

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Сделки юридических лиц

Автор: к.ю.н. Долгов С.Г.

Код и наименование направления подготовки, профиля:

40.04.01 Юриспруденция, профиль: юрист корпорации

Квалификация (степень) выпускника: магистр

Форма обучения: очная

Цель освоения дисциплины:

Сформировать компетенции в области сделок юридических лиц.

План дисциплины:

Раздел 1. Сделки, заключаемые в результате обычной хозяйственной деятельности юридического лица

Тема 1. Понятие обычной хозяйственной деятельности юридического лица и критерии ее определения

Понятие обычной хозяйственной деятельности, критерий определения обычной хозяйственной деятельности для общества с ограниченной ответственностью и акционерного общества.

Тема 2. Сделки коммерческих организаций, совершаемые в процессе обычной хозяйственной деятельности

Сделки, заключаемые обществом с ограниченной ответственностью и акционерным обществом. Сделки, совершение которых обязательно для общества с ограниченной ответственностью в силу закона и (или) нормативного правового акта.

Тема 3. Сделки, совершаемые государственными и муниципальными унитарными предприятиями

Понятие государственного и муниципального унитарного предприятия. Сделки, связанные с учреждением государственного и муниципального унитарного предприятия. Сделки унитарного предприятия, совершаемые в пределах его деятельности. Стороны сделки.

Раздел 2. Крупные сделки юридических лиц

Тема 4. Порядок совершения крупной сделки обществом с ограниченной ответственностью

Понятие крупной сделки для общества с ограниченной ответственностью. Классификация крупных сделок. Порядок получения согласия на совершение крупной сделки. Согласие как условие действительности крупной сделки. Срок действия одобрения на заключение крупной сделки.

Тема 5. Понятие и совершение крупной сделки акционерным обществом

Крупная сделка для акционерного общества. Порядок одобрения крупной сделки. Органы акционерного общества, обладающие статусом на одобрение крупной сделки. Содержание решения об одобрении крупной сделки.

Тема 6. Крупные сделки государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Понятие и порядок заключения крупной сделки государственным и муниципальным унитарным предприятием. Определение стоимости отчуждаемого имущества унитарным предприятием в результате крупной сделки. Принятие решение на совершение крупной сделки унитарным предприятием.

Раздел 3. Сделки юридических лиц, в совершении которых имеется заинтересованность

Тема 7. Перечень заинтересованных лиц в сделке общества с ограниченной ответственностью

Определение понятия «заинтересованное лицо». Критерий определения заинтересованности в сделке. Принятие решения об одобрении сделки, в совершении которой имеется заинтересованность. Срок действия решения об одобрении сделки, в совершении которой имеется заинтересованность. Сделки, в совершении которой имеется заинтересованность, не требующие одобрения.

Тема 8. Заинтересованность в совершении сделки акционерным обществом

Сделки общества, в совершении которых имеется заинтересованность. Перечень лиц, признанных заинтересованными в совершении обществом сделки. Статус лица, имеющего право давать обязательные для общества указания. Информация о заинтересованности в совершении обществом сделки. Порядок одобрения сделки, на совершение которой имеется заинтересованность.

Тема 9. Заинтересованность в совершении унитарным предприятием сделки

Сделки, в совершении которых имеется заинтересованность унитарного предприятия. Порядок совершения сделок, в которых имеется заинтересованность унитарного предприятия. Случаи, признания руководителя предприятия заинтересованным в совершении сделки унитарным предприятием.

Раздел 4. Недействительные сделки юридического лица

Тема 10. Понятие и основания для признания крупной сделки недействительной

Общие основания для признания крупной сделки недействительной. Срок исковой давности по требованию о признании крупной сделки недействительной. Последствия пропуска срока исковой давности.

Тема 11. Недействительность сделки, совершенной с заинтересованностью

Лица, наделенные правом требовать признания сделки недействительным. Основания, препятствующие совершению сделки с заинтересованностью недействительным.

Тема 12. Правовые последствия признания сделок юридического лица недействительным

Последствия несоблюдения требований к сделке, в совершении которой имеется заинтересованность. Правовые последствия участия заинтересованных лиц в одобрении сделки. Последствия нарушения норм об определении рыночной цены сделки с заинтересованностью

Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:

В ходе реализации дисциплины «Сделки юридических лиц» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

- при проведении занятий лекционного типа: опрос.
- при проведении занятий семинарского типа: опрос, решение ситуационных задач.
- при контроле самостоятельной работы студентов: опрос, решение ситуационных задач.

Промежуточная аттестация проводится в форме: зачёта.

Этап(ы) освоения компетенций:

ПК-2.1.2 способность применять знания о системе и иерархии корпоративного законодательства применительно к отдельным институтам не только корпоративного права, но и гражданского права (вещное право, наследственное право), а также в отношении финансовой деятельности корпорации и в правоотношениях с участием иностранного элемента, при международно-правовой охране интеллектуальных прав, при заключении торговых сделок.

Результат формирования компетенции

на уровне знаний:

- о понятии и системе корпоративного законодательства;
- о способах и механизмах правового регулирования различных видов корпоративных отношений, а также в сфере заключения торговых и иных сделок (договоров);
- о правоприменении и видах правонарушений в сфере корпоративного права и отдельных институтах гражданского, торгового и предпринимательского права;
- о положении нормативных актов в сфере правового регулирования деятельности субъектов корпоративного права, защиты прав участников корпоративных отношений и ответственности за нарушение корпоративного законодательства и законодательства в сфере заключения торговых сделок, в сфере международной охраны интеллектуальной собственности

на уровне умений:

- применять установленные законодательством положения и конструкции в сфере корпоративных правоотношений;
- юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства в корпоративной правовой сфере;
- использовать знание иерархии законодательного регулирования отношений с участием корпораций;
- разбираться в правовом статусе субъектов корпоративных правоотношений;
- критически подходить к оценке реформирования корпоративного законодательства.

Этап(ы) освоения компетенций:

ПК-7.1.2 способность применять знания о юридической связи норм корпоративного законодательства друг с другом, а также с нормами отдельных институтов гражданского права (вещное право, наследственное право), в отношении заключения торговых сделок и иных сделок с участием корпораций, в том числе на рынке ценных бумаг, в правоотношениях с участием иностранного элемента, при международно-правовой охране интеллектуальных прав.

Результат формирования компетенции

на уровне знаний:

- о понятии, способах и приемах толкования корпоративного, гражданского, предпринимательского, международного, торгового законодательства;
- о положении нормативных актов в сфере правового регулирования деятельности субъектов корпоративного права, защиты прав участников корпоративных отношений и ответственности за нарушение корпоративного законодательства;
- о понятийном аппарате и основных понятиях и определениях действующего корпоративного законодательства;

- о наличии в нормативно-правовых актах корпоративного законодательства специальных правовых понятий, определений, которые имеют многозначный характер;
- об использовании в нормативно-правовых актах оценочных понятий, выражающих только социальное значение тех или иных явлений.

на уровне умений:

- толковать установленные законодательством положения и конструкции в сфере корпоративных правоотношений;
- грамотно осуществлять подбор нормативной базы к конкретным ситуациям в корпоративной правовой сфере;
- использовать знание о способах и приемах толкования нормативных правовых актов, регулирующих отношений с участием корпораций;
- разбираться в содержании нормативно-правовых актов, регулирующих отношения с участием корпораций, во взаимосвязи с другими нормативными актами;
- критически подходить к оценке реформирования корпоративного законодательства;
- вести научную дискуссию по предмету толкования

Этап(ы) освоения компетенций:

ПК-5.1.2 способность применять знания о законодательстве, предупреждающем правонарушения в сфере совершения сделок юридическими лицами .

Результат формирования компетенции

на уровне знаний:

- о понятии и системе корпоративного законодательства, предупреждающего правонарушения;
- о способах и механизмах разработки нормативных правовых актов, предупреждающих правонарушения

на уровне умений:

- применять установленные законодательством положения и конструкции в сфере корпоративных правоотношений, исключающих правонарушения;
- вычленять противоречия действующего законодательства с целью предупреждения правонарушений.

Основная литература:

1. Чашкова С.Ю. Институт согласия на совершение сделки в свете изменений гражданского законодательства [Электронный ресурс]: учебное пособие/ С.Ю. Чашкова— Электрон. текстовые данные.— М.: Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России), 2014.— 89 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/42505.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Илюшина М.Н. Сделки с долями в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью [Электронный ресурс]: учебное пособие/ М.Н. Илюшина— Электрон. текстовые данные.— М.: Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России), 2015.— 137 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/42542.html>.— ЭБС «IPRbooks»