvenciones. Categorías de subvenciones.

4. Prohibidas las subvenciones – subvenciones, "justifique la medida.

5. Las subvenciones permitidas las subvenciones "no se dan las razones para la adopción de medidas".

6. Los criterios para determinar los daños.

7. Normas y procedimientos de la aplicación de las medidas compensatorias.

8. Las medidas antidumping. Normas y reglas del gatt. El acuerdo sobre la aplicación del Artículo VI del acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio.

9. Legal de la regulación de la aplicación de medidas antidumping.

10. Vigencia y revisión de los derechos antidumping y de los compromisos de precios.

11. Cesado la investigación antidumping legislación de los estados unidos y la unión europea.

12. Las medidas de protección.

13. El acuerdo sobre las medidas protectoras (las medidas previstas cucharadas XIX del gatt).

14. Reglamento para la aplicación de las medidas de protección establecidas en el Acuerdo sobre las medidas protectoras.

15. Los criterios para la determinación de daño grave o amenaza de daño grave. La aplicación de medidas de protección.

16. Temporales de las medidas de protección. Vigencia y revisión de las medidas de protección.

Tema 6. El comercio internacional de productos agrícolas.

1. Herramientas de políticas proteccionistas en el ámbito de la agricultura.

2. Interno, la regulación de los precios y de los volúmenes de suministro de productos agrícolas.

3. Las medidas de "buzón verde y el indicador amarillo de la caja".

4. Salvaguardas previstas por el Acuerdo sobre agricultura.

5. El total de la política agrícola de la unión europea.

6. La resolución de disputas y el Acuerdo sobre la agricultura.

Tema 7. El comercio internacional de servicios. Los aspectos de los derechos de propiedad intelectual

1. Las barreras en el comercio de servicios.
2. Los acuerdos internacionales, a fin de liberalizar el comercio de servicios.
3. El acuerdo general sobre el comercio de servicios (YATS). Ámbito de aplicación. Clasificación de servicios.
4. El principio de la nación más favorecida y de trato nacional en el Acuerdo general sobre el comercio de servicios.
5. La cuestión del reconocimiento de títulos extranjeros, de acceso a los mercados nacionales.
6. El consejo de comercio de servicios.
7. Los servicios financieros.
8. El transporte aéreo.
9. De servicios de telecomunicaciones.
10. Pendientes de las negociaciones: preguntas acerca de los servicios profesionales; sobre los servicios relacionados con el medio de transporte marítimo.
11. Internacionalmente legal en la regulación de los derechos de propiedad intelectual antes de la ronda uruguay. Disposiciones generales y principios básicos. Los principios de la nación más favorecida y de trato nacional en el acuerdo general sobre los aspectos de los derechos de propiedad intelectual.
12. Los resultados de la ronda uruguay. El acuerdo sobre los aspectos de los derechos de propiedad intelectual (TRIPS).
13. Los derechos de autor, patentes y otros derechos.
14. La transparencia, la prevención de conflictos y solución de controversias.

Tema 8. El comercio internacional y la inversión extranjera.

1. Los fundamentos económicos de la política pública de promoción de la inversión extranjera.
2. Los fundamentos económicos de la política pública restricciones a la inversión extranjera.
3. El acuerdo sobre los aspectos de los medidas en materia de inversiones (MIC).
4. Las principales disposiciones del acuerdo.

Tema 9. El comercio internacional y la protección del medio ambiente.

1. Las cuestiones del medio ambiente y la omc.
2. Las cuestiones del medio ambiente en el texto del gatt.
3. Las disputas comerciales, relacionados con la protección del medio ambiente.

Примерные темы для написания рефератов:

1. Источники правового регулирования международной торговли.
2. ВТО - правовой статус, структура и функции.
3. Проблемы, связанные с предстоящим вступлением России в ВТО.
4. Принципы тарифного метода регулирования ГАТТ-94.
5. Общая характеристика нетарифных методов регулирования международной торговли.
6. Процедура разрешения споров ГАТТ - ВТО.
7. Правовые особенности процедуры разрешения споров. Третейская группа - разновидность международного арбитража.
8. Участие третьих сторон в процедуре разрешения споров.
9. ГАТТ - 94 и проблема демпинга. Общие принципы толкование.
10. Соглашение по применению статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994.
11. Таможенно-тарифная политика России и вступление во Всемирную торговую организацию.

12. Тарифные преференции в пользу развивающихся стран.
13. Механизм применения общей системы преференций в Европейском Союзе.
14. Принцип наибольшего благоприятствования и его имплементация в ГАТТ-94, ГАТС и TRIPS.
15. Принцип национального режима в ГАТТ-94, ГАТС и TRIPS.
16. Субсидирование и компенсационные меры.
17. Меры вмешательства государства в торговлю - льготы производителям и потребителям местной продукции.
18. Государственные закупки.
19. Соглашение по правилам происхождения.
20. Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам.
21. Практика применения мер защиты внутреннего рынка в Российской Федерации.
22. Особые режимы нетарифного регулирования в торговле отдельными товарами между Россией и Европейским Союзом.
23. Специфические торговые барьеры в нетарифном регулировании международной торговли.
24. Антидемпинговые процедуры Европейского Союза в отношении товаров из России.
25. Установление факта демпинга в соответствии с нормами ГАТТ.
26. Особенности нетарифного регулирования в международной торговле некоторыми видами товаров.
27. Генеральное Соглашение по торговле услугами. Финансовые услуги.
28. Сравнительный анализ антидемпинговых законов США, Канады и ЕС.

Ejemplos de temas para la escritura de resúmenes:

1. Fuentes de la regulación jurídica del comercio internacional.
2. La omc jurídica, estructura y funciones.
3. Problemas relacionados con la próxima entrada de rusia en la omc.
4. Los principios de la tarifa método de control del gatt-94.
5. Característica común de no arancelarias de los métodos de regulación del comercio internacional.
6. Procedimiento de resolución de disputas del gatt - omc.
7. Particularidades jurídicas de los procedimientos de resolución de disputas. Третейская группа - tipo de arbitraje internacional.
8. Participación de terceros en el procedimiento de resolución de disputas.
9. Gatt - 94 y el problema de la competencia desleal. Los principios generales de la interpretación.
10. El acuerdo sobre la aplicación del artículo VII del acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio de 1994.
11. Y aduana arancelaria de la política de rusia y la entrada en la organización mundial del comercio.
12. Preferencias arancelarias en favor de los países en desarrollo.
13. El mecanismo de aplicación del sistema generalizado de preferencias de la unión europea.
14. El principio de la nación más favorecida y su aplicación en el gatt-94, el agcs y el acuerdo sobre los ADPIC.
15. El principio de trato nacional en el gatt-94, el agcs y el acuerdo sobre los ADPIC.
16. Subvenciones y medidas compensatorias.
17. La intervención del estado en el comercio - beneficios a los productores y consumidores de productos locales.
18. La contratación pública.
19. El acuerdo sobre normas de origen.

20. El acuerdo sobre subvenciones y medidas compensatorias.
21. La práctica de la aplicación de las medidas de protección del mercado interno en la federación de rusia.
22. Regímenes especiales de regulación no arancelarias en el comercio individuales de mercancías entre rusia y la unión europea.
23. Específicas de las barreras comerciales, en нетарифном la regulación del comercio internacional.
24. Antidumping, los procedimientos de la unión europea en relación con los bienes de rusia.
25. Una determinación de dumping de conformidad con las normas del gatt.
26. Características de la regulación no arancelarias en el comercio internacional de determinados tipos de bienes.
27. El Acuerdo general sobre el comercio de servicios. Los servicios financieros.
28. Análisis comparativo de las leyes antidumping de los estados unidos, canadá y la unión europea.

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

4.3.1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Показатели и критерии оценивания компетенций с учетом этапа их формирования

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ДПК-1	владение основами правового регулирования международного сотрудничества с учетом норм международного публичного и частного права, специфики правовых систем, национального законодательства стран региона специализации	ДПК-1.1	Способность осваивать основы норм международного публичного и частного права, специфику правовых систем, национального законодательства стран региона специализации.

Этап освоения компетенции	Показатель оценивания	Критерий оценивания
ДПК-1.1 Способность осваивать основы норм международного публичного и частного права, специфику правовых систем, национального законодательства стран региона специализации	Знает основы норм международного публичного и частного права, специфику правовых систем, национального законодательства стран региона специализации	Демонстрирует знание основ норм международного публичного и частного права, специфики правовых систем, национального законодательства стран региона специализации

4.3.2 Типовые оценочные средства

Вопросы к экзамену

1. Функции и структура ВТО.
2. Конституционные вопросы.
3. Вопросы членства в ВТО. Процедура принятия новых членов.
4. Общие принципы разрешения споров, возникающих между членами ВТО, сформулированные в Генеральном соглашении по тарифам и торговле. Правила и процедуры, предусмотренные Договоренностью о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров (The Dispute Settlement Understanding).
5. Механизм применения Договоренности. Этапы разрешения спора. Консультации (consultation); добрые услуги (good offices); примирение (conciliation); посредничество (mediation).
6. Порядок рассмотрения спора третейской группой (Panel proceedings).
7. Общие принципы ВТО, регулирующие торговлю товарами. Принцип наибольшего благоприятствования; Принцип национального режима; Принцип свободы транзита; Принцип гласности внешнеторгового законодательства; Принцип преференциального режима; Принцип наибольшего благоприятствования и региональные торговые блоки.
8. Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 г. Структура ГАТТ-94. Основные принципы согласованного регулирования международной торговли, закрепленные в ГАТТ.
9. Система тарифного регулирования международной торговли ГАТТ - 94.
10. Тарифные преференции в пользу развивающихся стран. Механизм применения общей системы преференции (ОСП) в Европейском Союзе и в рамках ГАТТ.
11. Нетарифные инструменты регулирования международной торговли товарами. Классификация ГАТТ. Меры вмешательства государства в торговлю. Экспортные субсидии. Государственные закупки. Торговые операции государственных предприятий. Таможенные и административные процедуры. - Стандарты и другие специальные требования к товарам.
12. Принципы ГАТТ, определяющие условия использования нетарифных инструментов странами-членами ВТО.
13. Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам. Определение субсидий. Категории субсидий. Запрещенные субсидии – субсидии, «дающие основания для применения мер». Разрешенные субсидии - субсидии "не дающие основания для принятия мер". Критерии определения ущерба. Правила и процедуры применения компенсационных мер.
14. Антидемпинговые меры. Нормы и правила ГАТТ. Соглашение по применению Статьи VI Генерального соглашения по тарифам и торговле. Правовая регламентация применения антидемпинговых мер.
15. Защитные меры. Соглашение по защитным мерам (меры, предусмотренные ст. XIX ГАТТ).
16. Международные соглашения, направленные на либерализацию торговли услугами.
17. Генеральное соглашение по торговле услугами (GATS). Сфера применения. Классификация услуг.
18. Борьба против нечестной практики государств: государственное субсидирование..
19. Классификация субсидий и дифференциация их правовых режимов.
20. Исключения из правил международной торговли.

Preguntas para el examen

1. Las funciones y la estructura de la omc.
2. Las cuestiones constitucionales.

3. Preguntas de pertenencia a la omc. El procedimiento de aceptación de nuevos miembros.

4. Principios generales para la resolución de disputas entre los miembros de la omc, formulado en el acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio. Las reglas y procedimientos previstos en el Acuerdo sobre normas y procedimientos que rigen la resolución de disputas (Dispute Settlement Understanding).

5. El mecanismo de la aplicación de los Acuerdos. Fases de la resolución de la controversia. De la consulta (consulta); buenos oficios (good offices); la reconciliación (conciliation); la mediación (mediation).

6. El orden de estudio de la disputa del grupo (Panel de control de la homeostasis).

7. Principios generales de la omc que rigen el comercio de productos. El principio de la nación más favorecida; el Principio de trato nacional; el Principio de la libertad de tránsito; el Principio de la transparencia de la legislación de comercio exterior; el Principio de un trato preferencial; el Principio de la nación más favorecida y regionales de bloques comerciales.

8. El acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio de 1994, la Estructura del gatt-94. Los principios básicos coherente de regulación del comercio internacional, consagrados en el gatt.

9. El sistema de la tarifa de la regulación del comercio internacional del gatt - 94.

10. Preferencias arancelarias en favor de los países en desarrollo. El mecanismo de aplicación del sistema general de preferencias (sgp) de la unión europea y en el marco del gatt.

11. No arancelarias instrumentos de regulación del comercio internacional de mercancías. Clasificación del gatt. La intervención del estado en el comercio. Subvenciones a la exportación. La contratación pública. Las operaciones comerciales de las empresas estatales. La aduana y los procedimientos administrativos. - Normas y otros requisitos especiales a los bienes.

12. Los principios del gatt, que definen las condiciones de uso no arancelarias de herramientas de los países miembros de la omc.

13. El acuerdo sobre subvenciones y medidas compensatorias. La definición de las subvenciones. Categorías de subvenciones. Prohibidas las subvenciones – subvenciones, "justifique la medida. Las subvenciones permitidas las subvenciones "no se dan las razones para la adopción de medidas". Los criterios para determinar los daños. Normas y procedimientos de la aplicación de las medidas compensatorias.

14. Las medidas antidumping. Normas y reglas del gatt. El acuerdo sobre la aplicación del Artículo VI del acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio. Legal de la regulación de la aplicación de medidas antidumping.

15. Las medidas de protección. El acuerdo sobre las medidas protectoras (las medidas previstas cucharadas XIX del gatt).

16. Los acuerdos internacionales, a fin de liberalizar el comercio de servicios.

17. El acuerdo general sobre el comercio de servicios (GATS). Ámbito de aplicación. Clasificación de servicios.

18. La lucha contra la injusta de la práctica de los estados: oficina estatal de subvenciones..

19. Clasificación de los subsidios y la diferenciación de sus regímenes jurídicos.

20. Las excepciones a las reglas del comercio internacional.

Шкала оценивания.

Оценка знаний, умений, навыков проводится на основе балльно-рейтинговой системы: 30% из 100% (или 30 баллов из 100) - вклад в итоговую оценку по результатам промежуточной аттестации.

При оценивании ответа обучающегося в ходе промежуточной аттестации можно опираться на следующие критерии:

Баллы	Критерий оценки
26-30	Обучающийся показывает высокий уровень компетентности, знания

	программного материала, учебной, периодической и монографической литературы, законодательства и практики его применения, раскрывает не только основные понятия, но и анализирует их с точки зрения различных авторов. Обучающийся показывает не только высокий уровень теоретических знаний, но и видит междисциплинарные связи. Профессионально, грамотно, последовательно, хорошим языком четко излагает материал, аргументированно формулирует выводы. Знает в рамках требований к направлению и профилю подготовки законодательно-нормативную и практическую базу. На вопросы отвечает кратко, аргументировано, уверенно, по существу.
16-25	Обучающийся показывает достаточный уровень компетентности, знания материалов занятий, учебной и методической литературы, законодательства и практики его применения. Уверенно и профессионально, грамотным языком, ясно, четко и понятно излагает состояние и суть вопроса. Знает нормативно-законодательную и практическую базу, но при ответе допускает несущественные погрешности. Обучающийся показывает достаточный уровень профессиональных знаний, свободно оперирует понятиями, методами оценки принятия решений, имеет представление: о междисциплинарных связях, увязывает знания, полученные при изучении различных дисциплин, умеет анализировать практические ситуации, но допускает некоторые погрешности. Ответ построен логично, материал излагается хорошим языком, привлекается информативный и иллюстрированный материал, но при ответе допускает некоторые погрешности. Вопросы не вызывают существенных затруднений.
6-15	Обучающийся показывает достаточные знания материалов занятий, но при ответе отсутствует должная связь между анализом, аргументацией и выводами. На поставленные членами комиссии вопросы отвечает неуверенно, допускает погрешности. Обучающийся владеет практическими навыками, привлекает иллюстративный материал, но чувствует себя неуверенно при анализе междисциплинарных связей. В ответе не всегда присутствует логика, аргументы привлекаются недостаточно веские. На поставленные вопросы затрудняется с ответами, показывает недостаточно глубокие знания.
0-5	Обучающийся показывает слабые знания материалов занятий, учебной литературы, законодательства и практики его применения, низкий уровень компетентности, неуверенное изложение вопроса. Обучающийся показывает слабый уровень профессиональных знаний, затрудняется при анализе практических ситуаций. Не может привести примеры из реальной практики. Неуверенно и логически непоследовательно излагает материал. Неправильно отвечает на вопросы или затрудняется с ответом.

Шкала перевода из многобалльной системы в традиционную:

- обучающемуся выставляется оценка «неудовлетворительно» если обучающийся набрал менее 50 баллов,
- оценка «удовлетворительно» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 50 до 65 баллов;
- оценка «хорошо» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 66 до 75 баллов;
- оценка «отлично» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 76 до 100 баллов.

100 баллов выставляется при условии выполнения всех требований, а также при обязательном проявлении творческого отношения к предмету, умении находить оригинальные, не содержащиеся в учебниках ответы, умении работать с источниками,

которые содержатся дополнительной литературе к курсу, умении соединять знания, полученные в данном курсе со знаниями других дисциплин.

4.4. Методические материалы

Устный опрос является одним из основных способов проверки усвоения знаний обучающимися. Развернутый ответ студента должен представлять собой связное, логически последовательное сообщение на определенную тему, показывать его умение применять определения, правила в конкретных случаях. Основные критерии оценки устного ответа: правильность ответа по содержанию; полнота и глубина ответа; логика изложения материала (учитывается умение строить целостный, последовательный рассказ, грамотно пользоваться специальной терминологией); использование дополнительного материала.

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Методические указания по самостоятельной подготовке к занятиям лекционного, практического (семинарского) типа

Подготовка к занятиям должна носить систематический характер. Это позволит обучающемуся в полном объеме выполнить все требования преподавателя. Обучающимся рекомендуется изучать как основную, так и дополнительную литературу, а также знакомиться с Интернет-источниками (список приведен в рабочей программе по дисциплине).

Методические указания по подготовке докладов:

Подготовка обучающихся к опросу предполагает изучение в соответствии тематикой дисциплины основной/ дополнительной литературы, нормативных документов, интернет-ресурсов.

Обучающийся готовит доклад в форме устного сообщения по теме дисциплины.

Предлагается следующая структура доклада:

1. Введение:

- указывается тема и цель доклада;
- обозначается проблемное поле, тематические разделы доклада.

2. Основное содержание доклада:

- последовательно раскрываются тематические разделы доклада.

3. Заключение:

- приводятся основные результаты и суждения автора по поводу путей возможного решения рассмотренной проблемы, которые могут быть оформлены в виде рекомендаций.

Методические рекомендации по написанию реферата:

Реферат является самостоятельной практической работой обучающихся. Он призван определить степень освоения студентом знаний и навыков, полученных им в процессе изучения дисциплины.

Текст работы должен быть написан в научном стиле. Оформление текста также должно быть выполнено грамотно. Следует избегать пустых пространств и, тем более, страниц. На все таблицы, рисунки и диаграммы делаются ссылки в тексте.

Работа выполняется в формате А4. Шрифт – TimesNewRoman. Основной текст работы набирается 14-м шрифтом через 1,5 интервала, выравнивание по ширине, межбуквенный интервал «Обычный», красная строка 1,25 см. Автоматически расставляются переносы. Поля: верхнее 2,0 см, нижнее 2,0 см, левое 3 см, правое 1 см. Промежутки между абзацами отсутствуют. Введение, главы, заключение, список

литературы и приложения форматируются как заголовки первого уровня и начинаются каждый с новой страницы. Подразделы глав с новой страницы не начинаются.

Сноски делаются внизу страницы. Таблицы и рисунки нумеруются отдельно. Номер включает номер главы и номер рисунка/таблицы в данной главе.

Страницы работы должны быть пронумерованы. Нумерация начинается со страницы с оглавлением, на которой ставится цифра «2» и далее – по порядку. Окончание нумерации приходится на последний лист списка литературы. Номер ставится внизу страницы справа. На страницах с приложениями номера не ставятся, и в оглавление они не выносятся. В оглавлении указывается только номер первого листа первого приложения.

Объем реферата 7-15 стр.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1. Основная литература

1. Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник для бакалавриата и магистратуры / Кузнецова, Галина Владимировна, Подбиралкина, Галина Викторовна ; Российский экономический ун-т им. Г. В. Плеханова. - М. : ЮРАЙТ, 2015. - 572 с.
2. Холопов К.В. Толкование коносаментов в международной торговле [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов бакалавриата, магистратуры и специалитета/ Холопов К.В., Данчеева Н.В.— Электрон. текстовые данные.— М.: Русайнс, 2015.— 152 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/48988.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.2. Дополнительная литература

1. Вопросы международного частного, сравнительного и гражданского права, международного коммерческого арбитража [Электронный ресурс]: liber amicorum в честь А.А. Костина, О.Н. Зименковой, Н.Г. Елисеева/ Е.А. Абросимова [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Статут, 2013.— 382 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/29136.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Дюмулен, И. И. Международная торговля. Тарифное и нетарифное регулирование : учебное пособие : рекомендовано УМО для студентов, обучающихся по специальности "Мировая экономика" / Дюмулен, Ипполит Ипполитович ; Всероссийская академия внешней торговли Минэкономразвития России. - Издание 3-е. - М. : ГОУ ВПО ВАВТ Минэкономразвития России, 2011. - 518 с.
3. Калинкина Г.Е. Международная торговля в системе мировой экономики. ВТО. Содействие управлению торговыми потоками [Электронный ресурс]: учебное пособие для вузов/ Калинкина Г.Е., Трибушный И.Ю.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 229 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/20420.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Кочергина Т.Е.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Интермедия, 2014.— 204 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/28015.html>.— ЭБС «IPRbooks»
5. Лебедев С.Н. Избранные труды по международному коммерческому арбитражу, праву международной торговли, международному частному праву, частному морскому праву [Электронный ресурс]/ Лебедев С.Н.— Электрон. текстовые данные.— М.: Статут, 2009.— 718 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/29188.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6. Право международных организаций [Электронный ресурс]: учебник/ И.П. Блищенко [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Российский университет дружбы народов, 2013.— 600 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/22210.html>.— ЭБС «IPRbooks»
7. Ханин М.С. Международная торговля услугами [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ханин М.С.— Электрон. текстовые данные.— М.: Московская государственная академия водного транспорта, 2012.— 40 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/46476.html>.— ЭБС «IPRbooks»
8. Шелег Н.С. Международная торговля [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Шелег Н.С., Енин Ю.И.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Вышэйшая школа, 2014.— 512 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/35496.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы

1. Модель позиционного обучения студентов [Электронный ресурс]: теоретические основы и методические рекомендации/ И.Б. Шиян [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Московский городской педагогический университет, 2012.— 152 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/27375.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Образовательные инновации и практики карьеры : сборник методических материалов и статей / РАНХиГС при Президенте РФ. - М. : Дело, 2015. - 192 с.
3. Психология адаптации и социальная среда. Современные подходы, проблемы, перспективы [Электронный ресурс]/ Л.Г. Дикая [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Пер Сэ, 2007.— 624 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/7431.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Социально-психологические аспекты формирования культуры самообучающейся организации / А. Я. Николаев [и др.] // Вопросы психологии. - 2014. - № 6. - С. 44-52.

6.4. Нормативные правовые документы (в хронологическом порядке)

1. Конвенция относительно обеспечения свободного плавания по Суэцкому каналу, 29 октября 1888 г.
2. Договор о Шпицбергене 1920 г.
3. Статьи Соглашения Международного Валютного Фонда 1944 г. (в современной редакции).
4. Конвенция о международной гражданской авиации (Чикаго, 7 декабря 1944 г.)
5. Соглашение о транзите при международных воздушных сообщениях (Чикаго, 1944 г.)
6. Соглашение о международном воздушном транспорте (Чикаго, 1944 г.)
7. Устав ООН 1945 г. и статут Международного Суда ООН
8. Конвенция о привилегиях и иммунитетах ООН 1946 г.
9. Конвенция о предупреждении преступления геноцида и наказания за него 1948 г.
10. Межамериканский договор о мирном разрешении споров 1948 г. (Боготский пакт).
11. Конвенция о привилегиях и иммунитетах специализированных учреждений ООН 1947 г.
12. Всеобщая декларация прав человека 1948 г.
13. Конвенция о режиме судоходства на Дунае 1948 г.
14. Женевская конвенция об обращении с военнопленными 1949 г.
15. Женевская конвенция о защите гражданского населения во время войны 1949 г.
16. Первый протокол 1977 г. к Женевским конвенциям о защите жертв войны 1949 г.
17. Конвенция о борьбе с торговлей людьми и с эксплуатацией проституции третьими лицами 1950 г.
18. Конвенция о статусе беженцев 1951 г.

19. Гаагская конвенция о защите культурных ценностей в случае вооруженного конфликта 1956 г. (с дополнительными протоколами)
20. Конвенции о гражданстве замужней женщины 1957 г.
21. Европейская конвенция о выдаче 1957 г.
22. Конвенция о территориальном море и прилежащей зоне от 29 апреля 1958 г.
23. Конвенция об открытом море от 29 апреля 1958 г.
24. Конвенция о континентальном шельфе от 29 апреля 1958 г.
25. Договор об Антарктике 1959 г.
26. Венская конвенция о дипломатических сношениях 1961 г.
27. Венская конвенция о консульских сношениях 1963 г.
28. Декларация о предоставлении независимости колониальным странам и народам 1960 г.
29. Международная конвенция об ответственности операторов ядерных судов 1962 г.
30. Договор о запрещении испытаний ядерного оружия в атмосфере и в космическом пространстве и под водой 1963 г.
31. Декларация о недопустимости вмешательства во внутренние дела государств, об ограждении их независимости и суверенитета 1965 г.
32. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах 1966 г.
33. Международный пакт о гражданских и политических правах 1966 г.
34. Конвенция о ликвидации всех форм расовой дискриминации 1966 г.
35. Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, включая Луну и другие небесные тела 1967 г.
36. Договор о запрещении ядерного оружия в Латинской Америке 1967 г. (Договор Тлателолко с протоколами)
37. Соглашение о спасании космонавтов, возвращении космонавтов и возвращении объектов, запущенных в космическое пространство 1968 г.
38. Договор о нераспространении ядерного оружия 1968 г.
39. Венская конвенция о праве международных договоров 1969 г.
40. Декларация о принципах международного права, касающаяся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом ООН, 1970 г.
41. Конвенция о борьбе с незаконным захватом воздушных судов 1970 г.
42. Конвенция о психотропных веществах 1971 г.
43. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации 1971 г.
44. Договор о запрещении размещения на дне Мирового океана и в его недрах ядерного оружия и других видов оружия массового уничтожения 1971 г.
45. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации (Монреаль, 1971 г.)
46. Конвенция о международной ответственности за ущерб, причиненный космическими объектами 1972 г.
47. Принципы Стокгольмской конференции ООН по окружающей среде 1972 г.
48. Конвенция о запрещении разработки, производства и накопления запасов бактериологического (биологического) и токсинного оружия и об их уничтожении 1972 г.
49. Конвенция о предупреждении геноцида и наказании за него 1973 г.
50. Конвенция о предупреждении апартеида и наказании за него 1973 г.
51. Конвенция о предотвращении и наказании преступлений против лиц, пользующихся международной защитой, в том числе дипломатических агентов 1973 г.
52. Определение агрессии (Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН, 24 сессия, 14 декабря 1974 г.).
53. Заключительный акт Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе 1975 г.
54. Конвенция о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство 1975 г.

55. Договор о постоянном нейтралитете и эксплуатации Панамского канала, 7 сентября 1977 г.
56. Венская конвенция о правопреемстве государств в отношении договоров 1978 г.
57. Конвенция о возмещении вреда, причиненного иностранным воздушным судном третьим лицам на поверхности 1978 г (в современной редакции, с учетом дополнений, внесенных Монреальским протоколом 1978 г.)
58. Соглашение о деятельности государств на Луне и других небесных телах 1979 г.
59. Конвенция ООН о борьбе с захватом заложников 1979 г.
60. Конвенция о запрещении или ограничении применения конкретных видов обычного оружия, которые могут считаться наносящими чрезмерные повреждения или имеющими неизбирательный характер, 10 октября 1980 г. (с протоколами).
61. Декларация о недопустимости интервенции и вмешательства во внутренние дела государств 1981 г.
62. Конвенция ООН по морскому праву 1982 г.
63. Конвенция об охране морских живых ресурсов Антарктики 1982 г.
64. Манильская декларация о мирном разрешении международных споров от 15 ноября 1982 г.)
65. Венская конвенция о правопреемстве государств в отношении государственной собственности, государственных архивов и государственных долгов 1983 г.
66. Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания 1984 г.
67. Договор о безъядерной зоне в Южной части Тихого океана 1985 г. (Договор Раротонга, и II Дополнительный протокол).
68. Венская конвенция о праве договоров между государствами и международными организациями или между международными организациями 1986 г.
69. Конвенция о правах ребенка 1989 г.
70. Конвенция об оперативном оповещении о ядерной аварии 1986 г.
71. Конвенция о помощи в случае ядерной аварии или радиационной аварийной ситуации 1986 г.
72. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства, 1988 г.
73. Конвенция о борьбе с вербовкой, использованием, финансированием и обучением наемников 1989 г.
74. Базельская конвенция о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением 1989 г.
75. Соглашение о создании Содружества Независимых государств, 1991 г.
76. Конвенция об оценке воздействия на окружающую среду в трансграничном контексте 1991 г.
77. Рамочная конвенция об изменении климата 1992 г.
78. Договор по открытому небу (Вена, 21 марта 1992 г.)
79. Принципы Конференции ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро 1992 г.
80. Конституция Российской Федерации 1993 г.
81. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г.
82. Устав Международного трибунала по Югославии 1993 г.
83. Устав Международного трибунала по Руанде 1994 г.
84. Марракешское соглашение о создании Всемирной Торговой Организации 1994 г. (с приложениями).
85. Договор о зоне, свободной от ядерного оружия в Африке от 23 июня 1995 г. (Договор Пелиндаба).

86. Федеральный закон "О международных договорах Российской Федерации" 1995 г. //Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. № 29.
87. Договор о всеобъемлющем запрещении испытаний ядерного оружия 1996 г.
88. Конвенция о запрещении противопехотных мин 1997 г.
89. Международная конвенция о борьбе с бомбовым терроризмом 1997 г.
90. Римский Статут Международного уголовного суда 1998 г.
91. Конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок (Монреаль, 1999 г.)
92. Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма 1999 г.
93. Палермская конвенция ООН против транснациональной организованной преступности 2000 г.
94. Шанхайская конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом 2001 г.
95. Федеральный закон от 25 июля 2002 г. "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" 2002 г.
96. Конвенция ООН против коррупции 2003 г.
97. Международная конвенция о борьбе с актами ядерного терроризма 2005 г.

6.5. Интернет-ресурсы

1. Информационно-правовая база "Консультант Плюс" – <http://www.consultant.ru>
2. Информационно-правовая база "Гарант Сервис" – <http://www.garant.ru>
3. Организация Объединенных Наций – <http://www.un.org/russian/>
4. Каталог документов по международному праву – <http://list.ru/catalog/11415.html>
5. Права человека в международном праве – <http://www.hrw.org/mssian/>
6. Официальный сайт Европейского Союза (на всех официальных языках) - www.europa.eu.int
7. Официальный сайт Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе - www.osce.org/ru
8. Официальный сайт Международного Комитета Красного Креста - www.icrc.org
9. Раздел официального сайта ООН, посвященный международному праву - <http://www.un.org/ru/law/>
10. Сайт Министерства иностранных дел РФ - <http://www.mid.ru>
11. <http://www.government.gov.ru> – Официальный сайт Правительства РФ.
12. Послания Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации - <http://www.kremlin.ru/events>
13. Российская газета - <http://www.rg.ru/>
14. Журнал «Россия в глобальной политике» <http://www.globalaffairs.ru/>
15. Журнал «Международная жизнь» <http://www.interaffairs.ru/>
16. Журнал «Вестник международных организаций» <http://www.iorj.hse.ru/>
17. Журнал Корпорации РЭНД (The RAND Corporation) <http://www.rand.org/>
18. Журнал Совета по международным отношениям (Council on Foreign Relations) <http://www.cfr.org/>
19. Журнал Форума глобальной политики (Global Policy Forum) <http://www.globalpolicy.org/>
20. Журнал Королевского института международных отношений (The Royal Institute of International Affairs) <http://www.chathamhouse.org/>
21. Право международной торговли <http://www.miripravo.ru/>
22. Информационный сервер «Терроризм» <http://www.infa.ru/map/terror/index.html>
23. Портал по законодательству Европейского Союза <http://europa.eu.int/eur-lex>.

6.6. Иные источники

1. Ашавский Б.М. Международное право : учебник / отв. ред. С. А. Егоров - М.: Статут, 2014. – 495 с.

2. Бекашев К.А. Международное право - М.: Проспект, 2014. - ЭБС "Лань" [http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=54591]
3. Богуславский М. М. Международное частное право : учебник : рекомендовано М-вом образования РФ... по специальности "Юриспруденция" / Богуславский, Марк Моисеевич. - 6-е издание, переработанное и дополненное. - М. : Норма : ИНФРА-М, 2012. - 703 с.
4. Довгяло В.К. Международное право - Пермь: Пермский государственный гуманитарно-педагогический университет, 2013. - <http://www.iprbookshop.ru/32061>. — ЭБС «IPRbooks» Капустин М.Н. Международное право. Конспект лекций - М.: Лань, 2014. - ЭБС "Лань" [http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=36408]
5. Ерпылева Н. Ю. Международное частное право : учебник для бакалавров : допущено М-вом образования и науки РФ... по направлению "Юриспруденция" / Ерпылева, Наталия Юрьевна ; Высшая школа экономики. - М. : Юрайт, 2012. – 1307 с.
6. Ерпылева, Н. Ю. Международное частное право : учебник для вузов : рекомендовано Санкт-Петербургским государственным ун-том.... / Ерпылева, Наталья Юрьевна ; Высшая школа экономики. - М., 2015. - 655 с.
7. Матвеева Т. Д. Международное право : курс лекций : [учебное пособие] - М.: Изд-во РАГС, 2011. – 252 с.
8. Международное частное право : в 2 т. : учебник : гриф УМО. т. 1. Общая часть / отв. ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова. - М. : Статут, 2011. - 400 с.
9. Международное частное право : учебник / отв. ред. Г. К. Дмитриева. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Проспект, 2012. - 656 с.
10. Международное частное право. Том 1. Общая часть [Электронный ресурс]: учебник/ А.И. Абдуллин [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Статут, 2011. — 401 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/29231.html>.— ЭБС «IPRbooks»
11. Рузакова О.А. Международное частное право [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Рузакова О.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 224 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/10891.html>.— ЭБС «IPRbooks»
12. Чувальская И.П. Основные подходы к содержанию института ответственности по международному праву и праву Европейского Союза // Алтайский юридический вестник. 2015. № 9. С. 41-44. - ЭБС elibrary <http://elibrary.ru/item.asp?id=23278369>
13. Шапсугова М.Д. ОПРЕДЕЛЕНИЕ, ПРИРОДА И СФЕРА ЧАСТНОГО МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА В РАБОТЕ ЧЕШИРА, НОРТА И ФОУСЕТА «ЧАСТНОЕ МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО» // Северо-Кавказский юридический вестник. 2015. № 3. С. 27-30. - <http://elibrary.ru/item.asp?id=24310812>
14. Gerrit Ferreira Legal comparison, municipal law and public international law: terminological confusion? // The Comparative and International Law Journal of Southern Africa Vol. 46, No. 3 (NOVEMBER 2013), pp. 337-364 - ЭБС Jstor <http://www.jstor.org/stable/23644808>

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Для проведения занятий по дисциплине необходимо следующее материально-техническое обеспечение: учебные аудитории для проведения занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, помещения для самостоятельной работы.

Программное обеспечение: MS Office Professional Plus 2016.

Информационные справочные системы: Научная библиотека РАНХиГС. URL: <http://lib.ranepa.ru/>; Научная электронная библиотека eLibrary.ru. URL:

<http://elibrary.ru/defaultx.asp>; Национальная электронная библиотека. URL: www.nns.ru; Российская государственная библиотека. URL: www.rsl.ru; Российская национальная библиотека. URL: www.nnir.ru; Электронная библиотека Grebennikon. URL: <http://grebennikon.ru>; Электронно-библиотечная система Издательства «Лань». URL: <http://e.lanbook.com>; Электронно-библиотечная система ЮРАЙТ. URL: <http://www.biblio-online.ru/>.