ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН
ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

Сертификат: 31BC748337A4C6204F453BC7E33174DA
Владелец: Хайруллина Марина Валентиновна
Действителен: с 10.08.2026 до 03.11.2027

АННОТАЦИЯ

Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации

«Кризисная дипломатия: иду на конфликт»

1. Направление подготовки:

ФГОС ВО – бакалавриат по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент,
Профессиональный стандарт «Специалист по управлению персоналом»

2. Категория слушателей:

Требования к слушателям программы: наличие высшего или среднего профессионального образования, подтвержденное документами государственного образца.

Ориентированная на практику программа повышения квалификации предназначена для управленцев, собственников, принимающих решения в кризисных ситуациях; юристов, представляющих интересы организаций и физических лиц в деструктивной фазе конфликта; социальных посредников и консультантов с опытом координации взаимодействия политических, общественных групп, бизнес-сообществ при решении кризисных ситуаций.

3. Форма обучения:

Очная форма обучения, с применением электронного обучения (ЭО) и дистанционных образовательных технологий (ДОТ).

4. Период реализации программы: 1 месяц

5. Период актуальности программы: 07.07.2026 – 06.07.2027

6. Язык, на котором осуществляется реализация программы: русский

7. Основные модули/разделы/дисциплины/темы программы:

№п/п	Наименование (модуля/раздела/дисциплины/темы), практики (стажировки)
1	2
1.	Анализ кейса кризис-дипломатии
2.	Сценарный аспект кризис-дипломатии
3.	Дилеммы и безопасность кризис-консультанта
4.	Юридический аспект кризис-дипломатии
5.	Психологический аспект кризис-дипломатии.
6.	Личностный ресурс кризис-консультанта
7.	Кризисные коммуникации: партнерская сессия и переговоры

8. Формы текущего контроля, промежуточной аттестации успеваемости и итоговой аттестации слушателя:

Текущий контроль успеваемости не предусмотрен.
Промежуточная аттестация не предусмотрена.
Итоговая аттестация проводится в форме зачета в виде тестирования.

9. Основная литература:

1.Козлов В.В. Жесткие переговоры: победить нельзя проиграть – М.: Эксмо, 2009. – 224 с. : илл. – 978-5-699-28051-3

2.Козлов В.В., Козлова А.А. Убеждение: минные поля переговоров – М.: Эксмо, 2009. – 220 с.: илл. – 978-5-699-28051-2

3.Пурлик, В. М. Управление эффективностью деятельности организации : учебник для вузов / В. М. Пурлик. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 207 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12817-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/588011 (дата обращения: 08.05.2026).