

Учебный план
 Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации
«Специалист по недвижимости - брокер»

№п/п	Наименование дисциплины / темы	Общая трудоемкость, час.	Контактная работа, час.					Самостоятельная работа, час	Всего	Контактная работа (с применением дистанционных образовательных технологий, электронного обучения), час.					Самостоятельная работа, час.	Текущий контроль успеваемости	Промежуточная аттестация (форма/час.)	Итоговая аттестация (вид /час.)	Код компетенции
			Всего	В том числе						В том числе									
				Лекции / в интерактивной форме	Лабораторные занятия (практикум) /в интерактивной форме	Практические (семинарские) занятия /в интерактивной форме	Контактная самостоятельная работа, час			Лекции/ в интерактивной форме	Лабораторные занятия (практикум) /в интерактивной форме	Семинарские занятия /в интерактивной форме	Практические занятия /в интерактивной форме	Контактная самостоятельная работа, час.					
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
1.	Правовые основы гражданского оборота недвижимости	30							16	12		4			14				ПСК-1 ПСК-2
1.1.	Понятие и виды недвижимости	8							4	4					4				
1.2.	Правовое регулирование сделок с недвижимым имуществом	22							12	8		4			10				
2.	Риэлторские услуги	72							40	22		18			32				ПСК-1 ПСК-2
2.1.	Деятельность риэлтора	8							4	2		2			4				
2.2.	Общие особенности сделок с недвижимостью	22							12	10		2			10				
2.3.	Отдельные виды сделок с недвижимым имуществом	16							8	2		6			8				
2.4.	Основные аспекты продажи новостроек	26							16	8		8			10				
3.	Маркетинг недвижимости	28							16	6		10			12				ПСК-3
3.1.	Рынок недвижимости	8							4	2		2			4				
3.2.	Маркетинговые коммуникации	20							12	4		8			8				
4.	Заключение сделки	12							8	2		2	4		4				ПСК-1 ПСК-2 ПСК-3
4.1.	Эффективные переговоры	8							4	2		2			4				
4.2.	Управление конфликтом	4							4				4						
	Итоговая аттестация	2																3 (Т)	
	Итого:	144							80	42		34	4		62			2	

З – зачет, Т – тестирование

