Аннотация дополнительной профессиональной программы повышения квалификации

«Маркетинг и управление продажами», 2023-2024 уч. год

1. Цель реализации

Программа повышения квалификации «Маркетинг и управление продажами» направлена на получение и совершенствование слушателями компетенций, необходимых для повышения квалификации в области управления логистически-маркетинговыми процессами компаний различных отраслей.

2. Категория слушателей

Директора и руководители подразделений компаний, специалисты по продажам и маркетингу.

К освоению программы допускаются лица, имеющие высшее (бакалавр, магистр, специалист) или среднее специальное образование по любым направлениям и специальностям.

3. Формы обучения и сроки освоения

Форма обучения очно-заочная (включает три формата: выходного дня, вечерний и модульный)

Общая трудоемкость программы 108 академических часов (в том числе 90 ауд. час. контактной работы, 16 час. самостоятельной работы и 2 акад. часа на итоговую аттестацию)

4. Период реализации программы

Очно-заочная форма обучения, формат вечерних занятий: продолжительность обучения — 2 месяца; 2-3 раза в неделю по будням с 18.45 до 21.35 и по субботам с 10.40 до 18.50

Модульный формат: 12 учебных дней с 9.00 до 18.50

Формат Weekend: три трехдневных учебных модуля, или 4 (четыре) двухдневных и один однодневный учебные модули с 9.00 до 18.50 в течение двух месяцев

5. Период актуальности программы

Программа актуальна — 1 календарный год, начиная с $01.09\ 2023$ г.

6. Язык, на котором реализуется программа

Программа реализуется на русском языке

7. Основные разделы программы

Управление маркетингом Управление продажами Коммуникации в сфере маркетинга Стратегии маркетинга

8. Формы ткущего контроля

Итоговая аттестация проводится в форме итогового зачета (тестирования). Итоговый зачет включает в себя 15 тестовых вопросов. Для успешного прохождения теста необходимо дать не менее 10 правильных ответов

9. Документ о квалификации

Электронное удостоверение о повышении квалификации Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования

«Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации».

10. Основная литература

Ф. Котлер, К.Л. Келлер. Маркетинг. Менеджмент. 16-е издание. Изд-во «Питер», 2022