

## **АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ**

### **Б1.В.ДВ.06.01 Финансовое моделирование сделок слияний и поглощений / Mergers and Acquisitions Financial Modeling**

**Автор:** к.э.н., доцент кафедры Количественных методов в менеджменте ИБДА  
Т.Т. Вашакмадзе

**Код и наименование направления подготовки, профиля:**

38.04.02 менеджмент, Международный менеджмент

**Квалификация (степень) выпускника:** магистр

**Форма обучения:** очная

#### **Цель освоения дисциплины:**

Целью изучения дисциплины является развитие способности разрабатывать корпоративную стратегию, программы организационного развития и изменений и обеспечивать их реализацию (ПК-2), в том числе изучение определений и ключевых понятий сделок слияний и поглощения, их места в рамках корпоративной стратегии бизнеса, изучение важнейших трендов и этапов совершения сделок, знание методов оценки эффективности при слияниях и поглощениях и приобретение навыков их применения, приобретение навыков разработки и финансовой модели для сделок слияния и поглощения, навыков оценки компании в целом.

Результаты освоения дисциплины:

#### на уровне знаний

- методы оценки эффективности при слияниях и поглощениях

#### на уровне умений

- проводить комплексный анализ сделки слияния и поглощения и выявлять синергетические эффекты от сделки
- методы оценки эффективности при слияниях и поглощениях
- выявлять финансовые, налоговые и юридические риски сделок и управлять процессом комплексной проверки предприятия

#### на уровне навыков

- навыком разработки финансовой модели для сделок слияния и поглощения в том числе для сделок LBO
- навыком оценки компании-цели

#### **План курса:**

Тема 1 Финансовый дью дилидженс и его место в сделках M&A.

#### **Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:**

Формы текущего контроля – кейс/

Зачет проводится в форме бизнес-игры.

#### **Основная литература:**

1. Оценка компаний при слияниях и поглощениях. Создание стоимости в частных компаниях. Дэвид М. Бишоп, Фрэнк Ч. Эванс, Альпина Паблицер, 2004
2. Andrew J. Sherman «Mergers and Acquisitions from A to Z» 2010
3. Arzac, Enrique R., Valuation for Mergers, Buyouts and Restructuring. VALUATION FOR

MERGERS, BUYOUTS AND RESTRUCTURING, John Wiley & Sons, New York, 2004. Available at SSRN: <http://ssrn.com/abstract=570361>

4. Christopher Kummer / Dr. Franz Ferdinand Eiffe / Dr. Wolfgang Mölzer “Mergers & Acquisitions - Compendium for the Acquisition and Sales of Companies, 3rd edition”, 2014
5. Edwin L. Miller Jr. «Mergers and Acquisitions: A Step-by-Step Legal and Practical Guide» 2008
6. Patrick A. Caughan “Mergers and Acquisitions and corporate restructructions”, 2010