

## Навыки ведения переговоров

### Список литературы и интернет-ресурсов для самостоятельного изучения

#### Основная литература:

1. Резник, С. Д. Организационное поведение (практикум: деловые игры, тесты, конкретные ситуации) : учебное пособие / С.Д. Резник, И.А. Игошина, О.И. Шестернина ; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. С.Д. Резника. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2022. — 320 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/2367. - ISBN 978-5-16-005000-3. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium-com.ezproxy.ranepa.ru:2443/catalog/product/1005822> (дата обращения: 25.05.2022).
2. Матвеева, Л. В. Психология ведения переговоров : учебное пособие для вузов / Л. В. Матвеева, Д. М. Крюкова, М. Р. Гараева. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 121 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09865-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://www-urait-ru.ezproxy.ranepa.ru:2443/bcode/491523> (дата обращения: 25.05.2022).
3. Гэвин Кеннеди. Переговоры: полный курс.- «Альпина Бизнес Букс», Москва, 2019 г.
4. Роберт Фишер, Вильям Юри. Переговоры без поражений. Гарвардский метод. -«Альпина Паблишер», Москва, 2018.

#### Дополнительная литература:

1. Армстронг М. Практика управления человеческими ресурсами. 10-е издание. – СПб.: Питер, 2022.
2. Майкл Гоулстон. Я слышу Вас насквозь. - «Альпина Паблишер», Москва, 2019.
3. Роджер Фишер, Уильям Юри. ПУТЬ К СОГЛАСИЮ или Переговоры без поражения. М., 2016.
4. Гоулман Д. Эмоциональный интеллект в бизнесе. М., 2013 г.
5. Джозеф Гренни, Керри Паттерсон, Рон Макмиллан, Эл Свитцлер. Трудные диалоги. Что и как говорить, когда ставки высоки. М., 2014.
6. Анна Моносова. «Да» в ответ. Технологии конструктивного влияния. М., 2022.
7. Джордж Колризер. Спасти заложника. Как управлять эмоциями, оказывать влияние на людей и разрешать конфликты. Практические советы от опытного переговорщика. М., 2014.
8. Джим Кемп. Сначала скажите «нет». - «Альпина Паблишер», Москва, 2018.
9. Мэрилин Аткинсон, Рае Т.Чойс. Достижение целей. «Альпина Паблишер», Москва, 2012

#### Интернет-ресурсы:

1. [www.hr-zone.net](http://www.hr-zone.net)
2. [www.human-capital.ru](http://www.human-capital.ru)
3. [www.topcareer.ru](http://www.topcareer.ru)
4. [www.top-personal.ru](http://www.top-personal.ru)