

**АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ****Б1.О.06 Современные коммуникации в бизнесе (Presenting with Power)***наименование дисциплины***Автор:** Старший преподаватель кафедры Чумак С.А.**Код и наименование направления подготовки, программа магистратуры:**  
38.04.02 Менеджмент, направленность «Лидерство и глобальная конкурентоспособность. Международная англоязычная магистратура»**Квалификация выпускника:** Магистр**Форма обучения:** Очная**Цель освоения дисциплины:**

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
УК -4	Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия.	УК -4.1	Организует и осуществляет коммуникативное взаимодействие в профессиональной и академической среде на русском и иностранном языках
ОПК ОС 1	Способен решать управленческие задачи на основе теории менеджмента и использования бенчмаркинга с учетом изменений внешней среды.	ОПК ОС 1.1	Способность использовать основы теории менеджмента и бенчмаркинг, организационных и управленческих теорий для успешного выполнения профессиональной деятельности

**План курса:**

№	Наименование темы	Содержание
Тема 1	<b>Types of Presentations</b> Типы презентаций	<b>Presentation situations</b> <b>Objectives</b> <b>Styles</b> Презентационные ситуации Цели Стили

№	Наименование темы	Содержание
Тема 2	<b>The Presentation Process</b> Процесс презентации	<b>Adapting Process to Situation</b> <b>Use of neuroscience in presentation</b> <b>Use of empathy and cultural context when choosing a style</b> Адаптация процесса к ситуации Использование нейробиологии в презентации Использование сочувствия и культурного контекста при выборе стиля
Тема 3	<b>Analyzing Your Audience and developing Communication Strategy</b> Анализ вашей аудитории и разработка коммуникационной стратегии	<b>Analyzing Your Audience and developing Communication Strategy</b> Анализ вашей аудитории и разработка коммуникационной стратегии
Тема 4	<b>Defining Your Objectives and Follow-up</b> Определение ваших целей и последующих действий	<b>Defining Your Objectives and Follow-up</b> Определение ваших целей и последующих действий
Тема 5	<b>Developing Your Message</b> Развитие вашего сообщения	<b>Frameworks of leading consultants for structuring your message</b> Фреймворки ведущих консультантов для структурирования вашего сообщения
Тема 6	<b>Preparing visual presentations</b> Подготовка визуальных презентаций	<b>Preparing McKinsey-style presentations</b> <b>Preparing Ted-style and personal story presentations</b> Подготовка презентаций в стиле McKinsey Подготовка презентаций в стиле Теда и личных историй
Тема 7	<b>Preparing for the Delivery and Delivery Strategies</b> Подготовка к доставке и стратегии доставки	<b>Engaging the audience and building rapport</b> <b>Using humor, visuals and examples</b> <b>Interacting with the audience</b> <b>Reacting to disruptions</b> <b>Closing with power</b> Вовлечение аудитории и построение взаимопонимания Использование юмора, визуальных эффектов и примеров Взаимодействие с аудиторией Как реагировать на сбои Закрытие с силой
Тема 8	<b>Overcoming Barriers</b> Преодоление барьеров	<b>Overcoming Barriers</b> Преодоление барьеров

**Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:**

В ходе реализации дисциплины «Б1.О.06 Современные коммуникации в бизнесе (Presenting with Power)» использовались следующие материалы текущего контроля:  
**диспут, презентация**

Промежуточная аттестация проводится в форме **зачета (презентации)**

**Основная литература:**

1. Jolles, Robert L.. How to Run Seminars and Workshops : Presentation Skills for Consultants, Trainers, Teachers, and Salespeople, John Wiley & Sons, Incorporated, 2017. ProQuest Ebook Central, <https://ebookcentral-proquest-com.ezproxy.ranepa.ru:2443/lib/ranepa-ebooks/detail.action?docID=4826749>.
2. Chowdhury, Kunal. Windows Presentation Foundation Development Cookbook : 100 Recipes to Build Rich Desktop Client Applications on Windows, Packt Publishing, Limited, 2018. ProQuest Ebook Central, <https://ebookcentral-proquest-com.ezproxy.ranepa.ru:2443/lib/ranepa-ebooks/detail.action?docID=5314605>.