

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.06 Институциональная экономика

Автор: Игнатьева Ю.Н., старший преподаватель кафедры менеджмента и предпринимательства

Код и наименование направления подготовки, профиля: 38.03.02 Менеджмент (Корпоративное управление)

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная

Цель освоения дисциплины:

Сформировать компетенции в области использования основ экономических знаний в различных сферах деятельности

План курса:

Тема 1. Введение в институциональный анализ

Исследовательские программы в экономической теории. Новая институциональная экономическая теория как особая исследовательская программа. Поведенческие предпосылки новой институциональной теории. Методологический индивидуализм. Ограниченная рациональность. Оппортунистическое поведение. Предметное поле новой институциональной экономической теории. Современные направления исследования: теория трансакционных издержек, теория прав собственности, теория контрактов, новая экономическая история. Нормы и правила. Компоненты правил. Личные и социальные правила. Понятие института. Функции институтов: координационная и распределительная. Формальные и неформальные институты. Соотношение формальных и неформальных институтов. Иерархия институтов. Институциональная среда и институциональные соглашения. Конституционные и экономические правила. Контракты.

Тема 2. Права собственности

Правила и права. Права собственности. Англо-саксонская и континентальная традиции. Права собственности как набор правомочий (расщепление прав собственности). Исключительность правомочий. Спецификация прав собственности. Значение спецификации прав собственности для экономического обмена. «Трагедия общего». Размывание прав собственности. Причины и последствия размывания прав собственности.

Тема 3. Трансакции и трансакционные издержки в рамках корпоративного управления

Понятие трансакции. Виды трансакции по Дж.Коммонсу: трансакции сделки, управления и рациионирования. Трансакции по О.Уильямсону. Понятие специфичности активов. Основные параметры трансакций (частота, неопределенность, специфичность активов) и выбор механизма управления трансакциями. Издержки поиска информации и выявления альтернатив. Издержки измерения. Исследуемые, опытные и доверительные блага. Издержки ведения переговоров и заключения контрактов. Издержки защиты контракта от третьих лиц. Издержки контроля за соблюдением контрактов и оппортунистического поведения. Предконтрактные оппортунизм: ухудшающий отбор. Постконтрактный оппортунизм: субъективный риск, отлынивание, вымогательство. Способы снижения рисков оппортунистического поведения.

Тема 4. Внешние эффекты и теорема Коуза

Проблема внешних эффектов в экономической теории. Понятие внешних эффектов. Виды внешних эффектов. Традиционный подход к решению проблемы внешних эффектов. Теорема Коуза. Значение теоремы Коуза. Роль спецификации прав собственности в условиях ненулевых трансакционных издержек. Теорема Познера. Сравнительный анализ различных режимов собственности. Свободный доступ. Коммунальная собственность. Частная собственность. Государственная собственность.

Тема 5. Теория контрактов и теория организаций

Понятие контрактов. Контракты в экономическом и юридическом смысле. Явные и неявные контракты. Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов. Юридическая классификация контрактов Г.МакНейла: классические, неоклассические и отношенческие контракты. Выбор способа контрактации в зависимости от характеристик трансакций. Выбор между иерархией (фирмой) и рынком. Издержки и выгоды рыночного взаимодействия и границы рынка. Фирма как сеть контрактов. Издержки и выгоды иерархии. Границы фирмы. Виды фирм. Сравнительные преимущества и недостатки различных видов фирмы (частнопредпринимательская фирма, партнерство, открытая

корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческие организации, самоуправляющиеся фирмы). Гибридные институциональные соглашения. Сети.

Тема 6. Коллективные действия и теория государства

Проблема коллективных действий. Параметры групп и благ как факторы проблемы коллективных действий. Недопроизводство общественных благ. Решение проблемы коллективных действий: уровень институциональных соглашений. Роль доверия в решении проблемы коллективных действий. Социальный капитал. Невозможность решения проблемы коллективного действия: значение государства. Понятие государства. Основные функции государства. Эксплуататорские теории происхождения государства. Насилие и власть в экономической теории. Равномерное распределение потенциала насилия – экономическая теория анархии. Неравномерное распределение потенциала насилия – генезис государства. Модель оседлого бандита МакГира-Олсона. Теории общественного договора. Функционирование государства, стимулы правителя и агентские проблемы.

Тема 7. Неформальная экономика

Экономическая природа неформального сектора. Различные определения неформальной экономики. Неформальная экономика и неформальные институты. Роль неформальной экономики. Институциональные соглашения в неформальной экономике. Гаранты правил в неформальной экономике. Сравнительные преимущества и недостатки неформальной экономики. Методы оценки размеров неформальной экономики. Неформальная экономика в эмпирических исследованиях.

Тема 8. Институциональные изменения

Понятие институциональных изменений. Институциональное равновесие. Спонтанные и целенаправленные институциональные изменения. Схема и траектории институциональных изменений. Зависимость от траектории предшествующего развития. Эффект блокировки. Институциональная ловушка. Политический рынок и рынок институтов.

Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции

УК ОС-9	Способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности	УК ОС-9.2	Способность оценивать и аргументировать собственную точку зрения по экономическим проблемам и различным аспектам социально-экономической политики государства
ОПК-6	Владение методами принятия решений в управлении операционной (производственной) деятельностью организаций	ОПК-6.1	Освоение методов принятия решений в управлении операционной (производственной) деятельностью организаций

Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
УК ОС-9.2	<p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> • основные понятия институциональной экономики • основные понятия и модели неоклассической и институциональной микроэкономической теории, макроэкономике и мировой экономики • основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право • современные социально-экономические процессы и явления, тенденции изменения
	<p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> • использовать источники экономической, социальной, управленческой информации • выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций, предлагать способы их решения с учетом критериев социально-экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий

	<ul style="list-style-type: none"> • анализировать во взаимосвязи с поведением потребителей экономические явления, процессы и институты • ориентироваться в происходящих политических и социальных процессах • формулировать экономическую проблему и находить варианты ее решения • прогнозировать последствия управленческих решений с позиции социальной ответственности <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> • понятийным аппаратом современной институциональной теории и важнейшими категориями современного институционализма • самостоятельного анализа формальных и качественных моделей институциональной тематики • экономическими методами анализа поведения потребителей, производителей, собственников ресурсов и государства
ОПК-6.1	<p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> • знает основные категории и термины в области методов принятия управленческих решений • знает принципы организации и основные структурные элементы организации, а также способы принятия управленческих решений в зависимости от них • знает основные категории товароведения и их взаимосвязь
	<p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> • анализирует экономические показатели предприятия в процессе принятия операционного решения • проводит обработку и оценку информации, необходимой для организации и управления товароведной деятельностью
	<p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> • владеет способами прогнозирования и моделирования процессов в организации и принятия соответствующих

	решений, основываясь на знаниях экономических институтов и их влияния на предприятие
--	--

В ходе реализации дисциплины...используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

- при проведении занятий лекционного типа: опрос, диспут.
- при проведении занятий практического (семинарского) типа: тестирование.
- при проведении лабораторных работ: решение кейсов (в том числе с применением дистанционных образовательных технологий (ДОТ)).

Промежуточная аттестация проводится в форме: зачета (в форме ответов на открытые вопросы по экономическим темам в устной форме).

Основная литература:

1. Вольчик, В. В. Институциональная экономика: учебное пособие для вузов / В. В. Вольчик. — М.: Издательство Юрайт, 2018.
2. Корнейчук Б.В., Институциональная экономика. Учебник для академического бакалавриата, М.: Юрайт, 2018
3. Сухарев О.С., Институциональная экономика. Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры, М.: Юрайт, 2018