

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.07 Контракты и внешнеторговая документация

Автор: к.ю.н., доцент кафедры правового регулирования таможенного дела Степаненко С.М.

Код и наименование направления подготовки, профиля: 38.05.02 Таможенное дело, «Таможенные платежи и валютное регулирование»

Квалификация (степень) выпускника: Специалист таможенного дела

Форма обучения: Очная

Цель освоения дисциплины: сформировать способность применять информационные и библиографические данные для решения задач профессиональной деятельности, осуществлять поиск и анализ нормативно-правовых документов и применять их в профессиональной деятельности, грамотно осуществлять процесс документооборота в таможенном деле.

План курса:

Тема 1. Понятие и признаки внешнеторговой сделки.

Определение понятия внешнеторговой сделки с российском законодательстве, источниках права иностранных государств и международного права, теории частного права. Основные отличия (признаки) внешнеторговой сделки от сделок во внутреннем гражданском обороте и иных отношений, связанных с трансграничным перемещением. Понятие иностранно элемента как основного признака внешнеторговой сделки. Классификация внешнеторговых сделок.

Тема 2. Особенности и источники правового регулирования внешнеторговых сделок.

Классификация источников правового регулирования внешнеторговых сделок. Источники международного и национального (внутригосударственного и иностранного) права. Сущность коллизии правового регулирования внешнеторговых сделок. Принципы и правила выбора применимого права. Коллизионные нормы. Объем, привязка, формулы прикрепления. Оговорка о публичном порядке. Источники, содержащие нормы материального, коллизионного и процессуального права. Источники, содержащие нормы императивного и рекомендательного характера.

Тема 3. Коммерческие документы во внешней торговле.

Понятие и функции коммерческих документов. Основные виды коммерческих документов, применяемых во внешнеторговой деятельности, характеристика их реквизитов: коммерческий и проформа-счет, спецификация, техническая документация на товар (технический паспорт, сертификат качества, сертификат соответствия, сертификат безопасности; протокол испытаний, ведомость запасных частей и др.), упаковочный лист и комплектовочная ведомость, документы по подготовке товара к отгрузке (извещение об отправке, свидетельство об инспектировании, акт сдачи-приемки товара и др.), претензионные документы.

Практика использования, контроль и анализ коммерческих документов во внешней торговле.

Коммерческие документы, необходимые для прохождения таможенного и иных видов государственного контроля на границе в Таможенном союзе Евразийского экономического союза

Тема 4. Понятие, виды и характеристика источников правового регулирования договора международной купли-продажи товаров.

Определение и признаки договора международной купли-продажи товаров: предмет договора, особенности содержания договорных отношений, субъектный состав договора, виды, купли-продажи, подпадающие под действие Венской конвенции Организации Объединенных Наций (ООН) о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года. Классификация внешнеторговых контрактов. Источники правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров. Общая характеристика Венской конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года. Конвенция о исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 года. Использование в международной торговле конвенций ООН. Акты рекомендательного характера. Принципы международных коммерческих договоров, разработанные Международным институтом по унификации международного частного права (Принципы УНИДРУА) 2005 года. Содержание Общих условий поставок товаров. Международные обычаи. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС). Модельные акты. Единообразный закон о международной купле-продаже товаров 1964 года и Единообразный закон о заключении договоров международной купли-продажи товаров 1964 года (Гаагские конвенции). Типовые законы Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). Правовое регулирование разновидностей договора международной купли-продажи товаров. Типовые договоры. Международные договоры и акты недоговорного характера, содержащие коллизионные и процессуальные нормы, касающиеся договора международной купли-продажи товаров. Российское законодательство о договоре международной купле-продаже товаров. Законодательство иностранных государств о договоре международной купле-продаже товаров. Особенности организации внешнеторговых операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах, выставках и ярмарках.

Тема 5. Условия договора международной купли-продажи товаров, права и обязанности продавца и покупателя, изменение и прекращение договора, последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения.

Понятие условий договора и их классификация. Существенные и прочие условия. Базисные условия. Содержание договора международной купли-продажи товаров: преамбула договора; предмет договора, описание товара по количеству, качеству, ассортименту и иным показателям; цена, сумма контракта и условия платежа; сроки и условия поставки; упаковка (тара) и маркировка; гарантии; форс-мажорная оговорка (понятие и виды обстоятельств, освобождающих стороны от ответственности в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения договора; предвидимое неисполнение обязательств – *anticipatory breach*); арбитражная оговорка. Обеспечительные условия внешнеторговых контрактов (неустойка, задаток, поручительство, залог, удержание имущества, банковская гарантия) Толкование и перевод текста контракта международной купли-продажи товаров. Права и обязанности продавца и покупателя договора международной купли-продажи товаров. Средства правовой защиты продавца и покупателя от неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по договору международной купли-продажи товаров.

Тема 6. Транспортное обеспечение внешнеторговых контрактов.

Особенности международной перевозки грузов. Правовое регулирование перевозки грузов различными видами транспорта. Договор международной перевозки грузов морским транспортом. Договор международной перевозки грузов автомобильным транспортом. Договор международной перевозки грузов железнодорожным транспортом. Договор международной перевозки грузов авиационным транспортом. Особенности и виды международной смешанной перевозки грузов. Международная внешнеторговая логистика

Тема 7. Торгово-посреднические операции в международной торговле.

Понятие международного торгового посредничества. Правовое регулирование международного коммерческого посредничества. Операции по перепродаже: дилерские и дистрибьюторские соглашения. Брокерские услуги. Договор на оказание консультационных услуг. Виды организаций-посредников в международной практике. Виды торгово-посреднических операций и их контрактное оформление: договор поручения; договор комиссии; договор консигнации; агентское соглашение.

Тема 8. Расчеты по внешнеторговым операциям.

Валютно-финансовые условия внешнеторгового контракта, содержание оговорки договора международной купли-продажи товаров о расчетах между контрагентами. Правовые основы и порядок расчетов по различным видам аккредитивов. Правовые основы и порядок расчетов по инкассо. Правовые основы и порядок расчетов по векселю и чеку.

Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:

Текущий контроль - опрос (О), тестирование (Т).

Промежуточная аттестация - зачет.

В результате освоения дисциплины должны быть сформированы:

ОПК-1.1.1:

на уровне знаний:

основные положения методики применения информационной и библиографической культуры для решения задач профессиональной деятельности.

ОПК-1.1.2, ОПК-1.3:

на уровне умений:

грамотно заполнять и оформлять документы, используемые в профессиональной деятельности.

Информационные технологии, программное обеспечение, материально-техническая база, оценочные средства, необходимые для освоения дисциплины адаптированы для обучающихся инвалидов и обучающихся с ограниченными возможностями здоровья.

Основная литература:

1. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>.— ЭБС «IPRbooks»

2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.:

Евразийский открытый институт, 2011.— 232 с.— Режим доступа:
<http://www.iprbookshop.ru/10641.html>.— ЭБС «IPRbooks»