

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.О.13 «Коммерческая деятельность»

наименование дисциплин (модуля)

Автор: кандидат технических наук, доцент Черная М.А.

Код и наименование направления подготовки, профиля:

38.03.06 «Торговое дело», профиль «Международная коммерция»

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная

Цель освоения дисциплины: сформировать компетенции в области способности применять знания экономической и управленческой теории при решении оперативных и тактических задач в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-управленческой сферах (ОПК-1), способности анализировать и содержательно объяснять природу торгово-экономических процессов (ОПК-3), способности выбирать и оценивать деловых партнеров по определенным критериям, организовать и поддерживать связи с деловыми партнерами (ПКо ОС-3).

План курса:

Тема 1. Основные положения коммерческой деятельности в организациях.

Тема 2. Цели и задачи коммерческой деятельности. Содержание коммерческой деятельности.

Тема 3. Коммерческие операции. Коммерческая тайна и ее защита.

Тема 4. Организационно-правовые формы субъектов коммерческой деятельности, структура торговых организаций по формам собственности.

Тема 5. Риски в коммерческой деятельности: понятие, виды, факторы, определяющие вероятность рисков.

Тема 6. Организация хозяйственных связей в торговле. Договора, используемые в коммерческой деятельности предприятий. Порядок заключения, изменения, расторжения.

Тема 7. Роль и функции оптовой торговли в системе хозяйственных отношений.

Тема 8. Технология складского товародвижения в оптовых торговых организациях.

Тема 9. Приемка товара по количеству и качеству.

Тема 10. Товароснабжение розничной торговой сети и принципы его организации.

Тема 11. Формы товароснабжения розничной торговой сети.

Тема 12. Классификация и функции розничных торговых предприятий.

Тема 13. Специализация и типизация розничных предприятий.

Тема 14. Мелкорозничная торговая сеть.

Тема 15. Торговая сеть и основные принципы размещения магазинов.

Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:

Формы текущего контроля успеваемости: задачи, реферат, опрос.

Формы промежуточной аттестации, отражающие формирование компетенции на уровне данной дисциплины: экзамен.

Компоненты компетенции отражают формирование:

на уровне знаний:

Знать основные правовые понятия и термины в сфере профессиональной деятельности

Знать действующее законодательство и требования нормативных документов в сфере профессиональной деятельности

на уровне умений:

Уметь ориентироваться в системе законодательства и нормативных правовых актов в сфере профессиональной деятельности

Уметь пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности в сфере профессиональной деятельности

на уровне навыков:

Владеть навыками работы с нормативными актами в сфере профессиональной деятельности

Владеть методами принятия решений в сфере профессиональной деятельности

Основная литература:

1. Егорова Е.Н. Коммерческая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Егорова Е.Н., Логинова Е.Ю.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Научная книга, 2012.— 159 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/8201>.— ЭБС «IPRbooks»

2. Памбухчиянц О.В. Организация коммерческой деятельности [Электронный ресурс]: учебник для образовательных учреждений СПО/ Памбухчиянц О.В.— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2014.— 272 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/24754>.— ЭБС «IPRbooks»