## Учебный план (формат weekend, вечерний, модульный)

				Конта	ктная раб	бота, час.		час	диста	анционн	абота (с ых образ ектронн час.	вователь	ных	час	сти¹	(форма)²	/час.)	
		ь, час.		зки	В	том числ	e	работа, ч		зки	В	том числ	ie	_	успеваемости	ия (фо	н/ тив)	И
Nêπ/π¹	Наименование (модуля/раздела/дисциплины/тем ы), практики (стажировки) <sup>2</sup>	Общая трудоемкость,	Всего	В форме практической подготовки	Лекции / в интерактивной форме	Практические (семинарские) занятия /в интерактивной форме	Контактная самостоятельная работа, час	Самостоятельная раб	Всего	В форме практической подготовки	Лекции / в интерактивной форме	Практические (семинарские) занятия /в интерактивной	Контактная самостоятельная работа, час	Самостоятельная работа	Текущий контроль успе	Промежуточная аттестация	Итоговая аттестация (1	Код компетенции
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19
	Базовые дисциплины	354	150		54/12	96/96		204						-				
1.	Формирование команды	12	10			10/10	·	0				·			ДИ	3 (T)		ПК-9

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> КР - курсовая работа, КР - контрольная работа, КП-компьютерный практикум, О - опрос, Д – дискуссия, Э –эссе, ДИ – деловая игра, К-кейсы, Т-тестирование, ПЗ-практические задания и т.д.

Символом \* отмечены дисциплины, которые могут быть перезачтены в соответствии с п. 2.19 Требований РАНХиГС к программам профессиональной переподготовки для приобретения квалификации «Мастер делового администрирования (МВА) (Приказ РАНХиГС от 15 марта 2024 г. № 01-4682), это делается для слушателей с управленческим и экономическим образованием)

 $<sup>^{2}</sup>$  В соответствующей графе указывается форма промежуточной аттестации: 3 – зачет; 9 – экзамен

При реализации программ с применением дистанционных образовательных технологий, электронного обучения обязательно указывается технология приема:

<sup>(</sup>Т) - прием, осуществляемый по традиционной образовательной технологии;

<sup>(</sup>Д) - прием, осуществляемый с применением электронного обучения и (или) дистанционных образовательных технологий

	ı				1							
2.	Управленческая экономика*	108	44	20/4	24/24	64			КЪ	Р, Э, Т	(T) E	ПСК-1 ПК-6
3.	Правовая среда бизнеса*	50	20	8/2	12/12	30			+	P, T, P	Э(T)	ПК-6
4.	Финансовые рынки*	32	16	6/2	10/10	16				Г, О	3 (T)	ПК-6 ПСК-2
5.	Современный менеджмент*	52	20	8/2	12/12	32			T,	, P, O	(T) E	ПК-4,9
6.	Финансовый и управленческий учет*	100	40	12/2	28/28	60				Г, Д	Э (T)	ПК-6 ПСК-2
	Профессиональные дисциплины	462	170	68/16	102/102	292						
7.	Теория организации и организационное поведение	56	20	8/2	12/12	36			Т	Г, КР	(T) E	ПК-4 ПСК-1
8.	Инструменты современного маркетинга	56	20	8/2	12/12	36			T,	, Д, О	3 (T)	ОПК ОС-1
9.	Разработка и принятие управленческих решений	60	20	8/2	12/12	40			Д,	, О, Э	3 (T)	ОПК ОС-1 ПСК-1
10.	Технологии управления человеческими ресурсами	56	20	10/2	10/10	36			T,	, Д, К	(T) E	ПК-8 ПСК-1
11.	Количественные методы оптимизации и оценки рисков	74	30	10/2	20/20	44			]	КП	(T) E	ПК-3 ПСК-3
12.	Финансовый менеджмент и корпоративные финансы	56	20	8/2	12/12	36			T,	, Д, К	(T) E	ОПК ОС-2 ПСК-2
13.	Организационное развитие и управление изменениями	48	20	8/2	12/12	28			,	ДИ	(T) E	ПК-5
14.	Стратегический менеджмент и стратегический анализ	56	20	8/2	12/12	36			T,	, Д, К	3 (T)	ОПК ОС-3 ПК-2
	Специализации по выбору	180	90	28/0	62/62	90						
	Маркетинг и управление продажами											
15.	Управление маркетингом	44	22	6/0	16/16	22			(	Э, Д	(T) E	ОПК ОС-1
16.	Управление продажами	40	20	6/0	14/14	20				О	(T) E	ПК-7
17.	Коммуникации в сфере маркетинга	48	24	8/0	16/16	24			П	ІЗ, К	3 (T)	ПК-7
18.	Стратегии маркетинга	48	24	8/0	16/16	24					3 (T)	ОПК ОС-1
	Предпринимательство и управление компанией											
19.	Предпринимательство	24	12	4/0	8/8	12			К,	Э, ДИ	(T) E	ПК-4,9
20.	Корпоративное управление	32	16	4/0	12/12	16			К	:, ДИ	(T) E	ПК-6
21.	Маркетинговые стратегии компании	40	20	 8/0	12/12	20					3 (T)	ОПК ОС-1
22.	Формирование и развитие управленческой команды	20	10	2/0	8/8	10			К	:, ди	3 (T)	ПК-8

23.	Управление стоимостью компании	32	16	4/0	12/12	16				К, ПЗ	3 (T)	ОПК ОС-2 ПСК-2
24.	Стратегия развития компании	32	16	6/0	10/10	16				ПЗ	3 (T)	ОПК ОС-1
	Операционный менеджмент											
25.	Повышение эффективности операционной деятельности	40	20	8/0	12/12	20				Д, Э	(T) E	ПК-4
26.	Принципы и технологии бережливого производства (линменеджмент)	40	20	6/0	14/14	20				ди, э	3 (T)	ПК-2
27.	Управление качеством на основе системы «6 сигм»	32	16	4/0	12/12	16				Д, Э	3 (T)	ПК-3
28.	Управление цепочками поставок. Статистический анализ и прогноз спроса	68	34	10/0	24/24	34				ди, кп	(T) E	ПК-3 ПСК-3
	Технологии стратегического прорыва и цифровая трансформация											
29.	Прорывные технологии и стратегии входа, тренды: от е-commerce до мета-вселенных	32	16	4/0	12/12	16					(T) E	ПК-3
30.	Искусственный интеллект, Big Data, интернет вещей, блокчейн, квантовые компьютеры	48	24	10/0	14/14	24					(T) E	ОПК ОС-3 ПК-3
31.	Цифровая трансформация и практики ее реализации	20	10	2/0	8/8	10					3 (T)	ПК-2
32.	Креативность и принятие риска в прорывных и инкрементных инновациях	20	10	2/0	8/8	10					3 (T)	ОПК ОС-2 ПК-2
33.	Lowcode платформы и CRM: опыт прорывных и инкрементных инноваций	20	10	2/0	8/8	10					3 (T)	ОПК ОС-2 ПСК-2
34.	Гибкое управление современным бизнесом – методы Agile	40	20	8/0	12/12	20					3 (T)	ОПК ОС-1
	Профессиональные навыки менеджера	364	160	52/4	108/108	204						
35.	Лидерство	40	20	8/0	12/12	20				ди, э, к	3 (T)	ПК-8
36.	Деловые коммуникации	50	20	 8/0	12/12	 30	-			ди, пз	3 (T)	 ПК-7
37.	Управление конфликтами	20	10	2/0	8/8	 10	-			ПЗ	3 (T)	ОПК ОС-1
38.	Техника презентаций	20	10	4/0	6/6	10				ди	3 (T)	ПК-7 ПСК-2
39.	Развитие инновационного мышления	20	10	4/0	6/6	10				ди	3 (T)	ПК-7 ПСК-2

40.	Бизнес-симуляция «Стратегический маркетинг»	52	20	8/2	12/12	32				K, KP	3 (T)		ПК-2 ПСК-1
41.	Управление проектами	50	20	6/2	14/14	30				ди, д, о	3 (T)		ПК-4 ПСК-1
42.	Прорывные технологии в бизнесе	26	10	2/0	8/8	16				Д, О	3 (T)		ПК-3 ПСК-3
43.	Цифровая трансформация бизнеса	26	10	2/0	8/8	16				Д, О	3 (T)		ПК-3 ПСК-3
44.	Игра «Стратегия Голубого Океана»	40	20	6/0	14/14	20				КП, ДИ	3 (T)		ПК-3 ПСК-1
45.	Кросс-культурный менеджмент	20	10	2/0	8/8	10				Д, О	3 (T)		ПК-7
	Курсы по выбору	190	80	24/0	56/56	110							
46.	Управление бизнес-процессами	26	10	2/0	8/8	16					3 (T)		ПК-1
47.	Принципы маркетинговых исследований	26	10	2/0	8/8	16				Д, О	3 (T)		ОПК ОС-1
48.	Актерское мастерство для менеджеров	40	20	8/0	12/12	20				ДИ	3 (T)		ПК-7
49.	Антикризисное управление	40	20	8/0	12/12	20					3 (T)		ПК-2
50.	Нейромаркетинг и поведенческая экономика	26	10	2/0	8/8	16				Д, К	3 (T)		ОПК ОС-1 ОПК ОС-2
51.	Принятие решения об увольнении сотрудника	26	10	2/0	8/8	16				Д	3 (T)		ПК-8
52.	Теория решений изобретательских задач	26	10	2/0	8/8	16					3 (T)		ПК-3
53.	Техники эффективного общения	26	10	2/0	8/8	16					3 (T)		ПК-7
54.	Тренажер предпринимателя	26	10	2/0	8/8	16					3 (T)		
55.	Деловая игра Стратегия	26	10	2/0	8/8	16					3 (T)		
56.	Управление интеллектуальными активами	52	20	8/0	12/12	32					3 (T)		ПСК-1
57.	Развитие продуктивного мышления	52	20	8/0	12/12	32					3 (T)		ПСК-1
	Итого: обязательные дисциплины	1180	480	174/32	306/306	700							
	Итого: дисциплины специализации	370	170	52/0	118/118	200							
	Итого:	1550	650	226/32	424/424	900							
	Итоговая аттестация	250		4		240						6	
	Подготовка итоговой аттестационной/квалификацион ной работы (самостоятельная работа)	240				240							

Защита итоговой аттестационной/квалификацион ной работы	10		4								6	
Всего:	1800	654	230	424	1140						6	
Факультативы												
Зарубежная стажировка	40	40		40/40					К, ПЗ	3(T)		ПК-2
Мастер-классы	24	24		24/24						3 (T)		ПК-6

## Учебный план (с применением дистанционных образовательных технологий)

Таблица 4

$ m Nen/n^1$	Наименование (модуля/раздела/дисциплины/темы), практики (стажировки) <sup>2</sup>	Общая трудоемкость, час.	Всего	подготовки	активной	том число		Самостоятельная работа, час	диста	индототий, погий,	нных обр электрон час. В	ие (семинарские) интерактивной интерактивной рорме	ных ния),	Самостоятельная работа, час	Гекущий контроль успеваемости <sup>1</sup>	ная аттестация (форма/час) <sup>2</sup>	ня аттестация (вид /час.)	Код компетенции
		Общ	Bc	В форме практической	Лекции / в интер	Практические (семинарски занятия /в интерактивной форме	Контактная самостоятельная работа, час	Самосл	Be	В форме практической	Лекции / в интер форме	Практические (семинарские) занятия /в интерактивной форме	Контактная самосто работа, час	Самосл	Текущий	Промежуточная	Итоговая	Ξ.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19
	Базовые дисциплины	354							150		54/12	96/96		204				
1.	Формирование команды	12							10			10/10		2	ДИ	3 (T)		ПК-9
2.	Управленческая экономика*	108							44		20/4	24/24		64	КР, Э, Т	(T) E		ПК-6
3.	Правовая среда бизнеса*	50							20		8/2	12/12		30	KP, T, P	(T) E		ПК-6
4.	Финансовые рынки*	32							16		6/2	10/10		16	T, O	3 (T)		ПК-6
5.	Современный менеджмент*	52							20		8/2	12/12		32	T, P, O	(T) E		ПК-4,9
6.	Финансовый и управленческий учет*	100							40		12/2	28/28		60	Т, Д	(T) E		ПК-6 ПСК-2

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> КР - курсовая работа, КР - контрольная работа, КП-компьютерный практикум, О - опрос, Д – дискуссия, Э –эссе, ДИ – деловая игра, К-кейсы, Т-тестирование, ПЗ-практические задания и т.д.

 $<sup>^{2}</sup>$  В соответствующей графе указывается форма промежуточной аттестации: 3 – зачет; 9 – экзамен

При реализации программ с применением дистанционных образовательных технологий, электронного обучения обязательно указывается технология приема:

<sup>(</sup>Т) - прием, осуществляемый по традиционной образовательной технологии;

<sup>(</sup>Д) - прием, осуществляемый с применением электронного обучения и (или) дистанционных образовательных технологий

	Профессиональные дисциплины	462				170	68/16	102/102	292			
7.	Теория организации и организационное поведение	56				20	8/2	12/12	36	Т, КР	(T) E	ПК-4 ПСК-3
8.	Инструменты современного маркетинга	56				20	8/2	12/12	36	Т, Д, О	3 (T)	ОПК ОС-1
9.	Разработка и принятие управленческих решений	60				20	8/2	12/12	40	Д, О, Э	3 (T)	ОПК ОС-1 ПСК-3
10.	Технологии управления человеческими ресурсами	56				20	10/2	10/10	36	Т, Д, К	(T) E	ПК-8 ПСК-2
11.	Количественные методы оптимизации и оценки рисков	74				30	10/2	20/20	44	КП	(T) E	ПК-3 ПСК-3
12.	Финансовый менеджмент и корпоративные финансы	56				20	8/2	12/12	36	Т, Д, К	(T) E	ОПК ОС-2
13.	Организационное развитие и управление изменениями	48				20	8/2	12/12	28	ди	(T) E	ПК-5
14.	Стратегический менеджмент и стратегический анализ	56				20	8/2	12/12	36	Т, Д, К	3 (T)	ОПК ОС-3 ПК-2
15.	Специализации по выбору	180				90	28/0	62/62	90			
	Маркетинг и управление продажами											
16.	Управление маркетингом	44				22	6/0	16/16	22	О, Д	(T) E	ОПК ОС-1
17.	Управление продажами	40				20	6/0	14/14	20	0	(T) E	ПК-7
18.	Коммуникации в сфере маркетинга	48				24	8/0	16/16	24	ПЗ, ДИ, К	3 (T)	ПК-7
19.	Стратегии маркетинга	48				24	8/0	16/16	24		3 (T)	ОПК ОС-1
	Предпринимательство и управление компанией											
20.	Предпринимательство	24				12	4/0	8/8	12	К, Э, ДИ	(T) E	ПК-4,9
21.	Корпоративное управление	32				16	4/0	12/12	16	К, ДИ	(T) E	ПК-6
22.	Маркетинговые стратегии компании	40				20	8/0	12/12	20		3 (T)	ОПК ОС-1
23.	Формирование и развитие управленческой команды	20				10	2/0	8/8	10	К, ДИ	3 (T)	ПК-8
24.	Управление стоимостью компании	32				16	4/0	12/12	16	К, ПЗ	3 (T)	ОПК ОС-2
25.	Стратегия развития компании	32				16	6/0	10/10	16	ПЗ	3 (T)	ОПК ОС-1
	Профессиональные навыки менеджера	364				160	52/4	108/108	204			
26.	Лидерство	40				20	8/0	12/12	20	ДИ, Э, К	3 (T)	ПК-8
27.	Деловые коммуникации	50				20	8/0	12/12	30	ди, пз	3 (T)	ПК-7
28.	Управление конфликтами	20				10	2/0	8/8	10	ПЗ	3 (T)	ОПК ОС-1
29.	Техника презентаций	40				20	8/0	12/12	20	ДИ	3 (T)	ПК-7 ПСК-2

				ı	1	1		1		ı		1	1		ı
30.	Бизнес-симуляция «Стратегический маркетинг»	52					20		8/2	12/12	32	K, KP	3 (T)		ПК-5
31.	Управление проектами	50					20		6/2	14/14	30	ди, д, о	3 (T)		ПК-4 ПСК-1
32.	Прорывные технологии в бизнесе	26					10		2/0	8/8	16	Д, О	3 (T)		ПК-3
33.	Цифровая трансформация бизнеса	26					10		2/0	8/8	16	Д, О	3 (T)		ПК-3
34.	Игра «Стратегия Голубого Океана»	40					20		6/0	14/14	20	КП, ДИ	3 (T)		ПК-3 ПСК-1
35.	Кросс-культурный менеджмент	20					10		2/0	8/8	10	Д, О	3 (T)		ПК-7
	Курсы по выбору	190					80		24/0	56/56	110				
36.	Управление бизнес-процессами	26					10		2/0	8/8	16		3 (T)		ПК-1
37.	Принципы маркетинговых исследований	26					10		2/0	8/8	16	Д, О	3 (T)		ОПК ОС-1
38.	Актерское мастерство для менеджеров	40					20		8/0	12/12	20	Д, К	3 (T)		ОПК ОС-1 ОПК ОС-2
39.	Антикризисное управление	40					20		8/0	12/12	20		3 (T)		ПК-2
40.	Нейромаркетинг и поведенческая экономика	26					10		2/0	8/8	16	Д	3 (T)		ПК-7
41.	Принятие решения об увольнении сотрудника	26					10		2/0	8/8	16	Д	3 (T)		ПК-3
42.	Теория решений изобретательских задач	26					10		2/0	8/8	16		3 (T)		ПК-3
43.	Техники эффективного общения	26					10		2/0	8/8	16		3 (T)		ПК-7
44.	Тренажер предпринимателя	26					10		2/0	8/8	16		3 (T)		
45.	Деловая игра Стратегия	26					10		2/0	8/8	16		3 (T)		
46.	Управление интеллектуальными активами	52					20		8/0	12/12	32		3 (T)		ПСК-1
47.	Развитие продуктивного мышления	52					20		8/0	12/12	32		3 (T)		ПСК-1
	Итого: обязательные дисциплины	1180					480		174/32	306/306	700				
	Итого: дисциплины специализации	370					170		52/0	118/118	200				
	Итого:	1550					650		226/32	424/424	900				
	Итоговая аттестация	250									240			10	
	Подготовка итоговой аттестационной работы (самостоятельная работа)	240									240				
	Защита итоговой аттестационной работы	10												10	
	Всего:	1800					650		226	424	1140			10	

Факультативы												
Зарубежная стажировка	40	40		40/40						К, ПЗ	3(T)	ПК-2
Мастер-классы	24					24		24/24			3 (T)	ПК-6
Групповая обратная связь, консультации	12	12		12/12								