

АННОТАЦИЯ

Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации «Стратегии и тактики эффективных переговоров»

1. Направление подготовки:

ФГОС ВО – бакалавриат по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент

2. Категория слушателей:

К освоению программы допускаются лица, имеющие высшее образование.

3. Форма обучения:

Форма обучения очно-заочная с применением дистанционных образовательных технологий (ДОТ) и электронного образования (ЭО).

4. Период реализации программы: 14 дней

5. Период актуальности программы: 24.04.2025 – 23.04.2026

6. Язык, на котором осуществляется реализация программы: русский

7. Основные модули/разделы/дисциплины/темы программы:

№п/п	Наименование (модуля/раздела/дисциплины/темы), практики (стажировки)
1	2
1.	Тема 1. Технологии переговорного процесса. Стратегии и тактики переговоров
2.	Тема 2. Виды манипуляций, манипуляции в переговорном процессе и противодействие им
3.	Тема 3. Поведение личности в конфликтах. Основы прогнозирования, предупреждения и управления конфликтами
4.	Тема 4. Типология конфликтов, стратегии поведения в зависимости от типа личности

8. Формы текущего контроля, промежуточной аттестации успеваемости и итоговой аттестации слушателя:

Текущий контроль успеваемости в форме опроса.

Промежуточная аттестация не предусмотрена.

Итоговая аттестация проводится в форме зачета в виде практического задания.

9. Основная литература:

1. Костюхин, Ю. Ю. Переговорный процесс : учебник / Ю. Ю. Костюхин, Д. Ю. Савон. - Москва : Издательский Дом НИТУ «МИСиС», 2022. - 179 с. - ISBN 978-5-907560-15-4. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1914827>
2. Митрошенков, О. А. Деловые переговоры : учебник для вузов / О. А. Митрошенков. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 315 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07951-7. — Текст : электронный //

Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/563966> (дата обращения: 14.02.2025).

3. Уильямс, Г. Жесткие переговоры: как противостоять агрессору / Г. Уильям (при участии Пэт Айер) ; пер. с англ. - Москва : Альпина Паблишер, 2020. - 251 с. - ISBN 978-5-9614-3021-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1220269>
4. Савенков, А. И. Психология противодействия лжи и манипулированию : учебник для вузов / А. И. Савенков. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 241 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15538-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/568319> (дата обращения: 14.02.2025).