

Учебный план
Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации
«Специалист по недвижимости - брокер»

№п/п	Наименование дисциплины / темы	Общая трудоемкость, час.	Контактная работа, час.					Самостоятельная работа, час	Всего	Контактная работа (с применением дистанционных образовательных технологий, электронного обучения), час.					Самостоятельная работа (в т.ч. электронное обучение (ЭО), час	Текущий контроль успеваемости	Промежуточная аттестация (форма/час)	Итоговая аттестация (вид /час.)	Код компетенции
			Всего	В том числе						В том числе									
				Лекции / в интерактивной форме	Практические (семинарские/лабораторн ые) занятия /в	Контактная самостоятельная работа, час	Индивидуальные и групповые консультации			Лекции/ в интерактивной форме	Практические (семинарские/лабораторные) занятия /в интерактивной форме	Контактная самостоятельная работа, час	Индивидуальные и групповые консультации	Лекции/ в интерактивной форме					
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
1.	Правовые основы гражданского оборота недвижимости	30							16	12	4				14				ПСК-1 ПСК-2
1.1.	Понятие и виды недвижимости	8							4	4					4				
1.2.	Правовое регулирование сделок с недвижимым имуществом	22							12	8	4				10				
2.	Риэлторские услуги	72							40	22	18				32				ПСК-1 ПСК-2
2.1.	Деятельность риэлтора	8							4	2	2				4				
2.2.	Общие особенности сделок с недвижимостью	22							12	10	2				10				
2.3.	Отдельные виды сделок с недвижимым имуществом	16							8	2	6				8				
2.4.	Основные аспекты продажи новостроек	26							16	8	8				10				
3.	Маркетинг недвижимости	28							16	6	10				12				ПСК-3 УК-1
3.1.	Рынок недвижимости	8							4	2	2				4				
3.2.	Маркетинговые коммуникации	20							12	4	8				8				
4.	Заключение сделки	12							8	2	6				4				ПСК-1 ПСК-2 ПСК-3
4.1.	Эффективные переговоры	8							4	2	2				4				
4.2.	Управление конфликтом	4							4		4								
	Итоговая аттестация	2																3 (Т)	
	Итого:	144							80	42	38				62			2	

З – зачет, Т – тестирование