

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Институт государственной службы и управления

Кафедра зарубежного регионоведения и международного сотрудничества

УТВЕРЖДЕНА

решением кафедры зарубежного
регионоведения и международного
сотрудничества

Протокол от 26.06.2017 № 10

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.ДВ.4.7 Международные финансы (International Finance)

(индекс, наименование дисциплины, в соответствии с учебным планом)

Межд. фин. (Int.Fin.)

(краткое наименование дисциплины)

41.04.01 Зарубежное регионоведение

(код, наименование направления подготовки)

**Зарубежное регионоведение и международное сотрудничество (российско-испанская
программа)**

(направленность (профиль))

магистр

(квалификация)

очная

(форма обучения)

Год набора – 2018

Москва, 2017 г.

Автор–составитель:

доцент, доктор экономических наук, доцент Зенкина Е.В.

Заведующий кафедрой зарубежного регионоведения и международного сотрудничества, доктор социологических наук Комлева В.В.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы.....	4
2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО.....	4
3. Содержание и структура дисциплины.....	5
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине.....	12
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.....	22
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине.....	23
6.1. Основная литература.....	23
6.2. Дополнительная литература.....	23
6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.....	24
6.4. Нормативные правовые документы (в хронологическом порядке).....	24
6.5. Интернет-ресурсы.....	27
6.6. Иные источники.....	27
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы.....	28

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1 Дисциплина Б1.В.ДВ.4.7 Международные финансы (International Finance) обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК ОС-10	способность проводить экспертную оценку потенциала и ресурсов стран(ы) региона специализации для развития международного сотрудничества	ПК ОС-10.1	Способность осваивать навыки анализа геоэкономических стратегий, разработки международных маркетинговых стратегий, управлять международными проектами с учетом международной и региональной экономической конъюнктуры, особенностей управления международными финансами, международного налогообложения, тенденций

1.2 В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта или по результатам форсайт-сессии)	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
Анализирует международные проекты	ПК ОС-10.1	на уровне знаний: демонстрировать знание особенности управления международными финансами
		на уровне умений: разрабатывать международные проекты, с учетом особенностей управления международными финансами
		на уровне навыков: применять в профессиональной деятельности особенности управления международными финансами

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Объем дисциплины

Общая трудоемкость Дисциплина Б1.В.ДВ.4.7 Международные финансы (International Finance) составляет 2 зачётные единицы. Дисциплина изучается во 2 семестре, преподается на английском языке.

Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем составляет 36 часов: лекции – 10 часов, практические занятия – 26 часов. Самостоятельная работа составляет 36 часов.

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.ДВ.4.5 Международные организации входит в раздел ОП ВО дисциплины по выбору вариативной части Блока 1 «Дисциплины (модули)». Дисциплина изучается во 2 семестре, преподается на английском языке.

В содержательном плане дисциплина опирается на освоение обучающимися Б1.В.ДВ.2.1 Анализ политических персоналий (2 семестр), Б1.В.ДВ.2.2 Актуальные социально-экономические проблемы региона специализации (2 семестр), Б1.В.ДВ.2.3 Межкультурные коммуникации (2 семестр), Б1.В.ДВ.2.7 Актуальные социально-экономические проблемы региона специализации (Temas de actualidad de internacionalización económica) (2 семестр), Б1.В.ДВ.2.8 Актуальные социально-экономические проблемы региона специализации (Problèmes actuels et les mécanismes de la mondialisation) (2 семестр), Б1.В.ДВ.2.10 Актуальные социально-экономические проблемы региона специализации (Current socio-economic issues of the specialization area) (2 семестр), Б1.В.ДВ.3.4 Информационные технологии в международной практике (2 семестр), Б1.В.ДВ.3.8 Международные процессы принятия политических решений (Processus internationaux decision publique) (2 семестр), Б1.В.ДВ.5.1 Информационная политика государств (2 семестр), Б1.В.ДВ.5.2 Международный маркетинг (2 семестр), Б1.В.ДВ.5.4 Информационные войны и международное кибер пространство (2 семестр), Б1.В.ДВ.5.6 Информационные войны и международное кибер пространство (Guerres de l'information et cyberspace dans le monde russophone) (2 семестр), Б1.В.ДВ.5.7 Международный маркетинг (International marketing) (2 семестр), Б1.В.ДВ.5.9 Информационная политика государств (Information policy States) (2 семестр), Б1.В.ДВ.6.1 Международные переговоры (2 семестр), Б1.В.ДВ.6.2 Управление международными проектами и программами (2 семестр), Б1.В.ДВ.6.4 Международный имидж государств (2 семестр), Б1.В.ДВ.6.5 Международные договоры и международная договорная практика (2 семестр), Б1.В.ДВ.6.6 Международные переговоры (International negotiations) (2 семестр), Б1.В.ДВ.6.7 Налогообложение международной торговли (Fiscalidad del comercio internacional) (2 семестр), Б1.В.ДВ.6.8 Управление международными проектами и программами (International project and program management) (2 семестр), Б1.В.ДВ.6.9 Международное налогообложение (2 семестр), Б1.В.ДВ.6.10 Международное налогообложение (International taxation) (2 семестр).

Достижение планируемых результатов обучения служит основой для Б1.В.ОД.2 Английский язык: практикум перевода (2-3 семестры), Б1.В.ДВ.7.1 Военно-политическое сотрудничество государств (3 семестр), Б1.В.ДВ.7.2 Экономическая политика России в регионе специализации (3 семестр), Б1.В.ДВ.7.3 Русский мир (3 семестр), Б1.В.ДВ.7.7 Логистика, транспорт и управление международными операциями (Logística, transporte y gestión de operaciones internacionales) (3 семестр), Б1.В.ДВ.7.9 Логистика.Транспорт. Международная торговля (3 семестр), Б1.В.ДВ.7.10 Логистика.Транспорт. Международная торговля (Logistics.Transport. International trade) (3 семестр), Б1.В.ДВ.8.1 Практикум «Сравнительные исследования» (3 семестр), Б1.В.ДВ.8.2 Практикум «Сравнительные исследования» (Workshop «Comparative research») (3 семестр), Б1.В.ДВ.8.3 Практикум «Сравнительные гуманитарные исследования» (3 семестр), Б1.В.ДВ.8.4 Практикум «Сравнительные исследования информационно-коммуникационных процессов» (3 семестр), Б1.В.ДВ.8.6 Практикум «Комплексный анализ региона специализации (Россия-Европа)» (3 семестр), Б1.В.ДВ.8.7 Международная экономическая конъюнктура (Conyuntura Económica Internacional) (3 семестр), Б1.В.ДВ.8.8 Стратегии международной дипломатической культуры (Strategie Diplomatic culturel intenationel) (3 семестр), Б1.В.ДВ.8.9 Практикум «Комплексный анализ региона специализации (Россия и Евразия)» (3 семестр), Б2.П.2 Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (3 семестр).

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – зачет с оценкой (2 семестр).

3. Содержание и структура дисциплины

Очная форма обучения

Таблица 1.

Таблица 1.									
№ п/п	Наименование тем (разделов),	Объем дисциплины, час.					Форма текущего контроля успеваемости**, промежуточной аттестации***		
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР		
			Л	ЛР	ПЗ/	КСР			
Очная форма обучения									
Тема 1	Международный финансовый менеджмент в рамках корпоративных финансов	4	2				2	О	
Тема 2	Структура источников международного финансирования	6	2		2		2	О	
Тема 3	Международное краткосрочное финансирование	7	1		4		2	О	
Тема 4	Долгосрочные инструменты финансирования	11	1		4		6	О	
Тема 5	Внешнеторговое финансирование (финансовые условия внешнеторговых контрактов)	11	1		4		6	О	
Тема 6	Структура и принципы международных инвестиций: концепция RRA	11	1		4		6	О	
Тема 7	Международный капитальный бюджетинг: оценка инвестиционных проектов	11	1		4		6	О	
Тема 8	Менеджмент валютных рисков	11	1		4	Р	6	О	
Тема 9	Виды финансовых рисков							О	
Промежуточная аттестация								ЗаО	
Всего:		72	10		26		36		

Примечание:

** – формы текущего контроля успеваемости: опрос (О), реферат (Р)

*** - формы промежуточной аттестации: зачет с оценкой (ЗаО).

Содержание дисциплины

Тема 1. Международный финансовый менеджмент в рамках корпоративных финансов

Решения по валютным источникам фондов («фандрейзингу»), их размещению (инвестициям), менеджменту валютного риска («хеджину»).

Целевые критерии для финансовых решений. Максимизация прибыли: неэкономический («бумажный») характер, статичность, многосмысленность. Максимизация рыночной стоимости бизнеса (NW) - моментная цель; максимизация нетто денежного потока (NCF) - динамическая цель финансового менеджера.

Концепция нетто приведенной стоимости (NPV): теория срочной стоимости денег, отражение величины, риска, срочности CF.

Функции, цели финансового менеджера. Финансовый менеджер в корпоративной иерархии: акционеры, Совет директоров, президент, вице-президенты. “Команда” финансового директора – главный бухгалтер, “казначей” (финансовый менеджер).

Тема 2. Структура источников международного финансирования

Классификация I: срочная (балансовая) структура фондов: кратко-, долгосрочные обязательства, собственные средства (капитал).

Классификация II: «резидентная» структура фондов: он-шорное финансирование (отечественное, иностранное), офф-шорное (евровалютное) финансирование.

“Оншорные” и “оффшорные” финансовые рынки: эволюция евродолларовых операций (гг.), процентные спреды (регулятивные, налоговые издержки).

Тема 3. Международное краткосрочное финансирование

Инструменты краткосрочного финансирования: краткосрочные банковские кредиты – разовые кредиты, кредитные линии (оформленные, неоформленные); официальные субсидированные кредиты (от МБРР, ЕБРР, ФПП); коммерческие векселя – еврокоммерческие векселя (эмиссии – публичные, частные), евроноты (с андеррайтинговой поддержкой); торговые кредиты – в товарной форме (от поставщиков), в денежной форме (от покупателей).

Эффективные издержки краткосрочного заимствования: кредитные рейтинги заемщиков (S&P, Moody's, Fitch); принцип взвешивания риска и издержек (RTO, RRA); номинальная, реальная, эффективная ставка процента; «покрытое» (хеджированное), «непокрытое» финансирование «DaimlerChrysler».

Тема 4. Долгосрочные инструменты финансирования

Инструменты долгосрочного финансирования: среднесрочные банковские кредиты – срочные кредиты, евровалютные синдицированные кредитные линии (с 1952 г.) – возобновляемые, с правом пролонгации; облигации – иностранные, евровалютные (с 1963 г.), евроноты с плавающей ставкой (с 1973 г.); программы эмиссии евроноты – андеррайтинговые, необеспеченные; акции – иностранные, евровалютные, депозитарные расписки (ADR, GDR, EDR).

Эффективные издержки долгосрочного финансирования: критерии максимизации нетто приведенной стоимости (NPV), минимизации внутренней нормы издержек (IRC); оценка гипотетической эмиссии облигаций, “евробонды” Санкт-Петербурга, “Газпрома”; оценка кредитной линии «ЛУКОЙЛа», амортизация срочного кредита.

Тема 5. Внешнеторговое финансирование (финансовые условия внешнеторговых контрактов)

Формы (условия) платежа по экспортно-импортным операциям: предоплата (сто процентный аванс), документарный аккредитив, документарное инкассо, открытый счет, консигнация.

Техники внешнеторгового финансирования: в рамках инкассо – факторинг, форфейтинг; лизинг; в рамках аккредитива – банковский акцепт.

Государственная поддержка внешнеторгового финансирования: Экспортно-импортный банки, агентства по страхованию экспортных кредитов, агентства по гарантированию зарубежных прямых инвестиций.

. Безвалютное торговое финансирование: бартер, контрпокупка, обратная покупка.

Тема 6. Структура и принципы международных инвестиций: концепция RRA

Срочная структура корпоративных инвестиций: краткосрочные активы – текущие счета в банках, торговый кредит предоставленный (счета к получению, предоплата), “рыночные бумаги” (срочные, сберегательные депозиты, казначейские векселя, муниципальные

векселя, коммерческие бумаги других эмитентов, депозитные сертификаты, банковские векселя), запасы (физические текущие активы); долгосрочные финансовые вложения (портфельные инвестиции) - облигации, акции других эмитентов; долгосрочные “физические” активы (фиксированные активы, основные средства, прямые инвестиции) - заводы, земли, оборудование; неосязаемые (“нематериальные”) активы.

Принципы управления международными инвестициями - анализ («взвешивание») риска и доходности (RRA, RRT0), анализ издержек и выгод (CBA). Распределение активов по группам в компаниях различных отраслей.

Тема 7. Международный капитальный бюджетинг: оценка инвестиционных проектов

Основы международного капитального бюджетинга: критерии оценки проекта - прибыльность, срок окупаемости, нетто приведенная стоимость (NPV), внутренняя норма доходности (IRR); уровни оценки инвестиций – проект, “родитель”, компания в целом. Корректировки денежных потоков – “каннибализм”, дополнительные продажи, комиссионные, ройалти, дивиденды, альтернативная стоимость, трансфертные цены, «налоговые щиты» (процентных платежей; амортизации), политические, валютные риски. Оценка международных инвестиций (уровень проекта): допущения – операционные денежные потоки; первоначальный баланс проекта - источники финансирования (кредиты в банках, прямые инвестиции родительской фирмы), капиталовложения, оборотный капитал; NPV проектных NCF – продажи (выпуск, цены), издержки, прибыль, налоги, амортизация, остаточная стоимость.

Оценка международного инвестиционного проекта (уровень “родительской” фирмы): корректировка проектных NCF (возврат кредитов, дивиденды, комиссионные, ройалти, налог “у источника”; после-налоговый NCF «родителя» от экспорта компонентов для проекта, потери по утраченному экспорту; итоговая оценка.

Международный оборотный капитал и портфельные инвестиции

Международный оборотный капитал: финансовое управление ликвидностью, торговым кредитом, запасами; планирование текущих активов и обязательств в валюте (денежный бюджетинг); консервативная, агрессивная, умеренная политика.

Управление международной финансовой сетью фирмы: трансфертные цены, внутрифирменные займы, лидз-энд-лэгз, реинвойсинговые центры, долги и инвестиции; обход валютных, налоговых, регулятивных барьеров.

Корпоративные решения по долгосрочным портфельным инвестициям в валюте: инструменты («инвестиционные бумаги»); эффективная доходность на долгосрочные инструменты (купон, дивиденд, ценовой, курсовой доходы); несистематический риск; передача в траст институтам капитального рынка.

Тема 8. Менеджмент валютных рисков

. Основы прогнозирования обменных курсов

Валютное прогнозирование в системе фиксированных и “псевдофиксированных” курсов: оценка обменно-курсового диспаритета, возможности и стремления властей поддерживать диспаритет, ожидания де - или ревальвации валюты.

Валютное прогнозирование в системе “плавающих” курсов: рыночные методы (процентный дифференциал, срочный курс), фундаментальный анализ (одно-, многофакторные модели), технические методы.

Классификация валютных рисков

Валютный риск и волатильность курсов: обменный и страновой риск. Цена нефти и курс рубля.

«Семь нот» валютного риск-менеджмента: идентификация, измерение обменного риска; принятие к рассмотрению существенных угроз; определение приемлемого уровня риска; выбор техники покрытия рисков.

Тема 9. Виды финансовых рисков

Трансляционный риск

Аккаунтинговый риск: скачки обменных курсов и ухудшение финансовой отчетности, различие между бухгалтерским и экономическим подходами к риску.

Трансляционный риск: конверсия отчетности из инвалюты в отечественную, уменьшение оценки собственных средств, пересчетная прибыль (убытки).

Валютный транзакционный риск

Транзакционный риск в деловых операциях: торговые контракты, инвестиционные проекты, облигационные займы, кредиты.

Оценка транзакционного риска: открытая валютная позиция, подверженность длинной и короткой позиций.

Менеджмент валютного транзакционного риска

Методы внеконтрактного менеджмента: форексный, денежный хеджирование; неттинг корпоративных рисков.

Методы контрактного менеджмента: «перенос» риска на контрагента, раздел риска (защитные валютные оговорки)

Валютный конкурентный риск

Измерение валютного конкурентного риска: сценарный метод, эконометрическое измерение; реальный обменный курс

Менеджмент валютного конкурентного риска: коррекция производственной, маркетинговой программ, финансовый хеджирование «на остатках». Даймлер-Крайслер: снижение обменных рисков

Страновой (суверенный) риск

. Анализ странового риска: политическая стабильность, субъективные факторы, права собственности, «бегство» капитала, фискальная ответственность, контролируемый обменный курс, ресурсная база, внешние шоки

Оценщики страновых рейтингов: BERI (Business Environment Risk Information - Washington, D.C.), Standard & Poors', International Country Risk Guide, Японский институт облигационных займов, Euromoney.

Управление политическим риском: доинвестиционное планирование, обход, страхование, операционная политика, максимизация краткосрочной прибыли, развитие местных «стейкхолдеров», адаптация.

Topic 1. International financial management within the corporate Finance

Decisions on foreign exchange sources of funds ("fundraising"), their placement (investment), management of currency risk ("hedging").

Target criteria for financial decisions. Maximization of profit: the non-economic ("paper") character, static character, long-term. Maximizing the market value of the business (NW) - long-term target; to maximize net cash flow (NCF) is the dynamic goal of the financial Manager.

The concept of net present value (NPV): the theory. Express the value of money, a reflection of the value, risk, urgency CF.

Functions, objectives of financial management. Financial Manager in the corporate hierarchy: shareholders, Board of Directors, President, Vice-presidents. "The team" - Finance Director – chief accountant, Treasurer (financial Manager).

Topic 2. The structure of sources of international funding

Classification I: fixed-term (balance sheet) the structure of the funds: short-, long-term liabilities, own funds (capital).

Classification II: "resident" structure of the funds: onshore funding (domestic, foreign), off-shore (eurocurrency) funding.

"Onshore" and "offshore" financial markets: the evolution of the Eurodollar operations (interest rates), interest spreads (regulatory, tax costs).

Topic 3. International short-term financing

Instruments short-term financing: short-term Bank loans - single loans, lines of credit (unformed); the official subsidized loans (from world Bank, EBRD, ESF); commercial paper – Euro commercial bills (issue – public, private), euronotes (andreychikovoy support); trade credit in the form of commodities (suppliers) in the form of money (from buyers).

Effective costs of short term borrowing: credit ratings of the borrowers (S&P, Moody's, Fitch); the principle of weighing risk and costs (RRTO, RRA); nominal, real, effective interest rate; "covered" (hedged), "uncovered" financing "DaimlerChrysler".

Topic 4. Long-term financing instruments

Instruments long-term financing: Bank loans medium - term loans, eurocurrency syndicated credit line (1952) - renewable, with an option to renew; bonds –foreign, eurocurrency (1963), euronotes floating rate (1973); programme euronotes - underwriting, unsecured; stock - foreign, eurocurrency, Depositary receipts (ADR, GDR, EDR).

The effective cost of long-term financing criteria of maximizing net present value (NPV), minimizing the internal rate charges (IRC); evaluation of a hypothetical issue of bonds, "Eurobonds" St. Petersburg, "Gazprom"; the score line of credit "LUKOIL", the amortization of term loan.

Topic 5. Foreign trade financing (financial conditions of foreign trade contracts)

Forms (conditions) of payment under export and import transactions: prepayment (a wholly-owned sub), documentary credit, documentary collection, open account, consignment.

Machinery foreign trade financing in the framework of the collection, factoring, Forfeiting, leasing; under the letter of credit is a Bank acceptance.

State support of foreign trade financing: Export-import banks, insurance agencies export credit Agency guarantees of foreign direct investment.

. Currency-free trade Finance: barter, contracopy, reverse purchase.

Topic 6. Structure and principles of international investment: the concept of the RRA

Term structure of corporate investments: current assets - current accounts in banks, trade credit provided (accounts receivable, prepaid), "market securities" (time, savings deposits, Treasury bills, municipal bills, commercial paper of other issuers, certificates of Deposit, Bank promissory notes), inventory (current physical assets); long-term financial investments (portfolio investments) - bonds, stocks of other issuers; long-term physical assets (fixed assets, fixed assets, direct investments) - factories, land, equipment; intangible (intangible) assets.

Principles of management international investment analysis ("weighting") of risk and return (the RRA, RRTO), cost-benefit analysis (CBA). The distribution of assets in companies in various industries.

Topic 7. International capital budgeting: evaluation of investment projects

Fundamentals of international capital budgeting: criteria for evaluating project profitability, payback period, net present value (NPV), internal rate of return (IRR); investment appraisal – project, parent, the company as a whole. Adjustments to cash flows to be "cannibalism", additional sales, commissions, royalty, dividends, opportunity cost, transfer prices, "tax shields" (interest payments; depreciation), political, and currency risks.

Evaluation of international investments (project level): key assumptions – operating cash flows; the initial balance of the project - sources of financing (loans from banks, direct investment parent company), investment, working capital; project NPV NCF – sales (release price), overhead, profit, taxes, depreciation, residual value.

Assessment of the international investment project (level of the parent company): correction of the project NCF (repayment of loans, dividends, commissions, royalty, the tax "at source"; then

налоговый NCF "parent" from the export of components for the project, the loss of lost exports; the final grade.

International working capital and portfolio investments

International working capital: the financial management of the liquidity, trade credit, inventory; planning current assets and liabilities in foreign currency (cash, budgeting); conservative, aggressive, moderate policy.

The governance of the international financial network firm: transfer prices, intercompany loans, liz & legs, reinvoicing centers debt and investment; bypass currency, tax, regulatory barriers.

Corporate decisions on long-term portfolio investments in foreign currency: instruments ("investment securities"); the effective yield on long-term instruments (coupon, dividend, price, exchange rate income); unsystematic risk; the transfer to the trust of capital market institutions.

Topic 8. Currency risk management

The basics of forecasting exchange rates

Currency forecasting in a system of fixed and "pseudotolerance" courses: assessment of exchange rate disparity, capabilities and aspirations of the authorities to maintain the disparity, expectations of de - or revaluation of the currency.

Currency forecasting in the system of floating courses: market methods (interest rate differential term course), fundamental analysis (single, multi-factor models), technical methods.

Classification of currency risks

Currency risk and volatility: exchange rates and country risk. The price of oil and the ruble.

"Seven notes" currency risk management: identification, measurement of exchange risk; taking into consideration the significant threats; determination of the acceptable level of risk; the choice of technique is risk coverage.

Topic 9. Types of financial risks

Translational risk

Accounting July risk: jumps in exchange rates and the worsening of the financial statements, the difference between the accounting and economic approaches to risk.

Translational risk: the conversion of the reporting of foreign currency in the domestic, reducing the assessment of own funds, scalar profit (loss).

Currency transactional risk

Transactional risk in business transactions: trade contracts, investment projects, bond issues, loans.

The assessment of transactional risk: open currency position, exposure to long and short positions.

The management of currency transaction risk

Non-contractual methods of management: foreign exchange, monetary hedging; corporate risk netting.

Methods of contract management: transfer risk to the counterparty, section-risk (protective currency clause)

Competitive currency risk

Measurement of competitive foreign exchange risk: the scenario method, econometric measurement; real exchange rate

Currency management competitive risk: correction of the production, marketing, financial hedging "on the remains". Daimler-Chrysler: the decline in the exchange risk

Country (sovereign) risk

. Analysis of country risk: political stability, subjective factors, property rights, flight of capital, fiscal responsibility, controlled the exchange rate, resource base, external shocks

Evaluators ratings of the country: BERI (Business Environment Risk Information - Washington, D.C.), Standard & Poors', the International Country Risk Guide, Institute for Japanese bonds, Euromoney.

Managing political risk: deinfestation planning, bypass, insurance, operating policy, short-term profit maximization, the development of local "stakeholders", adaptation.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.В.ДВ.4.7 Международные финансы (International Finance) используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема (раздел)		Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1.	Международный финансовый менеджмент в рамках корпоративных финансов	опрос
Тема 2.	Структура источников международного финансирования	опрос
Тема 3.	Международное краткосрочное финансирование	опрос
Тема 4.	Долгосрочные инструменты финансирования	опрос
Тема 5	Внешнеторговое финансирование (финансовые условия внешнеторговых контрактов)	опрос
Тема 6.	Структура и принципы международных инвестиций: концепция RRA	опрос
Тема 7	Международный капитальный бюджетинг: оценка инвестиционных проектов	опрос
Тема 8	Менеджмент валютных рисков	опрос
Тема 9	Виды финансовых рисков	Опрос, защита реферата

4.1.2. Промежуточная аттестация проводится в форме: зачета с оценкой в устной форме.

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости.

Преподаватель оценивает уровень подготовленности обучающихся к занятию по следующим показателям:

- устные ответы на вопросы преподавателя по теме занятия,
- выступление с докладами,
- участие в обсуждении докладов.

Критерии оценивания доклада:

- степень усвоения понятий и категорий по теме;
- умение работать с документальными и литературными источниками;
- грамотность изложения материала;
- самостоятельность работы, наличие собственной обоснованной позиции.

Оценка знаний, умений, навыков проводится на основе балльно-рейтинговой системы 70% из 100% (70 баллов из 100) - вклад по результатам посещаемости занятий, активности на занятиях, выступления с докладами, участия в обсуждениях докладов других обучающихся, ответов на вопросы преподавателя в ходе занятия, защиты реферата

Вопросы для подготовки к опросам по темам:

Тема 1. Международный финансовый менеджмент в рамках корпоративных финансов

1. Решения по валютным источникам фондов («фандрейзингу»), их размещению (инвестициям), менеджменту валютного риска («хеджingu»).
2. Целевые критерии для финансовых решений. Максимизация прибыли: неэкономический («бумажный») характер, статичность, многосмысленность. Максимизация рыночной стоимости бизнеса (NW) - моментная цель; максимизация нетто денежного потока (NCF) - динамическая цель финансового менеджера.
3. Концепция нетто приведенной стоимости (NPV): теория срочной стоимости денег, отражение величины, риска, срочности CF.
4. Функции, цели финансового менеджера. Финансовый менеджер в корпоративной иерархии: акционеры, Совет директоров, президент, вице-президенты. «Команда» финансового директора – главный бухгалтер, «казначей» (финансовый менеджер).

Тема 2. Структура источников международного финансирования

1. Классификация I: срочная (балансовая) структура фондов: кратко-, долгосрочные обязательства, собственные средства (капитал).
2. Классификация II: «резидентная» структура фондов: он-шорное финансирование (отечественное, иностранное), офф-шорное (евровалютное) финансирование.
3. «Оншорные» и «оффшорные» финансовые рынки: эволюция евродолларовых операций (гг.), процентные спреды (регулятивные, налоговые издержки).

Тема 3. Международное краткосрочное финансирование

1. Инструменты краткосрочного финансирования.
2. Краткосрочные банковские кредиты - разовые кредиты, кредитные линии (оформленные, неоформленные); официальные субсидированные кредиты (от МБРР, ЕБРР, ФПП).
3. Коммерческие векселя – еврокоммерческие векселя (эмиссии – публичные, частные), евроноты (с андеррайтинговой поддержкой); торговые кредиты – в товарной форме (от поставщиков), в денежной форме (от покупателей).
4. Эффективные издержки краткосрочного заимствования: кредитные рейтинги заемщиков (S&P, Moody's, Fitch).
5. Принцип взвешивания риска и издержек (RRT0, RRA).
6. Номинальная, реальная, эффективная ставка процента.
7. «Покрытое» (хеджированное), «непокрытое» финансирование «DaimlerChrysler».

Тема 4. Долгосрочные инструменты финансирования

1. Инструменты долгосрочного финансирования.
2. Среднесрочные банковские кредиты - срочные кредиты, евровалютные синдицированные кредитные линии (с 1952 г.) - возобновляемые, с правом пролонгации; облигации –иностраннные, евровалютные (с 1963 г.), евроноты с плавающей ставкой (с 1973 г.).
3. Программы эмиссии евроноты - андеррайтинговые, необеспеченные; акции - иностраннные, евровалютные, депозитарные расписки (ADR, GDR, EDR).
4. Эффективные издержки долгосрочного финансирования.
5. Критерии максимизации нетто приведенной стоимости (NPV).
6. Минимизации внутренней нормы издержек (IRC).
7. Оценка гипотетической эмиссии облигаций, «евробонды» Санкт-Петербурга, «Газпрома»; оценка кредитной линии «ЛУКОЙЛа», амортизация срочного кредита.

Тема 5. Внешнеторговое финансирование (финансовые условия внешнеторговых контрактов)

1. Формы (условия) платежа по экспортно-импортным операциям: предоплата (сто процентный аванс), документарный аккредитив, документарное инкассо, открытый счет, консигнация.
2. Техники внешнеторгового финансирования: в рамках инкассо - факторинг, форфейтинг; лизинг; в рамках аккредитива - банковский акцепт.
3. Государственная поддержка внешнеторгового финансирования: Экспортно-импортный банки, агентства по страхованию экспортных кредитов, агентства по гарантированию зарубежных прямых инвестиций.
4. Безвалютное торговое финансирование: бартер, контрпокупка, обратная покупка.

Тема 6. Структура и принципы международных инвестиций: концепция RRA

1. Срочная структура корпоративных инвестиций.
2. Краткосрочные активы - текущие счета в банках, торговый кредит предоставленный (счета к получению, предоплата), "рыночные бумаги" (срочные, сберегательные депозиты, казначейские векселя, муниципальные векселя, коммерческие бумаги других эмитентов, депозитные сертификаты, банковские векселя), запасы (физические текущие активы).
3. Долгосрочные финансовые вложения (портфельные инвестиции) - облигации, акции других эмитентов.
4. Долгосрочные "физические" активы (фиксированные активы, основные средства, прямые инвестиции) - заводы, земли, оборудование; неосязаемые ("нематериальные") активы.
5. Принципы управления международными инвестициями - анализ («взвешивание») риска и доходности (RRA, RRT0), анализ издержек и выгод (CBA).
6. Распределение активов по группам в компаниях различных отраслей.

Тема 7. Международный капитальный бюджетинг: оценка инвестиционных проектов

1. Основы международного капитального бюджетинга: критерии оценки проекта - прибыльность, срок окупаемости, нетто приведенная стоимость (NPV), внутренняя норма доходности (IRR); уровни оценки инвестиций – проект, "родитель", компания в целом. Корректировки денежных потоков – "каннибализм", дополнительные продажи, комиссионные, ройялти, дивиденды, альтернативная стоимость, трансфертные цены, «налоговые щиты» (процентных платежей; амортизации), политические, валютные риски.
2. Оценка международных инвестиций (уровень проекта): допущения – операционные денежные потоки; первоначальный баланс проекта - источники финансирования (кредиты в банках, прямые инвестиции родительской фирмы), капиталовложения, оборотный капитал; NPV проектных NCF – продажи (выпуск, цены), издержки, прибыль, налоги, амортизация, остаточная стоимость.
3. Оценка международного инвестиционного проекта (уровень "родительской" фирмы): корректировка проектных NCF (возврат кредитов, дивиденды, комиссионные, ройялти, налог "у источника"; после-налоговый NCF «родителя» от экспорта компонентов для проекта, потери по утраченному экспорту; итоговая оценка.
4. Международный оборотный капитал и портфельные инвестиции
5. Международный оборотный капитал: финансовое управление ликвидностью, торговым кредитом, запасами; планирование текущих активов и обязательств в валюте (денежный бюджетинг); консервативная, агрессивная, умеренная политика.
6. Управление международной финансовой сетью фирмы: трансфертные цены, внутрифирменные займы, лидз-энд-лэгз, реинвойсинговые центры, долги и инвестиции; обход валютных, налоговых, регулятивных барьеров.

7. Корпоративные решения по долгосрочным портфельным инвестициям в валюту: инструменты («инвестиционные бумаги»); эффективная доходность на долгосрочные инструменты (купон, дивиденд, ценовой, курсовой доходы); несистематический риск; передача в траст институтам капитального рынка.

Тема 8. Менеджмент валютных рисков

1. Основы прогнозирования обменных курсов
2. Валютное прогнозирование в системе фиксированных и «псевдофиксированных» курсов: оценка обменно-курсового диспаритета, возможности и стремления властей поддерживать диспаритет, ожидания де - или ревальвации валюты.
3. Валютное прогнозирование в системе «плавающих» курсов: рыночные методы (процентный дифференциал, срочный курс), фундаментальный анализ (одно-, многофакторные модели), технические методы.
4. Классификация валютных рисков
5. Валютный риск и волатильность курсов: обменный и страновой риск. Цена нефти и курс рубля.
6. «Семь нот» валютного риск-менеджмента: идентификация, измерение обменного риска; принятие к рассмотрению существенных угроз; определение приемлемого уровня риска; выбор техники покрытия рисков.

Тема 9. Виды финансовых рисков

1. Трансляционный риск
2. Аккаунтинговый риск: скачки обменных курсов и ухудшение финансовой отчетности, различие между бухгалтерским и экономическим подходами к риску.
3. Трансляционный риск: конверсия отчетности из инвалюты в отечественную, уменьшение оценки собственных средств, пересчетная прибыль (убытки).
4. Валютный транзакционный риск
5. Транзакционный риск в деловых операциях: торговые контракты, инвестиционные проекты, облигационные займы, кредиты.
6. Оценка транзакционного риска: открытая валютная позиция, подверженность длинной и короткой позиций.
7. Менеджмент валютного транзакционного риска
8. Методы внеконтрактного менеджмента: фоксский, денежный хеджирование; неттинг корпоративных рисков.
9. Методы контрактного менеджмента: «перенос» риска на контрагента, раздел риска (защитные валютные оговорки)
10. Валютный конкурентный риск
11. Измерение валютного конкурентного риска: сценарный метод, эконометрическое измерение; реальный обменный курс
12. Менеджмент валютного конкурентного риска: коррекция производственной, маркетинговой программ, финансовый хеджирование «на остатках». Даймлер-Крайслер: снижение обменных рисков
13. Страновой (суверенный) риск
14. . Анализ странового риска: политическая стабильность, субъективные факторы, права собственности, «бегство» капитала, фискальная ответственность, контролируемый обменный курс, ресурсная база, внешние шоки
15. Оценщики страновых рейтингов: BERI (Business Environment Risk Information - Washington, D.C.), Standard& Poors', International Country Risk Guide, Японский институт облигационных займов, Euromoney.
16. Управление политическим риском: доинвестиционное планирование, обход, страхование, операционная политика, максимизация краткосрочной прибыли, развитие местных «стейкхолдеров», адаптация.

Topic 1. International financial management within the corporate Finance

1. Decisions on foreign exchange sources of funds ("fundraising"), their placement (investment), management of currency risk ("hedging").
2. Target criteria for financial decisions. Maximization of profit: the non-economic ("paper") character, static character, long-term. Maximizing the market value of the business (NW) - torque target; to maximize net cash flow (NCF) is the dynamic goal of the financial Manager.
3. The concept of net present value (NPV): the theory Express the value of money, a reflection of the value, risk, urgency CF.
4. Functions, objectives of financial management. Financial Manager in the corporate hierarchy: shareholders, Board of Directors, President, Vice-presidents. "The team" - Finance Director – chief accountant, Treasurer (financial Manager).

Topic 2. The structure of sources of international funding

1. Classification I: fixed-term (balance sheet) the structure of the funds: short-, long-term liabilities, own funds (capital).
2. Classification II: "resident" structure of the funds: onshore funding (domestic, foreign), off-shore (eurocurrency) funding.
3. "Onshore" and "offshore" financial markets: the evolution of the Eurodollar operations (gg), interest spreads (regulatory, tax costs).

Topic 3. International short-term financing

1. Instruments short-term financing.
2. Short-term Bank loans - single loans, lines of credit (unformed); the official subsidized loans (from world Bank, EBRD, ESF).
3. Commercial paper – Euro commercial bills (issue – public, private), euronotes (andreychikovoy support); trade credit in the form of commodities (suppliers) in the form of money (from buyers).
4. Effective costs of short term borrowing: credit ratings of the borrowers (S&P, Moody's, Fitch).
5. The principle of weighing risk and costs (RRTO, RRA).
6. Nominal, real, effective interest rate.
7. "Covered" (hedged), "uncovered" financing "DaimlerChrysler".

Topic 4. Long-term financing instruments

1. The long-term financing.
2. Medium-term Bank loans - term loans, eurocurrency syndicated credit line (1952) - renewable, with an option to renew; bonds –foreign, eurocurrency (1963), euronotes floating rate (1973).
3. Programme euronotes - underwriting, unsecured; stock - foreign, eurocurrency, Depositary receipts (ADR, GDR, EDR).
4. The effective cost of long-term financing.
5. Criteria of maximizing net present value (NPV).
6. Minimize internal rate charges (IRC).
7. Assessment of the hypothetical emission of bonds, "Eurobonds" St. Petersburg, "Gazprom"; the score line of credit "LUKOIL", the amortization of term loan.

Topic 5. Foreign trade financing (financial conditions of foreign trade contracts)

1. Forms (conditions) of payment under export and import transactions: prepayment (a wholly-owned sub), documentary credit, documentary collection, open account, consignment.
2. Machinery foreign trade financing in the framework of the collection, factoring, Forfaiting,

leasing; under the letter of credit is a Bank acceptance.

3. State support of foreign trade financing: Export-import banks, insurance agencies export credit Agency guarantees of foreign direct investment.

4. Currency-free trade Finance: barter, contrapoly, reverse purchase.

Topic 6. Structure and principles of international investment: the concept of the RRA

1. Term structure of corporate investments.
2. Short-term assets - current accounts in banks, trade credit provided (accounts receivable, prepaid), "market securities" (time, savings deposits, Treasury bills, municipal bills, commercial paper of other issuers, certificates of Deposit, Bank promissory notes), inventory (current physical assets).
3. Long-term financial investments (portfolio investments) - bonds, stocks of other issuers.
4. Long-term physical assets (fixed assets, fixed assets, direct investments) - factories, land, machinery; intangible (intangible) assets.
5. Principles of management international investment analysis ("weighting") of risk and return (the RRA, RRTTO), cost-benefit analysis (CBA).
6. The distribution of assets in companies in various industries.

Topic 7. International capital budgeting: evaluation of investment projects

1. Fundamentals of international capital budgeting: criteria for evaluating project profitability, payback period, net present value (NPV), internal rate of return (IRR); investment appraisal – project, parent, the company as a whole. Adjustments to cash flows to be "cannibalism", additional sales, commissions, royalty, dividends, opportunity cost, transfer prices, "tax shields" (interest payments; depreciation), political, and currency risks.
2. Evaluation of international investments (project level): key assumptions – operating cash flows; the initial balance of the project - sources of financing (loans from banks, direct investment parent company), investment, working capital; project NPV NCF – sales (release price), overhead, profit, taxes, depreciation, residual value.
3. Assessment of the international investment project (level of the parent company): correction of the project NCF (repayment of loans, dividends, commissions, royalty, the tax "at source"; then налоговый NCF "parent" from the export of components for the project, the loss of lost exports; the final grade.
4. International working capital and portfolio investments
5. International working capital: the financial management of the liquidity, trade credit, inventory; planning current assets and liabilities in foreign currency (cash, budgeting); conservative, aggressive, moderate policy.
6. The governance of the international financial network firm: transfer prices, intercompany loans, lidz & legs, re invoicing centers debt and investment; bypass currency, tax, regulatory barriers.
7. Corporate decisions on long-term portfolio investments in foreign currency: instruments ("investment securities"); the effective yield on long-term instruments (coupon, dividend, price, exchange rate income); unsystematic risk; the transfer to the trust of capital market institutions.

Topic 8. Currency risk management

1. The basics of forecasting exchange rates
2. Currency forecasting in a system of fixed and "pseudotolerance" courses: assessment of exchange rate disparity, capabilities and aspirations of the authorities to maintain the disparity, expectations of de - or revaluation of the currency.
3. Currency forecasting in the system of floating courses: market methods (interest rate differential term course), fundamental analysis (single, multi-factor models), technical methods.

4. Classification of currency risks
5. Currency risk and volatility: exchange rates and country risk. The price of oil and the ruble.
6. "Seven notes" currency risk management: identification, measurement of exchange risk; taking into consideration the significant threats; determination of the acceptable level of risk; the choice of technique is risk coverage.

Topic 9. Types of financial risks

1. Translational risk
2. Accounting risk: jumps in exchange rates and the worsening of the financial statements, the difference between the accounting and economic approaches to risk.
3. Translational risk: the conversion of the reporting of foreign currency in the domestic, reducing the assessment of own funds, scalar profit (loss).
4. Currency transactional risk
5. Transactional risk in business transactions: trade contracts, investment projects, bond issues, loans.
6. The assessment of transactional risk: open currency position, exposure to long and short positions.
7. The management of currency transaction risk
8. Non-contractual methods of management: foreign exchange, monetary hedging; corporate risk netting.
9. Methods of contract management: transfer risk to the counterparty, section-risk (protective currency clause)
10. Competitive currency risk
11. Measurement of competitive foreign exchange risk: the scenario method, econometric measurement; real exchange rate
12. Currency management competitive risk: correction of the production, marketing, financial hedging "on the remains". Daimler-Chrysler: the decline in the exchange risk
13. Country (sovereign) risk
14. . Analysis of country risk: political stability, subjective factors, property rights, flight of capital, fiscal responsibility, controlled the exchange rate, resource base, external shocks
15. Evaluators ratings of the country: BERI (Business Environment Risk Information - Washington, D.C.), Standard& Poors', the International Country Risk Guide, Institute for Japanese bonds, Euromoney.
16. Managing political risk: deinfestation planning, bypass, insurance, operating policy, short-term profit maximization, the development of local "stakeholders", adaptation.

Примерные темы для написания рефератов:

1. Евровалютное ("оффшорное") финансирование: эволюция, экономия на регулятивных и налоговых издержках, процентные спреды, использование российским бизнесом
2. Валютное краткосрочное финансирование: инструменты, доступные российским хозяйствующим субъектам. Эффективные издержки [валютных кредитов](#).
3. Оценивание облигационного финансирования: рублевые, иностранные и евровалютные эмиссии
4. Оценка инвестиционных проектов: особенности международного капитального бюджетинга для российского бизнеса
5. Управление ликвидностью и портфельными финансовыми вложениями: денежный бюджетинг в российских компаниях
6. Валютное прогнозирование: курсовые рублевые ожидания и корпоративный менеджмент
7. Трансляционный риск: конверсия отчетности из иностранной валюты в отечественную
8. Менеджмент валютного транзакционного риска в России: контрактные, внеконтрактные техники

9. Менеджмент валютного экономического риска: реальный курс рубля и конкурентоспособность бизнеса
10. Страновой российский риск и деловые решения: оценивание, рейтинги, адаптация стратегий

Examples of topics for writing essays:

1. Eurocurrency ("offshore") financing: the evolution of savings in regulatory and tax costs, interest rate spreads, the use of Russian business
2. Currency short-term financing instruments available to the Russian business entities. The effective cost of foreign currency loans.
3. Assessment bond financing: the ruble, foreign and eurocurrency issue
4. Evaluation of investment projects: peculiarities of international capital budgeting for Russian business
5. Liquidity management and portfolio financing: cash, budgeting in Russian companies
6. Currency forecasting: the ruble exchange rate expectations and corporate management
7. Translational risk: conversion of reporting from the foreign currency into domestic
8. The management of currency transaction risk in Russia: contract, non-contract equipment
9. Management of foreign exchange economic risk: real exchange rate and competitiveness of business
10. Russian country risk and business decisions: assessment, adaptation strategies

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

4.3.1 Формируемые компетенции

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК ОС-10	способность проводить экспертную оценку потенциала и ресурсов стран(ы) региона специализации для развития международного сотрудничества	ПК ОС-10.1	Способность осваивать навыки анализа геоэкономических стратегий, разработки международных маркетинговых стратегий, управлять международными проектами с учетом международной и региональной экономической конъюнктуры, особенностей управления международными финансами, международного налогообложения, тенденций

4.3.2 Типовые оценочные средства

Вопросы к зачету

1. Международный финансовый менеджмент в структуре корпоративных финансов
2. Система обменных курсов: «плавающие», управляемые, фиксированные, «псевдофиксированные»
3. Международные финансовые рынки и институты: контекст корпоративных решений
4. Инструменты валютного краткосрочного финансирования: кредиты, векселя, торговые займы
5. Оценка альтернатив валютного краткосрочного заимствования: эффективные издержки, рискованная премия

6. Инструменты валютного долгосрочного финансирования: кредитные линии, облигации, акции
7. Издержки по валютному долгосрочному финансированию: NPV, внутренняя норма издержек (IRC)
8. Внешнеторговое финансирование: условия платежа по контрактам, государственная поддержка, безвалютное финансирование
9. Основы международного капитального бюджетинга: критерии, уровни оценки, корректировки потоков
11. Финансовое обоснование международных инвестиционных проектов: критерии, уровни оценки
12. Международный оборотный капитал и портфельные инвестиции: денежный бюджетинг, анализ дохода и риска
13. Управление международной финансовой сетью фирмы: обход регулятивных, налоговых барьеров
14. Основы прогнозирования обменных курсов: рыночные методы; фундаментальный, технический анализ
15. Валютный трансляционный риск: обменные курсы и финансовая отчетность
16. Валютный транзакционный риск: оценка, методы хеджирования
17. Измерение валютного конкурентного риска: сценарные, эконометрические методы, реальный курс
18. Менеджмент валютного конкурентного риска: производственные, маркетинговые, финансовые коррекции
19. Страновой (суверенный) риск: политические, макроэкономические факторы, рейтинги, менеджмент

Questions to offset

1. International financial management structure corporate Finance
2. Exchange rate system: floating, managed, fixed, "pseudotolerance"
3. International financial markets and institutions: the context for enterprise solutions
4. Foreign exchange instruments short-term financing: loans, bills, trade loans
5. Evaluation of alternative currency short term borrowing: cost-effective, risk premium
6. Foreign currency instruments long-term financing: lines of credit, bonds, stocks
7. Costs on foreign currency long-term Finance: NPV, internal rate charges (IRC)
8. Foreign trade financing: terms of payment on contracts, government support, currency-free financing
9. Fundamentals of international capital budgeting: criteria, levels of assessment, adjustment threads
11. The financial support of international investment projects: criteria, levels of assessment
12. International working capital and portfolio investments: cash, budgeting, analysis of income and risk
13. The governance of the international financial network firm: a bypass regulatory and tax barriers
14. The basics of forecasting exchange rates: market-based methods; fundamental, technical analysis
15. Foreign exchange translational risk: exchange rates and financial reporting
16. Currency transactional risk: evaluation, methods of hedging
17. Measuring the currency risk of the competitive scenario, the econometric methods, the real exchange rate
18. Currency management competitive risk: production, marketing, Finance correction
19. Country (sovereign) risk: political, macroeconomic factors, rankings, management

Шкала оценивания.

Оценка знаний, умений, навыков проводится на основе балльно-рейтинговой системы: 30% из 100% (или 30 баллов из 100) - вклад в итоговую оценку по результатам промежуточной аттестации.

При оценивании ответа обучающегося в ходе промежуточной аттестации можно опираться на следующие критерии:

Баллы	Критерий оценки
26-30	Обучающийся показывает высокий уровень компетентности, знания программного материала, учебной, периодической и монографической литературы, законодательства и практики его применения, раскрывает не только основные понятия, но и анализирует их с точки зрения различных авторов. Обучающийся показывает не только высокий уровень теоретических знаний, но и видит междисциплинарные связи. Профессионально, грамотно, последовательно, хорошим языком четко излагает материал, аргументированно формулирует выводы. Знает в рамках требований к направлению и профилю подготовки законодательно-нормативную и практическую базу. На вопросы отвечает кратко, аргументировано, уверенно, по существу.
16-25	Обучающийся показывает достаточный уровень компетентности, знания материалов занятий, учебной и методической литературы, законодательства и практики его применения. Уверенно и профессионально, грамотным языком, ясно, четко и понятно излагает состояние и суть вопроса. Знает нормативно-законодательную и практическую базу, но при ответе допускает несущественные погрешности. Обучающийся показывает достаточный уровень профессиональных знаний, свободно оперирует понятиями, методами оценки принятия решений, имеет представление: о междисциплинарных связях, увязывает знания, полученные при изучении различных дисциплин, умеет анализировать практические ситуации, но допускает некоторые погрешности. Ответ построен логично, материал излагается хорошим языком, привлекается информативный и иллюстрированный материал, но при ответе допускает некоторые погрешности. Вопросы не вызывают существенных затруднений.
6-15	Обучающийся показывает достаточные знания материалов занятий, но при ответе отсутствует должная связь между анализом, аргументацией и выводами. На поставленные членами комиссии вопросы отвечает неуверенно, допускает погрешности. Обучающийся владеет практическими навыками, привлекает иллюстративный материал, но чувствует себя неуверенно при анализе междисциплинарных связей. В ответе не всегда присутствует логика, аргументы привлекаются недостаточно веские. На поставленные вопросы затрудняется с ответами, показывает недостаточно глубокие знания.
0-5	Обучающийся показывает слабые знания материалов занятий, учебной литературы, законодательства и практики его применения, низкий уровень компетентности, неуверенное изложение вопроса. Обучающийся показывает слабый уровень профессиональных знаний, затрудняется при анализе практических ситуаций. Не может привести примеры из реальной практики. Неуверенно и логически непоследовательно излагает материал. Неправильно отвечает на вопросы или затрудняется с ответом.

Шкала перевода из многобалльной системы в традиционную:

- обучающемуся выставляется оценка «неудовлетворительно» если обучающийся набрал менее 50 баллов,

- оценка «удовлетворительно» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 50 до 65 баллов;

- оценка «хорошо» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 66 до 75 баллов;

- оценка «отлично» выставляется при условии, если обучающийся набрал от 76 до 100 баллов.

100 баллов выставляется при условии выполнения всех требований, а также при обязательном проявлении творческого отношения к предмету, умении находить оригинальные, не содержащиеся в учебниках ответы, умении работать с источниками, которые содержатся дополнительной литературе к курсу, умении соединять знания, полученные в данном курсе со знаниями других дисциплин.

4.4. Методические материалы

Устный опрос является одним из основных способов проверки усвоения знаний обучающимися. Развернутый ответ студента должен представлять собой связное, логически последовательное сообщение на определенную тему, показывать его умение применять определения, правила в конкретных случаях. Основные критерии оценки устного ответа: правильность ответа по содержанию; полнота и глубина ответа; логика изложения материала (учитывается умение строить целостный, последовательный рассказ, грамотно пользоваться специальной терминологией); использование дополнительного материала.

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Подготовка к занятиям должна носить систематический характер. Это позволит обучающемуся в полном объеме выполнить все требования преподавателя. Обучающимся рекомендуется изучать как основную, так и дополнительную литературу, а также знакомиться с Интернет-источниками (список приведен в рабочей программе по дисциплине).

Подготовка обучающихся к опросу предполагает изучение в соответствии тематикой дисциплины основной/ дополнительной литературы, нормативных документов, интернет-ресурсов.

Обучающийся готовит доклад в форме устного сообщения по теме дисциплины.

Предлагается следующая структура доклада:

1. Введение:

- указывается тема и цель доклада;
- обозначается проблемное поле, тематические разделы доклада.

2. Основное содержание доклада:

- последовательно раскрываются тематические разделы доклада.

3. Заключение:

- приводятся основные результаты и суждения автора по поводу путей возможного решения рассмотренной проблемы, которые могут быть оформлены в виде рекомендаций.

Методические рекомендации по написанию реферата:

Реферат является самостоятельной практической работой обучающихся. Он призван определить степень освоения студентом знаний и навыков, полученных им в процессе изучения дисциплины.

Текст работы должен быть написан в научном стиле. Оформление текста также должно быть выполнено грамотно. Следует избегать пустых пространств и, тем более, страниц. На все таблицы, рисунки и диаграммы делаются ссылки в тексте.

Работа выполняется в формате А4. Шрифт – TimesNewRoman. Основной текст работы набирается 14-м шрифтом через 1,5 интервала, выравнивание по ширине, межбуквенный интервал «Обычный», красная строка 1,25 см. Автоматически расставляются переносы. Поля: верхнее 2,0 см, нижнее 2,0 см, левое 3 см, правое 1 см. Промежутки между абзацами отсутствуют. Введение, главы, заключение, список

литературы и приложения форматируются как заголовки первого уровня и начинаются каждый с новой страницы. Подразделы глав с новой страницы не начинаются.

Сноски делаются внизу страницы. Таблицы и рисунки нумеруются отдельно. Номер включает номер главы и номер рисунка/таблицы в данной главе.

Страницы работы должны быть пронумерованы. Нумерация начинается со страницы с оглавлением, на которой ставится цифра «2» и далее – по порядку. Окончание нумерации приходится на последний лист списка литературы. Номер ставится внизу страницы справа. На страницах с приложениями номера не ставятся, и в оглавление они не выносятся. В оглавлении указывается только номер первого листа первого приложения.

Объем реферата 7-15 стр.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1. Основная литература

- 1 Четыркин, Е. М. Финансовые риски : научно-практическое пособие / Четыркин, Евгений Михайлович ; РАНХиГС при Президенте РФ. - 2-е изд., испр. и доп. - М. : Дело, 2015. - 192 с.
- 2 Щегорцов В.А. Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит»/ Щегорцов В.А., Таран В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 528 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/52048.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.2. Дополнительная литература

1. Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник для бакалавриата и магистратуры / Российский экономический ун-т им. Г. В. Плеханова. - М. : ЮРАЙТ, 2015. - 572 с.
2. Международные финансы. Часть 1 [Электронный ресурс]: учебник/ И.З. Ярыгина [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Прометей, 2011.— 194 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/9286.html>.— ЭБС «IPRbooks»
3. Международные финансы. Часть 2 [Электронный ресурс]: учебник/ И.З. Ярыгина [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Прометей, 2011.— 194 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/9287.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Международные финансы. Часть 3 [Электронный ресурс]: учебник/ И.З. Ярыгина [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Прометей, 2011.— 108 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/9288.html>.— ЭБС «IPRbooks»
5. Международные финансы. Часть 4 [Электронный ресурс]: учебник/ И.З. Ярыгина [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Прометей, 2011.— 34 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/9289.html>.— ЭБС «IPRbooks»
6. Политическое измерение мировых финансовых кризисов. Феноменология, теория, устранение [Электронный ресурс]: монография/ В.И. Якунин [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Научный эксперт, 2012.— 632 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/13271.html>.— ЭБС «IPRbooks»
7. Финансы (4-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям, специальности «Финансы и

кредит»/ Г.Б. Поляк [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 735 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/52591.html>.— ЭБС «IPRbooks»

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы

1. Модель позиционного обучения студентов [Электронный ресурс]: теоретические основы и методические рекомендации/ И.Б. Шиян [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Московский городской педагогический университет, 2012.— 152 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/27375.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Образовательные инновации и практики карьеры : сборник методических материалов и статей / РАНХиГС при Президенте РФ. - М. : Дело, 2015. - 192 с.
3. Психология адаптации и социальная среда. Современные подходы, проблемы, перспективы [Электронный ресурс]/ Л.Г. Дикая [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Пер Сэ, 2007.— 624 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/7431.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Социально-психологические аспекты формирования культуры самообучающейся организации / А. Я. Николаев [и др.] // Вопросы психологии. - 2014. - № 6. - С. 44-52.

6.4. Нормативные правовые документы (в хронологическом порядке)

1. Конвенция относительно обеспечения свободного плавания по Суэцкому каналу, 29 октября 1888 г.
2. Договор о Шпицбергене 1920 г.
3. Статьи Соглашения Международного Валютного Фонда 1944 г. (в современной редакции).
4. Конвенция о международной гражданской авиации (Чикаго, 7 декабря 1944 г.)
5. Соглашение о транзите при международных воздушных сообщениях (Чикаго, 1944 г.)
6. Соглашение о международном воздушном транспорте (Чикаго, 1944 г.)
7. Устав ООН 1945 г. и статут Международного Суда ООН
8. Конвенция о привилегиях и иммунитетах ООН 1946 г.
9. Конвенция о предупреждении преступления геноцида и наказания за него 1948 г.
10. Межамериканский договор о мирном разрешении споров 1948 г. (Боготский пакт).
11. Конвенция о привилегиях и иммунитетах специализированных учреждений ООН 1947 г.
12. Всеобщая декларация прав человека 1948 г.
13. Конвенция о режиме судоходства на Дунае 1948 г.
14. Женевская конвенция об обращении с военнопленными 1949 г.
15. Женевская конвенция о защите гражданского населения во время войны 1949 г.
16. Первый протокол 1977 г. к Женевским конвенциям о защите жертв войны 1949 г.
17. Конвенция о борьбе с торговлей людьми и с эксплуатацией проституции третьими лицами 1950 г.
18. Конвенция о статусе беженцев 1951 г.
19. Гагская конвенция о защите культурных ценностей в случае вооруженного конфликта 1956 г. (с дополнительными протоколами)
20. Конвенции о гражданстве замужней женщины 1957 г.
21. Европейская конвенция о выдаче 1957 г.
22. Конвенция о территориальном море и прилежащей зоне от 29 апреля 1958 г.
23. Конвенция об открытом море от 29 апреля 1958 г.
24. Конвенция о континентальном шельфе от 29 апреля 1958 г.
25. Договор об Антарктике 1959 г.
26. Венская конвенция о дипломатических сношениях 1961 г.
27. Венская конвенция о консульских сношениях 1963 г.

28. Декларация о предоставлении независимости колониальным странам и народам 1960 г.
29. Международная конвенция об ответственности операторов ядерных судов 1962 г.
30. Договор о запрещении испытаний ядерного оружия в атмосфере и в космическом пространстве и под водой 1963 г.
31. Декларация о недопустимости вмешательства во внутренние дела государств, об ограждении их независимости и суверенитета 1965 г.
32. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах 1966 г.
33. Международный пакт о гражданских и политических правах 1966 г.
34. Конвенция о ликвидации всех форм расовой дискриминации 1966 г.
35. Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, включая Луну и другие небесные тела 1967 г.
36. Договор о запрещении ядерного оружия в Латинской Америке 1967 г. (Договор Тлателолко с протоколами)
37. Соглашение о спасании космонавтов, возвращении космонавтов и возвращении объектов, запущенных в космическое пространство 1968 г.
38. Договор о нераспространении ядерного оружия 1968 г.
39. Венская конвенция о праве международных договоров 1969 г.
40. Декларация о принципах международного права, касающаяся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом ООН, 1970 г.
41. Конвенция о борьбе с незаконным захватом воздушных судов 1970 г.
42. Конвенция о психотропных веществах 1971 г.
43. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации 1971 г.
44. Договор о запрещении размещения на дне Мирового океана и в его недрах ядерного оружия и других видов оружия массового уничтожения 1971 г.
45. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации (Монреаль, 1971 г.)
46. Конвенция о международной ответственности за ущерб, причиненный космическими объектами 1972 г.
47. Принципы Стокгольмской конференции ООН по окружающей среде 1972 г.
48. Конвенция о запрещении разработки, производства и накопления запасов бактериологического (биологического) и токсинного оружия и об их уничтожении 1972 г.
49. Конвенция о предупреждении геноцида и наказании за него 1973 г.
50. Конвенция о предупреждении апартеида и наказании за него 1973 г.
51. Конвенция о предотвращении и наказании преступлений против лиц, пользующихся международной защитой, в том числе дипломатических агентов 1973 г.
52. Определение агрессии (Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН, 24 сессия, 14 декабря 1974 г.).
53. Заключительный акт Сопения по безопасности и сотрудничества в Европе 1975 г.
54. Конвенция о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство 1975 г.
55. Договор о постоянном нейтралитете и эксплуатации Панамского канала, 7 сентября 1977 г.
56. Венская конвенция о праве государств в отношении договоров 1978 г.
57. Конвенция о возмещении вреда, причиненного иностранным воздушным судном третьим лицам на поверхности 1978 г. (в современной редакции, с учетом дополнений, внесенных Монреальским протоколом 1978 г.)
58. Соглашение о деятельности государств на Луне и других небесных телах 1979 г.
59. Конвенция ООН о борьбе с захватом заложников 1979 г.

60. Конвенция о запрещении или ограничении применения конкретных видов обычного оружия, которые могут считаться наносящими чрезмерные повреждения или имеющими неизбирательный характер, 10 октября 1980 г. (с протоколами).
61. Декларация о недопустимости интервенции и вмешательства во внутренние дела государств 1981 г.
62. Конвенция ООН по морскому праву 1982 г.
63. Конвенция об охране морских живых ресурсов Антарктики 1982 г.
64. Манильская декларация о мирном разрешении международных споров от 15 ноября 1982 г.)
65. Венская конвенция о правопреемстве государств в отношении государственной собственности, государственных архивов и государственных долгов 1983 г.
66. Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания 1984 г.
67. Договор о безъядерной зоне в Южной части Тихого океана 1985 г. (Договор Раротонга, и II Дополнительный протокол).
68. Венская конвенция о праве договоров между государствами и международными организациями или между международными организациями 1986 г.
69. Конвенция о правах ребенка 1989 г.
70. Конвенция об оперативном оповещении о ядерной аварии 1986 г.
71. Конвенция о помощи в случае ядерной аварии или радиационной аварийной ситуации 1986 г.
72. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства, 1988 г.
73. Конвенция о борьбе с вербовкой, использованием, финансированием и обучением наемников 1989 г.
74. Базельская конвенция о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением 1989 г.
75. Соглашение о создании Содружества Независимых государств, 1991 г.
76. Конвенция об оценке воздействия на окружающую среду в трансграничном контексте 1991 г.
77. Рамочная конвенция об изменении климата 1992 г.
78. Договор по открытому небу (Вена, 21 марта 1992 г.)
79. Принципы Конференции ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро 1992 г.
80. Конституция Российской Федерации 1993 г.
81. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г.
82. Устав Международного трибунала по Югославии 1993 г.
83. Устав Международного трибунала по Руанде 1994 г.
84. Марракешское соглашение о создании Всемирной Торговой Организации 1994 г. (с приложениями).
85. Договор о зоне, свободной от ядерного оружия в Африке от 23 июня 1995 г. (Договор Пелиндаба).
86. Федеральный закон "О международных договорах Российской Федерации" 1995 г. //Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. № 29.
87. Договор о всеобъемлющем запрещении испытаний ядерного оружия 1996 г.
88. Конвенция о запрещении противопехотных мин 1997 г.
89. Международная конвенция о борьбе с бомбовым терроризмом 1997 г.
90. Римский Статут Международного уголовного суда 1998 г.
91. Конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок (Монреаль, 1999 г.)
92. Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма 1999 г.

93. Палермская конвенция ООН против транснациональной организованной преступности 2000 г.
94. Шанхайская конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом 2001 г.
95. Федеральный закон от 25 июля 2002 г. "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" 2002 г.
96. Конвенция ООН против коррупции 2003 г.
97. Международная конвенция о борьбе с актами ядерного терроризма 2005 г.

6.5. Интернет-ресурсы

1. Информационно-правовая база "Консультант Плюс" – <http://www.consultant.ru>
2. Информационно-правовая база "Гарант Сервис" – <http://www.garant.ru>
3. Организация Объединенных Наций – <http://www.un.org/russian/>
4. Каталог документов по международному праву – <http://list.ru/catalog/11415.html>
5. Права человека в международном праве – <http://www.hrw.org/mssian/>
6. Официальный сайт Европейского Союза (на всех официальных языках) - www.europa.eu.int
7. Официальный сайт Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе - www.osce.org/ru
8. Официальный сайт Международного Комитета Красного Креста - www.icrc.org
9. Раздел официального сайта ООН, посвященный международному праву - <http://www.un.org/ru/law/>
10. Сайт Министерства иностранных дел РФ - <http://www.mid.ru>
11. <http://www.government.gov.ru> – Официальный сайт Правительства РФ.
12. Послания Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации - <http://www.kremlin.ru/events>
13. Российская газета - <http://www.rg.ru/>
14. Журнал «Россия в глобальной политике» <http://www.globalaffairs.ru/>
15. Журнал «Международная жизнь» <http://www.interaffairs.ru/>
16. Журнал «Вестник международных организаций» <http://www.iorj.hse.ru/>
17. Журнал Корпорации РЭНД (The RAND Corporation) <http://www.rand.org/>
18. Журнал Совета по международным отношениям (Council on Foreign Relations) <http://www.cfr.org/>
19. Журнал Форума глобальной политики (Global Policy Forum) <http://www.globalpolicy.org/>
20. Журнал Королевского института международных отношений (The Royal Institute of International Affairs) <http://www.chathamhouse.org/>
21. Право международной торговли <http://www.miripravo.ru/>
22. Информационный сервер «Терроризм» <http://www.infa.ru/map/terror/index.html>
23. Портал по законодательству Европейского Союза <http://europa.eu.int/eur-lex>.

6.6. Иные источники

1. Стрелкова И.А. Мировая экономика : учебное пособие - М.: РИОР : ИНФРА-М, 2011. – 267 с.
2. Бурлачков В.К. Международные валютно-кредитные отношения. Конспект лекций - М.: Изд-во МГИМО, 2012. - ЭБС "Лань" [http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=3107]
3. Кадочников П.А., Пташкина М.Г. Трансатлантическое торгово-экономическое партнерство // Мировая экономика и международные отношения. 2015. № 2. С. 14-22. - ЭБС elibrary <http://elibrary.ru/item.asp?id=23050978>
4. Стрелкова, И. А. Мировая экономика : учебное пособие : рекомендовано УМО по образованию... по специальности "Мировая экономика". - М. : РИОР : ИНФРА-М, 2011. – 265 с.

5. Щебарова Н.Н. Международные валютно-финансовые отношения - М.: ФЛИНТА, 2011. - ЭБС "Лань" [http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=20193]
6. Якушев В.Л. Международные экономические отношения. Конспект лекций - М.: А-Приор, 2011. - ЭБС "Лань" [http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=46231]
7. Adam Tooze and Ted Fertik The World Economy and the Great War // Geschichte und Gesellschaft / 40. Jahrg., H. 2, Der Erste Weltkrieg in globaler Perspektive (April – Juni 2014), pp. 214-238 - ЭБС Jstor <http://www.jstor.org/stable/24368710>

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Для проведения занятий по дисциплине необходимо следующее материально-техническое обеспечение: учебные аудитории для проведения лекций, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, для самостоятельной работы: читальные залы библиотеки.

Программное обеспечение: MS Office Professional Plus 2016.

Информационные справочные системы: Научная библиотека РАНХиГС. URL: <http://lib.ranepa.ru/>; Научная электронная библиотека eLibrary.ru. URL: <http://elibrary.ru/defaultx.asp>; Национальная электронная библиотека. URL: www.nns.ru; Российская государственная библиотека. URL: www.rsl.ru; Российская национальная библиотека. URL: www.nnir.ru; Электронная библиотека Grebennikon. URL: <http://grebennikon.ru/>; Электронно-библиотечная система Издательства «Лань». URL: <http://e.lanbook.com>; Электронно-библиотечная система ЮРАЙТ. URL: <http://www.biblio-online.ru/>.